

Solagem maksimoi tehot toiminnanohjauksessa **Joustavilla integraatioratkaisuilla kansainvälistä kysyntää**

Verkostotalouden ratkaisutoimittajan Solagem Oy:n tammi-syyskuun liikevaihto oli 6,3 miljoonaa euroa ja liikevoitto 721 000 euroa, 12,4 prosenttia liikevaihdosta. Liikevaihto kasvoi 29,3 prosenttia edellisvuoteen verrattuna. Samalla Solagemin lisenssimyynti kasvoi 34 prosenttia.

Solagem on pysynyt kasvutavoitteessaan kuluvan vuoden aikana ja parantanut kannattavuuttaan markkinatilanteesta huolimatta viimevuoden kannattavuuden ollessa noin neljä prosenttia. Yhtiö uskoo pysyvänsä tämän vuoden tavoitteessaan ja saavuttavansa 8,5 miljoonan euron liikevaihdon ja uskoo kasvun jatkuvan vuonna 2003.

Osaaminen perinteisen toiminnan- ja talousohjauksen järjestelmien toimittajana on luonut tietopohjan verkostotalouden ratkaisujen kehittämiseen ja toimittamiseen. Integraatioratkaisut sekä langattomat ja päätelaiteriippumattomat ratkaisut ovat kysytyjä niin kotimaassa kuin ulkomailla. Solagemin järjestelmille ominaista on niiden avoimuus ja standardien käyttö. Joustavat järjestelmät saadaan myös integroitua kolmannen osapuolen toimittamiin perinteisiin järjestelmiin. Verkostotalouden ratkaisuja toimitetaan - yrityksen tarpeista riippuen - joko yrityksen järjestelmien tai kokonaisten tilaus-toimitusketjujen integroimiseen.

Solagemin ratkaisuja on tällä hetkellä käytössä noin kymmenessä maassa. Lähivuosina Solagemin kansainvälistymisstrategia perustuu verkostotalouden ratkaisuihin. Yhtiön kansainvälinen yksikkö keskittyy verkostotalouden ratkaisujen myyntiin ja markkinointiin Euroopassa. Kansainvälistymishankkeita tukeakseen yhtiö on rakentanut yhteistyöverkostoa Englannissa.

"Ryhdyimme kehittämään verkostotalouden ratkaisuja pari vuotta sitten. Asiakasvetoisen kehityksen tuloksena syntyivät integraatioratkaisut ja langattomat ratkaisut, joilla pystymme tehostamaan niin olemassa olevien kuin uusienkin asiakkaittemme toimintaa. Integraatiotuotteemme on täysin erillinen komponentti, joten pystymme yhdistämään ympäristöjä, vaikka muita meidän järjestelmiä ei olisikaan käytössä. Tämä järjestelmävapaus on antanut meille ihan uudet pelinappulat myös kansainvälisesti," kommentoi Solagemin toimitusjohtaja Markku Toivanen.

"Solagem on tehnyt paljon tuotekehitystyötä asiakasrajapinnassa ja tuloksena ovat olleet tuotteet, jotka oikeasti ratkaisevat yritysten ongelmia ja tehostavat niiden toimintaa. Tuotekehityksen tulee toimia saumattomasti niin myynnin kuin markkinoinninkin kanssa. Silloin viesti siitä, mitä asiakas tarvitsee, menee oikeaan paikkaan, ja asiakas saa palautteen siitä, mikä on teknisesti mahdollista," toteaa Solagem Oy:n hallituksen puheenjohtaja Timo Tiihonen Capman Capital Management Oy:stä.

###

Solagem Oy (www.solagem.com) on vuonna 1989 perustettu ohjelmistotalo, jonka tuotteita ovat sähköisen liiketoiminnan integraatio-, portaali- ja mobiiliratkaisut, kuten langattomat EAI-ratkaisut (Enterprise Application Integration). Solagemin toiminnan- ja talousohjausjärjestelmä on vakiinnuttanut asemansa markkinoilla. Solagemin asiakkaita kotimaassa ovat suuret ja keskisuuret teollisuuden ja kaupan alan yritykset sekä julkishallinnon organisaatiot. Vuonna 2001 yrityksen liikevaihto oli 7 miljoonaa euroa. Solagemin omistaa henkilöstö ja pääomasijoittaja Capman Capital Management Oy. Yritys toimii Helsingissä, Jyväskylässä, Tampereella ja Vaasassa.

Lisätietoja:

Markku Toivanen, toimitusjohtaja
0500-500 636
markku.toivanen@solagem.com
Rita Uotila, viestintäpäällikkö
050-5319 441
rita.uotila@solagem.com