

RaySearch Laboratories AB (publ) Delårsrapport 1 januari – 31 mars 2011

1 JANUARI – 31 MARS 2011

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 23,0 (28,1) MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 1,6 (8,2) MSEK och resultatet per aktie till 0,05 (0,24) SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 2,1 (11,2) MSEK
- Kassaflödet uppgick till -3,3 (-1,8) MSEK
- RaySearch etablerade säljorganisation i USA
- Två nya order på RayStation® erhöles
- RaySearch licensierade banbrytande teknologi från Princess Margaret Hospital

EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Nederländsk klinik lade order på RayStation® i april

”Starten av 2011 har inneburit intensivt arbete med strategiska förändringar av RaySearch där vi går ifrån att vara helt beroende av partners till att ha möjlighet att sälja direkt till kliniker parallellt med den partnerbaserade affärsmodellen”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Vi har redan sett ett växande intresse för RayStation® i och med genombrottet i USA och Europa och jag är övertygad om att kundlistan kommer att växa under 2011”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår 2010
	2011	2010	
Nettoomsättning	23 047	28 062	117 728
Rörelseresultat	2 083	11 241	39 873
Rörelsemarginal %	9,0	40,0	33,9
Nettoresultat	1 597	8 234	28 895
Resultat per aktie, SEK	0,05	0,24	0,84
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	35,40	44,60	38,0

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 4 maj kl 7.45.

VD:s kommentar

Starten av 2011 har inneburit intensivt arbete med strategiska förändringar av RaySearch där vi går ifrån att vara helt beroende av partners till att ha möjlighet att sälja direkt till kliniker parallellt med den partnerbaserade affärsmodellen. Det här kräver att vi satsar på att utveckla vårt eget dosplaneringssystem RayStation® och att vi utökar vår organisation med funktioner för försäljning och service. Här tog vi några viktiga steg när vi i januari etablerade vår amerikanska försäljnings- och serviceorganisation RaySearch Americas. Våra amerikanska kollegor har verkligen fått en flygande start. De har varit aktiva i installationen av RayStation® hos vår första amerikanska kund Massachusetts General Hospital (MGH). Det har hittills gått väldigt bra och det är mycket glädjande att MGH häromdagen lade en tilläggsbeställning på ytterligare ett antal system. I mars levererade vi också ett system till vår första kanadensiska kund. Vi för också diskussioner med ett antal andra intressanta amerikanska kunder. Jag är övertygad om att vi kommer att kunna presentera flera spännande affärer i Nordamerika under året.

Vi har också arbetat med försäljning av RayStation på den europeiska marknaden. Här bygger vi upp servicefunktionen i Stockholm men vi har ännu inte byggt upp en säljorganisation i Europa utan säljer från vårt huvudkontor i Stockholm. Vi har ändå fått in två order i början på året, en från Schweiz och härom veckan en intressant order från RISO i Nederländerna. De kommer att använda RayStation® för alla sorters behandlingar, från de enklare till de mest avancerade. Det är en viktig händelse eftersom RayStation® hittills mest har använts för de mest avancerade applikationerna. Allt har dock inte gått vår väg. Det var en besvikelse att vi inte vann upphandlingen av ett dosplaneringssystem för den svenska protonkliniken Skandion som kommer att byggas i Uppsala. Vårt system var i särklass bäst i den tekniska utvärderingen men tyvärr hade en konkurrent prissatt sitt system väldigt aggressivt vilket gjorde att de ändå vann upphandlingen.

Finansiellt sett var det första kvartalet svagt. Intäkterna minskade med 18,1 procent till 23,0 MSEK. Här kan dock nämnas att första kvartalet 2010 intäktsmässigt var det dittills näst starkaste kvartalet. Resultatet sjönk till 1,6 MSEK från 8,2 MSEK första kvartalet 2010. Att resultatet sjunker så mycket beror på att vi just nu har kostnader för utveckling och försäljning av RayStation® men ännu inte har börjat få in så stora intäkter från produkten. Orderstocken per sista april uppgår dock till cirka 15 MSEK. En stor del av intäktsminskningen förklaras av den amerikanska dollarns och eurons försvagning. Antalet sålda licenser var 207 (261) vilket med oförändrade valutakurser motsvarar en intäktsminskning på 6,9 procent.

