

RaySearch Laboratories AB (publ) Delårsrapport 1 januari – 30 juni 2010

1 JANUARI – 30 JUNI 2010

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 60,9 (34,7) MSEK
- Rörelseresultatet uppgick till 23,8 (16,6) MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 17,4 (12,3) MSEK och resultatet per aktie till 0,51 (0,36) SEK
- Kassaflödet uppgick till 2,1 (1,8) MSEK
- RaySearch fick FDA-godkännande för RayStation® i USA i mars
- Samarbetsavtalet med Varian utökades i april

”Första halvåret 2010 var en mycket bra period för RaySearch. Antalet sålda licenser mer än fördubblades och intäkterna steg med 76 procent till 60,9 MSEK, trots att valutaeffekter hade en negativ påverkan under perioden”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”RaySearch fyllde tio år den 19 juni och det är med glädje jag kan konstatera att verksamheten nu går bättre än någonsin”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

Belopp i KSEK	jan-juni		apr-juni		Helår 2009
	2010	2009	2010	2009	
Nettoomsättning	60 908	34 662	32 846	17 726	83 687
Rörelseresultat	23 764	16 605	12 523	6 754	40 862
Rörelsemarginal %	39,0	47,9	38,1	38,1	48,8
Nettoresultat	17 354	12 304	9 120	4 981	30 146
Resultat per aktie, SEK	0,51	0,36	0,27	0,15	0,88
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	32,80	25,70			29,50

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 27 augusti kl 7.45.

VD:s kommentar

Första halvåret 2010 var en mycket bra period för RaySearch. Antalet sålda licenser mer än fördubblades till 568 och intäkterna steg med 76 procent till 60,9 MSEK, trots att valutaeffekter hade en negativ påverkan under perioden. Volymtillväxten beror på ett positivt mottagande av alla de nya produkter som lanserades i slutet av förra året, och även på att de äldre produkterna har utvecklats starkt under perioden. Det innebär att det första halvåret 2010 var RaySearchs intäktsmässigt bästa sexmånadersperiod någonsin och nettovinsten ökade med 41 procent till 17,4 MSEK.

En stor del av intäktsökningen kommer från produkten för VMAT (Volumetric Modulated Arc Therapy) som vår partner Philips började sälja under varumärket SmartArc i november förra året. VMAT är en viktig trend på marknaden, så efterfrågan har varit fortsatt god. Det är också positivt att försäljningen av de äldre produkterna som säljs via Philips ökade kraftigt under perioden. Det beror troligen på att dessa produkter får draghjälp av SmartArc-försäljningen eftersom de utgör en förutsättning för att kunna uppgradera till SmartArc.

Försäljningen via Nucletron var i stort sett i linje med motsvarande period föregående år. Nucletron lanserade vår lösning för VMAT samt en produkt för modellbaserad segmentering under slutet av förra året. Till skillnad från Philips har Nucletron huvuddelen av sin försäljning i Europa där införandet av VMAT går långsammare än i USA, vilket gör att tillväxten blir lägre än för Philips. Nucletron har under ett par år genomfört en rad förändringar för att höja tillväxten på mjukvaruområdet och vi håller på att färdigställa nya versioner av de nya produkterna åt dem, så det finns goda förhoppningar att även försäljningen via Nucletron skall öka.

Samarbetet med IBA Dosimetry kring kvalitetsäkringssystemet COMPASS® som vi har utvecklat tillsammans fortsätter att utvecklas positivt. Systemet är nu väl etablerat som en av de mest konkurrenskraftiga lösningarna för kvalitetssäkring av VMAT-behandlingar och försäljningen ökade kraftigt under perioden. Vi arbetar också med att utöka det här systemet med avancerad adaptiv funktionalitet, men kommer inte att lansera den funktionaliteten förrän 2011 istället för i år som vi tidigare meddelat.

I slutet av april omstrukturerade vi vårt partnerskap med Varian som är den ledande leverantören av strålterapiutrustning med en mycket stor installerad bas. Vi ingick det ursprungliga avtalet 2007 och under 2009 lanserades de tre första produkterna från RaySearch integrerade i Varians dosplaneringssystem Eclipse™. Med det nya avtalet lägger vi bland annat till en ny spännande produkt och gör det enklare att lägga till fler produkter i framtiden. Omstruktureringen ledde även till att samarbetet under andra kvartalet började generera signifikanta intäkter. Varian säljer nu för fullt och tar många order. På vår sida arbetar vi samtidigt med att ytterligare förbättra produkterna, så det finns en stor potential för en fortsatt ökad försäljning.

