

Årsredovisning 2003
Vitrolife AB (publ)

With English summary

Innehåll

Bolagsstämma och kommande ekonomisk information	2
2003 i korthet	3
Ekonomisk sammanfattning	4
VD har ordet	6
Vitrolifeaktien	8
Affärsidé och övergripande målsättning	10
Koncernöversikt	11
Organisation och personal	11
Verksamheten	12
Produktområde Fertilitet	13
Produktområde Transplantation	16
Produktområde Cellterapi	17
Förvaltningsberättelse	18
Resultaträkningar	20
Balansräkningar	21
Sammanställning över förändringar i eget kapital	23
Kassaflödesanalyser	24
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalyser	25
Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	26
Noter	30
Revisionsberättelse	41
Fem års översikt	42
Nyckeltal och definitioner	43
Finansiella mål	43
Styrelse	44
Ledande befattningshavare och revisorer	45
English summary – annual accounts 2003	46
Ordlista	51

Bolagsstämma och kommande ekonomisk information

Bolagsstämma

Ordinarie bolagsstämma äger rum fredagen den 23 april klockan 17.00 med adress: SEB Göteborg
Östra Hamngatan 18
405 04 Göteborg
Plan 4

Finansiella rapporter

Delårsrapporter publiceras på företagets webbplats www.vitrolife.com som pdf-fil.

Delårsrapporter är planerade att avlämnas följande dagar

Tremånadersrapporten
Fredagen den 23 april

Sexmånadersrapporten
Fredagen den 27 augusti

Niomånadersrapporten
Torsdagen den 28 oktober

Investor Relations

Anders Sävfält
tf Finans- och ekonomichef samt IR-ansvarig
Tel: 031-721 80 13
E-post: asavfalt@vitrolife.com

Vitrolifes produktionsanläggning i Kungälv utanför Göteborg.



Vitrolifes produktionsanläggning i Denver, Colorado.



Vid årsskiftet utsågs Magnus Nilsson till VD.

Som målsättning uppsattes att bolaget skulle gå med vinst och ha ett positivt kassaflöde senast fjärde kvartalet 2003. För att uppnå detta initierades i januari ett åtgärdsprogram bestående av omfattande kostnadsnedskärningar, en ny reducerad global organisation, produktionsrationaliseringar och offensiv marknadsföringsstrategi.

Åtgärdsprogrammets lyckade genomförande tillsammans med en ökning av försäljningsintäkterna med 28 procent (jämförbara enheter), trots negativ valutapåverkan, möjliggjorde att den övergripande målsättningen att visa vinst och positivt kassaflöde kunde infrias redan tredje kvartalet, ett kvartal tidigare än beräknats.

Administration, ekonomi, marknad och logistikavdelningarna flyttades till produktionsanläggningen i Kungsbacka.

USA patent erhöles för en ny, snabb frysförvaringsteknik för levande celler, kallad VitroLoop®.

FDA myndigheten i USA gav Vitrolife marknadsföringstillstånd för EmbryoGlue®, en ny produkt som befrämjar implantation av embryon i livmodern, som lanserades globalt under andra och tredje kvartalet. Vid slutet av 2003 var EmbryoGlue® bland företagets fem mest sålda produkter.

Dotterbolagen (A-Life) som utvecklade implantat med kemiskt stabiliserad hyaluronsyra för ansiktsestetisk behandling avyttrades i augusti till Mentor Corp, USA för 60 MSEK skuldfritt plus möjlighet till framtida royalty intäkter. Koncernens verksamhet består därefter enbart av kärnkompetensområdet: produkter för bevarandet av levande celler och vävnader utanför kroppen.

Kärnverksamheten, medier, visar ett positivt rörelseresultat på helåret om 6,2 MSEK.

Nedsättning av överkursfonden med 292 MSEK genomfördes.

Vitrolife 2003: Omsättningstillväxt med vinst och positivt kassaflöde

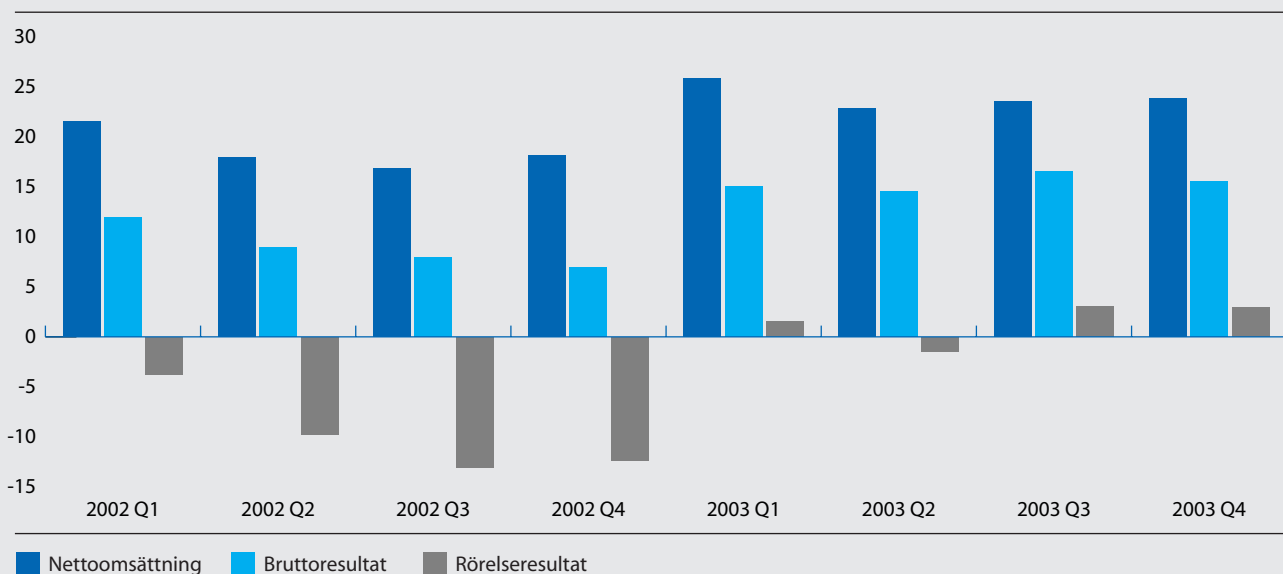
Kärnverksamheten*

Kärnverksamhetens omsättning ökade med 28 procent, trots negativ valutapåverkan, och uppgick till 96,3 MSEK.

Bruttoresultatet ökade med 25 procent och uppgick till 61,9 MSEK och bruttomarginalen blev därmed 64 procent.

Rörelseresultatet i kärnverksamheten uppgick till 6,2 MSEK.

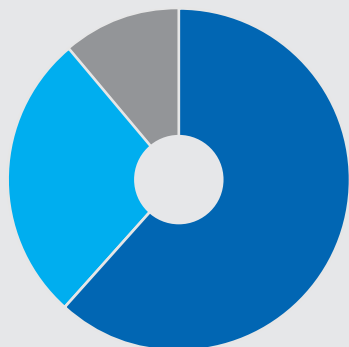
Kärnverksamhet, MSEK



* Kärnverksamheten består av Vitrolife AB, Vitrolife Sweden AB och Vitrolife Inc. dvs exklusive under året avyttrade verksamheter.

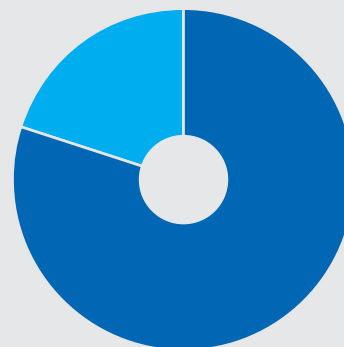
Extern försäljning per geografiskt område 2003

Europe/Middle East	61%
The Americas	27%
Rest of World	11%



Nettoomsättning per produktområde 2003

Fertilitet	84,6 MSEK
Transplantation	11,7 MSEK



Resultaträkningar kärnverksamheten, MSEK

MSEK	2002 Q1	2002 Q2	2002 Q3	2002 Q4	2003 Q1	2003 Q2	2003 Q3	2003 Q4
Nettoomsättning	21,6	18,0	16,9	18,2	25,9	22,9	23,6	23,9
Bruttoresultat	12,0	9,0	8,0	7,0	15,1	14,6	16,6	15,6
Rörelseresultat	-3,8	-9,8	-13,1	-12,4	1,6	-1,5	3,1	3,0

Vitrolifekoncernen

Resultaträkningar per kvartal 2003 i sammandrag, KSEK

KSEK	Jan-Mar 2003	Apr-Jun 2003	Jul-Sep 2003	Okt-Dec 2003
Nettoomsättning	25 914	22 921	23 459	23 962
Kostnad för sålda varor	-9 916	-9 548	-6 811	-8 342
Bruttoresultat	15 998	13 373	16 648	15 620
Försäljningskostnader	-6 281	-5 827	-5 921	-6 278
Administrationskostnader	-7 532	-7 669	-4 798	-5 111
Forsknings- och utvecklingskostnader	-5 160	-4 645	-1 607	-2 552
Övriga rörelseintäkter och kostnader	818	311	41 135	1 353
Rörelseresultat	-2 157	-4 457	45 457	3 032
Finansnetto	1 746	798	-1 134	-3 779
Resultat efter finansiella poster	-411	-3 659	44 323	-747
Skatt på årets resultat	-229	-48	-332	5 787
Minoritetens andel	28	49	-77	—
Nettoresultat	-612	-3 658	43 914	5 040



Vid ingången av 2003 hade Vitrolife ett svårt ekonomiskt utgångsläge. Ett åtgärdsprogram initierades därför i början av året med målsättningen att under fjärde kvartalet vända bolagets resultat till vinst och till positivt kassaflöde. Åtgärderna bestod i kostnadsnedskrifningar, offensiv marknadsstrategi samt fullföljande av koncentrationen på kärnverksamheten genom att försöka avyttra dotterbolagen som utvecklar ansiktsestetisk behandling. Det är tillfredställande att kunna konstatera att åtgärdsprogrammets genomförande gav betydande försäljningsökning, förbättrade bruttomarginaler och sänkta kostnader. Detta innebar att vinst och positivt kassaflöde uppnåddes redan under tredje kvartalet både på koncernnivå och för kärnverksamheten.

Vår positiva utveckling fortsatte under fjärde kvartalet och omsättningen, bruttoresultatet/ marginalen, rörelseresultatet samt nettoresultatet var alla klart bättre än för fjärde kvartalet 2002 även om man tar bort kostnaderna för A-Life verksamheten samt andra jämförelsestörande poster under denna tid. Även för helåret förbättrades väsentligen samtliga resultatmått och rörelseresultatet blev positivt även när engångsposter (A-Life försäljningen) räknas bort. Detta medförde dessutom att soliditeten ökade från 59 procent till 78 procent och eget kapital från 6,1 till 7,8 SEK/aktie. I svenska kronor ökades försäljningen av medier (kärnverksamheten) med 28 procent trots att 40 procent av försäljningen sker i USD och 50 procent i Euro.

Under 2003 genomfördes omfattande organisatoriska och prioritetmässiga förändringar som kan sammanfattas med ett ord: fokusering. Alla beslut togs med avsikt att koncentrera bolagets energi och resurser på att utnyttja och utveckla de

komparativa fördelarna bolaget har i sin kärnkompetens. Med denna avsikt formulerades ett åtgärdsprogram och genomfördes avyttringen av A-Life verksamheterna.

För att vända till positiva siffror var det nödvändigt att uppnå bättre bruttomarginaler då Vitrolifes typ av verksamhet kräver en relativt stor grundorganisation och infrastruktur för att fungera enligt myndighetskrav.

Detta åstadkoms genom två åtgärder.

- Övergång till ny produktionsteknik möjliggjordes koncentration och rationaliseringar inom produktionen. För att genomföra denna övergång minskades produktsortimentet och FoU resurserna fokuserades på att slutföra produkt-generationsskiftet då de nya Fertilitetsprodukterna inom GIII-serien tillverkas med ny mer rationell teknik. I och med detta kunde det mesta av produktionen koncentreras till Kungsbacka anläggningen.

- Total fokusering av marknadsföringsresurserna på GIII Serien och då speciellt på de nylanserade produkterna för att öka försäljningsvolymerna och uppnå skalfördelar.

Med en fortsatt motsvarande ökning av försäljningsvolymerna i kombination med att produktion utlagd på kontraktsproducenter tas hem så kommer vi att ha behov av att under 2004 starta produktionen vid anläggningen i USA. Då Denveranläggningen använder samma grundteknik som fabriken i Kungsbacka förutser vi en relativt komplikationsfri igångsättning när efterfrågan så kräver, troligen under andra halvåret 2004. Denverfabrikens högre automationsgrad möjliggör i takt med volymökning en ytterligare nedpressning av kostnaden för såld vara utan ytterligare investeringar. Produktionsförberedelserna genomförs med befintlig personal. Rutiner för inköp och lager av råvaror samt distributionen av varor till kund har ytterligare förenklats vad gäller dokumentation och kontroll genom utökat IT-stöd. Detta innebär att vi både i Sverige och USA klarar vidare expansion utan ytterligare investeringsbehov inom dessa funktioner.

Det mesta av resurserna inom produktutvecklingen under 2003 har satsats på de nya GIII Fertilitetsprodukterna och fem nya produkter har tagits fram. Andra projekt har nedprioriterats. Under slutet på 2003 har och under 2004 kommer mer resurser att satsas på prioriterade projekt inom alla produktområden dvs Fertilitet, Stamcellsmedier och Transplantationsprodukter.

Fertilitetsprodukter

Inom fertilitetsområdet så har vi ett teknologiskt försprång framför konkurrenterna med GIII serien, den mest kompletta och fysiologiskt mest avancerade produktlinjen inom fältet. För att få möjlighet att effektivare kunna bearbeta marknaden och ge bättre kundstöd har vi från årsskiftet 2003/2004 övertagit marknadsföringen i USA och Kanada från våra tidigare distributörer. Vitrolife har samtidigt utökat sina kundstöds- och marknadsföringsresurser och avser att på motsvarande sätt förstärka sin Europeiska marknadsföringsorganisation under första halvåret 2004.

Transplantationsprodukter

Inom Transplantationsområdet har vår nischprodukt Perfadex® för preservation av lungor inför transplantation haft exceptionell framgång de senaste två åren. Trots den fallande USD kursen och att 56 procent av omsättningen sker i USD så har försäljningen i SEK ökat med 13 procent till en global marknadsandel av ca 80 procent. Den nyskapande produkten Steen Solution™ för perfusion och evaluering av lungor utanför kroppen har under året framgångsrikt testats. Tidpunkten för lanseringen är beroende på myndighetsgodkännande. Kliniska studier i avsikt att förstärka dokumentationen för Vascular Preservation Kit™ pågår och förväntas vara klara under 2004.

Stamcellsprodukter

Inom Stamcellsområdet har samarbetet med Cell Research Scandinavia resulterat i utvecklandet av ett första medium för HES (humana embryonala stamceller) kallat VitroHES™. Detta börjar lanseras under februari 2004. Ytterligare medier för humana stamceller planeras att lanseras under första halvåret 2004. Dessa ligger väl inom vårt kompetens- och intresseområde med tanke på denna typ av stamcellers ursprung i embryonala celler. Problematiken med stamcellsområdet är att förutsäga när marknaden inom området tar form och de kliniska tillämpningarna närmar sig implementering. Det är troligen först då som dessa laboratorier i större skala kommer att börja efterfråga högkvalitetsmedier av "klinisk kvalitet".

Framtiden

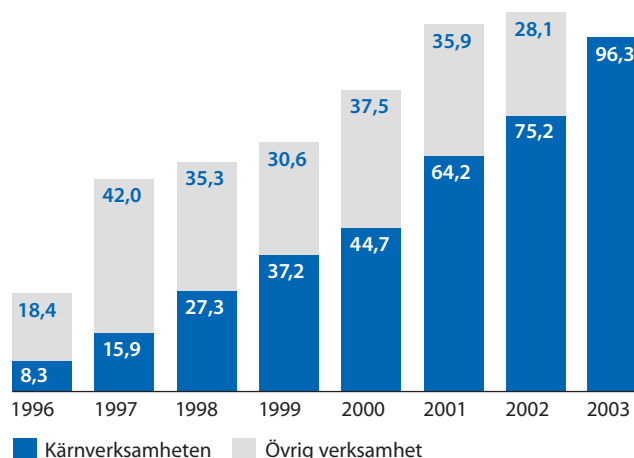
Det gångna årets framgångar beror till allra största del på att Vitrolifekoncernens medarbetare på båda sidor av Atlanten har tacklat årets tuffa problem med en mycket professionell och lojal inställning. Detta har också inneburit att Vitrolife koncernen samtidigt upparbetat kunskap och förmåga att fortsätta att utveckla verksamheten speciellt vad gäller produkt- och produktionsutveckling samt marknadsföring. Utmaningen under 2004 blir att ytterligare befästa positionen på marknaden genom att fortsätta att lansera nya produkter, utnyttja vårt starka produktprogram och förstärka vår kundsupport. Bedömningen är att med förbättrat kostnadsläge, starka befintliga produktlinjer och pågående FoU-projekt har goda förutsättningar skapats för fortsatt tillväxt med lönsamhet.

Göteborg 2004-03-04



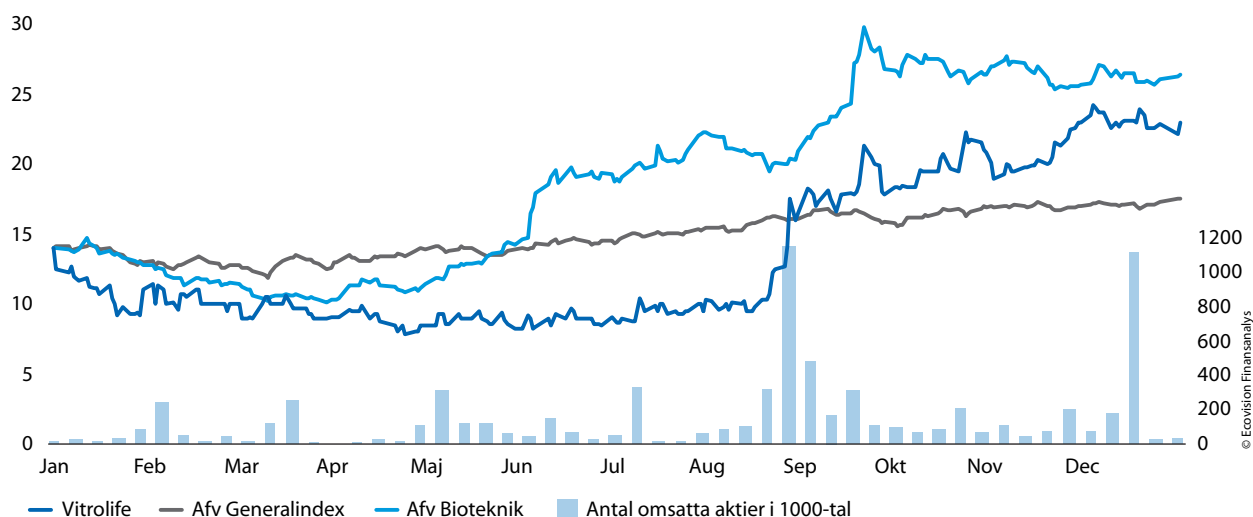
Magnus Nilsson
VD, Vitrolife

Koncernens nettoomsättning per år 1996–2003, MSEK



Vitrolifeaktien

Kursutveckling och omsättning



Vitrolifes aktier är noterade på OM Stockholmsbörsens O-lista sedan den 26 juni 2001. En handelspost omfattar 500 aktier.

Aktiestruktur

Aktiekapitalet i Vitrolife AB uppgår till 18 390 157 kronor, fördelade på 18 390 157 aktier á nominellt 1 krona. Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Vitrolifes tillgångar och resultat.

