

RaySearch Laboratories AB (publ) Delårsrapport 1 januari – 30 juni 2005

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 33,7 (20,5) MSEK
- Resultat efter skatt uppgick till 14,2 (5,7) MSEK
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 1,25 (0,54) SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 19,7 (7,9) MSEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 15,4 (2,7) MSEK

I en kommentar till årets sex första månader säger Johan Löf, VD i RaySearch Laboratories AB:

”Den starka tillväxttakt som redovisades för det första kvartalet accelererade kraftigt under det andra kvartalet. Det är mycket glädjande att vi kan redovisa en dubbelt så hög omsättning och fyrdubblat rörelseresultat under andra kvartalet i år jämfört med samma tid förra året.

OM-Optimizer som ingår i Nucletrons Oncentra MasterPlan började säljas i slutet av april och har bara gett intäkter under drygt två av kvartalets tre månader. Tredje kvartalet kommer att bli den första perioden med full påverkan av försäljningen av OM-Optimizer. Nucletron framhåller entusiastiskt att OM-Optimizer spelar en viktig roll för framgångarna med Oncentra MasterPlan. Intresset från kunderna för OM-Optimizer är stort, inte minst p g a att systemet är mycket effektivt och därmed ger unika möjligheter att spara tid på klinikerna. OM-Optimizer är den första av sex produkter som ska integreras i Nucletrons produkt för dosplanering. Det finns en stor försäljningsmässig potential i de fem produkterna som återstår att introducera.

RayMachine som ingår i samarbetet med Philips ökade till 184 sålda system under första halvåret jämfört med 70 system under samma period föregående år och 67 system av OM-Optimizer såldes från introduktionen fram t o m juni. Det känns uppmuntrande att vårt intensiva arbete med dessa två produkter börjar ge frukt. Allt går enligt planerna och vi har också visat att satsningarna på dessa nya produkter är rätt. Eftersom intäkterna från Nucletron beräknas i euro, kommer bolagets exponering mot den amerikanska dollarn i fortsättningen relativt sett att minska.

Under maj tecknades en avsiktsförklaring med Philips om att träffa ett långsiktigt utvecklings- och licensavtal inom adaptiv strålterapi som är nästa tekniksprång inom strålterapi. Förhandlingsarbetet har varit omfattande och vi har stora förhoppningar om att snart kunna ro avtalet i hamn. Avtalet kommer att vara av stor betydelse för våra kommande framgångar inom den adaptiva strålterapien.

Med adaptiv strålterapi ökar den geometriska precisionen genom att hänsyn tas till förändringar i patientens anatomi under själva behandlingen, vilket ger ännu effektivare och säkrare behandlingar. Redan nu finns ett samarbete mellan RaySearch, Philips och Princess Margaret Hospital i Toronto inom s k IGART (Image Guided Adaptive Radiation Therapy) som kommer att utvecklas ytterligare under ledning av Dr. David Jaffray vid sjukhuset.

I slutet av juli fick vi vårt kvalitetssystem ISO-certifierat. Detta är en mycket viktig del i kontakterna och samarbetet med såväl gamla som nya partners. Certifieringen gör det lättare att integrera våra produkter i våra partners system och ger också möjligheten att i framtiden lansera egna CE-märkta produkter.

Med dessa goda förutsättningar finns det all anledning att både på lång sikt och kort sikt se optimistiskt på utvecklingen för RaySearch.”