Det är också mycket glädjande att samarbetet med TomoTherapy började generera intäkter för RaySearch under andra kvartalet när den nya produkten SharePlan™ började levereras till kunder. Därmed genereras intäkter från samtliga RaySearchs partnerskap förutom samarbetet med Siemens som påbörjades i maj 2009. Avtalet med Siemens innebär att RaySearch kommer att leverera flera olika moduler för avancerad dosplanering av strålterapi. Vi arbetar just nu intensivt med att slutföra arbetet med att integrera modulerna i Siemens system syngo® Suite for Oncology, som är en integrerad plattform för att hantera arbetsflödet på strålterapikliniker. Projektet löper på bra och samarbetet förväntas börja generera intäkter för RaySearch under 2010.

Vi arbetar också fortsatt intensivt med utvecklingen av vårt system för dosplanering av protonterapi. Protonsystemet ingår som en integrerad del i RaySearchs eget dosplaneringssystem RayStation®. Strålbehandling med protoner är en av de mest avancerade formerna av strålterapi och är ett viktigt framtidsområde för RaySearch. Vår första kund inom protonområdet är den tyska kliniken WPE i Essen och en klinisk release är planerad att ske där under 2010 med slutleverans under 2011. Inom detta område deltar vi också tillsammans med Nucletron i upphandlingen av ett dosplaneringssystem

för Skandionkliniken som är ett protoncenter som skall byggas i Sverige. Upphandlingen förväntas avgöras under 2010.

Förutom de här projekten arbetar vi också med uppdateringar av existerande produkter och produktutvecklingen bedrivs med mycket hög intensitet. Detta har minskat utrymmet för den långsiktiga forskningen. För att RaySearch ytterligare ska kunna stärka sin position som den ledande utvecklaren av avancerad mjukvara för strålterapi har vi rekryterat ett tiotal systemutvecklare som nu är på väg in, vilket kommer att frigöra resurser för forskning. Även på affärsutvecklingssidan arbetar vi intensivt. Vi diskuterar utökningar av flera av våra partneravtal och har flera nya mycket intressanta lösningar under utveckling.

Vi fortsätter, parallellt med den existerande partnerbaserade affärsmodellen, att inom ramen för kliniska samarbeten erbjuda RayStation® direkt till några få utvalda ledande forskningsintensiva kliniker. WPE är ett bra exempel på en sådan klinik. En viktig milstolpe under perioden var att vi erhöll 510(k)-godkännande från den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA för RayStation®. Detta innebär att vi kan marknadsföra RayStation® i USA och ingå den typen av samarbeten även där. I linje med det deltog vi som utställare på den stora amerikanska strålterapi-mässan AAPM som ägde rum i slutet av juli. Vi genomförde ett stort antal demonstrationer och kunde konstatera att intresset är starkt för vårt system RayStation®. Jag är övertygad om att vi snart skall kunna ingå fler samarbeten av den här typen.

Flera spännande produkter skall färdigställas under året, såsom våra första produkter åt Siemens och vårt dosplaneringssystem som skall levereras till WPE. Många av de nya produkterna som släpptes i slutet av förra året säljer redan bra, men det finns en fortsatt stor tillväxtpotential hos flera av dem. Därutöver finns goda möjligheter att vi under året ingår avtal med någon klinik gällande RayStation®. RaySearch fyllde tio år den 19 juni och det är med glädje jag kan konstatera att verksamheten nu går bättre än någonsin.

Stockholm den 27 augusti 2010

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB (publ)

Viktiga händelser

HÄNDELSE UNDER ANDRA KVARTALET 2010

Samarbetet med Varian utökades

I april omstrukturerades licensavtalet med Varian Medical Systems för att lägga till en produkt, förstärka utvecklingssamarbetet och göra det enklare att i framtiden lägga till mer funktionalitet i Varians dosplaneringssystem Eclipse™. Det ursprungliga avtalet ingicks i maj 2007 och hittills har tre produkter från RaySearch integrerats i Eclipse. Dessa är verktyg för radiobiologisk utvärdering, för radiobiologisk optimering och för optimering av konventionella 3D-CRT-planer.