Minskningen i antal licenser beror huvudsakligen på lägre volymer i försäljningen via Philips som står för majoriteten av partnerförsäljningen. Historiskt sett har Philips försäljning av existerande produkter varierat mycket från kvartal till kvartal och exempelvis under det sista kvartalet förra året hade de en rekordförsäljning. Man kan därför inte säga att detta är en nedåtgående trend. Philips planerar också att senare i år lansera en ny version av sitt system vilket innehåller produkterna som vi har utvecklat åt dem. Försäljningen via Nucletron var i stort sett i linje med föregående år och även de kommer att lansera nya versioner av våra produkter under året.

Försäljningen via IBA Dosimetry av kvalitetssäkringssystemet COMPASS®, sjönk något under kvartalet. Det här är inte heller något att dra alltför stora växlar på. Vi arbetar i nuläget med att anpassa systemet till en ny detektor och med att utöka COMPASS® med en avancerad produkt för övervakning av den levererade stråldosen med hänsyn tagen till de förändringar som sker i patientens anatomi under behandlingens gång. Denna produkt kommer att lanseras under 2011. Dessa förändringar ger potential för ökad försäljning via IBA Dosimetry.

Under kvartalet har vi också slutlevererat nya versioner av produkterna som vi har utvecklat åt Varian. Intäkterna från det här samarbetet ökade under kvartalet. Även samarbetet med TomoTherapy rullar på om än på en låg nivå.

Samarbetet med Siemens har ännu inte genererat några intäkter men det kommer att börja ske under första halvåret 2011. Avtalet med Siemens innebär att RaySearch levererar flera olika moduler för avancerad dosplanering av strålterapi. I december slutförde vi arbetet med att integrera modulerna i

Siemens system *syngo*® Suite for Oncology, som är en integrerad plattform för att hantera arbetsflödet på strålterapikliniker. Siemens håller på att slutföra testningen och planerar inom kort att göra en klinisk release.

Resten av 2011 kommer sannolikt att präglas av mycket intensivt utvecklingsarbete för existerande och nya kunder. Om några veckor släpper vi den första kliniska versionen av RayStation® som därmed kommer att vara redo för behandling av patienter vilket givetvis är en mycket viktig milstolpe för oss. Senare i höst planerar vi att släppa ytterligare en version av RayStation® som kommer att innehålla mer funktionalitet och därmed kommer att vara den första kompletta och allmänt tillgängliga versionen av systemet. RayStation® kommer att innehålla ett antal unika verktyg som exempelvis våra marknadsledande verktyg för flermålsoptimering och för adaptiv strålterapi. I mars inlicensierade vi teknologi från Princess Margaret Hospital (PMH) som är världsledande inom adaptiv strålterapi. Det samarbetet hjälper oss både att utveckla spjutspetsprodukter och att vinna förtroende för dem eftersom PMH har lagt ned stora resurser på att validera de adaptiva algoritmerna.

Parallellt kommer vi att fortsätta att arbeta med våra partners och även fortsätta förstärka vår organisation. Vi har just rekryterat några utvecklare och personal inom service och vi planerar att fortsätta bygga vår organisation inom försäljning och marknadsföring. Vi är dock så försiktiga som möjligt och kommer att bygga upp allting stegvis med målet att direktförsäljningen skall bidra med ett positivt resultat även på kort sikt. Vi har också andra utmaningar att hantera. Vi har blivit kontaktade av ett amerikanskt bolag som heter Prowess som hävdar att vi gör intrång i ett amerikanskt patent som de har rätt till. Vi anser att vi inte gör intrång och att patentet dessutom borde ogiltigförklaras eftersom det finns gott om tidigare publikationer som beskriver samma sak som patentet avser. Trots detta kan jag i dagsläget inte utesluta att vi kommer att ha kostnader relaterade till det här ärendet, även om vi idag inte har någon uppfattning om eventuellt belopp.