Sammandrag av det ekonomiska resultatet

	2005	2004	2005	2004	2004
	jan-juni	jan-juni	apr-juni	apr-juni	jan-dec
	(6 mån)	(6 mån)	(3 mån)	(3 mån)	(12 mån)
Belopp i KSEK					
Nettoomsättning	33 729	20 486	20 607	10 406	39 479
Rörelseresultat	19 677	7 941	13 475	3 017	12 460
Rörelsemarginal %	58,3	38,8	65,4	29,0	31,6
Vinstmarginal %	58,8	39,1	66,0	29,6	32,0
Nettoresultat	14 247	5 656	9 756	2 170	11 215
Soliditet %	76	75	76	75	72
Justerat eget kapital per aktie i SEK	5,86	3,23	5,86	3,23	3,75
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	105,00	50,75	105,00	50,75	48,60

Omsättning och resultat

Under årets sex första månader 2005 ökade den totala omsättningen med 65 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 33,7 (20,5) MSEK. Antalet sålda licenser uppgick till 420 (234), varav 160 (150) avsåg RayOptimizer, 184 (70) RayMachine, 9 (14) RayBiology och 67 (0) OM-Optimizer. Licensintäkterna under första halvåret 2005 ökade till 29,8 (16,9) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter från RayOptimizer, RayMachine och OM-Optimizer. Dessa utgjorde under första halvåret 2005; 35 (61) procent, 27 (19) procent respektive 26 (0) procent av den totala omsättningen. Supportintäkterna uppgick till 3,9 (3,6) MSEK.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns utveckling eftersom fakturering till Philips sker i dollar. Under det första halvåret 2005 bokfördes intäkterna till en genomsnittlig dollarkurs på 7,18 SEK att jämföra med 7,66 SEK under motsvarande period 2004. Vid oförändrade valutakurser jämfört med samma period 2004 hade den totala omsättningen under 2005 uppgått till 35,4 MSEK, vilket skulle ha inneburit en ökning med 73 procent. Fakturering till Nucletron sker i EUR. Denna fakturering påbörjades under det andra kvartalet 2005.

Rörelseresultatet uppgick till 19,7 (7,9) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 58,3 (38,8) procent. Rörelseresultatet ökade under första halvåret 2005, jämfört med motsvarande period föregående år, med 148 procent.

Rörelsekostnaderna exklusive påverkan av valutaeffekter ökade under första halvåret 2005, jämfört med motsvarande period föregående år, med 3,1 MSEK till 14,8 MSEK. Denna ökning förklaras huvudsakligen av ökad satsning på forskning och utveckling, främst inom adaptiv strålterapi samt utveckling av de nya produkterna för Nucletron. Under helåret 2004 nyanställdes ett antal medarbetare. Kostnaderna för dessa nyanställningar påverkade inte första kvartalet 2004, men till viss del det andra kvartalet 2004. Ökningen av rörelsekostnader förklaras även av ökade administrationskostnader i samband med apportemissionen som genomfördes under första kvartalet 2005.

Per den 30 juni 2005 arbetade 24 (21) personer med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår även bland annat kostnader för datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till cirka 12,5 (9,8) MSEK och förväntas utgöra en väsentlig del av rörelsens kostnader även i framtiden.

Avskrivningarna under första halvåret 2005 uppgick till 2,3 (1,9) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,1 (0,1) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första halvåret 2005 uppgick till 2,4 (2,0) MSEK. Avskrivningarna ingår huvudsakligen i forsknings- och utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under första halvåret 2005 uppgick till 14,2 (5,7) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie efter skatt uppgick till 1,25 (0,54) SEK.

Under det andra kvartalet 2005 jämfört med samma period föregående år ökade omsättningen med 98 procent till 20,6 (10,4) MSEK.

Rörelseresultatet under detta kvartal uppgick till 13,5 (3,0) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 65,4 (29,0) procent. Rörelseresultatet ökade under andra kvartalet 2005, jämfört med motsvarande period föregående år, med 347 procent.

Resultatet efter skatt under andra kvartalet uppgick till 9,8 (2,2) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie efter skatt uppgick till 0,85 (0,21) SEK.

Geografisk fördelning av omsättningen

Majoriteten av RaySearchs kunder finns i USA. Omsättningen under första halvåret 2005 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 73 (89) procent, Asien 5 (3) procent, Europa och övriga världen 22 (8) procent.