Kursutvecklingen och omsättning

Per den 31 december 2003 var börskursen 23 kronor per aktie (senast betalt), vilket innebär en uppgång med 111 procent sedan föregående årsskifte. Affärsvärldens generalindex ökade under samma period med 29,7 %. Vid utgången av 2003 uppgick Vitrolifes börsvärde till cirka 423 miljoner kronor (200,5) baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta Vitrolifeaktier på OM Stockholmsbörsen under året uppgick till 7 558 774 (2 680 889). Det omsatta antalet aktier motsvarar 41,1 (14,6) procent av antalet utestående aktier vid årets utgång.

Optionsprogram

Optionsrätter 99/09*

Styrelsen beslutade den 16 januari 1999 med stöd av bemyndigande från extra bolagsstämma den 13 november 1998 att utge ett förlagslån om nominellt 1 000 SEK, till vilket fogats

45 286 avskiljbara optionsrätter berättigande till teckning av aktier, till Aragon Fondkommission (Aragon). Aragon har i enlighet med optionsprogrammet och bolagets instruktioner tilldelat 44 490 optionsrätter till bolagets anställda och de återstående 796 optionsrätterna har annullerats. Varje optionsrätt berättigar till teckning av en nyemitterad aktie i Vitrolife till teckningskursen 70 SEK. Teckningsperioden sträcker sig från och med den 1 april 1999 till och med den 15 februari 2009. Optionsprogrammets utspädningseffekt motsvarar cirka 0,2 procent av aktiekapitalet.

Optionsrätter 00/03*

Vid extra bolagsstämma den 18 oktober 2000 beslutades att utge ett förlagslån om nominellt 1 000 SEK, förenat med 200 000 avskiljbara optionsrätter berättigande till teckning av aktier i bolaget, till dotterbolaget Vitrolife Sweden AB. Under februari 2001 erbjöds de anställda i Vitrolife att förvärva optionsrätter i bolaget från Vitrolife Sweden AB till marknadspris. Varje optionsrätt berättigar till teckning av en nyemitterad aktie i Vitrolife till teckningskursen 95 SEK. Teckningsperioden sträckte sig till och med den 30 november 2003. Ingen nyteckning av aktier har skett.

* Vid Vitrolifes ordinarie bolagsstämma den 5 mars 2001 beslutades, utöver att ändra bolagsordningen till att enbart ett aktieslag skall kunna utges, att ändra villkoren för det utgivna optionsprogrammen så att konvertering respektive teckning kan ske till aktier istället för till B-aktier.

Vitrolifes tio största ägare

	Totalt antal aktier	Andel av aktiekapital och röster i procent
Skanditek Industriförvaltning AB	5 495 700	30
Swedish Biotechnology AB	1 158 542	6
SIS Segaintersettle AG	1 010 090	5
SEB läkemedelsfond	919 500	5
Serono BV	600 000	3
Andra AP-fonden	552 595	3
SEB Private Bank SA	472 100	3
Banco småbolagsfond	447 700	2
Carnegie Fond AB småbolag	411 000	2
Reabourne Melin Life Scien.Inv.Tr.	400 000	2
Övriga aktieägare	6 922 930	38
Totalt	18 390 157	100

Källa: VPC AB, Fullständig ägarförteckning 03-12-30

Aktieägarstruktur

Innehav	Antal ägare	Totalt antal aktier	Antal aktieägare i procent	Andel av aktiekapital och röster i procent
11–500	2 279	553 915	63,9	3
501–1 000	713	629 813	20,0	3
1 001–10 000	505	1 567 553	14,2	9
10 001–100 000	47	1 551 982	1,3	8
100 001–1 000 000	21	6 422 562	0,6	35
1 000 001–	3	7 664 332	0,1	42
	3 568	18 390 157	100	100

Källa: VPC AB, Fullständig ägarförteckning 03-12-30

Data per aktie

KSEK	2003	2002	2001	2000	1999
Genomsnittligt antal aktier	18 390 157	18 390 157	16 450 431	12 886 347	11 841 477
Genomsnittligt antal aktier*	18 390 157	18 394 945	16 706 786	12 968 520	11 847 662
Antal aktier vid periodens slut	18 390 157	18 390 157	18 390 157	14 390 157	12 373 400
Antal aktier vid periodens slut*	18 390 157	18 390 157	18 646 512	14 646 512	12 379 869
Eget kapital per aktie	7,80	6,06	13,15	9,25	6,90
Eget kapital per aktie*	7,80	6,06	12,96	9,08	6,89
Resultat per aktie	2,43	–6,33	–2,27	–2,23	–0,93
Resultat per aktie*	2,43	–6,33	–2,27	–2,23	–0,93

* Efter utspädning

Affärsidé och övergripande målsättning

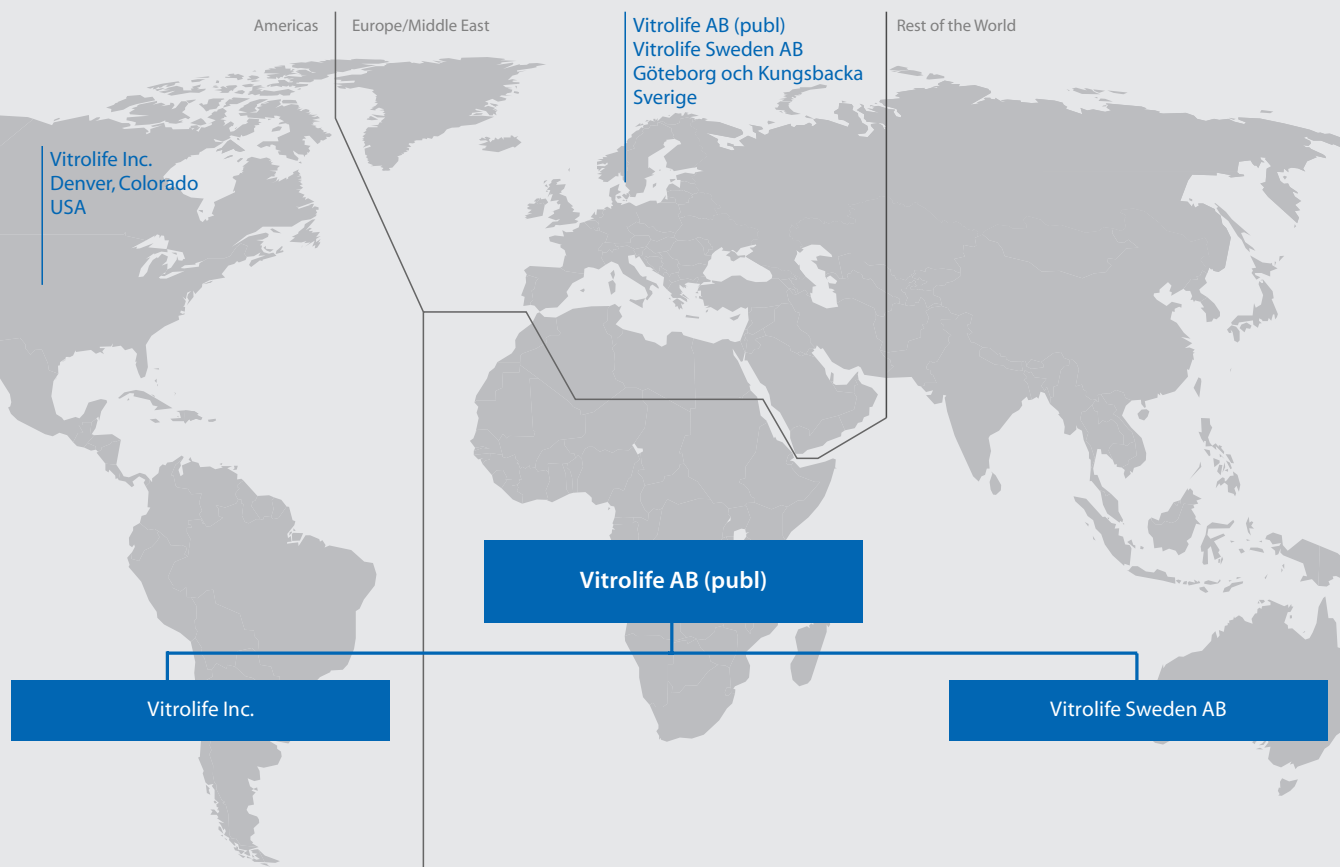


Affärsidé

Vitrolifes affärsidé är att utveckla, producera och sälja högkvalitativa lösningar och system för preparation, odling och förvaring av mänskliga celler, vävnader och organ.

Övergripande målsättning

Att med god lönsamhet tillhandahålla högteknologiska produkter för kliniskt bruk inom bolagets verksamhetsområden i alla delar av världen.



Organisation

Vitrolifes huvudkontor ligger i Kungälv. Bolagets svenska verksamhet bedrivs genom dotterbolaget Vitrolife Sweden AB i lokaler i Kungälv och till mindre del i Göteborg. Verksamheten i Denver, Colorado, USA bedrivs genom dotterbolaget Vitrolife, Inc.

Vitrolife har en integrerad global funktionellt indelad organisation som är oberoende av geografisk placering och verksamheten leds av en ansvarig per funktion inom koncernen. Stödfunktionerna Finans, IR, Personaladministration och IT är placerade på huvudkontoret.

Vitrolife redovisar i enlighet med RR25, Rapportering av segment, geografiska områden som primära segment och produktområden som sekundära segment.

Personal

I ett kunskapsbaserat företag som Vitrolife är personalen en av de allra viktigaste resurserna för företagets framtid. Kompetensnivån i företaget är hög, cirka 67 % har genomgått högskole-/universitetsutbildning. Genom kontinuerlig

utveckling bland annat genom extern och intern kvalificering samt tvärfunktionella arbetsuppgifter ges medarbetarna insikt i och förutsättningar för att uppfylla Vitrolifes kortsiktiga och långsiktiga mål.

Vitrolife är ett internationellt verksamt bolag vars framgång bygger på interaktion mellan personal och avdelningar oavsett geografisk placering. Samordningen främjas genom effektiv informationsspridning och satsningar på infrastrukturen, vilket skapar förutsättningar att med engagemang och ansvarstagande utföra ett resultatnriktat arbete. För att attrahera och behålla medarbetare bygger Vitrolife en stark företagskultur där varje individ ges insikt i och möjlighet till delaktighet i företagets mål och strategier.

Personalomsättningen har under perioden varit 27 %. Medelantalet anställda för perioden har varit 66 (96). Av dessa var 59 (70) anställda i Sverige och 7 (12) i USA. Personalen har under året utgjorts av 67 % kvinnor och 33 % män och medelåldern har varit 36 år.¹

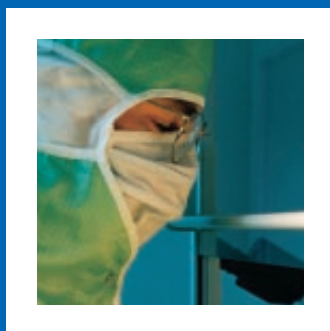
1. De som under året har varit anställda i Storbritannien är ej medräknade.

94



ICSI

95



Farmaceutisk kvalitet

98



Första sekventiella medierna

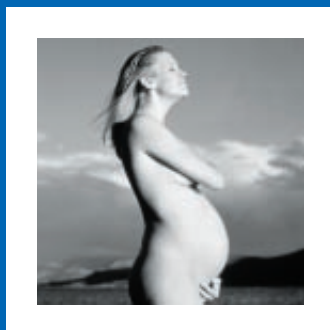


01



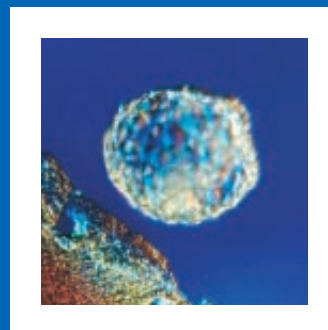
Rekombinant albumin

02



GIII Series™ – Closer to nature

03



EmbryoGlue®, med hyaluronan

Kontinuerlig innovation sedan 1994

Vitrolife första produkt, ICSI-100™, lanserades 1994 då assisterad reproduktionsteknologi tog ett avgörande steg framåt i samband med introduktionen av ICSI (intracytoplasmatisk spermieinjektion) – en teknik för behandling av manlig infertilitet. ICSI-100™ var unik i sitt slag och representerade innovation och fördelar genom fokuseringen på säkerhet, kvalitet, funktion och användarvänlighet. Dessa kärnvärden har kommit att karaktärisera Vitrolifes produktlanseringar. 1995 lanserade Vitrolife, som första företag i världen, ett komplett sortiment av medier med farmaceutisk kvalitet för provrörsbefruktning (IVF). Dessa produkter åtföljdes 1998 av de första s k G-medierna, utvecklade i Denver, Colorado, vilka har en sammansättning som bättre överensstämmer med miljön i kvinnan. Tre år senare, 2001, lanserade Vitrolife världens säkraste medier för IVF, innehållande rekombinant albumin. 2002 lanserades ett nytt avancerat mediesystem för IVF, GIII Serien™, innehållande nya komponenter (t ex hyaluronan). GIII Serien™ består av 10 produkter och innefattar alla medier som behövs för optimal cellodling av mänskliga gameter och embryon. Under 2003 lanserades EmbryoGlue®, ett embryo-transfer medium med unika egenskaper t ex högre viskositet. Vitrolifes innovationer är patentsökta på alla viktiga marknader i världen.

Vitrolifes produktområden

Utmärkande för Vitrolifes produkter är förutom hög effektivitet även högsta säkerhet och kvalitet.

Fertilitetsprodukter

Producerar och marknadsför näringslösningar för behandling av mänsklig infertilitet (ofrivillig barnlöshet).

Transplantationsprodukter

Utvecklar och marknadsför medier och utrustning för bevaring av organ och vävnader vid transplantation.

Cellterapi produkter

Utvecklar medier för odling av mänskliga celler, framförallt stamceller.

Produktområde Fertilitet

Fertilitetsprodukter riktar sig till marknaden för infertilitetsbehandling, i dagligt tal kallat provrörsbefruktnings. Vitrolife erbjuder privata kliniker, offentliga sjukhus och akademiska centra i hela världen ett komplett sortiment av komplexa näringslösningar (medier) för preparation och hantering av ägg och spermier, medier för befruktning samt för odling, återförande respektive frysförvaring av embryon.

Mål

Målet för produktområde Fertilitet är att vara världsledande på marknaden för mediaprodukter för human infertilitetsbehandling. Produkterna skall i hela världen vara förstahandsval för kliniker som utför provrörsbefruktnings.

Strategier

Strategin för att uthålligt vara världsledande inom fertilitetsprodukter är att utveckla, producera och sälja marknadens mest effektiva, högkvalitativa, säkra och kundpassade produkter. Basen för detta är att vara världsledande inom kundsupport, produktutveckling och teknisk kompetens inom området.

Försäljning och Marknad

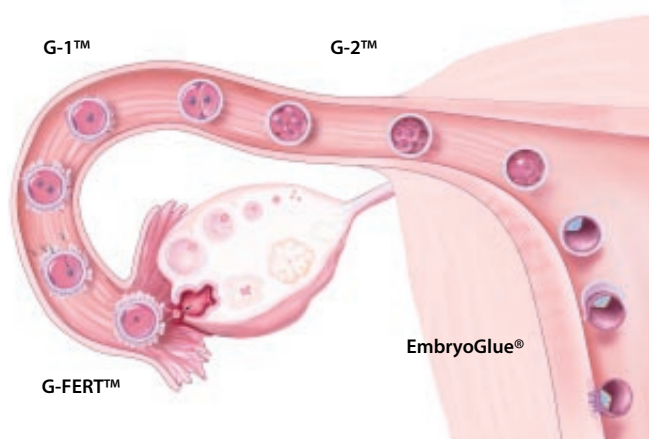
Ofrivillig barnlöshet drabbar 10–15% av alla par i fertil ålder. I början av 80-talet låg graviditetsfrekvensen efter IVF-behandling på ca 15% och mot slutet av 90-talet var motsvarande siffra ca 25–35%. Orsaken är att provrörsbefruktnings-teknikerna har förfinats och att sammansättningen av de medier som använts har utvecklats. Under senhösten 2001 lanserade Vitrolife, som första, och fortfarande enda bolag i världen, medier för IVF-behandling där albumin utvunnet från humant blod har ersatts med rekombinant tillverkat humant albumin.

Detta innebär att renhetsgraden har ökat och risken för smitta av virus t.ex. HIV och prioner (galna kosjukan) har eliminerats. Då kravbilden från myndigheterna ännu inte inkluderar denna möjlighet har dock de flesta kliniker fortsatt att använda albumin framrenat från humant blod. Under 2003 slutfördes lanseringen av den 2002 introducerade GIII Serien.

GIII Serien, utvecklad av Dr. David Gardner, är ett led i strategin för Vitrolife att tillhandahålla ett komplett system odlingsmedier för provrörsbefruktnings med högsta kvalitet baserad på senaste vetenskapliga rön. G III serien motsvarar bättre än tidigare generationer av medier den fysiologiska miljön i kvinnans kropp. Den nya medie serien har som mål att minimera den intracellulära stressen hos gameter och embryon, vilket är avgörande för ett positivt behandlingsresultat. Publicerade kliniska studier visar på statistiskt säkerställd förbättring av embryoutveckling ($p < 0,01$) och implanteringsgrad ($p < 0,05$). Detta betyder att fler patienter kan förvänta sig ett positivt utfall av IVF-behandlingen.

I stora länder som USA, England, Italien, Spanien Tyskland, Turkiet, Japan, Kina och Indien har denna nya high tech serie ersatt konventionella produkter hos en majoritet av Vitrolifes kunder. Under fjärde kvartalet 2002 startade en stor multicenterstudie där ledande kliniker från Europa och Asien ingår. Resultaten från denna undersökning presenterades under 2003 och visar tydligt att en förbättrad behandling är möjlig med den nya produktserien, vilket väckt stort intresse vid de kongresser och symposier dessa resultat presenterats.

Produkten EmbryoGlue® som ytterligare förbättrar embryots möjlighet till implantering i livmodern, introducerades i Europa i juli månad, i samband med den största kongressen inom ämnesområdet, ESHRE i Madrid. Vid slutet av 2003 var EmbryoGlue® bland företagets 5 mest säljande produkter. Kompletterande produkter tillhörande GIII Serien lanserades i tredje kvartalet 2003.



Vid IVF (In Vitro Fertilisering, dvs provrörsbefruktnings) behandlas ägg, spermier och embryon i flera olika steg. Under hela processen är målet att efterlikna den naturliga miljön för att i slutändan kunna återföra så livskraftiga embryon som möjligt. Bilden visar vilka steg som medierna i Vitrolifes GIII Serie™ och EmbryoGlue® efterliknar.

Produktlanseringar

	Status / fas	Lansering
• G-PGD™	–	Pågår
• G-FreezeKit Blast™	–	Pågår
• G-ThawKit Blast™	–	Pågår
• G-Oocyte™	Produktionsutveckling	2004
• VitroLoop™	Produktionsutveckling	2004

Den globala försäljningen inom produktområde Fertilitet ökade under året med 31 % från 64,8 miljoner till 84,6 miljoner.

I USA, bolagets viktigaste framtida marknad, har ökad marknadsnärvaro och introduktionen av nya produkter lett till kraftigt ökad försäljning i jämförelse med föregående år. I Europa har förändrade distributionskanaler och ökad marknadsaktivitet gett en tillväxt större än marknadens generella ökning. Fokus har legat på stora länder som Storbritannien, Tyskland, Frankrike, Italien, Spanien och Turkiet.