Det är med andra ord ett spännande år som ligger framför oss. Vi har redan sett ett växande intresse för RayStation® i och med genombrottet i USA och Europa och jag är övertygad om att kundlistan kommer att växa under 2011. Att arbeta direkt med klinikerna innebär givetvis nya utmaningar för oss som bolag men samtidigt är det otroligt inspirerande att komma ett steg närmare den kliniska verkligheten. Möjligheterna att utveckla nya viktiga produkter blir än bättre och potentialen att skapa värden är väsentligt högre.

Stockholm den 4 maj 2011

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB (publ)

Viktiga händelser

HÄNDELSE UNDER FÖRSTA KVARTALET 2011

RaySearch etablerade säljorganisation i USA

I januari tillkännagavs att RaySearch har startat ett amerikanskt dotterbolag med namnet RaySearch Americas Inc. Det nya bolaget har huvudkontor i New York och marknadsför RaySearchs dosplaneringssystem RayStation® på den nordamerikanska marknaden. Dotterbolagets uppgifter omfattar marknadsföring, försäljning, installation och support. Bolaget kommer även att bidra till vidareutvecklingen av RayStation® genom att förmedla erfarenheter och synpunkter från kunderna. För att leda satsningen har Marc Mlyn och David McPhail rekryterats som VD respektive försäljningschef för RaySearch Americas. Båda har lång erfarenhet från strålterapiindustrin, i synnerhet inom dosplaneringsområdet.

Två nya order på RayStation

I februari tillkännagavs att RaySearch har erhållit två nya order på dosplaneringssystemet RayStation®. Den första ordern kommer från en kanadensisk klinik med ett avancerat forskningsprogram. Den här kliniken kommer att använda RayStation® som ett verktyg i samband med utvecklingen av ett intressant nytt behandlingsmaskin som kombinerar en traditionell linjäraccelerator med en magnetkamera. Den andra ordern kommer från Clinique de Genolier i Schweiz. De kommer huvudsakligen att använda RayStation till att kliniskt införa ett nytt koncept som kallas för dose tracking. Det är ett verktyg där man kan följa den dos som levereras till patienten med hjälp av avancerade deformationsalgoritmer och bilddata som tas varje dag under behandlingens gång. Beställningarna var de första från respektive land.

RaySearch licensierade banbrytande teknologi från Princess Margaret Hospital

RaySearch ingick i mars ett exklusivt licensavtal med Princess Margaret Hospital (PMH) i Toronto, Kanada avseende teknologi för deformabel bildregistrering. RaySearch har sedan länge ett forskningssamarbete med PMH med fokus på strategier och verktyg för adaptiv strålterapi. Det nya avtalet innebär att relationen fördjupas och ger RaySearch rätten att integrera algoritmer och annan information från PMH:s forskningsmjukvara Morfeus i RaySearchs dosplaneringssystem RayStation®. Morfeus innehåller algoritmer för deformabel bildregistrering baserat på biomekaniska modeller av anatomiska strukturer. Detta gör det möjligt att följa hur stråldosen levereras till en patient med hänsyn tagen till de förändringar som uppstår i patientens anatomi under behandlingens gång. Detta har potentialen att både förbättra tumörkontrollen och minska risken för biverkningar. Utvecklingen och valideringen av Morfeus har dokumenterats i åtskilliga artiklar i ansedda vetenskapliga tidskrifter. Den här kunskapen kommer att inkorporeras i RaySearchs egna adaptiva verktyg. En första version förväntas finnas färdig senare under 2011 som en del av RaySearchs dosplaneringssystem RayStation®.

HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Nederländsk klinik lade order på RayStation®

RaySearch erhöi i april en ny order på dosplaneringssystemet RayStation® från RISO, det Radioterapeutiska Institutet i Deventer, Nederländerna. RISO är en offentlig strålbehandlingsinstitution som utför strålbehandlingar åt flera sjukhus i närområdet. RISO kommer att använda RayStation® som dosplaneringssystem både för konventionella 3D-CRT-behandlingar och för mer avancerade behandlingar som IMRT. Ordern omfattar funktionalitet alltifrån de grundläggande verktyg som behövs för patientsegmentering och för att skapa 3D-CRT-planer, till avancerade verktyg som möjliggör en mer effektiv planeringsprocess. RISO planerar att börja använda systemet kliniskt senare under 2011.

Ekonomisk information

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FÖRSTA KVARTALET

Under det första kvartalet 2011 minskade omsättningen med 18,1 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 23,0 (28,1) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter via partners samt supportintäkter. Det totala antalet sålda licenser via partners och direktförsäljning uppgick till 207 (261) och licensintäkterna under första kvartalet 2011 uppgick till 18,4 (23,5) MSEK. Minskningen i licensintäkter är huvudsakligen hänförlig till lägre volymer för produkterna som säljs via Philips och IBA Dosimetry. Philips gjorde under kvartalet förändringar i sin säljorganisation i Nordamerika och saknade vissa språkversioner i Europa. Supportintäkterna under första kvartalet 2011 steg marginellt till 4,7 (4,6) MSEK eftersom sjunkande supportintäkter för gamla produkter kompenseras av nya produkter som nu börjar generera supportintäkter.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering sker i dollar och i euro medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor. Under första kvartalet 2011 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 6,32 SEK att jämföra med 7,19 SEK under motsvarande period 2010. Under första kvartalet 2011 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 8,78 SEK, att jämföra med 9,79 SEK under motsvarande period 2010. Därmed hade valutaeffekter en negativ effekt på omsättningen. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen minskat med 6,9 procent jämfört med motsvarande period 2010. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under första kvartalet 2011 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 1,7 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 0,5 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolicy.

Rörelseresultatet under första kvartalet 2011 uppgick till 2,1 (11,2) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 9,0 (40,0) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med första kvartalet 2010 med 4,7 MSEK till 20,0 MSEK. Övriga rörelsekostnader avser valutakursförluster och nettot av dessa har under första kvartalet 2011 uppgått till -0,7 (-1,5) MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre kostnader för forskning och utveckling samt av ökade försäljningskostnader till följd av satsningen på direktförsäljning av RayStation®.

Per den 31 mars 2011 arbetade 59 (55) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 20,1 (15,0) MSEK. Ökningen förklaras huvudsakligen av fler anställda inom forskning och utveckling. Under första kvartalet 2011 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 14,2 (10,5) MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader under första kvartalet 2011 uppgick till 7,6 (6,5) MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 13,5 (11,0) MSEK.

Avskrivningarna under första kvartalet 2011 uppgick till 7,6 (6,5) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,1 (0,1) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första kvartalet 2011 uppgick till 7,7 (6,6) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under första kvartalet 2011 uppgick till 1,6 (8,2) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie uppgick 0,05 (0,24) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Majoriteten av RaySearchs existerande kunder finns i USA. Det är värt att notera att andelen av licensintäkterna som härrör från Nordamerika sjönk under perioden. Licensintäkterna under första kvartalet 2011 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 32 (54) procent, Asien 38(22) procent, Europa och övriga världen 30 (24) procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under första kvartalet 2011 uppgick till 10,8 (8,9) MSEK vilket huvudsakligen förklaras av ett förbättrat kassaflöde från förändringar i rörelsekapital. Kassaflödet från investeringsverksamheten sjönk till -14,1 (-10,7) MSEK på grund av ökade utvecklingssatsningar. Periodens kassaflöde uppgick till -3,3 (-1,8) MSEK.