Aktivering av utvecklingskostnader

Under första halvåret 2005 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 7,1 (5,7) MSEK. Avskrivningarna under första halvåret 2005 uppgick till 2,3 (1,9) MSEK. Hänsyn har tagits till uppskjuten skatt.

Likviditet och finansiering

Kassaflödet under årets sex första månader 2005 uppgick till 21,8 (-2,9) MSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 15,4 (2,7) MSEK. 13,3 (0,0) MSEK av det totala kassaflödet avser försäljning av aktier i RaySearch Medical och i RaySearch Laboratories, som ägdes av RayIncentive. Försäljningen skedde till optionsinnehavare. Aktierna i RaySearch Medical har därefter apporaterats till RaySearch Laboratories till ett värde av 46,9 MSEK.

Per den 30 juni 2005 uppgick värdet av likvida medel och kortfristiga placeringar till 35,4 MSEK, jämfört med 8,6 MSEK per den 30 juni 2004. Per den 30 juni 2005 uppgick de kortfristiga fordringarna till 18,9 MSEK jämfört med 13,3 MSEK per den 30 juni 2004. RaySearch har inga räntebärande skulder.

Investeringar

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första halvåret uppgick till 7,1 (5,9) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,1 (0,3) MSEK.

Medarbetare

Vid andra halvårets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 28 (24) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-juni 2005 uppgick till 26 (21).

Moderbolaget

Koncernens moderbolag är RaySearch Laboratories. Detta bolag har ej bedrivit någon operativ verksamhet under året.

Moderbolagets aktier i dotterbolaget RaySearch Medical är upptagna till 233,7 (186,8) MSEK.

Moderbolagets omsättning uppgick till 0 (0). Resultat före skatt uppgick till -802 (-355) KSEK. Investeringar i materiella anläggningstillgångar under perioden uppgick till 0 (0) KSEK. Moderbolaget hade per den 30 juni 2005 likvida medel uppgående till 0 (0) KSEK.

Extra bolagsstämma och apportemissioner

Vid extra bolagsstämma den 25 januari 2005 i RaySearch Laboratories fattades beslut om apportemissioner omfattande sammanlagt 914 530 aktier serie B innebärande en ökning av bolagets aktiekapital med 1 371 795 SEK och överkursfonden med 45 497 918 SEK. Besluten fattades som ett led i det optionsprogram för anställda som har funnits i koncernen sedan 2001. Kvarvarande optionsprogram, som avser befintliga aktier, finns beskrivet i årsredovisningen för 2004. Apportemissionen har genomförts under det första kvartalet 2005. Registreringen av aktiekapitalhöjningen skedde i april 2005. Per den 30 juni 2005 uppgick RayIncentives innehav i RaySearch Laboratories till 149 876 aktier. Av dessa har RayIncentive har ställt ut optioner på 115 500 aktier. Det bokförda värdet i koncernen på dessa 149 876 aktier i RaySearch Laboratories är 0 SEK.

Viktiga händelser under andra kvartalet 2005

Ny likviditetsgarant

RaySearch utsåg fr o m den 11 april 2005 Remium Securities till ny likviditetsgarant för sin aktie som är noterad på Stockholmsbörsen. Syftet med att ha en likviditetsgarant är att främja likviditeten i aktien.

Philips och RaySearch tecknade ny avsiktsförklaring avseende adaptiv strålterapi

RaySearch meddelade den 18 maj 2005 att en avsiktsförklaring tecknats med Philips om att träffa ett långsiktigt utvecklings- och licensavtal gällande nya produkter inom adaptiv strålterapi, vilket anses vara nästa tekniksprång inom strålbehandling. Med adaptiv strålterapi ökar den geometriska precisionen genom att hänsyn tas till förändringar i patientens anatomi under själva behandlingen, vilket ger ännu effektivare och säkrare behandlingar. RaySearch och Philips bedriver redan omfattande forskning och utveckling inom området och en prototyp av ett system för adaptiv strålterapi finns framtaget. Bolagen har exempelvis ett samarbete med Princess Margaret Hospital i Toronto inom s k IGART (Image Guided Adaptive Radiation Therapy) som kommer att utvecklas ytterligare under ledning av Dr. David Jaffray vid sjukhuset.