Ekonomisk information

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE ANDRA KVARTALET 2010

Under det andra kvartalet 2010 ökade omsättningen med 85,3 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 32,8 (17,7) MSEK. Rörelseresultatet förbättrades under detta kvartal till 12,5 (6,8) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 38,1 (38,1) procent. Resultatet efter skatt under detta kvartal uppgick till 9,1 (5,0) MSEK. Den kraftiga omsättningsökningen förklaras av licensintäkter från den nya produkten i samarbetet med Philips samt de nya produkterna i samarbetet med Varian som började generera intäkter under slutet av 2009. Licensförsäljningen av de äldre produkterna som säljs via Philips var även väsentligt högre än under det andra kvartalet 2009 som var relativt svagt. Under det andra kvartalet började även samarbetet med TomoTherapy att generera intäkter.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FÖRSTA HALVÅRET 2010

Under första halvåret 2010 ökade den totala omsättningen med 75,5 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 60,9 (34,7) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter via partners samt supportintäkter. Antalet sålda licenser via partners uppgick till 568 (258) och licensintäkterna under första halvåret 2010 uppgick till 51,0 (22,1) MSEK. Ökningen i licensintäkter är huvudsakligen hänförlig till de nya produkterna via Philips, Nucletron och Varian som började generera intäkter under slutet av 2009. Licensförsäljningen påverkades även positivt av ökade volymer av de äldre produkterna som säljs via Philips och IBA Dosimetry. Omsättningen har påverkats negativt av att supportintäkterna under första halvåret 2010 sjönk med 20,8 procent till 9,9 (12,5) MSEK. Supportintäkterna baseras på den ackumulerade licensförsäljningen och växer därmed generellt sett kontinuerligt. Dock började supportintäkterna för RaySearchs första produkt p-RayOptimizer att minska från och med andra kvartalet 2009 eftersom produkten, som har funnits på marknaden sedan 2001, nu kräver mindre underhåll.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering sker i dollar och i euro. Under första halvåret 2010 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 7,37 SEK att jämföra med 8,20 SEK under motsvarande period under 2009. Under första halvåret 2010 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 9,69 SEK, att jämföra med 10,78 SEK under motsvarande period under 2009. Därmed hade valutaeffekter en negativ effekt på omsättningen under första halvåret. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 95,5 procent jämfört med motsvarande period 2009. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under första halvåret 2010 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 4,9 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 1,1 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolicy.

Rörelseresultatet under första halvåret 2010 uppgick till 23,8 (16,6) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 39,0 (47,9) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med första halvåret 2009 med 20,0 MSEK till 37,0 MSEK. Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser valutakursvinster och valutakursförluster och nettot av dessa har under första halvåret 2010 uppgått till -0,1 (0,0) MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre kostnader för forskning och utveckling varav avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader står för den största ökningen. Under 2010 gör RaySearch en avsättning om 2,4 MSEK (inklusive skatt) till en vinstandelsstiftelse avseende 2009 års resultat. Efter stämmans beslut om utdelning togs hela den kostnaden under andra kvartalet. För mer information om vinstandelsstiftelsen se årsredovisningen för 2009, sidan 46.

Per den 30 juni 2010 arbetade 56 (45) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 35,8 (27,4) MSEK. Under första halvåret 2010 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 22,9 (20,8) MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader under första halvåret 2010 uppgick till 13,2 (3,4) MSEK. Ökningen under

perioden förklaras av att aktiverade utvecklingskostnader avseende bolagets nya produkter började skrivas av under tredje och fjärde kvartalen 2009 i takt med att de nya produkterna började installeras på kliniker. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 26,1 (10,0) MSEK.

Avskrivningarna under första halvåret 2010 uppgick till 13,2 (3,4) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,2 (0,1) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första halvåret 2010 uppgick till 13,4 (3,5) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under första halvåret 2010 uppgick till 17,4 (12,3) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie uppgick till 0,51 (0,36) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Majoriteten av RaySearchs existerande kunder finns i USA. Det är värt att notera att andelen av licensintäkterna som härrör från Nordamerika ökade under perioden efter att ha sjunkit under föregående år. Licensintäkterna för installerade licenser under första halvåret 2010 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 51 (28) procent, Asien 23 (23) procent, Europa och övriga världen 26 (49) procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under första halvåret 2010 uppgick till 43,1 (22,4) MSEK vilket huvudsakligen förklaras av ett förbättrat resultat. Det totala kassaflödet under första halvåret uppgick till 2,1 (1,7) MSEK. Den mindre ökningen av det totala kassaflödet förklaras av att utdelning om 17,0 MSEK lämnades under perioden medan ingen utdelning lämnades under 2009. Kassaflödet från investeringsverksamheten sjönk till -24,1 MSEK (-20,6) på grund av ökade utvecklingssatsningar.

