

RaySearch Laboratories AB (publ) Delårsrapport 1 januari – 31 mars 2010

1 JANUARI – 31 MARS 2010

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 28,1 (16,9) MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 8,2 (7,3) MSEK och resultatet per aktie till 0,24 (0,21) SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 11,2 (9,9) MSEK
- Kassaflödet uppgick till -1,8 (8,7) MSEK
- RaySearch fick FDA-godkännande för RayStation® i USA

EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Samarbetsavtalet med Varian utökades i april

”2010 startade positivt med ett starkt första kvartal. Tack vare flera viktiga produktlanseringar under slutet av förra året ökade intäkterna med 66 procent och antalet sålda licenser nästan fördubblades. Det innebär att kvartalet var RaySearchs intäktsmässigt näst bästa någonsin”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”En viktig milstolpe under perioden var att vi erhöll 510(k)-godkännande från den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA för vårt dosplaneringssystem RayStation® och detta innebär att vi kan marknadsföra systemet i USA”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår 2009
	2010	2009	
Nettoomsättning	28 062	16 936	83 687
Rörelseresultat	11 241	9 851	40 862
Rörelsemarginal %	40,0	58,1	48,8
Nettoresultat	8 234	7 323	30 146
Resultat per aktie, SEK	0,24	0,21	0,88
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	44,60	16,10	29,50

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 11 maj kl 7.45.

VD:s kommentar

2010 startade positivt med ett starkt första kvartal. Tack vare flera viktiga produktlanseringar under slutet av förra året ökade intäkterna med 66 procent till 28,1 MSEK, trots att valutaeffekter hade en negativ påverkan under perioden. Antalet sålda licenser nästan fördubblades till 261. Det innebär att kvartalet var RaySearchs intäktsmässigt näst bästa någonsin. Vinsten ökade med 12 procent till 8,2 MSEK. Att vinsten ökade mindre än omsättningen beror på att avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader blir högre i och med att de nya produkterna har börjat generera intäkter.

En stor del av intäktsökningen kommer från produkten för VMAT (Volumetric Modulated Arc Therapy) som började säljas av vår partner Philips under varumärket SmartArc i november förra året. VMAT är en viktig trend på marknaden, så efterfrågan har varit fortsatt god. Det är också positivt att försäljningen av de äldre produkterna som säljs via Philips också har ökat under första kvartalet. Det beror troligen på att dessa produkter får draghjälp av SmartArc-försäljningen eftersom de utgör en förutsättning för att kunna uppgradera till SmartArc.

Även försäljningen via Nucletron var väsentligt högre under första kvartalet 2010 än under motsvarande period föregående år. Nucletron lanserade vår lösning för VMAT samt en produkt för modellbaserad segmentering under slutet av förra året men till skillnad från Philips har Nucletron huvuddelen av sin försäljning i Europa. Införandet av VMAT går långsammare i Europa än i USA, så i Nucletrons fall är det de äldre produkterna som står för nästan hela tillväxten. Nucletron har under ett par år satsat hårt på att höja tillväxten på mjukvaruområdet och förhoppningsvis är det resultatet av det arbetet vi nu kan börja se även om det är för tidigt att tala om ett trendbrott.

IBA Dosimetry lanserade i somras en ny version av kvalitetsäkringssystemet COMPASS® som vi har utvecklat tillsammans med dem. Den nya versionen har stöd för VMAT-behandlingar vilket har gjort systemet än mer konkurrenskraftigt. Tack vare den här utökningen såg vi under det första kvartalet en kraftig försäljningsökning. Vi arbetar också med att utöka det här systemet med avancerad adaptiv funktionalitet under 2010, så det finns goda förutsättningar för att försäljningen skall fortsätta växa.

En viktig nyhet är att vi i slutet av april omstrukturerade vårt partnerskap med Varian. Vi ingick det ursprungliga avtalet 2007 och i somras lanserades de tre första produkterna från RaySearch integrerade i Varians dosplaneringssystem Eclipse™. Hittills har volymerna varit små men Varian är den ledande leverantören av strålterapiutrustning med en mycket stor installerad bas så potentialen är stor. Med det nya avtalet lägger vi bland annat till en ny spännande produkt och gör det enklare att lägga till fler produkter i framtiden och vi har nu mycket goda förutsättningar att se en ökad försäljning, med början redan under det här året.