Licensavtalet kommer att innebära att RaySearch och Philips går in i en ny produktorienterad fas av samarbetet och avtalet gäller en svit av avancerade produkter inom adaptiv strålterapi, samtidigt som den gemensamma forskningen fortsätter. Förhandlingarna har varit omfattande och förhoppningen är att avtalet snart skall kunna vara klart.

Inget organisatoriskt samband mellan RaySearch och RayClinic

RaySearch uppmärksammade under andra kvartalet 2005 att bolaget RayClinic AB (publ) (RayClinic) genom annonser i massmedia marknadsförde en nyemission riktad till allmänheten. Med tanke på namnlikheten mellan bolagen och att båda bolagen på ett eller annat sätt är verksamma inom området strålbehandling av cancer uttalade RaySearch i ett pressmeddelande att det inte finns något som helst organisatoriskt eller ägarmässigt samband mellan bolagen och att det inte heller finns något samarbete bolagen emellan.

RaySearch har tvärtom vid upprepade tillfällen för RayClinic förklarat sitt starka missnöje med RayClinics namn, bifirmor m m, och krävt att RayClinic upphör med användandet av Ray-prefixet. Detta framgick inte av RayClinics prospekt för nyemissionen. RaySearch överväger att vidta rättsliga åtgärder mot RayClinic.

Viktiga händelser efter rapportperiodens utgång

Notering på Attract40

Fr o m den 1 juli 2005 noteras RaySearch Laboratories på segmentet Attract40 på Stockholmsbörsens O-lista. RaySearch noterades i november 2003 på O-listan och marknads intresse för RaySearch har det senaste halvåret varit så stort att bolaget nu kvalificerat sig för att ingå i segmentet Attract40. Syftet med Attract40 är enligt Stockholmsbörsen att visa upp intressanta bolag på O-listan för utländska investerare och svenska småsparare. För att komma med på listan måste bl a aktiernas omsättningshastighet den senaste sexmånadersperioden vara en av de fyrtio högsta på Stockholmsbörsens O-lista.

ISO-certifiering

Den 22 juli 2005 blev RaySearchs kvalitetssystem ISO-certifierat. Dels erhöles certifiering av kvalitetssystemet enligt SS-EN ISO 9001:2000, dels enligt SS-EN ISO 13485:2003 för medicintekniska produkter. RaySearch har länge arbetat med sitt kvalitetssystem som nu har anpassats för att svara mot kraven i de internationella certifieringsstandarderna. Certifieringen är en mycket viktig del för RaySearch i kontakterna och samarbetet med såväl gamla som nya partners genom att den gör det lättare att integrera RaySearchs produkter i en partners system. Certifieringen ger även bolaget möjlighet att i framtiden CE-märka sina egna produkter.

Marknad

RaySearch är verksamt inom intensitetsmodulerad strålterapi (IMRT) vilket är en avancerad metod för strålbehandling av cancer. IMRT gör det möjligt att bestråla tumören med högre stråldoser än vad som är möjligt med konventionell behandling, samtidigt som risken för skador i kringliggande frisk vävnad minskar. Vid planering av IMRT krävs avancerade metoder för optimering eftersom strålbehandlingen skall anpassas till den enskilda patientens anatomi.

