

Proffice arrangerer et nyt job hvert fjerde minut

Hurtigere vækst end markedet og højere lønsomhed. Det er Proffice's mål frem til 2013, hvor omsætningen skal være steget fra 4 til 7 mia.

- Det gør vi gennem organisk vækst, opkøb og yderligere specialisering. Vi ønsker også at skabe større bredde og blive endnu mere attraktive for små og mellemstore virksomheder. Jeg er stolt over at sige, at Proffice arrangerer et nyt job til en arbejdssøgende hvert fjerde minut, siger Lars Kry, administrerende direktør for Proffice.

Formålet med den strategiske dagsorden for Proffice, som bliver lanceret i dag, er at tale endnu tydeligere med én stemme på det nordiske marked og være en sammenhængende koncern. Samtidig foretager Proffice en gennemgribende omorganisering, hvor beslutningsvejene bliver kortere, og hvor de forskellige datterselskabers specialkompetencer bliver fremhævet. Inden for specialistvaremærket Dfind bliver der skabt to specialområder: Dfind IT, der fokuserer på kvalificerede it-specialister og Dfind Finance, der fokuserer på kvalificerede økonomer. Dfind Finance-konceptet giver udvidelsesmuligheder og stordriftsfordele, og på næste trin etableres selskabet i Norge. Inden for Dfind Finance etablerer Proffice også forretningsmuligheder Dfind Executive, der skal fokusere på lederrekruttering og interim management.

Koordineringen på nordisk plan omfatter også et IT- og forretningssystem for hele Norden, en fælles HR-organisation og en fælles nordisk kommunikationsafdeling. For yderligere at understrege koordineringen har Proffice udviklet en ny branding-strategi med ny grafisk identitet og lancerer om kort tid også et digitalt initiativ for at blive mere attraktiv for de jobsøgende.

Lars Kry medgiver, at ambitionerne for Proffice gennem de kommende år er høje. Den nordiske rekrutterings- og vikarbranche forventes at vokse, og målet er, at Proffice skal vokse 5 procentpoint hurtigere end markedet og samtidig opretholde lønsomheden. Målet er at nå en omsætning på 7 mia. i 2013.

- Vi vil skabe muligheder for, at mennesker og virksomheder kan udvikle sig og vokse. Proffice skal opfattes som Nordens mest succesrige rekrutterings- og vikarvirksomhed, udtaler Lars Kry.

Proffice langsigtede mål

Markeds mål: Vi vil vokse hurtigere end rekrutterings- og vikarmarkedet i de prioriterede segmenter, som vi er repræsenteret i, gennem en afbalanceret kombination af organisk vækst og opkøb.

Kundemål: Kunderne skal opfatte os som markedets bedste rekrutterings- og vikarvirksomhed i de segmenter, vi har valgt at have aktiviteter i.

Personalemål: Vi vil tiltrække de bedste medarbejdere i rekrutterings- og vikarbranchen, som konstant udvikler sig gennem interessante arbejdsopgaver hos attraktive kunder og gennem tydeligt og værdibaseret lederskab.

Økonomiske mål: Vi vil over tid sikre en økonomisk stabilitet, der giver mulighed for selvfinansieret ekspansion og en attraktiv investering for vores aktionærer.

Flere oplysninger, kontakt

Lars Kry, adm. dir. og koncernchef, Proffice AB, +46 8 787 17 00, lars.kry@proffice.com

Proffice er den specialiserede rekrutterings- og vikarvirksomhed over 10.000 medarbejdere i de nordiske lande. Vi arbejder inden for midlertidig bemanning, rekruttering og omstilling. Proffice-aktien er noteret på Nasdaq OMX Stockholm, Mid Cap. www.proffice.com.