Produkter och produktutveckling

Produktområde Fertilitet erbjuder en komplett produktlinje för alla steg i behandlingen. Sedan starten har Vitrolife fokuserat på att leverera de mest högkvalitativa produkterna på världsmarknaden, vilket åstadkoms bland annat genom avancerad kvalitetskontroll av råvaror, kvalitetsstyrd produktion och slutkontroll av produkter genom användning av högkänsliga biologiska testmetoder, som utvecklats i bolaget. Produkterna är genom sin vetenskapligt utarbetade sammansättning de mest avancerade produkterna på marknaden. Vitrolifes kompetens inom fertilitetsområdet och nära samarbete med ledande forskare och opinionsledare möjliggör lansering och marknadsacceptans av konkurrenskraftiga produkter. Produktutveckling sker i samarbete med en av USAs mest framstående kliniker (Denver, Colorado) och i egna laboratorier i Sverige.

Patent och varumärkesregistreringar

Vitrolife innehar ett antal globala varumärken (t ex Embryo-Glue®, Vitroloop®) och registrerar kontinuerligt varumärken där så bedöms vara av strategiskt intresse. Patent har erhållits och patentansökningar är under behandling för att skydda betydelsefull teknologi. En stor del av värdet är dock inte beroende av patent utan baseras på den väl utvecklade kvalitetskontrollen och produktionstekniken vilka ständigt vidareutvecklas med hjälp av Vitrolifes avancerade infrastruktur och know-how.

Konkurrenter

Fertilitetsprodukter har en handfull konkurrenter på världsmarknaden vilka till skillnad mot Vitrolife har regional snarare än global marknadstäckning, t ex Irvine Scientific (Kalifornien, USA) med marknadsföring framför allt i USA och Asien.

Därutöver finns ett fåtal mindre bolag med begränsad lokal marknadsnärvaro.

Året som gick

Under 2003 slutfördes i princip arbetet med att ersätta den äldre generationen fertilitetsprodukter med den under 2002 introducerade GIII serien. Kliniska data från en multicenterundersökning visade tydliga fördelar med den nya produktserien och GIII serien har nu tagit rollen som företagets mest betydande produktgrupp. Man kan se denna förändring som en generationsväxling där marknaden nu har börjat acceptera mer komplexa produkter i syfte att förbättra resultaten av behandling. Detta har påverkat bruttomarginalen positivt, då GIII seriens produkter kan produceras mer rationellt. Produkten EmbryoGlue® har tagits emot mycket väl av användare. Vetenskapliga rapporter visar på förbättrade behandlingsresultat.

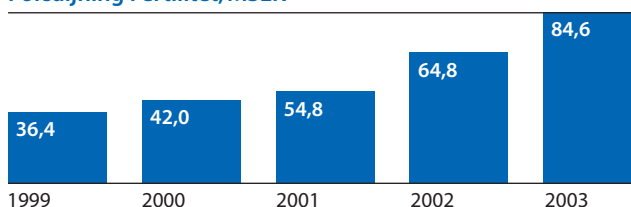
Framtidsutsikter

Vitrolife planerar fortsatt satsning på kliniska studier och marknadsföring av GIII seriens produkter samt lansering av kompletterande produkter under 2004. Ökat fokus på kundsupport och utbildning är medel att ta marknadsandelar på de mogna marknaderna i västvärlden. I de expanderande marknaderna i främst Asien planeras marknadsaktiviteter i syfte att etablera GIII serien i fler länder.

Finansiella data

Produktområde Fertilitet nettoomsättning uppgick till 84,6 MSEK (64,8) motsvarande en ökning med 31 %. Europa och USA bidrog till den största delen av ökningen. Tillväxtmarknaderna i Asien hade pga SARS epidemin under kvartal två och tre lägre efterfrågan. Denna ökade dock åter under fjärde kvartalet.

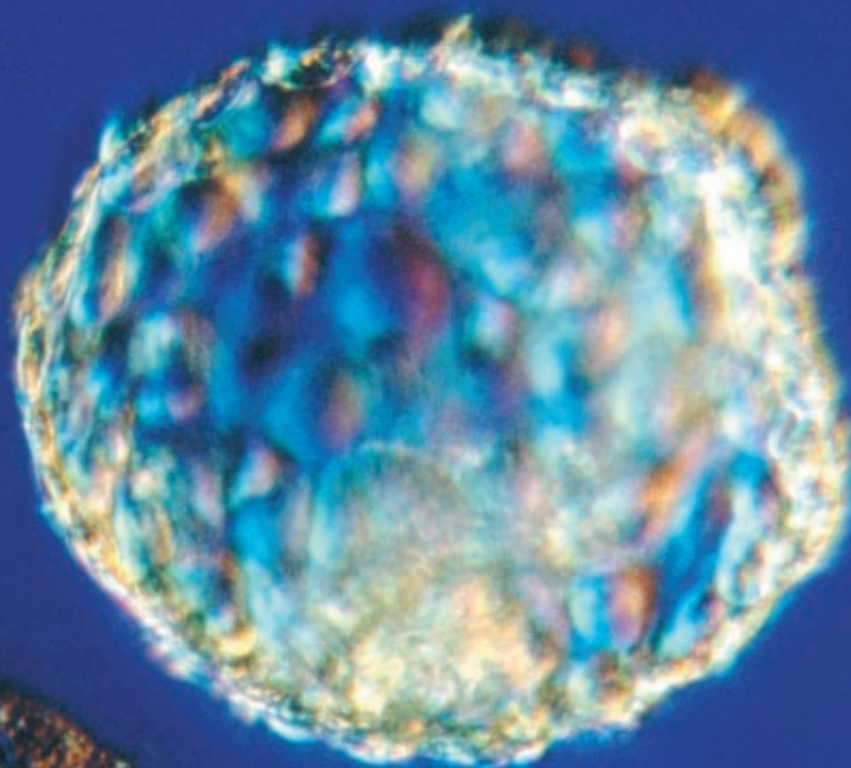
Försäljning Fertilitet, MSEK





Genomförd lansering – EmbryoGlue®

I juli 2003 lanserades EmbryoGlue® i samband med den största kongressen inom IVF-området, ESHRE (European Society for Human Reproduction and Embryology) i Madrid. Vid slutet av året var EmbryoGlue® bland företagets 5 mest säljande produkter. EmbryoGlue® är den första produkten i sitt slag på IVF-marknaden: ett medium med hög koncentration hyaluronsyra för användning vid embryotransfer (återföring av befruktat ägg) till livmodern. Produkten syftar till att öka andelen lyckade implantationer, vilket i sin tur ökar chansen för graviditet. Kliniska tester har visat en ökning av implantationsfrekvensen med 34% vid användning av EmbryoGlue jämfört med andra produkter. Bilden visar ett mänskligt embryo i blastocyststadiet (dag 5–6) och livmoderväggen strax före implantationsfasen. Foto: Lennart Nilsson.



Kommande produkter inom Fertilitet

VitroLoop™

Vitrolife utvecklar en produkt för att hålla fast embryon under vitrifiering (förglasning), vilket är en mycket snabb metod för nedfrysning av ett embryo utan att iskristaller bildas. Förutom signifikant bättre cellöverlevnad efter förvaring vid låg temperatur (–196°C) och upptining är vitrifikationsmetoden väsentligt enklare att använda än befintliga frysmetoder. Produkten kommer att lanseras under 2004. US Patent erhöles nyligen för VitroLoop-tekniken.

G-PGD™

Ett växande område är pre-implantatorisk genetisk diagnostik för svåra ärftliga sjukdomar där IVF teknik med moderna produkter möjliggör screening i syfte att ge individer med anlag för svåra sjukdomar en möjlighet att inte föra dessa vidare till sina barn. Vitrolife har utvecklat produkten G-PGD™ som innebär mindre stress för embryot vid denna invasiva procedur. Produkten lanserades i Europa under senare delen av 2003 och ansökan om försäljningstillstånd är inskickat till myndigheterna i USA.

G-Oocyte™

Vid behandling av ofrivillig barnlöshet där orsaken beror på manlig infertilitet används idag metoden ICSI (Intra Cytoplasmisk Spermie Injektion), en metod där äggets yttre cell-lager avlägsnas och en enskild spermie injiceras i ägget. Denna metod innebär ett viss stress för det nakna ägget. Den yttre miljön kan förbättras genom användning av produkten G-Oocyte™ som utvecklats i syfte att bättre möta äggets behov i denna fas.

Produktområde Transplantation

Produktområdet tillverkar och säljer medier, system och utrustning framtagna för att hålla organ i bättre kondition och under en längre tid inför transplantation. Utvecklingen pågår av en ny metod som, om den blir framgångsrik, kan öka antalet lämpliga donatorer för transplantation samt andelen lyckade ingrepp. Bolaget säljer för närvarande produkter för lungtransplantation och by-passoperation av kranskärl.

Mål

Produktområde Transplantations målsättning är att bli en världsledande leverantör av vätskebaserade system och lösningar till thorax- och transplantationskliniker.

Strategier

Vitrolife har genom Perfadex® etablerat sig som den ledande leverantören av medier för lungtransplantationer i Europa och Nordamerika. Strategin är nu att utnyttja den goodwill som finns ute hos klinikerna för att lansera ytterligare produktlinjer inom thorax-området.

Försäljning och marknad

Den globala försäljningen inom affärsområdet ökade under året med 13 %, från 10,4 miljoner 2002 till 11,7 miljoner 2003. Försäljningsuppgången under året beror på ökad försäljning av produkten Perfadex®. Perfadex® har framgångsrikt lanserats som förvarings- lösning vid lungtransplantationer i såväl USA som Europa. Produkten hade vid årets slut en global marknadsandel på 75–80 % och är marknadsledande i segmentet lungpreseervationslösningar. Då det finns omfattande klinisk dokumentation rekommenderas Perfadex® av ledande kirurger.

Därutöver genomförs studier för att komplettera den kliniska dokumentationen av Vitrolife Vascular Preservation Kit™, i vilken Perfadex® ingår, för hantering och förvaring av blodkärl i samband med by-pass operationer. Studierna beräknas rapporteras tredje kvartalet 2004.

Produkter och produktutveckling

Produkter speciellt anpassade för thorax-kliniker är under utveckling, t ex det nya patentsökta medium kallat Steen Solution (efter upphovsmannen Prof. Stig Steen verksam i Lund), som fungerar som syntetiskt serum vid perfusion vid normal temperatur av organ utanför kroppen. Denna teknik har potential att väsentligen utöka det möjliga antalet organ att användas vid transplantation. Dessa produkter är klassade som medicinteknik vilka vanligtvis har kortare utvecklingstid än läkemedel.

Patent och varumärken

Varumärket Perfadex® är skyddat på alla viktiga marknader och samtliga nya produkter kommer att varumärkesskyddas om så bedöms nödvändigt. Patent för förvaring av kärlgrafer är godkänt i Europa och ansökningar är gjorda på alla viktiga marknader. Patent är även sökt för en ny lösning som används för perfusion och evaluering av organ utanför kroppen.

Konkurrenter

Det finns för närvarande huvudsakligen två konkurrerande produkter till Perfadex® för lungtransplantation från hjärtslående donatorer. Dessa används dock numera enbart i begränsad omfattning på vissa lokala marknader.

Hindren för nya konkurrenter att ta sig in på marknaden är relativt höga då Perfadex® är klassificerat som läkemedel i Europa och då tillverkningsprocessen är komplex. Såvitt bolaget vet finns det för närvarande inga speciellt utvecklade konkurrerande kit för by-pass operationer.

Året som gick

Under året har Perfadex® nått en global marknadsandel på 75–80 %. Ökning har skett främst i USA. Kliniska studier för by-pass kit genomförs i Europa.

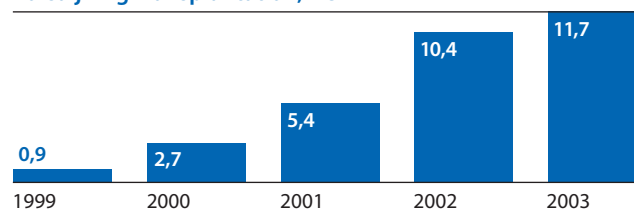
Framtidsutsikter

Ambitionen är att förstärka Perfadex® redan stora marknadsandel under året, vilket bedöms vara möjligt. Kliniska studier som förväntas vara klara under 2004 genomförs i avsikt att ytterligare dokumentera Vitrolife Vascular Preservation Kit™ och därmed bidra till en försäljningstillväxt för produkten. Ytterligare produktlanseringar planeras under året.

Finansiella data

Produktområde Transplantations nettoomsättning uppgick till 11,7 MSEK (10,4) motsvarande en ökning med 13 %. Ökningen kan hänföras till produkten Perfadex® som framgångsrikt marknadsförts i Europa och USA.

Försäljning Transplantation, MSEK



Motstående sida: Perfadex för lungtransplantation har under året nått en global marknadsandel på 75–80 % vilket innebär att produkten är sk Gold Standard. Perfadex används för att skölja igenom och förvara mänskliga lungor under transplantation.

Produktområde Cellterapi

Detta produktområde utvecklar medier för forskare och kliniker som använder Cellterapi för att återställa och förbättra funktionen hos vävnader och organ genom att transplantera egna eller donerade celler. Användningen av denna teknik förväntas öka radikalt den dag då användningen av stamceller är fullt utvecklad. I de flesta av dessa tekniker använder forskarna idag medier som inte är optimerade för sina specialbruk och inte heller anpassade för kommande klinisk användning.

Mål

Målet är att vara ledande leverantör av medier över hela världen till forskningslaboratorier och kliniska laboratorier som arbetar med embryonala stamceller.

Strategier

Strategin inom affärsområdet är liknande övriga affärsområden, dvs att genom FoU- och samarbetsavtal med ledande forskningsinstitutioner eller bolag tillförsäkra sig spetskompetens inom kommersiellt och strategiskt viktiga terapiområden.

Försäljning och marknad

Vitrolife planerar initialt för försäljning till laboratorier som bedriver forskning inom embryonala stamceller. Marknadsföring av medier påbörjas under första kvartalet 2004.

Produkter och produktutveckling

Produktområdet bildades i slutet av år 2000 med det långsiktigt syfte att introducera en produktportfölj med medier för cellterapi främst inom stamcellsbaserad bioteknologi. Medierna kommer till en början att marknadsföras till forskningsmarknaden.

Året som gick

Under 2003 fokuserades på att ta fram de första produkterna för kommersiell lansering under början av 2004.

Framtidsutsikter

Vitrolife bedömer att dess existerande know-how och teknologi inom specialmedier för cell- och vävnadsteknologi gör att bolaget är mycket väl rustat för att kunna bli ledande inom området för embryonala stamceller. Flera av de banbrytande forskningsresultaten med embryonala stamceller har tagits fram med hjälp av Vitrolifes fertilitets medier. Dessutom bedöms att många av de medier som för närvarande används inom det nya verksamhetsområdet ej är optimerade för sina specialbruk. Bolagets kunnande kommer i samarbete med ledande forskare och annan expertis att användas för att utveckla optimerade medier för ökad säkerhet, ändamålsenlighet och kvalitet inom respektive forsknings- och terapiområde.



Förvaltningsberättelse

Allmänt om verksamheten

Vitrolife är en internationellt verksam biomedicinsk koncern som arbetar med produkter för cell- och vävnadsteknologi. Vitrolifekoncernens organisation består av moderbolaget Vitrolife AB (publ), de två dotterbolagen Vitrolife Sweden AB (Göteborg, Sverige) och Vitrolife, Inc. (Denver, Colorado, USA). Koncernens verksamhet har under året bedrivits, indelat geografiskt i Amerika, Europa/ Mellan Östern och övriga Världen, inom tre produktområden.

- Fertilitet
- Transplantation
- Cellterapi

Vitrolifes affärsidé är att utveckla, tillverka och sälja avancerade produkter och system för preparation, odling och förvaring av mänskliga celler, vävnader och organ.

Förseningarna med starten av de båda produktionsanläggningarna i Kungälv och Denver under 2002 medförde stora problem med uteblivna intäkter och högre kostnader. Dessa problem krävde vid årsskiftet snabba åtgärder och ett åtgärdsprogram initierades. Den övergripande planen var att koncentrera bolagets energi och resurser på att utnyttja och utveckla de komparativa fördelarna bolaget har i sin kärnkompetens: medier för celler, vävnader och organ. Programmet hade följande konkreta målsättningar:

- Snabb kostnadsreduktion
- Kortare utvecklingstider för nya produkter
- Förbättrad produktionsekonomi för bättre bruttomarginaler
- Ökade försäljningsvolymerna för att få skalafördelar och därmed högre bruttomarginaler

För att uppnå detta så innehöll programmet följande åtgärder:

- Organisationsförändringar och FoU prioriteringar möjliggörande personalreduceringar och kostnadsreduktion
- Prioritering av de produktprojekt som gav snabbt produktgenerationskifte till ny mer ekonomisk produktionsteknik, minskat produktprogram och koncentration av verksamheten till en produktionsort
- Total marknadsföringsfokus till de nylanserade fertilitetsprodukterna

Dessutom beslutades att de icke-kärnverksamhetsrelaterade delarna av koncernen, A-Life Ltd och A-Life, Inc, skulle avyttras. Översatt i ekonomiska mått så var målsättningen att Vitrolifekoncernen skulle gå med vinst och med positivt kassaflöde från och med fjärde kvartalet.

Det mesta av resurserna inom produktutvecklingen satsades på de nya GIII Fertilitetsprodukterna och fem nya produkter har tagits fram. Andra projekt har nedprioriterats. Under slutet på 2003 har och under 2004 kommer mer resurser att satsas på prioriterade projekt inom alla produktområden, Fertilitet, Stamcellsmedier och Transplantation.

Verksamheten kring utvecklingen av produkter för ansiktsestetisk behandling byggd på kemiskt stabiliserad hyaluronsyra bedrivna av dotterbolagen A-Life i Skottland och USA såldes i augusti till Mentor Corp., USA för 60 miljoner SEK, skuldfritt, plus möjligheten till framtida royalty intäkter.

Man kan konstatera att samtliga målsättningar som uppsattes i början av året uppnåddes i tid och att Vitrolife redan i tredje kvartalet visade vinst och positivt kassaflöde, oavsett om man räknar med

eller utan den icke-kärnverksamhetsrelaterade delen (A-Life) av koncernen.

Försäljningen av medier inom kärnverksamheten visade även 2003 en god tillväxt: 28%. Med en fortsatt motsvarande ökning av försäljningsvolymerna i kombination med att produktion utlagd på kontraktproducenter tas hem så kommer behov finnas av att under 2004 starta produktionen vid anläggningen i USA. Då Denveranläggningen använder samma grundteknik som vid fabriken i Kungälv, förutses en relativt komplikationsfri igångsättning när efterfrågan så kräver, troligen under andra halvåret 2004. Denverfabrikens högre automationsgrad möjliggör i takt med volymökning en ytterligare nedpressning av kostnaden för såld vara utan ytterligare investeringar. Rutiner för inköp och lager av råvaror samt distributionen av varor till kund har ytterligare förenklats vad gäller dokumentation och kontroll genom utökat IT-stöd.

Försäljningen av media för lungtransplantationer, Perfadex®, ökade ytterligare under 2003 till att ungefär 75–80% av alla lungtransplantationer numera genomförs med Perfadex. Klinisk utveckling av nästa generations lungpreservationsteknik pågår i tre länder. Denna nya teknik och medier kommer att medföra att antalet donerade lungor som kan användas för transplantation väsentligen kommer att ökas.

Forskningssamarbetet med Cell Therapeutics Scandinavia AB har fortsatt under året. Målsättningen var att i första hand ta fram ett media för odling av Humana Embryonal Stamceller. Detta lanseras under första kvartalet 2004. Ytterligare medier för stamceller förväntas kunna lanseras under 2004.

Inga förändringar genomfördes av styrelsens sammansättning under 2003.

Ägarförhållanden och koncernstruktur

Koncernen består av moderbolaget Vitrolife AB (publ) och de helägda svenska dotterbolagen Vitrolife Sweden AB, Swedish Biotech Center AB. Därutöver består koncernen av det helägda utländska dotterbolaget Vitrolife, Inc.