Uppskattningsvis finns idag 5 500 kliniker runt om i världen som strålbehandlar patienter. Av dessa uppskattas 2 800 ha avancerade dosplaneringssystem i den meningen att stråldosberäkningen tar hänsyn till att patientanatomin är tredimensionell. Kliniker med avancerade dosplaneringssystem utgör den direkta målgruppen för RaySearchs IMRT-mjukvarulösningar. Marknaden för dosplaneringssystem växer årligen med 7– 8 procent. Genom sina samarbetspartners Philips och Nucletron når RaySearch mer än 50 procent av marknaden. I det snabbast växande segmentet, IMRT, har RaySearch via sina partners två tredjedelar av marknaden. IMRT växer betydligt snabbare än dosplaneringsmarknaden totalt. I USA och Kanada finns RaySearchs produkter installerade på ungefär 30 procent av de 2 100 klinikerna. Marknaden för IMRT växer snabbare i USA än i resten av världen. Det är sannolikt att även de ledande klinikerna i Europa börjar använda IMRT i större utsträckning. I Europa har RaySearchs partners sammanlagt omkring 30 procent av den installerade basen avseende dosplaneringssystem och Nucletron står för huvuddelen. Utsikterna är därför lovande för en god tillväxt för RaySearchs produkter i Europa.

Kommersiella partners

Philips var under RaySearchs första fyra år ensam återförsäljare av RaySearchs mjukvarumoduler till klinikerna. Genom ett avtal med Nucletron under 2004 breddades marknadsföringen och försäljningen av produkter från RaySearch betydligt. För varje modul som säljs erhåller RaySearch en fast licensavgift. Efter köp har kunden möjlighet att teckna supportavtal, vilket även inkluderar uppdateringar av modulerna. Genom att förlita sig på kommersiella partners blir affärsmodellen skalbar, d v s bolaget kan öka försäljningen till sjukhus utan att kostnaderna ökar i samma utsträckning. Avtalet med Nucletron innebär att RaySearch erhåller intäkter från Nucletron i EUR, vilket relativt sett minskar bolagets exponering mot den amerikanska dollarn.

Philips och RaySearch har nu för avsikt att inleda ett samarbete inom adaptiv strålterapi och därmed gå in i nästa fas av sitt samarbete. Adaptiv strålterapi syftar till att ta hänsyn till förändringar i patientens anatomi som äger rum under tiden som behandling ges samt att korrigera för eventuella fel som kan inträffa under behandlingen. RaySearch har utvecklat en prototyp av ett system för adaptiv strålterapi som visades upp tillsammans med Philips vid en stor internationell kongress i oktober förra året. Systemet har även installerats på Princess Margaret Hospital i Toronto. Syftet är att fördjupa kunskapen om hur det kliniska arbetsflödet påverkas vid adaptiv strålterapi och för att få värdefulla synpunkter från läkare och sjukhusfysiker.

Produkter

RaySearch utvecklar mjukvara som förbättrar de dosplaneringssystem som idag används för att planera strålbehandling av cancer. RaySearchs teknologiplattform ORBIT är ett generellt ramverk för att lösa optimeringsproblem inom strålterapi och resultatet av många års forskning vid Karolinska Institutet och RaySearch. Vid framtagningen har man använt objektorienterade tekniker och avancerade metoder för mjukvarudesign. Med sin sofistikerade arkitektur utgör ORBIT en mycket lämplig plattform för innovativa produkter inom strålterapi där nya behandlingsmetoder, exaktare biologiska modeller och effektivare beräkningsmodeller utvecklas kontinuerligt.

Delar av ORBITs funktionalitet har hittills paketerats i fyra produkter: RayOptimizer, RayBiology, RayMachine och OM-Optimizer. Fram till i början av 2004 såldes endast RayOptimizer och då som en plugin-modul i Philips dosplaneringssystem Pinnacle. Sedan RayBiology och RayMachine började säljas distribueras totalt tre produkter via Philips.