Det är också positivt att TomoTherapy började leverans av den nya produkten SharePlan™ i förra veckan. Produkten, som lanserades under 2009, kan därmed börja generera intäkter för RaySearch.

På utvecklingsavdelningen fortsätter vi att med hög intensitet driva flera stora projekt parallellt. Ett projekt som vi nu lägger mycket resurser på är samarbetet med Siemens som påbörjades i maj 2009. Avtalet med Siemens innebär att RaySearch kommer att leverera flera olika moduler för avancerad dosplanering av strålterapi. Modulerna byggs in i Siemens system syngo® Suite for Oncology, som är en integrerad plattform för att hantera arbetsflödet på strålterapikliniker. Samarbetet förväntas börja generera intäkter för RaySearch under andra halvåret 2010.

Vi satsar också fortsatt hårt på utvecklingen av ett system för dosplanering av protonterapi åt den tyska kliniken WPE. Protonsystemet ingår som en integrerad del i RaySearchs eget dosplaneringssystem RayStation®. Strålbehandling med protoner är en av de mest avancerade formerna av strålterapi och är ett viktigt framtidsområde för RaySearch. Projektet löper på enligt plan även om inga milstolpsbetalningar utgick under första kvartalet. Systemet planeras att vara fullt utvecklat och i kliniskt bruk under 2010. Inom protonområdet kommer vi under året också att tillsammans med Nucletron delta i upphandlingen av ett dosplaneringssystem för Skandionkliniken som är ett protoncenter som skall byggas i Sverige. Upphandlingen förväntas avgöras under 2010.

Förutom de här projekten arbetar vi också med uppdateringar av existerande produkter och vi har nu en mycket hög belastning i produktutvecklingen. För att RaySearch ska kunna stärka sin position som den ledande utvecklaren av avancerad mjukvara för strålterapi måste vi också fortsätta lägga resurser på mer långsiktigt forskningsarbete. För att klara det kommer vi att rekrytera fler systemutvecklare under våren. Även på affärsutvecklingssidan arbetar vi intensivt. Vi diskuterar utökningar av flera av våra partneravtal och har flera nya mycket intressanta lösningar i utveckling som inte har visats upp ännu.

Vi fortsätter att parallellt med den existerande partnerbaserade affärsmodellen söka kliniska samarbeten direkt med några få utvalda ledande forskningsintensiva kliniker. WPE är ett bra exempel på en sådan klinik. En viktig milstolpe under perioden var att vi erhöll 510(k)-godkännande från den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA för RayStation®. Detta innebär att vi kan marknadsföra RayStation® i USA och ingå den typen av samarbeten även där.

Året har alltså börjat mycket intensivt och det ser ut att fortsätta på samma sätt. Flera spännande produkter skall färdigställas under året, såsom våra första produkter åt Siemens och vårt eget system som skall slutlevereras till WPE. Kombinerat med god efterfrågan på de nya produkterna som släpptes i slutet av förra året är förutsättningarna goda för att den tillväxttrend vi befinner oss i skall fortsätta.

Stockholm den 11 maj 2010

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB (publ)

Viktiga händelser

HÄNDELSE UNDER FÖRSTA KVARTALET 2010

RaySearch fick FDA-godkännande för RayStation® i USA

I mars erhöll RaySearch 510(k)-godkännande för RayStation® av den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA. RayStation® är RaySearchs eget fullständiga dosplaneringssystem som innehåller alla RaySearchs avancerade dosplaneringslösningar integrerade i ett flexibelt system. Det omfattar exempelvis RaySearchs marknadsledande algoritmer för optimering av IMRT och VMAT, noggranna dosberäkningsalgoritmer för både fotoner och protoner och kommer att ha fullt stöd för fyrdimensionell adaptiv strålterapi. Systemet bygger på en mycket modern mjukvaruarkitektur och har ett grafiskt användargränssnitt baserat på de senaste rönen inom användbarhet. Som ett komplement till den partnerbaserade affärsmodellen ger RayStation® möjligheten att samarbeta direkt med några få utvalda ledande forskningsintensiva kliniker. I juni 2009 tecknades ett första avtal i Europa med den tyska kliniken WPE som planerar att börja använda RayStation® kliniskt under 2010. Det nu erhållna godkännandet innebär att RaySearch kan marknadsföra RayStation® i USA och ingå den här typen av avtal även där.

HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Samarbetet med Varian utökades

I april omstrukturerades licensavtalet med Varian Medical Systems för att lägga till en produkt, förstärka utvecklingssamarbetet och göra det enklare att lägga till än mer funktionalitet i Varians dosplaneringssystem Eclipse™. Det ursprungliga avtalet ingicks i maj 2007 och hittills har tre produkter från RaySearch integrerats i Eclipse. Dessa är verktyg för radiobiologisk utvärdering, för radiobiologisk optimering samt för optimering av konventionella 3D-CRT-planer.

Ekonomisk information

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FÖRSTA KVARTALET 2010

Under första kvartalet 2010 ökade omsättningen med 65,7 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 28,1 (16,9) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter via partners samt supportintäkter. Antalet sålda licenser via partners uppgick till 261 (137) och licensintäkterna under första kvartalet 2010 uppgick till 23,5 (9,7) MSEK. Ökningen i licensintäkter är huvudsakligen hänförlig till att den nya produkten för VMAT via Philips började generera intäkter. Licensförsäljningen påverkades även positivt av ökade volymer av de äldre produkterna som säljs via Philips, Nucletron och IBA Dosimetry. Omsättningen har påverkats negativt av att supportintäkterna under första kvartalet 2010 sjönk med 36,1 procent till 4,6 (7,2) MSEK. Supportintäkterna baseras på den ackumulerade licensförsäljningen och växer därmed generellt sett kontinuerligt. Dock började supportintäkterna för RaySearchs första produkt p-RayOptimizer att minska från och med andra kvartalet 2009 eftersom produkten, som har funnits på marknaden sedan 2001, nu kräver mindre underhåll.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering sker i dollar och i euro. Under första kvartalet 2010 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 7,19 SEK att jämföra med 8,48 SEK under motsvarande period under 2009. Under första kvartalet 2010 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 9,79 SEK, att jämföra med 10,88 SEK under motsvarande period under 2009. Därmed hade valutaeffekter en negativ effekt på omsättningen under första kvartalet. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 93,0 procent jämfört med motsvarande period 2009 vilket är 27,3 procentenheter högre än utfallet. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under första kvartalet 2010 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 2,2 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 0,6 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolicy.

Rörelseresultatet under första kvartalet 2010 uppgick till 11,2 (9,8) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 40,0 (58,1) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med första kvartalet 2009 med 8,0 MSEK till 15,3 MSEK. Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser valutakursvinster och valutakursförluster och nettot av dessa har under första kvartalet 2010 uppgått till -1,5 (0,4) MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre avskrivningar inom utveckling.

Per den 31 mars 2010 arbetade 55 (45) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 15,0 (12,5) MSEK. Under första kvartalet 2010 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 10,5 (10,5) MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader under första kvartalet 2010 uppgick till 6,5 (1,7) MSEK. Ökningen under perioden förklaras av att aktiverade utvecklingskostnader avseende bolagets nya produkter började skrivas av under tredje och fjärde kvartalen 2009 i takt med att de nya produkterna började installeras på kliniker. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 11,0 (3,7) MSEK.