I augusti såldes bolagen A-Life Ltd och A-Life Inc till Mentor Corp., USA. Köpeskillingen var cirka 60 MSEK skuldfritt plus royalty på framtida produktförsäljning. Den koncernmässiga realisationsvinsten vid försäljningen uppgick till 42,3 MSEK.

Styrelsens arbete

Styrelsen i Vitrolife AB (publ) består av 6 ledamöter med kompetens inom såväl bioteknologi som ekonomi- och strategiområdet. Styrelsen har under året sammanträtt vid 9 (7) tillfällen. Sekreterare har varit bolagets ekonomi- och finanschef Margareta Fischer. Ett av mötena ägnades särskilt till strategifrågor. Därutöver har delar av styrelsen sammanträtt vid ett antal tillfällen för att diskutera frågor de fått i uppdrag att utreda vidare. Styrelsen arbete följer den fastställda arbetsordningen. Styrelsen behandlar löpande ärenden som affärsläget, periodbokslut, budget och strategier. Viktigare frågor som styrelsen behandlat under året omfattar omstrukturering av verksamheten och finansieringen. Bolagets revisor deltog vid årets bokslutssammanträde.

Nomineringskommitté

Vitrolife har ingen nomineringskommitté. Förslag till val av ledamöter och revisor lämnas till styrelsens ordförande, Patrik Tigerschiöld.

Ersättningskommitté

Någon ersättningskommitté är inte tillsatt. Ersättning för styrelsen bestäms på bolagsstämman. Beslut om lön och förmåner till VD fattas av styrelsen.

Revisionskommitté

Styrelsen har ingen revisionskommitté. Revisor väljs vid bolagsstämman.

Finansiell ställning

Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick vid årsskiftet till 51,5 MSEK (36,4).

Koncernen har dessutom en kreditram i bank om 20 MSEK. Under året har ett lån om 1 MUSD avbetalats. Koncernens soliditet var vid årets utgång 78 procent (59).

Koncernens nettoomsättning och resultat

Koncernens totala nettoomsättning uppgick till 96,3 MSEK (103,3). Då omsättningen 2003 är helt hänförlig till kärnverksamheten, ökade den med 21,1 MSEK från (75,2) 2002 för jämförbara enheter. Det innebär en ökning med 28 procent (17).

Koncernens bruttoreultat uppgick till 61,6 MSEK (49,4) vilket är en ökning med 25 procent (22). Omsättningsökningen samt nya effektivare produktionsmetoder bidrar till att bruttomarginalen ökat till 64 procent (48). Rörelseresultatet i koncernen uppgick till 41,9 MSEK (-122,4 inkluderande -69,4 i jämförelsestörande poster). Försäljningen av A-Life Ltd och A-Life Inc har påverkat rörelseresultatet med en koncernmässig realisationsvinst om 42,3 MSEK och kostnader för bolagens verksamhet fram till försäljningen belastar resultatet med 5 MSEK.

Finansnettot uppgick till -2,4 MSEK (5,6). Nedskrivning av innehavet i Cell Therapeutics Scandinavia AB har skett med 2,9 MSEK och bokfört värde uppgår därefter till 0,8 MSEK för bolagets andel om 13,8 procent. Koncernens nettoresultat uppgick till 44,7 MSEK (-116,5).

Rörelsekostnader

Koncernens försäljningskostnader har minskats med 14 procent och uppgick till 24,3 MSEK (28,3). Koncernens administrationskostnader har minskats med 25 procent och uppgick till 25,1 MSEK (33,7). Koncernens forsknings- och utvecklingskostnader har minskats med 54 procent och uppgick till 14,0 MSEK (30,6).

Nettot av övriga rörelseintäkter och kostnader uppgick till 43,6 MSEK (-79,2). Koncernmässig realisationsvinst ingår med 42,3 MSEK.

Investeringar

Bruttoinvesteringar i koncernens anläggningstillgångar uppgick under 2003 till 6,7 MSEK (63,0). Av dessa avsåg 3,7 MSEK (54,3) investeringar i maskiner, inventarier och andra tekniska anläggningar i produktionen.

International Financial Reporting Standards (IFRS)

Från och med 1 januari 2005 ska Vitrolife i sin koncernredovisning tillämpa International Financial Reporting Standards (IFRS) Detta är en följd av en överstatlig sk EU förordning som gäller för alla noterade bolag inom EU. Vid rapporteringen 2005 skall även jämförelsesiffror för 2004 vara omräknade i enlighet med IFRS.

Vitrolife har tillsammans med extern redovisningsexpertis kartlagt de skillnader som för närvarande finns mellan koncernens nuvarande redovisningsprinciper och IFRS och vilka tänkbara effekter övergången kan få på koncernens resultat- och balansräkningar samt tilläggsupplysningar. Kartläggningen har även beaktat föreslagna förändringar av nuvarande IFRS regler och som beräknas bli antagna av IASB under första kvartalet 2004. Det krävs dock att dessa förändringar även blir antagna av EU för att de ska få tillämpas i koncernredovisningen 2005.

Mot bakgrund av att svenska redovisningsregler inom de flesta områden relativt väl överensstämmer med befintliga IFRS bedömer vi att effekterna på de finansiella rapporterna inte blir väsentliga. Detta gäller inom de flesta områden. Det kan dock noteras att en föreslagen förändring av IFRS innebär att goodwill fortsättningsvis inte ska skrivas av utan istället årligen provas för nedskrivning.

Vitrolife har i december 2003 startat upp ett internt projekt för att vidta de begränsade anpassningar av system och rutiner som erfordras. Den interna rapporteringen under 2004 kommer att ske parallellt enligt både nuvarande regler och IFRS.

Personal

Vitrolife är ett kunskapsbaserat företag med 66 (96) medeltal anställda under perioden varav 59 (70) i Sverige. Majoriteten av personalen befinner sig i åldersintervallet 25–40 år och ca 67 procent av personalen har genomgått högskole-/universitetsutbildning.

Moderbolaget

Vitrolife har tre stödfunktioner på koncernnivå: Finans, IR och Administration; Marknadsföring; IT. Stödfunktionerna utför viktiga samordnings- och kontrolluppgifter för koncernen. Arbetet utförs av anställda i dotterbolagen varför bolaget inte har några anställda.

Nettoomsättningen i moderbolaget, Vitrolife AB, var under året 0 MSEK (0). Resultatet före skatt uppgick till -115,6 MSEK (-5,8). Försäljning av dotterbolagen A-Life Ltd och A-Life Inc har skett under året. Den bokföringsmässiga förlusten uppgick till -111,3 MSEK.

Förslag till disposition beträffande bolagets vinst eller förlust

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att till förfogande stående vinstmedel, kronor 140 646 024, disponeras enligt följande:

Balanseras i ny räkning	140 646 024
Summa	140 646 024

Av koncernens fria egna kapital, -47 076 271, föreslås 0 kr bli överfört till bundna reserver

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

Resultaträkningar

Belopp i KSEK	Not	Koncern		Moderbolag	
		2003	2002	2003	2002
Nettoomsättning	1	96 256	103 283	—	426
Kostnad för sålda varor		-34 617	-53 921	—	-390
Bruttoresultat		61 639	49 362	—	36
Försäljningskostnader		-24 307	-28 306	-50	-28
Administrationskostnader		-25 110	-33 658	-1 588	-7 117
Forsknings- och utvecklingskostnader		-13 964	-30 642	-142	-559
Övriga rörelseintäkter	3	45 150	14 004	379	102
Övriga rörelsekostnader	4	-1 533	-93 175	—	-2 892
Rörelseresultat	2, 5-6	41 875	-122 415	-1 401	-10 458
<i>Resultat från finansiella poster</i>					
Resultat från andelar i koncernföretag	7	—	—	-111 285	—
Ränteintäkter och liknande resultatposter	8	4 765	7 868	3 749	6 292
Räntekostnader och liknande resultatposter	9	-7 134	-2 279	-6 634	-1 639
Resultat före skatt	10	39 506	-116 826	-115 571	-5 805
Skatt på årets resultat	11	5 178	636	—	—
Minoritetens andel i årets resultat		—	-313	—	—
Årets resultat		44 684	-116 503	-115 571	-5 805
Resultat per aktie					
Resultat per aktie före utspädning	24	2,43	-6,33	—	—
Resultat per aktie efter utspädning	24	2,43	-6,33	—	—

Balansräkningar

Belopp i KSEK	Not	Koncern		Moderbolag	
		2003-12-31	2002-12-31	2003-12-31	2002-12-31
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
Immateriella anläggningstillgångar					
Balanserade utgifter för produktutvecklingsarbete	12	5 189	5 043	—	—
Patent och försäljningsrättigheter	12	2 469	3 100	127	144
Goodwill	12	4 011	4 741	—	—
		11 669	12 884	127	144
Materiella anläggningstillgångar					
Byggnader och mark	13	8 824	8 973	—	—
Nedlagda kostnader på annans fastighet	14	—	3 395	—	—
Maskiner och andra tekniska anläggningar	15	6 643	9 445	—	—
Inventarier, verktyg och installationer	16	3 687	3 258	24	30
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	17	58 231	69 084	—	—
		77 385	94 155	24	30
Finansiella anläggningstillgångar					
Andelar i koncernföretag	18	—	—	257 204	338 121
Andra långfristiga värdepappersinnehav	19	810	1 000	810	1 000
Uppskjuten skattefordran	20	6 121	943	—	—
		6 931	1 943	258 014	339 121
Summa anläggningstillgångar		95 985	108 982	258 165	339 295
Omsättningstillgångar					
Varulager m m					
Råvaror och förnödenheter		15 802	13 641	—	—
Varor under tillverkning		282	287	—	—
Färdiga varor och handelsvaror		5 419	4 708	—	—
		21 503	18 636	—	—
Kortfristiga fordringar					
Kundfordringar		12 545	8 927	—	45
Fordringar hos koncernföretag		—	—	51 431	126 555
Övriga fordringar		879	14 128	355	5 812
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	1 534	1 466	23	481
		14 958	24 521	51 809	132 893
Kassa och bank		51 549	36 376	46 280	4 811
Summa omsättningstillgångar		88 010	79 533	98 089	137 704
SUMMA TILLGÅNGAR		183 995	188 515	356 254	476 999

Balansräkningar

Belopp i KSEK	Not	Koncern		Moderbolag	
		2003-12-31	2002-12-31	2003-12-31	2002-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER					
Eget kapital	23				
Bundet eget kapital					
Aktiekapital (18 390 157 aktier á nom 1 kr)		18 390	18 390	18 390	18 390
Överkursfond		—	—	172 567	464 130
Bundna reserver		172 121	384 574	37	37
		190 511	402 964	190 994	482 557
Fritt eget kapital					
Fria reserver		–91 760	–175 060	256 217	–29 541
Årets resultat		44 684	–116 503	–115 571	–5 805
		–47 076	–291 563	140 646	–35 346
		143 435	111 401	331 640	447 211
Minoritetsintresse		—	1 045	—	—
Långfristiga skulder					
Långfristiga räntebärande skulder	25	19 566	26 894	13 511	17 650
		19 566	26 894	13 511	17 650
Kortfristiga skulder					
Skulder till kreditinstitut		1 395	6 350	1 039	—
Leverantörsskulder		6 399	9 615	2 910	460
Skulder till koncernföretag		—	—	6 001	10 383
Övriga skulder		1 046	588	—	79
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26	12 154	32 622	1 153	1 216
		20 994	49 175	11 103	12 138
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		183 995	188 515	356 254	476 999

Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

Belopp i KSEK	Not	Koncern		Moderbolag	
		2003-12-31	2002-12-31	2003-12-31	2002-12-31
Ställda säkerheter					
<i>För egna skulder och avsättningar</i>					
Fastighetsinteckningar		7 500	7 500	—	—
Företagsinteckningar		16 900	20 000	16 900	20 000
	27	24 400	27 500	16 900	20 000
<i>Övriga ställda panter och säkerheter</i>					
Deposition		Inga	—	Inga	—
		—	882	—	883
			882		883
Summa ställda säkerheter		24 400	28 382	16 900	20 883
Ansvarsförbindelser					
Borgensförbindelser till förmån för koncernföretag		Inga	—	Inga	—
		—	7 942	—	7 942
			7 942		7 942

Sammanställning över förändringar i eget kapital

Belopp i KSEK	Koncern			Moderbolag		
	Aktie- kapital	Bundna reserver	Fritt eget kapital	Aktie- kapital	Bundna reserver	Fritt eget kapital
Koncernen						
Eget kapital 2001-12-31	18 390	398 401	-175 050	18 390	464 167	-27 615
Fusionsdifferens		—	—		—	-1 926
Valutakursdifferenser		-10 703	-2 403		—	—
Summa förändringar i eget kapital som inte redovisas i resultaträkningen		-10 703	-2 403			-1 926
Årets resultat			-116 503			-5 805
Förändring av minoritetinstresse		-3 125	2 393		—	—
Eget kapital 2002-12-31	18 390	384 574	-291 563	18 390	464 167	-35 346
Förändring av minoritetsintresse		—	1 045		—	—
Förändring i koncernens sammansättning		—	-843		—	—
Valutakursdifferenser		-775	-12 077		—	—
Summa förändringar i eget kapital som inte redovisas i resultaträkningen		-775	-11 875			
Förskjutningar mellan fritt och bundet eget kapital		-211 678	211 678		-291 563	291 563
Årets resultat			44 684			-115 571
Eget kapital 2003-12-31	18 390	172 121	-47 076	18 390	172 604	140 646

Kassaflödesanalys

Belopp i KSEK	Koncern		Moderbolag	
	2003	2002	2003	2002
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	39 506	-116 826	-115 571	-5 805
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	-35 240	88 214	114 184	3 500
	4 266	-28 612	-1 387	-2 305
Betald skatt	-624	-233	-202	-95
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	3 642	-28 845	-1 589	-2 400
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning(-)/Minskning(+) av varulager	-3 716	2 711	—	—
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-11 468	-308	-14 231	8 393
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	-19 663	-8 332	-2 074	9 847
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-31 205	-34 774	-17 894	15 840
Investeringsverksamheten				
Lämnade aktieägartillskott	—	—	—	-98 342
Avyttring av dotterföretag	59 363	—	59 363	—
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-3 014	-8 639	—	-362
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	474	-54 335	—	-23
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	—	14 160	—	—
Avyttring/minskning av finansiella tillgångar	—	—	—	74
Kassaflöde från investeringsverksamheten	56 823	-48 814	59 363	-98 653
Finansieringsverksamheten				
Amortering av låneskulder	-8 386	-13 267	—	-13 685
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-8 386	-13 267	—	-13 685
Årets kassaflöde	17 232	-96 855	41 469	-96 498
Likvida medel vid årets början	36 376	135 868	4 811	101 005
Kursdifferens i likvida medel	-2 059	-2 637	—	—
Fusionerad kassa	—	—	—	304
Likvida medel vid årets slut	51 549	36 376	46 280	4 811

Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalyser

Belopp i KSEK	Koncern		Moderbolag	
	2003	2002	2003	2002
Betalda räntor				
Erhållen ränta	1 022	2 874	6	1 907
Erlagd ränta	-1 072	-1 028	-626	-411
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	5 561	99 917	23	373
Rearesultat avyttring av rörelse/dotterföretag	-42 338	—	111 285	—
Rearesultat avyttring av anläggningstillgångar	—	-1 826	—	—
Fusionerat resultat	—	—	—	3 127
Förändring minoritetsintresse	-1 045	732	—	—
Ofördelade omräkningsdifferenser	-340	-10 609	-46	—
Nedskrivningar och strukturkostnader	2 922	—	2 922	—
	-35 240	88 214	114 184	3 500
Avyttring av dotterföretag				
<i>Avyttrade tillgångar och skulder:</i>				
Materiella anläggningstillgångar	3 229	—	3 229	—
Rörelsefordringar	24 677	—	24 677	—
Summa tillgångar	27 906	—	27 906	—
Rörelseskulder	-740	—	-740	—
Summa avsättningar och skulder	-740	—	-740	—
Försäljningspris	80 689	—	80 689	—
Avgår: Efterskänkning av lån	-20 000	—	-20 000	—
Erhållen köpeskilling	60 689	—	60 689	—
Avgår: Likvida medel i den avyttrade verksamheten	-1 326	—	-1 326	—
Påverkan på likvida medel	59 363	—	59 363	—
Likvida medel				
<i>Följande delkomponenter ingår i likvida medel:</i>				
Kassa och bank	51 549	36 376	46 280	4 811
	51 549	36 376	46 280	4 811

Investeringar

Investeringar som kan anses ha höjt verksamhetens kapacitetsnivå uppgår till 474.

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Belopp i KSEK om inget annat anges

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Redovisningsrådets rekommendationer och Akutgruppsuttalanden.

Bolagets säte mm

Bolaget Vitrolife AB (publ), org nr 556561-0424, bedriver verksamhet i associationsformen aktiebolag och har sitt säte i Göteborg i Sverige. Huvudkontorets adress är Faktorvägen 13, 434 37 Kungsbacka.

Rapportering för segment

Koncernens interna rapporteringssystem är uppbyggt med tanke på uppföljning av avkastningen på koncernens verksamheter i olika länder eller olika geografiska områden varför geografiska områden är den primära indelningsgrunden.

Klassificering mm

Anläggningstillgångar, långfristiga skulder och avsättningar består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Värderingsprinciper m m

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Immateriella tillgångar

Kostnader för forskning och utveckling

Utgifter för forskning och utveckling redovisas enligt RR 15 Immateriella tillgångar. Rekommendationen innebär bland annat att en immateriell tillgång redovisas endast när tillgången är identifierbar, kontroll innehåses över tillgången och att den förväntas ge framtida ekonomiska fördelar.

Koncernens och moderföretagets forskningskostnader kostnadsförs i den period de uppkommer. Med forskningskostnader avses då utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap.

I koncernen redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång, utöver de allmänna kraven angivna ovan, endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt värdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Med utgifter för utveckling avses utgifter där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer.

I koncernens och moderföretagets balansräkning är utvecklingskostnaderna upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med eventuella restvärden. Avskrivningarna sker linjärt över tillgångens nyttjandeperiod och redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningstider tillämpas:

	Nyttjandeperiod	
	Koncernen	Moderbolaget
Immateriella tillgångar		
Balanserade utgifter för produktutvecklingsarbete	7 år	—
Försäljningsrättigheter	5 år	—
Patent	10 år	10 år
Goodwill	10 år	—
Inkråmsgoodwill	5 år	—

Balanserade utgifter för produktutvecklingsarbete skrivs av på 7 år vilket motsvarar produkternas förväntade livslängd. Patent skrivs av på 10 år vilket motsvarar patentens löptid. Bolagets förvärv, bedöms ha en långsiktig intjäningspotential med strategiskt värde, varför avskrivning av goodwill sker över tio år.

Materiella tillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen när de på basis av tillgänglig information är sannolikt att den framtida ekonomiska nyttan som är förknippad med innehavet tillfaller koncernen/företaget och att anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet till den del tillgångens prestanda förbättras i förhållande till den nivå som gällde då den ursprungligen anskaffades. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avskrivningsprinciper för materiella anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med beräknat restvärde. Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

	Koncernen	Moderbolaget
Byggnader	20 år	—
Nedlagda kostnader på annans fastighet	10 år	10 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	10 år	10 år
Inventarier, verktyg och installationer	5 år	5 år
Datorutrustning	3 år	3 år
Bilar och transportmedel	5 år	5 år

Lånekostnader

Lånekostnader belastar resultatet i den period till vilken de hänförs sig, oavsett hur de upplånade medlen har använts.

Nedskrivningar

De redovisade värdena för koncernens tillgångar kontrolleras vid varje balansdag för att utröna om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov. Om någon sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde som det högsta av nyttjandevärdet och nettoförsäljningsvärdet. Nedskrivning görs om återvinningsvärdet understiger det redovisade värdet. Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden till en räntesats före skatt som är tänkt att beakta marknadens bedömning av riskfri ränta och risk förknippad med den specifika tillgången. För en tillgång som är beroende av andra tillgångar anses inte generera några oberoende kassaflöden. En sådan tillgång hänförs istället till den minsta kassagenererande enhet där de oberoende kassaflödena kan fastställas.