OM-Optimizer, den första produkten som tagits fram inom ramen för samarbetet med Nucletron, introducerades på marknaden i april 2005. Totalt kommer sex produkter baserade på RaySearchs plattform ORBIT att integreras i Nucletrons produkt för dosplanering Oncentra MasterPlan. För effektiv klinisk introduktion av IMRT behöver läkarna tillgång till avancerad multimodal bildbehandling och bra verktyg för organkonturering samt tillförlitliga och snabba dos- och optimeringsalgoritmer. Kombinationen av IMRT-optimering i ORBIT från RaySearch och bildbearbetning i Oncentra MasterPlan från Nucletron med organkonturberäkning och stråldosalgoritmer ger användarna tillgång till mycket kraftfulla system.

När samtliga sex produkter levererats till Nucletron kommer RaySearchs produktportfölj att bestå av sammanlagt nio produkter med Philips och Nucletrons samlade installationsbas som potentiella kunder.

Forskning och utveckling

Forskningsarbetet inom RaySearch inriktas framförallt på följande områden: algoritmutveckling och modellering inom adaptiv strålterapi, framtagning av algoritmer för direkt optimering av maskinparametrar, utveckling av avancerade dosberäkningsalgoritmer och optimeringsalgoritmer för strålterapi, biologiska effekter vid strålbehandling, samt medicinsk bildbehandling.

Forskningsverksamheten bedrivs i nära samarbete med Karolinska Institutet i Solna och Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm.

Utvecklingsarbetet inriktas på att omsätta marknadskrav, kundönskemål och forskningsresultat i produkter. Det sker både genom utveckling av nya produkter och med vidareutveckling och underhåll av befintliga produkter. Arbetet under 2005 fokuserar på adaptiv strålterapi, där det finns stora behov av nya innovativa verktyg och algoritmer, samt framtagning och vidareutveckling av de produkter som ingår i våra pågående samarbeten med Philips och Nucletron. Den adaptiva strålterapin ökar den geometriska precisionen genom att hänsyn tas till förändringar i patientens anatomi under själva behandlingen. RaySearch bedriver samarbeten på flera fronter inom adaptiv strålterapi.

Redovisningsprinciper enligt IAS/IFRS

Denna delårsrapport är upprättad i överensstämmelse med IAS 34, Interim Financial Reporting, vilket är i enlighet med de krav som ställs i Redovisningsrådets rekommendation RR31, Delårsrapport för koncerner. Redovisningsprinciperna jämfört med den senaste årsredovisningen har förändrats i och med övergången till IFRS.

I årsredovisningen för 2004 presenteras en beskrivning av vilka redovisningsprinciper som påverkades av övergången till IFRS. För beskrivning av de redovisningsprinciper som RaySearch tillämpar i kvartalsrapporten för andra kvartalet 2005, se avsnittet "Nya redovisningsprinciper 2005" i årsredovisningen för 2004.

Tillämpning har skett från och med 1 januari 2005 och jämförelseåret 2004 har omräknats. Övergångsreglerna återfinns i IFRS 1, First-time Adoption of International Financial Reporting Standards, som har som utgångspunkt att alla standarder ska tillämpas retroaktivt.

De väsentligaste effekterna för RaySearch av övergången till IAS/IFRS är att utvecklingskostnader under perioden 2002-01-01 – 2003-05-28 har aktiverats med 11,7 MSEK. De ändrade redovisningsprinciperna innebär att kostnaderna för forskning och utveckling ökar pga att avskrivningarna ökar med 2,3 MSEK per år (efter skatt 1,7 MSEK) under åren 2005-2008. Resultatet före skatt påverkas negativt med 0,6 MSEK per kvartal (efter skatt 0,4 MSEK). Eget kapital ökade med 8,4 MSEK per 2004-01-01 och med 6,8 MSEK per 2004-12-31. Ovanstående förändringar har ingen inverkan på kassaflödet. IAS 39 Financial Instruments: Recognition and Measurement, IFRS 4 Insurance Contracts och IFRS 5 Non-current Assets Held for Sale and Discontinued Operations skall tillämpas från och med den 1 januari 2005 och är undantagna från kravet på omräkning av jämförelseåret. Moderbolaget tillämpar från och med den 1 januari 2005 RR 32 Redovisning för juridiska personer. RR 32 innebär i huvudsak att IFRS ska tillämpas men med vissa undantag.