Per den 30 juni 2010 uppgick likvida medel till 82,1 MSEK, jämfört med 72,4 MSEK per den 30 juni 2009. Per den 30 juni 2010 uppgick de kortfristiga fordringarna till 27,5 MSEK jämfört med 21,7 MSEK per den 30 juni 2009. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar som har ökat markant som ett resultat av kraftigt ökad försäljning under de senaste kvartalen. RaySearch har inga räntebärande skulder.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första halvåret 2010 uppgick till 23,0 (20,8) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 1,7 (0,4) MSEK.

MEDARBETARE

Vid första halvårets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 62 (49) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-juni 2010 uppgick till 61 (50).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-juni		apr-juni		Helår
	2010	2009	2010	2009	2009
Nettoomsättning	60 908	34 662	32 846	17 726	83 687
Kostnad för sålda varor	-31	-467	-28	-266	-1 013
Bruttoresultat	60 877	34 195	32 818	17 460	82 674
Övriga rörelseintäkter	1 419	181	1 419	-378	0
Försäljningskostnader	-1 344	-1 130	-928	-584	-3 604
Administrationskostnader	-9 546	-6 497	-5 654	-3 422	-12 691
Forsknings- och utvecklingskostnader	-26 114	-10 007	-15 132	-6 312	-24 718
Övriga rörelsekostnader	-1 528	-137	0	-10	-799
Rörelseresultat	23 764	16 605	12 523	6 754	40 862
Resultat från finansiella poster	5	327	-1	86	421
Resultat före skatt	23 769	16 932	12 522	6 840	41 283
Skatt	-6 415	-4 628	-3 402	-1 859	-11 137
Periodens resultat¹⁾	17 354	12 304	9 120	4 981	30 146
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	0,51	0,36	0,27	0,15	0,88
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	0,51	0,36	0,27	0,15	0,88

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-juni		apr-juni		Helår
	2010	2009	2010	2009	2009
Periodens resultat	17 354	12 304	9 120	4 981	30 146
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Totalresultat för perioden¹⁾	17 354	12 304	9 120	4 981	30 146

1) 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	2010-06-30	2009-06-30	2009-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	121 799	98 844	112 323
Materiella anläggningstillgångar	3 184	1 903	2 068
Uppskjutna skattefordringar	8 216	10 569	8 216
Summa anläggningstillgångar	133 199	111 316	122 607
Kortfristiga fordringar	27 539	21 661	30 478
Likvida medel	82 092	72 394	80 013
Summa omsättningstillgångar	109 631	94 055	110 491
SUMMA TILLGÅNGAR	242 830	205 371	233 098
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	185 221	162 738	184 858
Uppskjutna skatteskulder	37 516	30 830	34 949
Övriga långfristiga skulder	642	1 610	642
Leverantörsskulder	4 065	2 866	5 525
Övriga kortfristiga skulder	15 386	7 327	7 124
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	242 830	205 371	233 098
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	Inga	inga

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-juni		apr-juni		Helår
	2010	2009	2010	2009	2009
Resultat före skatt	23 769	16 932	12 522	6 840	41 283
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	13 465	3 512	6 819	1 781	12 389
Betald skatt	-546	-749	-825	408	-1 933
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	36 688	19 695	18 516	9 029	51 739
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	6 439	2 684	15 694	-5 743	-2 532
Kassaflöde från den löpande verksamheten	43 127	22 379	34 210	3 286	49 207
Kassaflöde från investeringsverksamheten **	-24 057	-20 629	-13 303	-10 229	-43 148
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-16 991	0	-16 991	0	3 310
Periodens kassaflöde	2 079	1 750	3 916	-6 943	9 369
Likvida medel vid periodens början	80 013	70 644	78 176	79 337	70 644
Likvida medel vid periodens slut	82 092	72 394	82 092	72 394	80 013

*I dessa belopp ingår bl a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader

**I dessa belopp ingår bl a aktiverade utvecklingskostnader

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-juni 2010	Helår 2009
Ingående balans	184 858	150 435
Totalresultat för perioden	17 354	30 146
Optionslösen	0	4 277
Utdelning	-16 991	0
Utgående balans	185 221	184 858

Utdelningen motsvarande 0,50 kr/aktie betalades ut med avstämningsdag den 28 maj.