En nedskrivning reverseras om det har skett en förändring av beräkningarna som användes för att bestämma återvinningsvärdet. En reversering görs endast i den utsträckning som tillgångens redovisade värde inte överstiger det redovisade värde som skulle ha redovisats, med avdrag för avskrivning, om ingen nedskrivning skulle gjorts.

En nedskrivning av goodwill återföres endast om nedskrivningen var förorsakad av en specifik extern händelse av exceptionell natur som inte förväntas återkomma och ökningen av återvinningsvärdet hänförs sig direkt till återföringen av effekten av den specifika händelsen.

Fordringar

Fordringar är redovisade till anskaffningsvärde minskat med eventuell nedskrivning.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation nr 8, med undantag för långfristiga monetära mellanhavande med självständig utlandsverksamhet, där anskaffningskurs används. Kursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet, medan differenser på finansiella fordringar och skulder redovisas bland finansiella poster.

Varulager

Varulagret, värderat enligt Redovisningsrådets rekommendation nr 2:02, är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffnings-

värdet beräknas enligt först in- först ut- principen eller enligt vägda genomsnittspriser.

I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta tillverkningskostnader.

Skatt

Företaget och koncernen tillämpar Redovisningsrådets rekommendation RR 9 Inkomstskatter. Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässig goodwill och i normalfallet inte heller i skillnader hänförliga till andelar i dotter- och intresseföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid. I juridisk person redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatteskuld. I koncernredovisningen delas däremot obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Omstruktureringsreserv

En avsättning redovisas när en detaljerad omstruktureringsplan har fastställts och omstruktureringen har antingen påbörjats eller annonserats offentligt.

Intäkter

Redovisning av intäkter sker enligt Redovisningsrådets rekommendation nr 11, Intäkter. Intäktsredovisning sker i resultaträkningen när det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla bolaget och dessa fördelar kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Intäkterna inkluderar endast det bruttoinflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhåller eller kan erhålla för egen räkning. Inkomst vid varuförsäljning redovisas som intäkt då bolaget till köparen har överfört de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande och då bolaget inte behåller något engagemang i den löpande förvaltningen som vanligtvis förknippas med ägande och bolaget utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts.

Intäkterna redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas med avdrag för lämnade rabatter. Ersättningen erhålls i likvida medel och intäkten utgörs av ersättningen. Belopp som uppbärs för annans räkning ingår inte i bolagets intäkter. I de fall varor och tjänster byts mot varor och tjänster, som är av

liknande slag och värde, anses bytet inte medföra någon intäkt. Kriterierna för intäktsredovisning tillämpas på varje transaktion för sig.

Ersättningar i form av ränta/royalty/utdelning på grund av annans användning av bolagets tillgångar redovisas som intäkt när det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen tillfaller bolaget och att de kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Royalty periodiseras i enlighet med överenskommelsens ekonomiska innebörd. Utdelning redovisas när aktieägarnas rätt att erhålla betalning bedöms som säker.

Leasing - leasetagare

Redovisningsrådets rekommendation RR 6:99 tillämpas. Leasing klassificeras i koncernredovisningen antingen som finansiell eller operationell leasing. Finansiell leasing föreligger då de ekonomiska riskerna och förmånerna som är förknippade med ägandet i allt väsentligt är överförda till leasetagaren, om så ej är fallet är det fråga om operationell leasing.

Tillgångar som förhyrs enligt finansiella leasingavtal har redovisats som tillgång i koncernens balansräkning. Förpliktelsen att betala framtida leasingavgifter har redovisats som lång- och kortfristiga skulder. De leasade tillgångar avskrivs enligt plan medan leasingbetalningarna redovisas som ränta och amortering av skulderna.

Operationell leasing innebär att leasingavgiften kostnadsförs över löptiden med utgångspunkt från nyttjandet, vilket kan skilja sig åt från vad som de facto erlagts som leasingavgift under året.

I moderföretaget redovisas samtliga leasingavtal enligt reglerna för operationell leasing.

Jämförelsestörande poster

Redovisningsrådets rekommendation nr 4 tillämpas, vilket innebär att resultateffekter av särskilda händelser och transaktioner av väsentlig betydelse specificeras inom respektive resultatbegrepp. Exempel på sådana händelser och transaktioner är realisationsresultat vid avyttring av verksamhetsgrenar och betydande anläggningstillgångar, nedskrivningar och omstruktureringskostnader.

Verksamheter under avveckling

Vid redovisning av verksamheter under avveckling, avses med en avvecklade verksamhet en klart avgränsad del av koncernens verksamhet som har avvecklats eller nedlagts eller är under avveckling i enlighet med en enda sammanhållen plan. Verksamheten utgör en betydande organisatorisk enhet och kan särskiljas för verksamhets- och redovisningsändamål.

Koncernredovisning

Koncernredovisning har upprättats i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation RR 1:00.

Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande över den driftmässiga och finansiella styrningen. Dotterföretag redovisas i normalfallet enligt förvärvsmetoden.

Förvärvsmetoden innebär att ett förvärv av dotterföretag be-

traktas som en transaktion varigenom moderföretaget indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagets intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Goodwill

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det verkliga värdet på det förvärvade företagets identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

Eliminering av transaktioner mellan koncernföretag

Koncerninterna fordringar och skulder samt transaktioner mellan företag i koncernen liksom därmed sammanhängande realiserade vinster elimineras i sin helhet. Realiserade vinster uppkomna från transaktioner med intresseföretag och joint ventures elimineras till den del koncernen äger andelar i företaget. Realiserade vinster uppkomna till följd av transaktioner med intresseföretag elimineras mot "Andelar i intresseföretag". Realiserade förluster elimineras på samma sätt som realiserade vinster såvida det inte föreligger ett nedskrivningsbehov.

Omräkning av utländska dotterföretag eller andra utlandsverksamheter

Valutaomräkning sker i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation nr 8. Dagskursmetoden tillämpas för valutaomräkning av resultat- och balansräkningar i självständiga utlandsverksamheter. Med moderföretaget integrerade verksamheter omräknas enligt den monetära metoden. Självständiga utlandsverksamheter i höginflationsländer inflationsjusteras och omräknas därefter enligt dagskursmetoden.

Dagskursmetoden innebär att samtliga tillgångar, avsättningar och skulder omräknas till balansdagens kurs och att samtliga poster i resultaträkningen omräknas till genomsnittskurs.

Uppkomna kursdifferenser förs direkt till eget kapital.

Vid avyttring av självständigt bedriven utlandsverksamhet, realiserar de till verksamheten hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna efter avdrag för eventuell valutasäkring, i koncernens resultaträkning.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Företaget redovisar koncernbidrag och aktieägartillskott i enlighet med uttalandet från Redovisningsrådets Akutgrupp.

Aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskrivning ej erfordras.

Koncernbidrag redovisas enligt ekonomisk innebörd. Det innebär att koncernbidrag som lämnats i syfte att minimera koncernens totala skatt redovisas direkt mot balanserade vinstmedel efter avdrag för dess aktuella skatteeffekt. Koncernbidrag som är att jämställa med en utdelning redovisas som en utdelning. Det innebär att erhållet koncernbidrag och dess aktuella skatteeffekt redovisas

över resultaträkningen. Lämnat koncernbidrag och dess aktuella skatteeffekt redovisas direkt mot balanserade vinstmedel.

Koncernbidrag som är att jämställa med aktieägartillskott redovisas, med beaktande av aktuell skatteeffekt, hos mottagaren direkt mot balanserade vinstmedel. Givaren redovisar koncernbidraget och dess aktuella skatteeffekt som investering i andelar i koncernföretag, i den mån nedskrivning ej erfordras.

Byte av redovisningsprinciper Tillämpning av Redovisningsrådets rekommendationer

Från och med den 1 januari 2003 tillämpas följande rekommendationer från Redovisningsrådet: RR 2:02 Varulager, RR 22 Utformning av finansiella rapporter, RR 25 Rapportering för segment – rörelsegrenar och geografiska områden, RR 26 Händelser efter balansdagen och RR 27 Finansiella instrument: Upplysningar och klassificering.

RR 2:02 Varulager

Införandet av denna rekommendation har inte inneburit några förändringar för bolaget.

RR 22 Utformning av finansiella rapporter

Jämförelseåret i de finansiella rapporterna har omarbetats i enlighet med rekommendationens krav på utformning av de finansiella rapporterna. Kommentarer avseende föregående period eller perioder lämnas när detta är av betydelse för förståelsen av de finansiella rapporterna för den aktuella perioden.

RR 25 Rapportering för segment – Rörelsegrenar och geografiska områden

Jämförande år är omräknat enligt RR 25.

RR 26 Händelser efter balansdagen

Bolaget upplyser enligt dessa krav nedan.

RR 27 Finansiella instrument: Upplysningar och klassificering

Jämförbara uppgifter för tidigare perioder finns inte tillgängliga varför jämförelsesiffrorna för tilläggsupplýsningarna inte lämnas för tidigare perioder. Jämförelsesiffror i resultat- och balansräkningarna har därför inte heller omräknats i enlighet med rekommendationen.

Koncernuppgifter

Av koncernens totala inköp och försäljning mätt i kronor avser 34,4 % (16,6) av inköpen och 15,8 % (13,0) av försäljningen andra företag inom hela den företagsgrupp som koncernen tillhör.

Händelser efter balansdagen

I januari 2004 slutade bolagets Finans- och ekonomichef, Margareta Fischer. Som tf Finans- och ekonomichef arbetar Anders Sävält.

Noter

Not 1 Information om geografiska områden

	Europe / Middle East		The Americas		Rest of World		Koncern	
	2003	2002	2003	2002	2003	2002	2003	2002
Intäkter								
Summa intäkter	58 884	72 069	26 362	20 142	11 010	11 072	96 256	103 283
Resultat								
Resultat per geografisk								
marknad	2 795	-36 989	1 256	-10 352	524	-5 674	4 575	-53 015
Ofördelade intäkter/kostnader							37 300	-69 400
Rörelseresultat							41 875	-122 415
Ränteintäkter							4 765	7 868
Räntekostnad							-7 134	-2 279
Årets skattekostnad							5 178	636
Minoritetsintresse								-313
Årets nettoresultat							44 684	-116 503

	Europe / Middle East		The Americas		Rest of World		Koncern	
	2003	2002	2003	2002	2003	2002	2003	2002
Övriga upplysningar								
Tillgångar	84 052	73 025	22 966	25 505	4 355	4 469	111 373	102 999
Ofördelade tillgångar							72 622	85 516
Summa tillgångar	84 052	73 025	22 966	25 505	4 355	4 469	183 995	188 515
Skulder	47 673	113 491	21 886	42 877	8 914	17 436	78 473	173 804
Ofördelade skulder							105 522	14 711
Summa skulder	47 673	113 491	21 886	42 877	8 914	17 436	183 995	188 515
Investeringar	4 099	43 942	1 835	12 281	766	6 751	6 700	62 974
Avskrivningar	-3 402	-7 183	-1 523	-2 008	-636	-1 102	-5 561	-10 293
Kostnader, utöver avskrivningar								
som ej motsvaras av utbetalning	111 285	-43 383	-4 847	-12 042	—	-2 838	106 438	-58 263

Sekundära segment (Rörelsegren)

	Fertilitets system		Transplantations system		Avyttrad verksamhet		Koncern	
	2003	2002	2003	2002	2003	2002	2003	2002
Extern försäljning	84 570	64 819	11 686	10 397	—	28 067	96 256	103 283
Tillgångar	97 852	64 641	13 521	10 368	—	27 990	111 373	102 999
Ofördelade tillgångar							72 622	85 516
Investeringar	5 887	39 522	813	6 339	—	17 113	6 700	62 974

Den primära segmentindelningen på geografiska områden är baserad på var koncernens kunder är lokaliserade. De redovisade värdena på tillgångarna respektive periodens investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar baserade på var koncernens tillgångar är placerade framgår av nedanstående uppställning:

	Tillgångar		Investeringar	
	2003	2002	2003	2002
Europe/Middle East	101 022	93 844	4 482	47 317
The Americas	82 973	94 671	2 218	15 657
Rest of World	—	—	—	—
Summa	183 995	188 515	6 700	62 974

Internpris mellan koncernens olika segment är satta utifrån principen om "armslängds avstånd" dvs mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av transaktionerna.

I segmentens resultat, tillgångar och skulder (inklusive avsättningar) har inkluderats direkt hänförliga poster samt poster som kan fördelas på segmenten på ett rimligt och tillförlitligt sätt. Ej fördelade poster består i huvudsak av pågående nyanläggningar avseende produktionsanläggning i USA.

I segmentens investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar ingår samtliga investeringar frånsett investeringar i korttidsinventarier och inventarier av mindre värde.

Geografiska områden

Koncernens segment är indelade i följande geografiska områden: Americas, Europé/Middle East samt Rest of the world.

Koncernens båda verksamhetsområden bedrivs i samtliga geografiska segment.

Geografiska områden utgör koncernens primära indelningsgrund. Den information som presenteras avseende segmentets intäkter avser de geografiska områdena grupperade efter var kunderna är lokaliserade.

Informationen avseende segmentens tillgångar och periodens investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar är baserade på geografiska områden grupperade efter var tillgångarna är lokaliserade.

Rörelsegrenar

Koncernen består av följande rörelsegrenar:

Fertilitets system: Producenter och marknadsför näringslösningar för behandling av mänsklig infertilitet.

Transplantations system: Utvecklar och marknadsför medier och utrustning för bevaring av organ och vävnader vid transplantation. Rörelsegrenar utgör koncernens sekundära indelningsgrund.

Intäkternas fördelning

Samtliga av koncernens intäkter är hänförliga till varuförsäljning.

Not 2 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse och revisorer

Medelantalet anställda

	2003	varav män	2002	varav män
Moderföretaget				
Sverige	—	—	5	100%
Totalt i moderföretaget	—	—	5	100%
Dotterföretag				
Sverige	59	29%	65	30%
USA	7	71%	12	62%
Storbritannien	—	—	14	50%
Totalt i dotterföretag	66	33%	91	37%
Koncernen totalt	66	33%	96	40%

Redovisning av könsfördelning i företagsledningar

	2003 Andel kvinnor	2002 Andel kvinnor
Moderföretaget		
Styrelsen	0%	0%
Övriga ledande befattningshavare	—	—
Koncernen totalt		
Styrelsen	0%	0%
Övriga ledande befattningshavare	14%	14%

Med övriga ledande befattningshavare avses bolagets ledningsgrupp.

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	2003		2002	
	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Löner och ersättningar	Sociala kostnader
Moderföretaget	240	79	2 935	1 639
(varav pensionskostnad)	1)	(—)	1)	(702)
Dotterföretag	24 745	6 784	32 152	9 749
(varav pensionskostnad)		(2 014)		(2 048)
Koncernen totalt	24 985	6 863	35 087	11 388
(varav pensionskostnad)	2)	(2 014)	2)	(2 750)

1) Av moderföretagets pensionskostnader avser 0 (179) gruppen styrelse och VD varav avser VD 0 (179).

2) Av koncernens pensionskostnader avser 194 (179) gruppen styrelse och VD varav avser VD 194 (179).

Löner och andra ersättningar fördelade per land och mellan styrelseledamöter m.fl. och övriga anställda

	2003		2002	
	Styrelse och VD	Övriga anställda	Styrelse och VD	Övriga anställda
Moderföretaget				
Sverige	240	—	785	2 150
(varav tantiem o.d.)	(—)	(—)	(—)	(—)
Moderföretaget totalt	240	—	785	2 150
(varav tantiem o.d.)	(—)	(—)	(—)	(—)

Dotterföretag i Sverige	1 660	17 788	—	19 237
(varav tantiem o.d.)	(500)	(707)	(—)	(—)

Dotterföretag utomlands

USA	2 080	3 217	1 374	4 838
(varav tantiem o.d.)	(—)	(—)	(—)	(—)
Storbritannien	—	—	—	6 704
(varav tantiem o.d.)	(—)	(—)	(—)	(—)
Dotterföretag totalt	3 740	21 005	1 374	30 779
(varav tantiem o.d.)	(500)	(707)	(—)	(—)
Koncernen totalt	3 980	21 005	2 159	32 929
(varav tantiem o.d.)	(500)	(707)	(—)	(—)

Styrelse

Bolagsstämman beslutade om ett totalt styrelsearvode om 240 KSEK fram till nästa ordinarie bolagsstämma. Inom styrelsen beslöts att ordförande Patrik Tigerschiöld uppbära 80 KSEK och övriga styrelseledamöter exklusive Peter Svalander 40 KSEK vardera. Till styrelseledamöter som är anställda i Vitrolife har lön och ersättningar utgått med 2 240 KSEK

Verkställande direktör

Till verkställande direktören har utgått grundlön om sammanlagt 1 000 KSEK och bilförmån på 56 KSEK. Kostnadsförd bonus för verksamhetsåret 2003 uppgick till 250 KSEK för resultat bonus och 250 KSEK i extra tantiem. Pensionen är avgiftsbestämd och pensionspremier erläggs med 17 procent av grundlönen. Bolaget har gentemot VD en uppsägningstid om 24 månader, VD har tillika en uppsägningstid om 24 månader. Anställningen regleras i ett VD-avtal som inkluderar en konkurrensbegränsningsklausul och som gäller från och med den 1 januari 2003. Beslut om lön och förmåner till VD fattas av styrelsen.

Övriga ledande befattningshavare

Löner har utgått med 3 100 KSEK. Kostnadsförd bonus för verksamhetsåret 2003 uppgick till 158 KSEK. Bonus baseras på utfallet i förhållande till individuellt uppsatta mål. Pensionsålder är 65 år. Vid uppsägningstid från bolagets sida äger övriga ledande befattningshavare en uppsägningstid om 3 månader och vid uppsägning från egen sida 3 månader. Ingen äger rätt till avgångsvederlag. Beslut om lön till övriga ledande befattningshavare fattas av verkställande direktören.