Tillämpningen av dessa redovisningsprinciper får inga effekter på koncernens respektive moderbolagets resultat och ställning.

RayIncentive har i koncernredovisningen fr o m 2005-01-01 konsoliderats som ett dotterbolag eftersom detta bolags aktieinnehav i RaySearch Medical har sålts och ersatts av likvida medel på grund av inlösen av optionsprogram. I och med att RayIncentive har erhållit likvid för inlösen av aktier betraktas innehavet som väsentligt.

Utöver ovanstående beskrivna förändringar har koncernens redovisningsprinciper inte påverkats i och med införandet av IFRS-reglerna jämfört med de redovisningsprinciper som beskrivs i årsredovisningen för 2004.

Resultaträkningar 2004, koncernen, beskrivning av effekter vid byte till IFRS

Belopp i KSEK	2004 apr-juni Enligt RR:s principer	Effekt vid byte till IFRS	2004 apr-juni Enligt IFRS
Bruttoresultat	9 983	-	9 983
Forsknings- och utvecklingskostnader	- 2 719	-586	-3 305
Övriga rörelsekostnader	-3 661	-	-3 661
Rörelseresultat	3 603	-586	3 017
Resultat från finansiella poster	64	-	64
Resultat före skatt	3 667	-586	3 081
Skatt	- 1 075	164	-911
PERIODENS RESULTAT	2 592	-422	2 170
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	0,25	-0,04	0,21
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	0,23	-0,04	0,19
Belopp i KSEK	2004 jan-juni Enligt RR:s principer	Effekt vid byte till IFRS	2004 jan-juni Enligt IFRS
Bruttoresultat	19 757	-	19 757
Forsknings- och utvecklingskostnader	-4 864	-1 172	-6 036
Övriga rörelsekostnader	-5 780	-	-5 780
Rörelseresultat	9 113	-1 172	7 941
Resultat från finansiella poster	76	-	76
Resultat före skatt	9 189	-1 172	8 017
Skatt	-2 689	328	-2 361
PERIODENS RESULTAT	6 500	-844	5 656
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	0,62	-0,08	0,54
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	0,57	-0,07	0,50

Balansräkningar 2004-06-30, koncernen, beskrivning av effekter vid byte till IFRS

Belopp i KSEK	2004-06-30 Enligt RR:s principer	Effekt vid byte till IFRS	2004-06-30 Enligt IFRS
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	10 947	10 549	21 496
Övriga anläggningstillgångar	1 868	-	1 868
Omsättningstillgångar	21 941	-	21 941
SUMMA TILLGÅNGAR	34 756	10 549	45 305
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	26 322	7 594	33 916
Skulder	8 434	2 955	11 389
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	34 756	10 549	45 305

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport för tredje kvartalet
Bokslutskommuniké

16 november 2005
februari 2006

Stockholm den 24 augusti 2005

RaySearch Laboratories AB
Johan Löf, VD

Granskningsrapport

Jag har översiktligt granskat denna delårsrapport enligt den rekommendation som FAR utfärdat. En översiktlig granskning är väsentligt begränsad jämfört med en revision. Det har inte framkommit något som tyder på att delårsrapporten inte uppfyller kraven enligt börs- och årsredovisningslagarna.

Stockholm den 24 augusti 2005

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

För ytterligare information kontakta:

Johan Löf, VD
RaySearch Laboratories AB
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

Om RaySearch

RaySearch utvecklar och säljer programvara för strålbehandling vid cancer. Produkterna är speciellt utvecklade för optimering av strålbehandling och syftet är att anpassa stråldosen till tumörens form så att hög dos kan levereras till tumören samtidigt som dosen till omkringliggande frisk vävnad minimeras.