Avskrivningarna under första kvartalet 2010 uppgick till 6,5 (1,7) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,1 (0,0) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första kvartalet 2010 uppgick till 6,6 (1,7) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under första kvartalet 2010 uppgick till 8,2 (7,3) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie uppgick till 0,24 (0,21) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Majoriteten av RaySearchs existerande kunder finns i USA. Det är värt att notera att andelen av licensintäkterna som härrör från Nordamerika ökade under perioden efter att ha sjunkit under föregående år. Licensintäkterna under första kvartalet 2010 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 54 (36) procent, Asien 22 (32) procent, Europa och övriga världen 24 (32) procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under första kvartalet 2010 uppgick till 8,9 (19,1) MSEK och totala kassaflödet under första kvartalet uppgick till -1,8 (8,7) MSEK. Minskningen förklaras av ökade kundfordringar under kvartalet. Därmed hade förändringar i rörelsekapital en negativ effekt om 9,3 MSEK under första kvartalet att jämföra med en positiv effekt om 8,4 MSEK under samma period 2009. Kassaflödet från investeringsverksamheten sjönk till -10,7 MSEK (-10,4) på grund av ökade utvecklingssatsningar

Per den 31 mars 2010 uppgick likvida medel till 78,2 MSEK, jämfört med 79,3 MSEK per den 31 mars 2009. Per den 31 mars 2010 uppgick de kortfristiga fordringarna till 36,1 MSEK jämfört med 14,1 MSEK per den 31 mars 2009. Att kundfordringarna ökat markant är ett resultat av kraftigt ökad försäljning under de två senaste kvartalen. RaySearch har inga räntebärande skulder.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första kvartalet 2010 uppgick till 10,5 (10,5) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,5 (0,2) MSEK.

MEDARBETARE

Vid första kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 61 (50) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-mars 2010 uppgick till 60 (50).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår
	2010	2009	2009
Nettoomsättning	28 062	16 936	83 687
Kostnad för sålda varor	-3	-201	-1 013
Bruttoresultat	28 059	16 735	82 674
Övriga rörelseintäkter	0	559	0
Försäljningskostnader	-416	-546	-3 604
Administrationskostnader	-3 892	-3 075	-12 691
Forsknings- och utvecklingskostnader	-10 982	-3 695	-24 718
Övriga rörelsekostnader	-1 528	-127	-799
Rörelseresultat	11 241	9 851	40 862
Resultat från finansiella poster	6	241	421
Resultat före skatt	11 247	10 092	41 283
Skatt	-3 013	-2 769	-11 137
Periodens resultat¹⁾	8 234	7 323	30 146
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	0,24	0,21	0,88
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	0,24	0,21	0,88

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår
	2010	2009	2009
Periodens resultat	8 234	7 323	30 146
Övrigt totalresultat	-	-	-
Totalresultat för perioden¹⁾	8 234	7 323	30 146

1) 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	2010-03-31	2009-03-31	2009-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	116 185	90 380	112 323
Materiella anläggningstillgångar	2 314	1 919	2 068
Uppskjutna skattefordringar	8 216	10 569	8 216
Summa anläggningstillgångar	126 715	102 868	122 607
Kortfristiga fordringar	36 087	14 105	30 478
Likvida medel	78 176	79 337	80 013
Summa omsättningstillgångar	114 263	93 442	110 491
SUMMA TILLGÅNGAR	240 978	196 310	233 098
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	193 092	157 758	184 858
Uppskjutna skatteskulder	36 002	28 564	34 949
Övriga långfristiga skulder	642	1 610	642
Leverantörsskulder	1 655	1 977	5 525
Övriga kortfristiga skulder	9 587	6 401	7 124
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	240 978	196 310	233 098
Ställda panter	5000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	Inga	inga

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår
	2010	2009	2009
Resultat före skatt	11 247	10 092	41 283
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	6 646	1 731	12 389
Betald skatt	279	-1 157	-1 933
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	18 172	10 666	51 739
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-9 255	8 427	-2 532
Kassaflöde från den löpande verksamheten	8 917	19 093	49 207
Kassaflöde från investeringsverksamheten **	-10 754	-10 400	-43 148
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	3 310
Periodens kassaflöde	-1 837	8 693	9 369
Likvida medel vid periodens början	80 013	70 644	70 644
Likvida medel vid periodens slut	78 176	79 337	80 013

*I dessa belopp ingår bl a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader

**I dessa belopp ingår bl a aktiverade utvecklingskostnader

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars 2010	Helår 2009
Ingående balans	184 858	150 435
Totalresultat för perioden	8 234	30 146
Optionslösen	0	4 277
Utgående balans	193 092	184 858