Sjukfrånvaro

	2003
Total sjukfrånvaro som en andel av ordinarie arbetstid	6%
Andel av den totala sjukfrånvaron som avser sammanhängande sjukfrånvaro på 60 dagar eller mer	41%
Sjukfrånvaro som en andel av varje grupps ordinarie arbetstid:	
<i>Sjukfrånvaron fördelad efter kön:</i>	
Män	0,6%
Kvinnor	9%
<i>Sjukfrånvaron fördelad efter ålderskategori:</i>	
29 år eller yngre	2%
30–49 år	9%
50 år eller äldre	1%

Arvode och kostnadsersättning till revisorer

	2003	2002
Koncernen		
<i>KPMG</i>		
Revisionsuppdrag	621	885
Andra uppdrag	161	581
Moderföretag		
<i>KPMG</i>		
Revisionsuppdrag	540	364
Andra uppdrag	150	166

Not 3 Övriga rörelseintäkter

	2003	2002
Koncernen		
Kursvinster på fordringar/skulder		
av rörelsekaraktär	1 061	618
Försäljning försäljningsrättigheter	—	11 070
Försäljning av dotterföretag	42 338	1 826
Övrigt	1 751	490
	45 150	14 004
Moderföretag		
Kursvinster på fordringar/skulder		
av rörelsekaraktär	379	102
	379	102

Not 4 Övriga rörelsekostnader

	2003	2002
Koncernen		
Kursförluster på fordringar/skulder		
av rörelsekaraktär	–1 479	–3 380
Nedskrivning av goodwill	—	–14 509
Nedskrivning av immateriella tillgångar	—	–4 084
Nedskrivning av materiella tillgångar	—	–39 670
Nedskrivning av fordringar	—	–2 679
Nedskrivning av lager	—	–6 407
I förtid avslutade samarbetsavtal	—	–11 125
Omstruktureringskostnader	—	–11 317
Övrigt	–54	–4
	–1 533	–93 175
Moderföretaget		
Kursförluster på fordringar/skulder		
av rörelsekaraktär	—	–79
Nedskrivning av goodwill	—	–2 813
	—	–2 892

Not 5 Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar

	2003	2002
Koncernen		
<i>Avskrivningar enligt plan fördelade per tillgång</i>		
Balanserade utgifter för		
produktutvecklingsarbete	-1 097	-1 069
Patent och försäljningsrättigheter	-841	-840
Koncerngoodwill	-730	-2 552
Inkrångsgoodwill	—	-199
Byggnader och mark	-436	-422
Nedlagda kostnader på annans fastighet	—	-704
Maskiner och andra tekniska anläggningar	-1 367	-3 260
Inventarier, verktyg och installationer	-1 090	-1 248
	-5 561	-10 294
<i>Avskrivningar enligt plan fördelade per funktion</i>		
Kostnad för sålda varor	-1 816	-5 254
Försäljningskostnader	-711	-659
Administrationskostnader	-682	-1 280
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2 352	-3 101
	-5 561	-10 294
<i>Nedskrivningar fördelade per tillgång</i>		
Balanserade utgifter för		
produktutvecklingsarbeten	—	-2 957
Patent och försäljningsrättigheter	—	-2 197
Pågående nyanläggningar och förskott		
avseende materiella anläggningstillgångar	—	-26 334
Goodwill	—	-14 509
Nedlagda kostnader på annans fastighet	—	-3 008
Maskiner och andra tekniska anläggningar	—	-9 366
Inventarier, verktyg och installationer	—	-1 008
	—	-59 379
<i>Nedskrivningar fördelade per funktion</i>		
Administrationskostnader	—	-40 228
Forsknings- och utvecklingskostnader	—	-4 642
Övriga rörelsekostnader	—	-14 509
	—	-59 379
Moderföretaget		
<i>Avskrivningar enligt plan fördelade per tillgång</i>		
Patent och försäljningsrättigheter	-17	-17
Goodwill	—	-352
Inventarier, verktyg och installationer	—	-4
	-17	-373
<i>Avskrivningar enligt plan fördelade per funktion</i>		
Administrationskostnader	—	-356
Forsknings- och utvecklingskostnader	-17	-17
	-17	-373

Not 6 Leasingavgifter avseende operationell leasing

	2003	2002
Koncernen		
Tillgångar som innehas via operationella leasingavtal		
Minimileaseavgifter	1 923	1 203
Totala leasingkostnader	1 923	1 203
Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara kontrakt förfaller till betalning:		
Inom ett år	1 755	994
Mellan ett och fem år	693	825
	2 448	1 819
Moderföretaget		
Tillgångar som innehas via operationella leasingavtal		
Minimileaseavgifter	8	239
Totala leasingkostnader	8	239
Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara kontrakt förfaller till betalning:		
Inom ett år	48	46
Mellan ett och fem år	71	18
	119	64

Not 7 Resultat från andelar i koncernföretag

	2003	2002
Realisationsresultat vid avyttring		
av andelar	-111 285	—
	-111 285	—

Under året har det dotterbolagen A-Life Ltd. och A-Life Inc. avyttrats.

Not 8 Ränteintäkter och liknande resultatposter

	2003	2002
Koncernen		
Ränteintäkter, övriga	1 022	3 292
Valutakursvinster	3 743	4 576
	4 765	7 868
Moderföretaget		
Ränteintäkter, övriga	6	2 367
Valutakursvinster	3 743	3 925
	3 749	6 292

Not 9 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2003	2002
Koncernen		
Räntekostnader, övriga	-1 133	-1 093
Valutakursförluster	-3 079	-1 186
Nedskrivning av långfristiga värdepappersinnehav	-2 922	—
	-7 134	-2 279
Moderföretaget		
Räntekostnader, koncernföretag	—	-29
Räntekostnader, övriga	-659	-423
Valutakursförluster	-3 053	-1 187
Nedskrivning av långfristiga värdepappersinnehav	-2 922	—
	-6 634	-1 639

Not 10 Valutakursdifferenser som påverkat resultatet

	2003	2002
Koncernen		
Valutakursdifferenser som påverkat rörelseresultatet	-421	-2 761
Valutakursdifferenser på finansiella poster	664	3 390
	243	629
Moderföretaget		
Valutakursdifferenser som påverkat rörelseresultatet	374	24
Valutakursdifferenser på finansiella poster	690	2 738
	1 064	2 762

Not 11 Skatt på årets resultat**Koncernen**

	2003	2002
<i>Aktuell skattekostnad (-) / skatteintäkt (+)</i>		
Periodens skattekostnad/skatteintäkt	—	—
	—	—
<i>Uppskjuten skattekostnad (-) / skatteintäkt (+)</i>		
Uppskjuten skatteintäkt i under året aktiverat		
skattevärde i underskottsavdrag och internvinst i varulager	5 178	636
Totalt redovisad skattekostnad i koncernen	5 178	636

Avstämning av effektiv skatt

	2003		2002	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Koncernen				
Resultat före skatt		39 506		-116 826
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget	28,0%	-11 062	28,0%	32 711
Effekt av andra skattesatser för utländska dotterföretag	-1,0%	408	0,0%	—
Avskrivning av koncernmässig goodwill	0,5%	-204	-0,6%	-715
Andra icke-avdragsgilla kostnader	0,2%	-83	-14,4%	-16 843
Ej skattepliktiga intäkter	-30,0%	11 855	0,0%	—
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	2,3%	-914	-13,0%	-15 154
Aktivering av uppskjuten skatt avseende förlustavdrag	-14,9%	5 880	0,0%	—
Latent skatt avseende lager	1,8%	-702	0,5%	636
Redovisad effektiv skatt	-13,1%	5 178	0,5%	636
Moderföretaget				
Resultat före skatt		-115 571		-5 805
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget	28,0%	32 360	28,0%	1 625
Ej avdragsgilla kostnader	-27,0%	-31 211	-13,8%	-799
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	-1,0%	-1 149	-14,2%	-827
Redovisad effektiv skatt	0,0%	—	0,0%	—

Not 12 Immateriella tillgångar

12a Balanserade utgifter för produktutvecklingsarbete

	Koncern	Moderföretag
<i>Förvärvad/internt upparbetad</i>		
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	9 136	—
Nyanskaffningar	2 095	—
Årets valutakursdifferenser	–973	—
Vid årets slut	10 258	—
Akkumulerade avskrivningar enligt plan		
Vid årets början	–1 136	—
Årets avskrivning enligt plan ¹⁾	–1 097	—
Årets valutakursdifferenser	121	—
Vid årets slut	–2 112	—
Akkumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	–2 957	—
Vid årets slut	–2 957	—
Redovisat värde vid periodens början	5 043	—
Redovisat värde vid periodens slut	5 189	—

1) Årets avskrivningar redovisas på följande rader i resultaträkningen:

Forsknings- och utvecklingskostnader	–1 097	—
	–1 097	—

12b Patent och försäljningsrättigheter

	Koncern	Moderföretag
<i>Förvärvad/internt upparbetad</i>		
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	7 258	170
Nyanskaffningar	877	—
Avyttringar och utrangeringar	–1 362	—
Årets valutakursdifferenser	–577	—
Vid årets slut	6 196	170
Akkumulerade avskrivningar enligt plan		
Vid årets början	–1 962	–27
Avyttringar och utrangeringar	103	—
Årets avskrivning enligt plan ¹⁾	–841	–17
Årets valutakursdifferenser	5	—
Vid årets slut	–2 695	–44
Akkumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	–2 197	—
Avyttringar och utrangeringar	1 165	—
Vid årets slut	–1 032	—
Redovisat värde vid periodens början	3 099	143
Redovisat värde vid periodens slut	2 469	126

1) Årets avskrivningar redovisas på följande rader i resultaträkningen:

Försäljningskostnader	–560	—
Forsknings- och utvecklingskostnader	–281	–17
	–841	–17

12c Goodwill

	Koncern	Moderföretag
<i>Förvärvad/internt upparbetad</i>		
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	26 164	3 164
Vid årets slut	26 164	3 164
Akkumulerade avskrivningar enligt plan		
Vid årets början	–6 914	–352
Årets avskrivning enligt plan ¹⁾	–730	—
Vid årets slut	–7 644	–352
Akkumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	–14 509	–2 812
Vid årets slut	–14 509	–2 812
Redovisat värde vid periodens början	4 741	—
Redovisat värde vid periodens slut	4 011	—

1) Årets avskrivningar redovisas på följande rader i resultaträkningen:

Forsknings- och utvecklingskostnader	–730	—
	–730	—

Totala immateriella tillgångar

	Koncern	Moderföretag
<i>Förvärvad/internt upparbetad</i>		
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	42 558	3 334
Nyanskaffningar	2 972	—
Avyttringar och utrangeringar	–1 362	—
Årets valutakursdifferenser	–1 550	—
Vid årets slut	42 618	3 334
Akkumulerade avskrivningar enligt plan		
Vid årets början	–10 012	–379
Avyttringar och utrangeringar	103	—
Årets avskrivning enligt plan	–2 668	–17
Årets valutakursdifferenser	126	—
Vid årets slut	–12 451	–396
Akkumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	–19 663	–2 812
Avyttringar och utrangeringar	1 165	—
Vid årets slut	–18 498	–2 812
Redovisat värde vid periodens början	12 884	144
Redovisat värde vid periodens slut	11 669	127

Not 13 Byggnader och mark

	Koncern	Moderföretag
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	9 500	—
Nyanskaffningar	287	—
	9 787	—
Akkumulerade avskrivningar enligt plan		
Vid årets början	–527	—
Årets avskrivning enligt plan	–436	—
	–963	—
Redovisat värde vid perioden slut	8 824	—

Varav mark

	Koncern	Moderföretag
Akkumulerade anskaffningsvärden	1 064	—
Redovisat värde vid periodens utgång	1 064	—
Taxeringsvärden, byggnader (i Sverige)	3 712	—
Taxeringsvärden, mark (i Sverige)	468	—

Not 14 Nedlagda kostnader på annans fastighet

	Koncern	Moderföretag
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	18 151	—
Avyttringar och utrangeringar	–18 151	—
	—	—
Akkumulerade avskrivningar enligt plan		
Vid årets början	–11 748	—
Avyttringar och utrangeringar	11 748	—
	—	—
Akkumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	–3 008	—
Avyttringar och utrangeringar	3 008	—
	—	—
Redovisat värde vid periodens slut	—	—

Not 15 Maskiner och andra tekniska anläggningar

	Koncern	Moderföretag
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	30 281	—
Nyanskaffningar	172	—
Avyttringar och utrangeringar	–983	—
Årets valutakursdifferenser	–887	—
	28 583	—

Akkumulerade avskrivningar enligt plan

Vid årets början	–11 470	—
Avyttringar och utrangeringar	33	—
Omklassificeringar	–236	—
Årets avskrivning enligt plan på anskaffningsvärden	–1 367	—
Årets valutakursdifferenser	466	—
	–12 574	—

Akkumulerade nedskrivningar

Vid årets början	–9 366	—
	–9 366	—
Redovisat värde vid periodens slut	6 643	—

Not 16 Inventarier, verktyg och installationer

	Koncern	Moderföretag
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	12 238	100
Nyanskaffningar	1 988	—
Avyttringar och utrangeringar	–3 068	—
Omklassificeringar	287	—
Årets valutakursdifferenser	–632	—
	10 813	100

Akkumulerade avskrivningar enligt plan

Vid årets början	–7 973	–69
Avyttringar och utrangeringar	2 102	—
Omklassificeringar	143	—
Årets avskrivning enligt plan på anskaffningsvärden	–1 090	–7
Årets valutakursdifferenser	235	—
	–6 583	–76

Akkumulerade nedskrivningar

Vid årets början	–1 008	—
Avyttringar och utrangeringar	425	—
Årets valutakursdifferenser	40	—
	–543	—
Redovisat värde vid periodens slut	3 687	24

Not 17 Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar

	Koncern	Moderföretag
Vid årets början	69 084	—
Investeringar	1 281	—
Årets valutakursdifferenser	–12 134	—
Redovisat värde vid periodens slut	58 231	—

Not 18 Andelar i koncernföretag

	2003-12-31	2002-12-31
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	342 097	249 282
Lämnade aktieägarettillskott	100 000	98 343
Försäljning	-184 893	—
Fusion	—	-5 528
	257 204	342 097
Ackumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	-3 976	-3 976
Försäljning	3 976	—
	—	-3 976
Redovisat värde vid periodens slut	257 204	338 121

Specifikation av moderbolagets och koncernens innehav av andelar i koncernföretag

Dotterföretag / Org nr / Säte	Antal andelar	Andel i % ¹⁾	Redovisat värde 2003-12-31	Redovisat värde 2002-12-31
Vitrolife Inc. Denver, USA	500 000	100,0	139 481	139 481
Scandinavian Biotech Center AB, 556561-0424, Göteborg	10 103 971	100,0	6 128	6 128
Vitrolife Sweden AB, 556546-6298, Göteborg	5 000 000	100,0	111 595	11 595
A-Life Ltd., Edinburgh, Storbritannien				180 917
A-Life Inc. Newport Beach, Kalifornien, USA				—
			257 204	338 121

1) Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

Under året har ett aktieägartillskott lämnats till Vitrolife Sweden AB om 100 MSEK. Bolaget har utifrån dotterbolagens framtida intjäningspotential, bedömt att någon nedskrivning av aktierna inte är erforderlig.

Not 19 Andra långfristiga värdepappersinnehav

	2003-12-31	2002-12-31
Koncern		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	1 000	—
Tillkommande tillgångar	2 732	1 000
	3 732	1 000
<i>Ackumulerade nedskrivningar</i>		
Årets nedskrivningar	-2 922	—
	-2 922	—
Redovisat värde vid årets slut	810	1 000
Moderföretag		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	1 000	—
Tillkommande tillgångar	2 732	1 000
	3 732	1 000
<i>Ackumulerade nedskrivningar</i>		
Årets nedskrivningar	-2 922	—
	-2 922	—
Redovisat värde vid årets slut	810	1 000

Specifikation av värdepapper (bokförtvärde)

	Koncern	Moderföretag
Cell Therapeutics Scandinavia AB	810	810
	810	810
Innehavet motsvarar en andel av 13,8% (10,7%) av röster och kapital.		

Not 20 Uppskjuten skattefordran

	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld	Netto
Koncern 2003-12-31			
Lager	241	—	241
Underskottsavdrag	5 880	—	5 880
Netto uppskjuten skattefordran	6 121	—	6 121
Koncern 2002-12-31			
Lager	943	—	943
Netto uppskjuten skattefordran	943	—	943

Aktivering av underskottsavdrag har skett utifrån förväntad vinst inom överskådligt tidsintervall.

Ej redovisade uppskjutna skattefordringar

Avdragsgilla temporära skillnader och skattemässiga underskottsavdrag för vilka uppskjutna skattefordringar inte har redovisats i resultat- och balansräkningarna:

	2003-12-31	2002-12-31
Skattemässiga underskott	159 200	179 400
	159 200	179 400

De skattemässiga underskottsavdragen hänför sig till dotterföretag. Underskotten förfaller aldrig enligt gällande skattelagstiftning.

men kan inte avräknas mot skattepliktiga vinster i andra koncernföretag. De avdragsgilla temporära skillnaderna förfaller inom ett till två år. Uppskjutna skattefordringar har ej redovisats för dessa poster, då det förefaller mindre troligt att koncernen kommer att utnyttja dem för avräkning inom en nära framtid mot beskattningsbara vinster.

Förändring av uppskjuten skatt i temporära skillnader och underskottsavdrag

Koncern

	Belopp vid årets ingång	Redovisat över resultaträkningen	Övriga förändringar	Belopp vid årets utgång
Lager	943	-702	—	241
Aktivering av underskottsavdrag	—	5 880	—	5 880
	943	5 178	—	6 121

Not 21 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2003-12-31	2002-12-31
Koncern		
Hyra	399	757
Upplupna ränteintäkter, korta placeringar	260	459
Försäkring	—	46
Övriga poster	875	204
	1 534	1 466

Moderföretag

Upplupna ränteintäkter, korta placeringar	—	459
Övriga poster	23	22
	23	481

Not 22 Finansiella instrument och finansiell riskhantering

Finanspolicy

Vitrolife har en koncernpolicy för dess finansiella verksamhet vilken definierar finansiella risker och anger hur bolaget skall hantera dessa risker. Denna policy beskriver hur riskerna skall mätas och i vilka prisintervall. Policyn anger dessutom vilka rapporter som skall upprättas. Enligt denna policy skall bolaget alltid behålla en likviditet motsvarande minst tre månaders kända framtida netto kontantutbetalningar. Likvida medel skall hållas på bankkonton eller investeras i kortfristiga räntepapper såsom obligationer, statsskuldsväxlar och statspapper, företagsobligationer och fastighetsväxlar. Finanspolicyn specificerar krav på ratingnivåer för utgivare av sådana värdepapper.

Avtalsvillkor

Lånevillkor, effektiv ränta och förfallostruktur/ränteomförhandling

	Nominellt belopp i originalvaluta	1 år eller kortare	1–5 år	> 5 år	Total
Banklån					
- SEK, rörlig ränta	6 412	356	1 426	4 630	6 412
- USD, rörlig ränta	2 000	142	1 136	722	2 000

Ränterisker

Räntan för lånet i SEK baserar sig på SEB's basränta och lånets förfalldag är 28 november 2021. LIBOR räntan är grunden för lånet i USD och lånets förfalldag är 1 juni 2011.

Kreditrisker

Koncernens finansiella tillgångar redovisas till 74 MSEK varav 52 MSEK avser bankmedel. Vitrolife har traditionellt haft låga kreditförluster och detta gäller även 2003.

Valutarisker

Valutarisk är risken för fluktationer i värdet på ett finansiellt instrument på grund av förändringar i valutakurser. Valutakursriskerna är relaterade till förändringar i förväntade och kontrakterade betalningsflöden (transaktionsexponering), omvärdering av utländska dotterbolags tillgångar och skulder i utländsk valuta (omräkningsexponering) samt finansiell exponering i form av valutarisker i betalningsflöden i lån och placeringar. Bolagets försäljning sker huvudsakligen i SEK, EURO och USD medan bolaget tillgång till kapital och en stor del av dess kostnader utgörs av SEK och USD.

Transaktionsexponering

Företagets transaktionsexponering fördelar sig på följande valutor:

Valuta	2003 Belopp lokal valuta	Belopp SEK	Procent
Euro	5 070	46 261	87%
USD	890	7 200	13%
		53 461	100%

Transaktionsexponeringen har inte säkrats genom valutaderivat.

Omräkningsexponering

Utländska nettotillgångar hänför sig till det amerikanska dotterbolaget. Årets omräkningsexponering uppgår till 50,8 MSEK och har inte terminssäkrats.

Verkligt värde

Koncern

I balansräkningen redovisade finansiella tillgångar och skulder överensstämmer med verkligt värde och uppgår till 74 MSEK (63) respektive 40,6 MSEK (76). Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

Moderföretaget

Finansiella tillgångar och skulder uppgår till 356,2 MSEK (476,8) respektive 24,4 MSEK (29,8). Bolaget har utifrån dotterbolagens framtida intjäningspotential bedömt att nedskrivning av andelar i koncernföretag 257,2 MSEK (338,1) inte är erforderlig. Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

Not 23 Eget kapital**Bundna fonder**

Bundna fonder får inte minskas genom vinstutdelning.

Uppskrivningsfond

Vid en uppskrivning av en materiell eller finansiell anläggnings-tillgång avsätts uppskrivningsbeloppet till en uppskrivningsfond.

Reservfond

Syftet med reservfonden är att spara en del av nettovinsten, som inte går åt för täckning av balanserad förlust.

