



Pressemelding 2. feb. 2011

Bygghmax åpner varehus på Lillehammer

Bygghvarekjeden Bygghmax åpner nytt varehus i Hovemovegen 33 på Lillehammer i løpet av sommeren 2011. Fem personer vil bli ansatt i tillegg til to til tre sesongarbeidere. Bygghmax har åpnet 16 varehus i Norge siden selskapet etablerte seg i landet i 2007.

- Vi har lenge ønsket å etablere oss på Lillehammer og har nå funnet en god beliggenhet for Bygghmax i området. Våre butikker på Hamar og Gjøvik har fått en god mottakelse, noe som gjør at vi føler det riktig å åpne et varehus også på Lillehammer, sier Espen Nicolaisen, regionsjef i Bygghmax.

Hovemovegen er en god beliggenhet med stor tomt som passer for et Bygghmax-konsept. Totalt kreves det utvendige mål på varehuset på cirka 8000 kvadratmeter, der butikklokaler og drive-in tar mest plass. Byggingen av de nye lokalene er allerede i gang, og man regner med en ferdigstillelse i løpet av juni 2011. Varehuset vil dermed trolig åpne dørene for byggelystne kunder i juli.

Kvalitet til lav pris

Bygghmax selger bygningsvarer som trevirke, gulv, gips, sement, vinduer, dører og maling til både profesjonelle og hobbysnekkere. Foretningsideen til Bygghmax er å tilby kunden byggevarer av god kvalitet til lav pris. Et effektivt drive-in-system der kundene selv kjører bilen inn i varehuset og laster varene direkte i bagasjerommet bidrar til å holde kostnadene nede. At Bygghmax kjøper inn store varepartier gjør også sitt til at prisene kan holdes nede.

Bygghmax er stolt vinner av prisundersøkelser

I løpet av 2010 ble Bygghmax vinner i ulike prisundersøkelser flere ganger. Blant annet konstaterte "TV2 hjelper deg" i løpet av våren at Bygghmax var billigst når materialer til en 20 kvadratmeters terrasse skulle kjøpes inn. Også Fedrelandssvennens pristest som ble publisert i august, viste at Bygghmax kom klart best ut når det ble sammenlignet priser i fire kjeder innen byggevarehandel.

- Vi er stolte over resultatet i disse undersøkelsene. Vårt mål er å alltid være billigst på alle produkter vi selger, og vi gir derfor alle våre kunder et prisløfte. Handler kunden hos oss på Bygghmax og finner samme produkt til en lavere pris hos en annen lokal byggevarehandel, vil kunden få tilbake mellomlegget pluss 10 prosent av differansen, sier administrerende direktør i Bygghmax, Magnus Agervald.

For ytterligere informasjon, ta kontakt med:

Magnus Agervald, adm. dir. Bygghmax
Mobil: +46 (0)76-119 00 20
E-post: magnus.agervald@byggmax.se

Espen Nicolaisen, regionsjef Norge
Mobil: 480 84 001
E-post: espen.nicolaisen@byggmax.no

Om Bygghmax

Bygghmax ble startet i 1993 og har idag 53 butikker i Sverige, 16 i Norge og fire i Finland. Selskapet omsatte for ca 2,4 milliarder kroner i 2009, og fortsetter å vokse kraftig. Siden starten forretningsideen til Bygghmax vært at det skal være det beste og det billigste alternativet når kunden skal kjøpe bygningsmaterialer av bra kvalitet. Bygghmax har et såkalt drive-in system i alle sine varehus slik at kundene kan ta bilen med inn og laste på varene direkte. Dette gjør det enkelt og effektivt for kunden å handle, fremfor alt hva gjelder tyngre byggevarer. Bygghmax ble notert på Stockholmsbørsen i juni 2010.

For mer informasjon, se: www.byggmax.no