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

Belopp i KSEK	jan-mars 2010	Helår 2009
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	299 628	449 628
Innehav av egna aktier utgående balans	299 628	299 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	299 628	435 244

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2010	jan-mars 2009	2008	Helår 2009
Nettoomsättning	28 062	16 936	15 595	83 687
Rörelseresultat	11 241	9 851	3 637	40 862
Rörelsemarginal, %	40,0	58,1	23,3	48,8
Vinstmarginal, %	40,1	59,6	28,4	49,3
Nettoresultat	8 234	7 323	3 134	30 146
Resultat per aktie, SEK *	0,24	0,21	0,09	0,88
Avkastning på sysselsatt kapital, %	24,2	19,9	19,1	24,6
Avkastning på eget kapital, %	17,7	15,0	13,4	18,0
Soliditet, %	80,1	80,4	80,7	79,3
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång*	5,63	4,60	4,11	5,39
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång*	44,60	16,10	46,00	29,50

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår 2009
	2010	2009	
Nettoomsättning	28 062	16 936	83 687
Kostnad för sålda varor	-3	-201	-1 013
Bruttoresultat	28 059	16 735	82 674
Övriga rörelseintäkter	0	559	0
Försäljningskostnader	-416	-546	-3 604
Administrationskostnader	-3 892	-3 545	-14 491
Forsknings- och utvecklingskostnader	-14 986	-12 060	-54 095
Övriga rörelsekostnader	-1 528	-127	-799
Rörelseresultat	7 237	1 016	9 685
Resultat från finansiella poster	6	192	345
Resultat efter finansiella poster	7 243	1 208	10 030
Bokslutsdispositioner	0	-	-1 909
Resultat före skatt	7 243	1 208	8 121
Skatt	-1 960	-432	-2 416
Nettoresultat	5 283	776	5 705

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	2010-03-31	2009-03-31	2009-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	494	1 061	636
Materiella anläggningstillgångar	2 314	1 919	2 068
Finansiella anläggningstillgångar	2 160	2 160	2 160
Uppskjutna skattefordringar	8 216	10 569	8 216
Summa anläggningstillgångar	13 184	15 709	13 080
Kortfristiga fordringar	36 087	28 196	30 478
Likvida medel	70 900	63 375	72 724
Summa omsättningstillgångar	106 987	91 571	103 202
SUMMA TILLGÅNGAR	120 171	107 280	116 282
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	87 742	77 530	82 459
Obeskattade reserver	21 199	19 290	21 199
Leverantörsskulder	1 655	1 978	5 525
Övriga kortfristiga skulder	9 575	8 482	7 099
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	120 171	107 280	116 282
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Koncernredovisningen för första kvartalet 2010 har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de har antagits av EU, och den svenska årsredovisningslagen. Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och Rådets för finansiell rapportering rekommendation RFR 2.3, Redovisning för juridiska personer.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i US-dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. RaySearch har även flera forskningssamarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna minskar allt eftersom antalet samarbetspartners ökar. RaySearch för löpande diskussioner med flera medicintekniska bolag om nya samarbeten.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2009 på sidan 48.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företags ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av bokslutskommunikén kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Stockholm den 11 maj 2010

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB
Org nr 556322-6157

Jag har utfört en översiktlig granskning av bifogade delårsrapport för RaySearch Laboratories AB (publ) för perioden 2010-01-01 – 2010-03-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företags valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade delårsinformationen inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 11 maj 2010

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

För ytterligare information kontakta:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

ÅRSSTÄMMA

Årsstämman hålls den 25 maj 2010 kl.18.00 i Kammarsalen på Berns Konferens, Berzelii Park, Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Halvårsrapport	27 augusti 2010
Delårsrapport för tredje kvartalet	12 november 2010

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs huvudsakligen via licensavtal med ledande partners som Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. Hittills har femton produkter lanserats och RaySearchs mjukvara används av cirka 1 500 kliniker i över 30 länder. Därutöver omfattar existerande licensavtal mer än 15 ytterligare produkter som är planerade att lanseras under de närmaste åren. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.