Överkursfond

När aktier emitteras till överkurs, dvs för aktierna ska betalas mer än aktiernas nominella belopp, ska ett belopp motsvarande det erhållna beloppet utöver det nominella värdet på aktierna, föras till överkursfonden.

Fritt eget kapital*Balanserade vinstmedel*

Utgörs av föregående års fria egna kapital efter en eventuell reservfundsavsättning och efter att en eventuell vinstutdelning lämnats. Utgör tillsammans med årets resultat summa fritt eget kapital, dvs det belopp som finns tillgängligt för utdelning till aktieägarna.

Specifikation av ackumulerad valutakursdifferens i eget kapital

	2003-12-31	2002-12-31
Ackumulerad valutakursdifferens vid årets början	-6 534	6 572
Årets valutakursdifferens i utländska dotterföretag	-14 484	-13 106
Årets realisation av ackumulerade valutakursdifferenser genom avyttring av utlandsverksamheter	1 632	—
Summa periodens valutakursdifferens	-12 852	-13 106
Ackumulerad valutakursdifferens vid året slut	-19 386	-6 534

Upplysningskravet enligt ÅRL 5 kap 14§ aveende specificering av förändring av eget kapital jämfört med föregående års balansräkning framgår av sidan 23.

Not 24 Resultat per aktie

	2003	2002
Resultat per aktie före utspädning		
Periodens resultat efter avdrag för utdelning på preferensaktier	44 684 419	-116 503 085
Vägt antal utestående stamaktier	18 390 157	18 394 945
Resultat per aktie före utspädning	2,43	-6,33

Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat efter avdrag för utdelning på preferensaktier	44 684 419	-116 503 085
Justerat resultat	44 684 419	-116 503 085

Vägt antal utestående stamaktier	18 390 157	18 394 945
Antal aktier vid beräkning av resultat per aktie	18 390 157	18 394 945
Resultat per aktie efter utspädning	2,43	-6,33

Not 25 Långfristiga räntebärande skulder

	2003-12-31	2002-12-31
Koncern		
Skuld till kreditinstitut	19 566	26 894
Redovisat värde vid periodens utgång	19 566	26 894

Moderföretag

Skuld till kreditinstitut	13 511	17 650
Redovisat värde vid periodens utgång	13 511	17 650

Koncern

Belopp varmed skuldposten förväntas betalas efter mer än tolv månader från balansdagen.	9 740	16 808
Belopp varmed skuldposten förväntas betalas efter mer än fem år från balansdagen	9 827	10 086

Moderföretag

Belopp varmed skuldposten förväntas betalas efter mer än tolv månader från balansdagen.	8 314	10 086
Belopp varmed skuldposten förväntas betalas efter mer än fem år från balansdagen	5 197	7 564

Not 26 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2003-12-31	2002-12-31
Koncern		
Upplupna löner	—	248
Upplupna semesterkostnader	3 113	3 230
Upplupna sociala avgifter	458	1 517
Upplupen löneskatt	435	490
Omstruktueringskostnader	5 673	23 210
Revision	200	417
Upplupen kostnad mässa	—	971
Upplupna kostnader lokaler	—	1 197
Övriga poster	2 275	1 342
	12 154	32 622
Moderföretag		
Upplupna semesterkostnader	—	558
Upplupna sociala avgifter	—	248
Upplupen löneskatt	—	137
Revision	200	200
Övriga poster	953	73
	1 153	1 216

Kostnader för omstrukturering av verksamheten förfaller löpande under 2004.

Not 27 Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut

	2003-12-31	2002-12-31
Koncern		
Fastighetsinteckningar	7 500	7 500
Företagsinteckningar	16 900	20 000
	24 400	27 500
Moderföretag		
Företagsinteckningar	16 900	20 000
	16 900	20 000

Göteborg den 10 mars 2004

Patrik Tigerschiöld Magnus Nilsson Per Båtelson Lars Hamberger
Ordförande *Verkställande Direktör*

Peter Svalander Claes Glassell Mark Dumenil

Vår revisionsberättelse har avgivits 2004-03-10
KPMG Bohlins AB

Jan Malm
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Vitrolife AB (publ)

Org nr 556354-3452

Vi har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Vitrolife AB (publ) för år 2003. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen. Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av vår revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att vi planerat och genomfört revisionen för att i rimlig grad försäkra oss om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga fel. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Vi anser att vår revision ger oss rimlig grund för våra uttalanden nedan.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger därmed en rättvisande bild av bolagets och koncernens resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige.

Vi tillstyrker att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, disponerar vinsten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Göteborg 2004-03-10

KPMG Bohlins AB



Jan Malm

Auktoriserad revisor

Fem års översikt

Informationen nedan är baserad på Vitrolifes koncernredovisning 2000–2003 och proforma räkenskaper 1999.

KSEK	2003	2002	2001	2000	1999
Nettoomsättning	96 256	103 283	100 142	82 231	67 866
Kostnad för sålda varor	–34 617	–53 921	–59 755	–48 775	–36 290
Bruttoresultat	61 639	49 362	40 387	33 455	31 576
Försäljningskostnader	–24 307	–28 306	–23 070	–14 137	–9 794
Administrationskostnader	–25 110	–33 658	–28 055	–23 469	–16 843
Forsknings- och utvecklingskostnader	–13 964	–30 642	–28 695	–22 540	–21 357
Jämförelsestörande poster	42 338	–76 454	—	—	—
Övriga rörelseintäkter	2 812	665	1 224	—	—
Övriga rörelsekostnader	–1 533	–3 382	–5 210	492	552
Rörelseresultat	41 875	–122 415	–43 419	–26 199	–15 866
Finansnetto	–2 369	5 589	6 063	–3 601	3 060
Resultat efter finansiella poster	39 506	–116 826	–37 356	–29 801	–12 806
Skatt	5 178	636	—	–18	–23
Minoritetens andel i årets resultat	—	–313	—	1 045	1 778
Årets resultat	44 684	–116 503	–37 356	–28 773	–11 051
Avskrivningar enligt plan	–6 163	–10 293	–9 956	–8 223	–7 631
Immateriella anläggningstillgångar	11 670	12 884	29 147	25 685	8 452
Materiella anläggningstillgångar	77 385	94 155	106 370	43 168	37 919
Finansiella anläggningstillgångar	6 931	1 943	1 075	64	—
Övriga omsättningstillgångar	36 460	43 157	55 582	43 374	41 407
Likvida medel och kortfristiga placeringar	51 549	36 376	135 868	60 925	14 947
Summa tillgångar	183 995	188 515	328 042	173 216	102 725
Eget kapital	143 435	111 401	241 741	133 063	85 314
Minoritetsintressen	—	1 045	—	—	–2 190
Räntebärande avsättningar och skulder	20 962	26 894	42 002	10 000	—
Icke räntebärande avsättningar och skulder	19 598	49 175	44 299	30 153	19 601
Summa eget kapital och skulder	183 995	188 515	328 042	173 216	102 725
Sysselsatt kapital	164 397	139 339	283 744	143 063	83 124
Rörelsens kassaflöde från den löpande verksamheten	–31 205	–34 774	–25 250	–13 890	–21 380
Rörelsens kassaflöde från investeringsverksamheten	56 823	–48 814	–77 619	–12 152	–11 220
Kassaflöde efter investeringar	25 618	–83 588	–102 869	–26 042	–32 600
KSEK	2003	2002	2001	2000	1999
Medelantal anställda	66	96	98	80	66
Lönekostnader inkl sociala	–35 266	–46 475	–44 908	–34 992	–25 659
Investeringar	–6 700	–62 974	–77 619	–12 152	–11 204
Forskning- och utveckling	–13 234	–30 642	–28 695	–22 540	–21 357
Exportandel %	92	93	91	91	90

Nyckeltal och definitioner

Nyckeltal

Informationen nedan är baserad på Vitrolifes koncernredovisning 2000–2003 och proforma räkenskaper 1999.

KSEK	2003	2002	2001	2000	1999
Bruttovinstmarginal, %	64,0	47,8	40,3	40,7	46,5
Rörelsemarginal, %	43,5	neg.	neg.	neg.	neg.
Nettomarginal, %	46,4	neg.	neg.	neg.	neg.
Avkastning på sysselsatt kapital, %	36,6	neg.	neg.	neg.	neg.
Avkastning på eget kapital, %	35,1	neg.	neg.	neg.	neg.
Räntetäckningsgrad	6,5	neg.	neg.	neg.	neg.
Soliditet, %	78,0	59,1	73,7	76,8	80,9
Skuldsättningsgrad %	14,6	29,6	23,8	8,8	—
Genomsnittligt antal aktier	18 390 157	18 390 157	16 450 431	12 886 347	11 841 477
Genomsnittligt antal aktier*	18 390 157	18 394 945	16 706 786	12 968 520	11 847 662
Antal aktier vid periodens slut	18 390 157	18 390 157	18 390 157	14 390 157	12 373 400
Antal aktier vid periodens slut*	18 390 157	18 390 157	18 646 512	14 646 512	12 379 869
Eget kapital per aktie	7,80	6,06	13,15	9,25	6,90
Eget kapital per aktie*	7,80	6,06	12,96	9,08	6,89
Resultat per aktie	2,43	–6,33	–2,27	–2,23	–0,93
Resultat per aktie*	2,43	–6,33	–2,27	–2,23	–0,93

* Efter utspädning

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Resultat efter finansnetto minskat med skatt, delat med genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat efter finansnetto plus räntekostnader och liknande poster, delat med genomsnittligt eget kapital.

Bruttovinstmarginal

Bruttovinst i procent av rörelsens intäkter.

Eget kapital per aktie

Eget kapital delat med antalet utstående aktier

Kassaflöde efter investeringar

Summan av kassaflödena från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten

Nettomarginal

Resultat efter finansnetto minus andel i intressebolag i procent av omsättningen.

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansnetto plus räntekostnader och liknande poster, delat med räntekostnader och liknande poster.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av omsättningen.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Resultat efter finansnetto plus avskrivningar, resultatandel i intressebolag och förändring i minoritetsintresse, minskat med resultat sålda anläggningstillgångar, förändring i minoritetsintresse, ökning i rörelsekapital och betald skatt.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Nettoinvesteringar.

Skuldsättningsgrad

Räntebärande skulder i förhållande till eget kapital plus minoritet.

Soliditet

Eget kapital inklusive minoritetsintresse i procent av totala tillgångar.

Sysselsatt kapital

Totala tillgångar, minus icke räntebärande skulder, inklusive latent skatteskuld.

Vinst per aktie

Periodens resultat efter skatt delat med genomsnittligt antal aktier.

Finansiella mål

Vitrolifes styrelse anser att bolaget bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk tillväxt som tillväxt genom förvärv.

Mot bakgrund av ovanstående anser Vitrolife att bolagets soliditet i normala fall inte bör understiga 40 procent. Målet för Vitrolifes tillväxt för de närmaste tre åren är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år samt att bolaget redovisar ett positivt resultat.



Patrik Tigerschiöld
Styrelsens ordförande



Prof. Lars Hamberger



Dr. Peter Svalander



Per Båtelson



Claes Glassell



Mark Dumenil

Patrik Tigerschiöld, styrelsens ordförande

Född 1964, M.Sc. Econ. Styrelseledamot sedan 2000 och styrelseordförande sedan 2002. Verkställande Direktör och styrelseledamot i Skanditek Industriförvaltning AB. Övriga uppdrag: Styrelseordförande i The Chimney Pot AB, Theducation AB, CMA Microdialysis AB. Vice ordförande i Axis AB. Styrelseledamot i Mydata Automation AB, Partner Tech AB, H Lundén Kapitalförvaltning AB och PBK Outsourcing AB. Aktieinnehav i Vitrolife: 0

Professor Lars Hamberger

Född 1939, professor i obstetrik och gynekologi vid Göteborgs Universitet. Styrelseledamot sedan 1993 och styrelseordförande 1995–2002. Institutionschef 1985–2000 samt specialistläkare i infertilitet och reproduktionsendokrinologi. Ledde verksamheten på Sahlgrenska sjukhuset som resulterade i det först födda IVF-barnet i Norden 1982. Övriga uppdrag: Styrelseledamot

och en av grundarna till Fertilitetscentrum AB, Carlanderska Sjukhemmet i Göteborg. Aktieinnehav i Vitrolife: 171 200 aktier genom bolag.

Peter Svalander

Född 1956, Dr. Med.Sc., HCLD. Grundare av Vitrolife AB. Docent i experimentell obstetrik och gynekologi vid Göteborgs Universitet. Board-Certified High Complexity Clinical Laboratory Director i USA sedan 1995. Styrelseledamot och Verkställande Direktör 1993–2002. Grundare av Vitrolife AB. Tidigare laboratoriechef vid IVF-gruppen vid Sophiahemmet i Stockholm respektive forskningschef vid Fertilitetscentrum på Carlanderska sjukhemmet i Göteborg. Aktieinnehav i Vitrolife: 1 158 542 aktier genom bolag.

Per Båtelson

Född 1950, M.Sc. Phys. Styrelseledamot sedan 2000. Verkställande Direktör för Capio AB. Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Prisma

Broadcast AB. Aktieinnehav i Vitrolife: 25 000 aktier.

Claes Glassell

Född 1951, M.Sc. Chemical Engineering. Styrelseledamot sedan 2002. President och COO för Cambrex Corporation i New Jersey, USA. Tidigare President för Cambrex International, Affärsområdeschef vid Nobel Industries AB. Aktieinnehav i Vitrolife: 0 aktier.

Mark Dumenil

Född 1951, Chartered accountant. Styrelseledamot sedan 2002. Verkställande direktör för CMA Microdialysis. Tidigare Vice President Europe för Ethicon Oncology Business Johnson and Johnson. Aktieinnehav i Vitrolife: 0 aktier.

Ledande befattningshavare och revisorer



Dr. Magnus Nilsson
Verkställande Direktör



Margareta Fischer
Finans- och ekonomichef samt IR-ansvarig



Anders Sävält
tf Finans- och ekonomichef samt IR-ansvarig



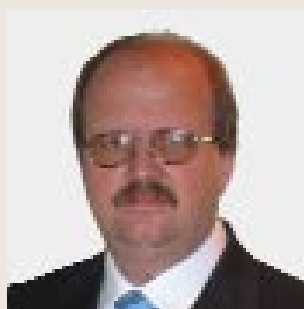
Tony Winslöv
tf Marknadschef



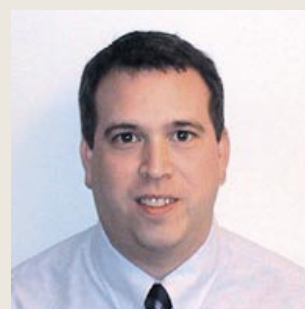
Dr. Peter Svalander
Affärsutvecklingsansvarig



Stefan Blomsterberg
Administrations- och Logistikchef



Göran Melbin
QA-chef



Neil Murphy
Produktionschef

Ledande befattningshavare

Magnus Nilsson, VD

Född 1956, Styrelseledamot 1999–2000 och anställd sedan 1998. Doktor i medicinsk vetenskap vid Uppsala Universitet. Tidigare projektledare för preklinisk och klinisk läkemedelsutveckling, KaroBio AB och Pharmacia & Upjohn AB. Aktieinnehav i Vitrolife: 230 000 aktier.

Margareta Fischer, Finans- och ekonomichef samt IR-ansvarig

Född 1956, anställd sedan 2002. BBA. Tidigare ekonomichef i Fingerprint Cards AB och financial controller i DPC Scandinavia AB. Slutade i januari 2004. Aktieinnehav i Vitrolife: 0 aktier.

Anders Sävält, tf Finans- och ekonomichef samt IR-ansvarig

Född 1953. Civ.Ek. Tidigare ekonomichef och controller i Frontec Göteborg. Började i februari 2004. Aktieinnehav i Vitrolife: 0 aktier.

Tony Winslöv, tf Marknadschef

Född 1964, anställd som regionchef Europa/Mellanöstern sedan 2001. Civ.Ek. Tidigare produktchef Hässle Läkemedel. Erfarenheter

från marknadsföring och försäljning inom läkemedel, bank. Aktieinnehav i Vitrolife: 0 aktier.

Peter Svalander, Affärsutvecklingsansvarig

Född 1956, Dr.Med.Sc., HCLD. Grundare av Vitrolife AB. Docent i experimentell obstetrik och gynekologi vid Göteborgs Universitet. Board-Certified High Complexity Clinical Laboratory Director i USA sedan 1995. Styrelseledamot och Verkställande Direktör 1993–2002. Grundare av Vitrolife AB. Tidigare laboratoriechef vid IVF-gruppen vid Sophiahemmet i Stockholm respektive forskningschef vid Fertilitetscentrum på Carlanderska sjukhemmet i Göteborg. Aktieinnehav i Vitrolife: 1158 542 aktier genom bolag.

Stefan Blomsterberg, Administrations- och Logistikchef

Född 1964, anställd sedan 2002. Tidigare officer i Försvarsmakten och har bland annat varit ansvarig för utbildningsprogram vid Arméns Tekniska Skola. Stefan kommer närmast från Södra Militärdistriktsstabens som ansvarig för verifiering av rustningskontrollavtal i samverkan med Militärhögkvarteret och OSSE (Organisationen för Säkerhet och Samarbete i Europa). Aktieinnehav i Vitrolife: 1000 aktier.

Neil Murphy, Produktionschef

Född 1965, anställd sedan 2002. BS MBA. Tidigare anställningar: Produktions- och kvalitetschef på Thermo Biostar Inc., Produktionschef Eppendorf 5 Prime Inc. Aktieinnehav i Vitrolife: 0 aktier.

Göran Melbin, QA-chef

Född 1957, anställd sedan 2002. M.Sc, Tekn. Lic. Tidigare anställningar: Specialist inom lab. automation på Astra, QP samt QC/RA ansvarig på Pharbio Medical, Kvalitets- och produktionschef på IT-PAC. Aktieinnehav i Vitrolife: 0 aktier.

Revisorer

Bolagets revisionsbyrå är KPMG med auktoriserade revisorn Jan Malm (född 1960) som huvudansvarig. Jan Malm har haft uppdrag i Vitrolife sedan 1992.

KPMG

Box 11908
(Norra Hamngatan 22)
404 39 Göteborg
Tel +46 (0) 31 614 800

English summary – annual accounts 2003

Financial highlights

- Net sales amounted to SEK 96.3 million (103.3 – divested operations worth SEK 28.1 million were included in 2002)
- Core business sales increased by 28 percent, despite the effects of negative exchange rates, and amounted to SEK 96.3 million (75.2)
- Gross profits increased by 25 percent and totaled SEK 61.6 million (49.4), resulting in a gross profit margin of 64 percent (48)
- The group's net income totaled SEK 44.7 million, of which SEK 42.3 million in items affecting comparability relate primarily to the sale of A-Life (–116.5, of which items affecting comparability amounted to 89.4 SEK million)
- Operating results for the fourth quarter totaled SEK 3.0 million (–110.2 including –87.6 in items affecting comparability)
- Earnings per share were SEK 2.4 (–6.3)
- In August, Vitrolife divested its subsidiary that develops compounds for aesthetic facial surgery based on cross-linked hyaluronic acid to Mentor Corp., USA for SEK 60 million debt-free, plus royalties from future sales
- Vitrolife received permission from the U.S. Federal Drug Administration [FDA] to market EmbryoGlue®.