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

Belopp i KSEK	jan-juni 2010	Helår 2009
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	299 628	449 628
Innehav av egna aktier utgående balans	299 628	299 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	299 628	435 244

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2010	jan-juni 2009	2008	Helår 2009
Nettoomsättning	60 908	34 662	27 642	83 687
Rörelseresultat	23 764	16 605	4 367	40 862
Rörelsemarginal, %	39,0	47,9	15,8	48,8
Vinstmarginal, %	39,0	48,8	21,7	49,3
Nettoresultat	17 354	12 304	4 217	30 146
Resultat per aktie, SEK *	0,51	0,36	0,12	0,88
Avkastning på sysselsatt kapital, %	27,6	23,5	14,2	24,6
Avkastning på eget kapital, %	20,3	17,6	10,0	18,0
Soliditet, %	76,3	79,2	78,9	79,3
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång*	5,40	4,75	3,98	5,39
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång*	32,80	25,70	23,50	29,50

* Korrigerat för aktieuppdelning, aktiesplit 3:1

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	jan-juni		apr-juni		Helår
	2010	2009	2010	2009	2009
Nettoomsättning	60 908	34 662	32 846	17 726	83 687
Kostnad för sålda varor	-31	-467	-28	-266	-1 013
Bruttoresultat	60 877	34 195	32 818	17 460	82 674
Övriga rörelseintäkter	1 419	181	1 419	-378	0
Försäljningskostnader	-1 344	-1 130	-928	-583	-3 604
Administrationskostnader	-9 542	-7 477	-5 650	-3 932	-14 491
Forsknings- och utvecklingskostnader	-35 874	-26 474	-20 888	-14 414	-54 095
Övriga rörelsekostnader	-1 528	-137	0	-10	-799
Rörelseresultat	14 008	-842	6 771	-1 857	9 685
Resultat från finansiella poster	5	266	-1	74	345
Resultat efter finansiella poster	14 013	-576	6 770	-1 783	10 030
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	-1 909
Resultat före skatt	14 013	-576	6 770	-1 783	8 121
Skatt	-3 810	-24	-1 850	408	-2 416
Nettoresultat	10 203	-600	4 920	-1 376	5 705

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	2010-06-30	2009-06-30	2009-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	352	910	636
Materiella anläggningstillgångar	3 184	1 903	2 068
Finansiella anläggningstillgångar	2 160	2 160	2 160
Uppskjutna skattefordringar	8 216	10 569	8 216
Summa anläggningstillgångar	13 912	15 542	13 080
Kortfristiga fordringar	27 539	33 650	30 478
Likvida medel	74 670	56 418	72 724
Summa omsättningstillgångar	102 209	90 068	103 202
SUMMA TILLGÅNGAR	116 121	105 610	116 282
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	75 521	76 154	82 459
Obeskattade reserver	21 199	19 290	21 199
Leverantörsskulder	4 065	2 866	5 525
Övriga kortfristiga skulder	15 336	7 300	7 099
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	116 121	105 610	116 282
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2010 påverkar inte RaySearch.

Då RaySearch endast har ett segment upprättas ingen segmentsredovisning.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i US-dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. RaySearch har även flera forskningssamarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna risk minskar allt eftersom antalet samarbetspartners ökar. RaySearch för löpande diskussioner med flera medicintekniska bolag om nya samarbeten.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2009 på sidan 48.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av halvårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Denna halvårsrapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor. Granskningsrapporten återfinns på sidan 14.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 27 augusti 2010

Erik Hedlund
Ordförande

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Carl Filip Bergendal
Styrelseledamot

Hans Wigzell
Styrelseledamot

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB
Org nr 556322-6157

Jag har utfört en översiktlig granskning av bifogade halvårsrapport för RaySearch Laboratories AB (publ) för perioden 2010-01-01 – 2010-06-30. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna halvårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företags valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att halvårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 27 augusti 2010

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

FÖR YTTRELLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Delårsrapport för tredje kvartalet	12 november 2010
Bokslutskommuniké	18 februari 2011

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs huvudsakligen via licensavtal med ledande partners som Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. Hittills har 15 produkter lanserats och RaySearchs mjukvara används av cirka 1 500 kliniker i över 30 länder. Därutöver omfattar existerande licensavtal mer än 15 ytterligare produkter som är planerade att lanseras under de närmaste åren. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.