Per den 31 mars 2011 uppgick likvida medel till 71,7 MSEK, jämfört med 78,2 MSEK per den 31 mars 2010. Per den 31 mars 2011 uppgick de kortfristiga fordringarna till 38,6 MSEK jämfört med 36,1 MSEK per den 31 mars 2010. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar. RaySearch har inga räntebärande skulder.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första kvartalet 2011 uppgick till 14,2 (10,5) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,1 (0,5) MSEK.

MEDARBETARE

Vid första kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 71 (61) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-mars 2011 uppgick till 71 (60).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår
	2011	2010	2010
Nettoomsättning	23 047	28 062	117 728
Kostnad för sålda varor	-290	-3	-92
Bruttoresultat	22 757	28 059	117 636
Försäljningskostnader	-1 917	-416	-4 687
Administrationskostnader	-4 525	-3 892	-17 756
Forsknings- och utvecklingskostnader	-13 538	-10 982	-53 500
Övriga rörelsekostnader	-694	-1 528	-1 820
Rörelseresultat	2 083	11 241	39 873
Resultat från finansiella poster	249	6	249
Resultat före skatt	2 332	11 247	40 122
Skatt	-735	-3 013	-11 227
Periodens resultat¹⁾	1 597	8 234	28 895
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	0,05	0,24	0,84
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	0,05	0,24	0,84

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår
	2011	2010	2010
Periodens resultat	1 597	8 234	28 895
Periodens omräkningsdifferens	-94	-	-
Totalresultat för perioden¹⁾	1 503	8 234	28 895

1) 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	2011-03-31	2010-03-31	2010-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	140 464	116 185	133 981
Materiella anläggningstillgångar	2 895	2 314	3 157
Uppskjutna skattefordringar	3 842	8 216	3 842
Summa anläggningstillgångar	147 201	126 715	140 980
Kortfristiga fordringar	38 581	36 087	39 930
Likvida medel	71 664	78 176	75 016
Summa omsättningstillgångar	110 245	114 263	114 946
SUMMA TILLGÅNGAR	257 446	240 978	255 926
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	198 265	193 092	196 762
Uppskjutna skatteskulder	43 492	36 002	41 767
Övriga långfristiga skulder	642	642	642
Leverantörsskulder	3 913	1 655	5 743
Övriga kortfristiga skulder	11 134	9 587	11 012
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	257 446	240 978	255 926
Ställda panter	5000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	Inga	inga

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår
	2011	2010	2010
Resultat före skatt	2 332	11 247	40 122
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	7 874	6 646	28 044
Betald skatt	-514	279	-2 710
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	9 692	18 172	65 456
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	1 145	-9 255	-2 671
Kassaflöde från den löpande verksamheten	10 837	8 917	62 785
Kassaflöde från investeringsverksamheten **	-14 095	-10 754	-50 791
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-16 991
Periodens kassaflöde	-3 258	-1 837	-4 997
Likvida medel vid periodens början	75 016	80 013	80 013
Kursdifferens i likvida medel	-94	-	-
Likvida medel vid periodens slut	71 664	78 176	75 016

*I dessa belopp ingår bl. a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader

**I dessa belopp ingår bl. a aktiverade utvecklingskostnader

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

Belopp i KSEK	jan-mars 2011	Helår 2010
Ingående balans	196 762	184 858
Periodens resultat	1 597	28 895
Periodens omräkningsdifferens	-94	-
Utdelning	-	-16 991
Utgående balans	198 265	196 762

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

Belopp i KSEK	jan-mars 2011	Helår 2010
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	299 628	299 628
Innehav av egna aktier utgående balans	299 628	299 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	299 628	299 628