The year in brief

- At the beginning of the year, Magnus Nilsson was appointed CEO.
- The company's goal was to make a profit and show a positive cash flow no later than the fourth quarter of 2003. In order to achieve this, an action plan was initiated in January, consisting of comprehensive cost-cutting, a new, smaller global organization, production streamlining, and an aggressive marketing strategy.
- The successful implementation of the action plan and an increase in sales revenue of 28 percent (comparable units), despite the effects of negative exchange rates, enabled the company to achieve the overall goal of showing a profit and a positive cash flow as early as the third quarter, one quarter earlier than expected.
- The administration, finance, marketing, and logistics departments were transferred to the production facilities in Kungälv, Sweden.
- A USA patent was granted for a new, rapid-freeze storage technique for living cells, known as Vitroloop®.
- The FDA granted Vitrolife a marketing licence for EmbryoGlue®. This new product, which aids embryo implantation in the womb, was launched globally in the second and third quarters.
- The subsidiaries (A-Life), which developed the implant with chemically stabilized hyaluronic acid for aesthetic facial treatment, were sold in August to Mentor Corp., USA for SEK 60 million free of debt, plus the option for future royalty income. Accordingly, the group's activities only comprise the core area of expertise: products for preserving living cells and tissues outside the body.
- Core activities – media – show positive pro forma operating results for the entire year of SEK 6.2 million.
- The share premium reserve was reduced by SEK 292 million.

Operations in general

Vitrolife is an international biomedical group that specializes in products for cell and tissue technology. The Vitrolife group organization consists of the parent company Vitrolife AB (publ) and two

subsidiaries Vitrolife Sweden AB (Gothenburg, Sweden) and Vitrolife, Inc. (Denver, Colorado, USA). During the year, the group has concentrated its operations – divided among America, Europe/Middle East, and the rest of the world – on three product areas:

- Fertility
- Cell therapy
- Transplantation

Vitrolife's business concept is to develop, produce, and market a range of advanced products and systems for the preparation, cultivation, preservation, and storage of human cells, tissues, and organs.

The delays in the start of production facilities in both Kungälv and Denver during 2002 caused huge problems of non-realized income and higher costs. As these problems required rapid measures at the end of the year, an action plan was drawn up that would concentrate the company's energies and resources on exploiting and developing the comparative benefits of its core areas of expertise: media for cells, tissues, and organs. This plan encompassed the following concrete goals:

- Rapid cost reduction
- Shorter development times for new products
- Improved production finances for better gross margins
- Increased sales volumes in order to obtain economies of scale and thus better gross margins

In order to achieve this, the plan included the following measures:

- Organizational changes and R&D prioritizations designed to facilitate personnel and cost reductions
- Prioritizing of those projects that provided a rapid product generation shift to a new, more economical production technology; reduced product range; and concentrated activities in one production location
- Total marketing focus on the recently launched fertility products

The group also decided to sell those portions of its operations not related to the core activity, namely, Alife Ltd and Alife, Inc. Translated into financial terms, the Vitrolife group's aim was to operate at a profit and with a positive cash flow from the fourth quarter onward.

Most of the resources within product development were invested in the new GIII fertility products, and five new products have been produced. Other projects have been de-prioritized. During late 2003 and 2004, more resources will be invested in prioritized projects within all product areas: fertility, stem-cell media, and transplantation.

The activities involved in the development of products for aesthetic facial treatment (based on chemically stabilised hyaluronic acid), operated by Alife subsidiaries in Scotland and the USA, were sold in August to Mentor Corp., USA for SEK 60 million, free of debt, plus the option for future royalty income.

All objectives laid out at the beginning of the year were met on time, and Vitrolife was able to report a profit and positive cash flow as early as the third quarter, regardless of whether the non-core business related element of the group (Alife) is included or not.

The sale of media within the core activity also showed excellent growth in 2003: 28%. Continued similar growth in sales volumes, combined with the fact that previously outsourced production to contract manufacturers will, in the future, be continued in-house,

means that we will need to begin production at the Denver facility during 2004. As this facility uses the same basic technology as the factory in Kungsbacka, with the difference that the degree of automation is higher, we predict a relatively trouble-free start-up of the Denver plant when demand requires, probably during the second half of 2004. As volume increases, the high degree of automation at the Denver factory will facilitate a further reduction in costs for goods sold without further investments. In terms of documentation and inspection, expanded IT support has further simplified procedures for the purchase and storage of raw materials, as well as the distribution of goods to customers.

Sales of media for lung transplants, Perfadex®, increased further during 2003; around 75–80% of all lung transplants performed now use Perfadex. Clinical development of the next generation of lung preservation technology is continuing in three countries. The new technology and media will mean that the number of donated lungs that can be used for transplantation will increase significantly.

The research partnership with Cell Therapeutics Scandinavia AB continued during the year. The aim is primarily to produce a media for growing human embryo stem cells. This will be launched during the first quarter of 2004. Additional media for stem cells are expected to be launched during 2004.

No changes were made to the composition of the board during 2003.

Ownership relations and group structure

The group consists of the parent company Vitrolife AB (publ) and the wholly-owned Swedish subsidiaries Vitrolife Sweden AB and Swedish Biotech Center AB. In addition, the group consists of the wholly-owned foreign subsidiary Vitrolife, Inc.

In August, A-Life Ltd and A-Life Inc were sold to Mentor Corp., USA. The purchase price was approximately SEK 60 million debt-free, plus royalties on future product sales. The group capital gain on the sale amounted to SEK 42.3 million.

The work of the board

The board of Vitrolife AB (publ) consists of six members with expertise in biotechnology, finance, and strategy. The board met nine times during the year. In addition, segments of the board met on a number of occasions to discuss issues they had been assigned for further investigation. The work of the board follows the established rules of procedure. Important issues handled by the board during the year included investment in production facilities and the sale of the A-Life companies.

The group's net sales and income

The group's total net sales amounted to SEK 96.3 million (103.3). As sales in 2003 were entirely attributable to core activities, they increased by SEK 21.1 million from 75.2 in 2002 for comparable units. This represents an increase of 28 percent (17).

The group's gross profits amounted to SEK 61.6 million (49.4), an increase of 25 percent (22). Due to an increase in sales and new, more efficient production methods, the gross margin increased to 64 percent (48). The operating results of the group amounted to SEK 41.9 million (–122.4 including –69.4 of items affecting comparability).

The sale of A-Life Ltd and A-Life Inc affected the operating results by a group capital gain of SEK 42.3 million, and the costs of the companies' activities up to the sale debited the income at SEK 5 million.

The net interest income/expense amounted to SEK –2.4 million (5.6). The holding in Cell Therapeutics Scandinavia AB was reduced by SEK 2.9 million, after which the book value amounted to SEK 0.8 million for the company's share of 13.8 percent. The group's net income amounted to SEK 44.7 million (–116.5).

Operating expenses

The group's selling and marketing expenses have decreased by 14 percent and amounted to SEK 24.3 million (28.3). The group's administrative expenses decreased by 25 percent and amounted to SEK 25.1 million (33.7). The group's research and development expenses decreased by 54 percent and amounted to SEK 14.0 million (30.6).

The net of other operating income and expenses amounted to SEK 43.6 million (–79.2). The group capital gain at SEK 42.3 million is included.

Investments

Gross investments in the group's fixed assets amounted to SEK 6.7 million (63.0) during 2003. Of these, SEK 3.7 million (54.3) was related to investments in machines, equipment, and other technical assets involved in production.

Financial position

The group's liquid assets, including short-term investments, amounted to SEK 51.5 million (36.4) at the end of the year.

The group also has a credit facility at the bank of SEK 20 million. During the year, a USD 1 million loan was repaid in full. The group's asset/equity ratio at the end of year was 78 percent (59).

Personnel

Vitrolife is a knowledge-based company, with an average of 66 (96) employees for the period, of which 59 (70) work in Sweden. The majority of the personnel are between 25 and 40 years of age, and around 67 percent have college or university educations.

The parent company

Vitrolife has three support functions at the group level - Finance, IR and Administration; Marketing; and IT. The support functions carry out important coordination and inspection tasks for the group. As the work is carried out by employees at the subsidiaries, the company has no actual employees.

Net sales for the parent company, Vitrolife AB, were SEK 0 million (0) for the year. Profits after financial items amounted to SEK –115.6 million (–5.8). The subsidiaries A-Life Ltd and A-Life Inc were sold during the year. The accounting losses amounted to SEK –111.3 million.

Vitrolife shares

Vitrolife shares are listed on the Stockholm Stock Exchange O-list under the symbol VITR. On December 30, 2003, the closing price was SEK 23 per share (10.9), an increase of 111 percent from the end of 2002.

Accounting principles

Beginning on January 1, 2003, the following recommendations from the Swedish Financial Accounting Standards Council were applied: RR 2:02 Stock-in-trade, RR 22 Formulation of Financial Reports, RR 25 Segment Reporting - lines of business and geographical areas, RR 26 Events following the accounting date, and RR 27 Financial instruments: Information and Classification.

Dividend

The board proposed that no dividend be paid for the 2003 financial year.

General meeting of shareholders

The ordinary general meeting of shareholders will take place on Friday, April 23, 2004 at 5 p.m. at the following address: SEB Göteborg, Östra Hamngatan 18, 405 04 Gothenburg, Sweden, 4th floor

Financial reports

The annual report is published on the company's website, www.vitrolife.com as a pdf file. The printed annual report is expected to be distributed on March 11 to shareholders who have requested a copy.

Interim reports are planned for submission on the following dates:

- Three-month report: Friday, April 23
- Six-month report: Friday, August 27
- Nine-month report: Thursday, October 28

Gothenburg, March 10, 2004

Vitrolife AB (publ)

The Board

Consolidated income statement (KSEK)

	January–December		October–December	
	2003	2002	2003	2002
Net sales	96 256	103 283	23 962	17 800
Cost of goods sold	–34 617	–53 921	–8 342	–13 143
Gross Profit	61 639	49 362	15 620	4 657
Selling and marketing expenses	–24 307	–28 306	–6 278	–7 323
Administrative expenses	–25 110	–33 658	–5 111	–11 027
Research and development expenses	–13 964	–30 642	–2 552	–8 244
Other operating income and expenses	43 617	–79 171	1 353	–88 292
Operating result	41 875	–122 415	3 032	–110 229
Net financial	–2 369	5 589	–3 779	2 087
Result after financial items	39 506	–116 826	–747	–108 142
Tax	5 178	636	5 787	636
Minority interests	—	–313	—	–313
Net result	44 684	–116 503	5 040	–107 819

Key ratios

	January–December		October–December	
	2003	2002	2003	2002
Gross margin, %	64,0	47,8	65,2	26,2
Operating margin, %	43,5	neg	12,7	neg
Net margin, %	46,4	neg	21,0	neg
Equity/assets ratio, %	78,0	59,1	78,0	59,1
Average number of outstanding shares	18 390 157	18 390 157	18 390 157	18 390 157
Average number of outstanding shares*	18 390 157	18 394 945	18 390 157	18 396 512
Number of shares at period-end	18 390 157	18 390 157	18 390 157	18 390 157
Number of shares at period-end*	18 390 157	18 390 157	18 390 157	18 396 512
Shareholders' equity per share, SEK	7,80	6,06	7,80	6,06
Shareholders' equity per share, SEK*	7,80	6,06	7,80	6,06
Earnings per share, SEK	2,43	–6,33	2,43	–5,86
Earnings per share, SEK*	2,43	–6,33	2,43	–5,86
Return on equity, % **	31,2	–104,6	31,0	–96,8

* After full dilution

** New method of calculation twelve month

Consolidated balance sheet (KSEK)

	2003-12-31	2002-12-31
Assets		
Intangible fixed assets	11 669	12 884
Tangible fixed assets	77 385	94 155
Financial fixed assets	6 931	1 943
Materials and inventories	21 503	18 636
Current receivables	14 958	24 521
Short-term investments	—	—
Cash and bank balances	51 549	36 376
Total assets	183 995	188 515
Shareholders' equity and liabilities		
Shareholders' equity	143 435	111 401
Minority interests	—	1 045
Long-term liabilities	19 566	26 894
Current liabilities	20 994	49 175
Total shareholders' equity and liabilities	183 995	188 515

Change in shareholders' equity during the period (KSEK)

	2003	2002
Opening shareholders' equity	111 401	241 741
Change in minority interests	1 045	-732
Change in group structure	-843	—
Exchange rate difference in shareholders' equity	-12 852	-13 105
Net result	44 684	-116 503
Closing shareholders' equity	143 435	111 401

Cash flow analysis (KSEK)

	2003	2002
Earnings after financial net	-116 826	-37 356
Adjustment for items not affecting cash flow	88 214	10 169
Earnings after financial net	39 506	-116 826
Adjustment for items not affecting cash flow	7 479	88 214
Tax paid	-624	-233
Cash flow from normal operations before change in working capital	46 361	-28 845
Change in inventories	-3 716	2 711
Change in current receivables	5 916	-308
Change in current liabilities	-20 403	-8 332
Cash flow from normal operations	28 158	-34 774
Investments in intangible assets	-3 014	-8 639
Investments in tangible assets	474	-54 335
Sales of tangible assets	—	14 160
Cash flow from investment operations	-2 540	-48 814
Amortization of loans	-8 386	-13 267
Cash flow from financial operations	-8 386	-13 267
Change in cash position	17 232	-96 855
Opening cash position	36 376	135 868
Exchange rate difference in cash position	-2 059	-2 637
Closing cash position	51 549	36 376

Five year summary

Information presented below is based on Vitrolife's consolidated financial statements for 2000–2003 and on pro forma accounts for 1999.

KSEK	2003	2002	2001	2000	1999
Net sales	96 256	103 283	100 142	82 231	67 866
Cost of goods	–34 617	–53 921	–59 755	–48 775	–36 290
Gross profit	61 639	49 362	40 387	33 455	31 576
Selling costs	–24 307	–28 306	–23 070	–14 137	–9 794
Administrative costs	–25 110	–33 658	–28 055	–23 469	–16 843
Research and development costs	–13 964	–30 642	–28 695	–22 540	–21 357
Items affecting comparability	42 338	–76 454	—	—	—
Other operating income	2 812	665	1 224	—	—
Other operating costs	–1 533	–3 382	–5 210	492	552
Operating profit/loss	41 875	–122 415	–43 419	–26 199	–15 866
Net financial income and costs	–2 369	5 589	6 063	–3 601	3 060
Profit/loss after financial items	39 506	–116 826	–37 356	–29 801	–12 806
Tax on profit for the year	5 178	636	—	–18	–23
Minority share of profit/loss	—	–313	—	1 045	1 778
Net profit/loss	44 684	–116 503	–37 356	–28 773	–11 051
Depreciations	–6 163	–10 293	–9 956	–8 223	–7 631
Intangible assets	11 670	12 884	29 147	25 685	8 452
Tangible assets	77 385	94 155	106 370	43 168	37 919
Financial assets	6 931	1 943	1 075	64	—
Other current assets	36 460	43 157	55 582	43 374	41 407
Liquid assets and short-term investments	51 549	36 376	135 868	60 925	14 947
Total assets	183 995	188 515	328 042	173 216	102 725
Shareholders' equity	143 435	111 401	241 741	133 063	85 314
Minority interests	—	1 045	—	—	–2 190
Long-term liabilities	20 962	26 894	42 002	10 000	—
Current liabilities	19 598	49 175	44 299	30 153	19 601
Total liabilities and shareholders' equity	183 995	188 515	328 042	173 216	102 725
Capital employed	164 397	139 339	283 744	143 063	83 124
Cash flow from current operations	–31 205	–34 774	–25 250	–13 890	–21 380
Cash flow from investment operations	56 823	–48 814	–77 619	–12 152	–11 220
Cash flow after investments	25 618	–83 588	–102 869	–26 042	–32 600
KSEK	2003	2002	2001	2000	1999
Average number of employees	66	96	98	80	66
Payroll expense and employers' contribution	–35 266	–46 475	–44 908	–34 992	–25 659
Investments	–6 700	–62 974	–77 619	–12 152	–11 204
Research and development	–13 234	–30 642	–28 695	–22 540	–21 357
Export share %	92	93	91	91	90

Albumin

Protein som används i fertilitetsmedium under odling.

Aminosyra

En av de 20 sammansättningar som länkas samman av peptidbindningar för att bilda proteiner.

Assisterad reproduktionsteknologi (ART)

En term som används för att beskriva medicinska procedurer, såsom ICSI, vilka förbättrar möjligheten för befruktning och graviditet.

Bakterieendotoxinanalys (BEA)

Bakterieendotoxiner kommer från en speciell typ av bakterie och är giftiga för människor även vid låga koncentrationer. BEA utförs som en del av kvalitetskontrollprocessen av medier.

Blastocyst

Ett embryo som utgörs av två grupper av celler. En grupp kommer att utvecklas till foster och den andra kommer att bli placentan. Efter IVF får blastocyster vanligtvis mogna fem dagar utanför kroppen innan de förs över till livmodern.

Cardiac artery by-pass graft (CABG)

By-pass operation; en procedur varvid ett blodkärl tas från en perifer del av patientens kropp och används för att ersätta blockerade artärer i patientens hjärta.

Dextran

En sorts sockermolekyl.

Embryo

Befruktade och delade ägg.

EN 45 001

Europeisk standard för godkännande av testlaboratorier.

EN 46 001

Europeisk standard för certifiering av bolag för medicinteknisk utrustning. Standarden är baserad på ISO 9000.

Endotelium

Ett lager av flata celler som fordrar blodkärl.

FDA

Food and Drug Administration. Ansvarig för godkännande av läkemedel och medicintekniska produkter i USA. Den svenska motsvarigheten är Läkemedelsverket.

Follikel

Små äggsäckar som finns i kvinnans äggstock. Hos fertila kvinnor blir en follikel dominant och släpper ifrån sig ett moget ägg (ovulerar) under varje cykel. De andra folliklarna kommer att återupptas av kroppen. Vid fertilitetsbehandling kan medicineringen användas för att stimulera bildandet av multipla folliklar.

Gamet

En reproduktiv cell; spermien hos mannen, ägget hos kvinnan.

Good Manufacturing Practice (GMP)

Standard för kvalitetssystem för tillverkning av läkemedel.

Hyaluronsyra (HA eller hyaluron)

Naturligt förekommande viskoelastisk biopolymer som förekommer i hela kroppen och som är en grundkomponent i bindväv.

Hyaluronidas

Ett enzym som bryter ned hyaluronsyra.

Hydrofil

Vattenfrånstötande.

In vitro fertilisering (IVF)

Bokstavligt "i glas" fertilisering; fertilisering utanför kroppen i en odlingskål eller ett provrör.

Intracytoplasmisk spermieinjektion (ICSI)

Injicering av en enstaka spermie i ett ägg för att fertilisering skall ske.

ISO 9000

Internationell standard för kvalitetsstyrning.

Livmoder

Ett ihåligt muskulärt organ i kvinnans bäcken som skyddar och ger näring åt det befruktade ägget då det utvecklas till ett embryo, ett foster och till slut ett barn.

Musembryotest (MEA)

Biologisk analys genomförd som ett funktionellt test för att mäta toxicitet hos medier, förbrukningsmaterial och annan utrustning som kommer i kontakt med gameter eller embryon under IVF.

Oocyt

En cell från vilket ett ägg eller ovum utvecklas genom mognadsdelning; en kvinnlig gamet.

Perfusion

Injektion av vätska i ett blodkärl för att nå organ eller vävnader, vanligtvis för att tillsätta näringsämnen och syre.

QSR

Reglering för kvalitetssystem. USA-standard för företag som tillverkar medicinteknisk utrustning.

Spermie

Manlig gamet eller reproduktiv cell.

Stamceller

En icke specialiserad cell i kroppen som kan ge upphov till alla kroppens celltyper.

Sädesvätska

Vätskan som innehåller spermier och sekret från testiklarna, prostatan och sädesblåsorna som utlöses vid ejakulation.

Tvärbindning

En metod för att kombinera strängar av en komplex makromolekyl såsom hyaluronsyra.

Äggstock

Den kvinnliga gonaden; producerar ägg och kvinnliga hormoner.



www.vitrolife.com

Vitrolife AB (publ)
Vitrolife Sweden AB
Faktorvägen 13
SE-434 37 Kungsbacka
Sverige
Tel +46 31 721 80 00
Fax +46 31 721 80 99

Vitrolife Inc.
3601 South Inca Street
Englewood,
CO 80110
USA
Tel +1 303 788 48 68
Fax +1 303 788 44 38