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2011	jan-mars 2010	2009	Helår 2010
Nettoomsättning	23 047	28 062	16 936	117 728
Rörelseresultat	2 083	11 241	9 851	39 873
Rörelsemarginal, %	9,0	40,0	58,1	33,9
Vinstmarginal, %	10,1	40,1	59,6	34,1
Nettoresultat	1 597	8 234	7 323	28 895
Resultat per aktie, SEK	0,05	0,24	0,21	0,84
Avkastning på sysselsatt kapital, %	16,0	24,2	19,9	21,0
Avkastning på eget kapital, %	11,4	17,7	15,0	15,1
Soliditet, %	77,0	80,1	80,4	76,9
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång	5,78	5,63	4,60	5,74
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	35,40	44,60	16,10	38,0

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår
	2011	2010	2010
Nettoomsättning	23 047	28 062	117 728
Kostnad för sålda varor	-290	-3	-92
Bruttoresultat	22 757	28 059	117 636
Försäljningskostnader	-748	-416	-4 687
Administrationskostnader	-4 522	-3 892	-17 728
Forsknings- och utvecklingskostnader	-20 098	-14 986	-75 482
Övriga rörelsekostnader	-694	-1 528	-1 820
Rörelseresultat	-3 305	7 237	17 919
Resultat från finansiella poster	317	6	5 038
Resultat efter finansiella poster	-2 988	7 243	22 957
Bokslutsdispositioner	0	0	-3 941
Resultat före skatt	-2 988	7 243	19 016
Skatt	997	-1 960	-4 374
Nettoresultat	-1 991	5 283	14 642

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	jan-mars		Helår
	2011	2010	2010
Periodens resultat	-1 991	5 283	14 642
Övrigt totalresultat	-	-	-
Totalresultat för perioden	-1 991	5 283	14 642

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

Belopp i KSEK	2011-03-31	2010-03-31	2010-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	236	494	312
Materiella anläggningstillgångar	2 895	2 314	3 157
Finansiella anläggningstillgångar	5 409	2 160	2 160
Uppskjutna skattefordringar	3 842	8 216	3 842
Summa anläggningstillgångar	12 382	13 184	9 471
Kortfristiga fordringar	43 456	36 087	44 727
Likvida medel	62 260	70 900	67 710
Summa omsättningstillgångar	105 716	106 987	112 337
SUMMA TILLGÅNGAR	118 098	120 171	121 808
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	77 969	87 742	79 960
Obeskattade reserver	25 140	21 199	25 140
Leverantörsskulder	3 913	1 655	5 743
Övriga kortfristiga skulder	11 076	9 575	10 965
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	118 098	120 171	121 808
Ställda panter	5 000	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2011 har inte påverkat RaySearch under perioden och i nuläget kända förändringar förväntas inte påverka RaySearch under 2011.

Då RaySearch endast har ett segment upprättas ingen segmentsredovisning.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i US-dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Varian, Siemens, Nucletron, IBA Dosimetry och TomoTherapy. RaySearch har även flera forskningssamarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna risk minskar allt eftersom antalet samarbetspartners och andelen direktförsäljning ökar.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2010 på sidan 72.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företags ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Denna delårsrapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor. Granskningsrapporten återfinns på sidan 13.

Stockholm den 4 maj 2011

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB
Org nr 556322-6157

Jag har utfört en översiktlig granskning av bifogade delårsrapport för RaySearch Laboratories AB (publ) för perioden 2011-01-01 – 2011-03-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företags valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade delårsinformationen inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 4 maj 2011

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

ÅRSSTÄMMA

Årsstämman hålls den 25 maj 2011 kl.18.00 i Kammarsalen på Berns Konferens, Berzelii Park, Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Halvårsrapport	30 augusti 2011
Delårsrapport för tredje kvartalet	november 2011

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs huvudsakligen via licensavtal med ledande partners som Philips, Nucletron, IBA Dosimetry, Varian, TomoTherapy och Siemens. Hittills har 15 produkter lanserats via partners och RaySearchs mjukvara används av cirka 1 800 kliniker i över 30 länder. Därutöver erbjuder RaySearch sitt eget dosplaneringssystem RayStation® direkt till kliniker. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.