RaySearch, som är en avknoppning från Karolinska Institutet, bildades under år 2000. Genom ett licensavtal med Philips har bolagets produkt RayOptimizer sålts till mer än 800 sjukhus i hela världen och mer än hundra tusen patienter har fått en bättre strålbehandling.

RaySearch noterades i november 2003 på Stockholmsbörsens O-lista och ingår fr o m 1 juli 2005 på segmentet Attract40. Försäljning av produkterna RayBiology och RayMachine påbörjades under 2004. Samarbetet med Philips löper vidare och ett licensavtal tecknades med Nucletron i början av 2004. Det senare avtalet gör att RaySearchs produkter blir tillgängliga för ett stort antal nya kliniker världen över och att bolaget därmed kraftigt ökar antalet potentiella slutkunder. Den första produkten som bygger på samarbetet med Nucletron, OM-Optimizer, började levereras till kliniker under april 2005. RaySearch är baserat i Stockholm och har för närvarande 28 anställda.

RaySearch Laboratories AB (publ)
Sveavägen 25
111 34 Stockholm
Telefon: 08 – 545 061 30
Bolagets hemsida: www.raysearchlabs.com

Resultaträkningar, koncernen

Belopp i KSEK	2005 jan-juni (6 mån)	2004 jan-juni (6 mån)	2005 apr-juni (3 mån)	2004 apr-juni (3 mån)	2004 jan-dec (12 mån)
Nettoomsättning	33 729	20 486	20 607	10 406	39 479
Kostnad för sålda varor	-562	-729	-300	-423	-1 238
Bruttoresultat	33 167	19 757	20 307	9 983	38 241
Försäljningskostnader	-580	-518	-314	-238	-1 139
Administrationskostnader	-6 494	-5 223	-3 509	-3 310	-10 995
Forsknings- och utvecklingskostnader	-7 758	-6 036	-3 909	-3 305	-13 147
Övriga rörelseintäkter	1 580	162	905	22	212
Övriga rörelsekostnader	-238	-201	-5	-135	-712
Rörelseresultat	19 677	7 941	13 475	3 017	12 460
Resultat från finansiella poster	152	76	121	64	158
Resultat före skatt	19 829	8 017	13 596	3 081	12 618
Skatt	-5 582	-2 361	-3 840	-911	-1 403
PERIODENS RESULTAT	14 247	5 656	9 756	2 170	11 215
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	1,26	0,54	0,85	0,21	1,07
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	1,25	0,50	0,85	0,19	0,98
Antal utestående aktier före full utspädning	11 427 591	10 513 061	11 427 591	10 513 061	10 513 061
Antal utestående aktier efter full utspädning	11 427 591	11 427 591	11 427 591	11 427 591	11 427 591
Genomsnittligt antal utestående aktier före full utspädning	11 300 573	10 513 061	11 427 591	10 513 061	10 513 061
Genomsnittligt antal utestående aktier efter full utspädning	11 427 591	11 427 591	11 427 591	11 427 591	11 427 591

Balansräkningar, koncernen

Belopp i KSEK	2005-06-30	2004-06-30	2004-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	30 390	21 496	25 707
Materiella anläggningstillgångar	1 566	1 698	1 722
Finansiella anläggningstillgångar	28	170	98
Uppskjutna skattefordringar	2 130	-	2 130
	34 114	23 364	29 657
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	18 864	13 336	12 844
Kassa och bank	35 346	8 605	12 294
	54 210	21 941	25 138
SUMMA TILLGÅNGAR	88 324	45 305	54 795
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	66 958	33 916	39 475
Leverantörsskulder	1 848	1 589	2 102
Övriga icke räntebärande skulder	19 518	9 800	13 218
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	88 324	45 305	54 795

Kassaflödesanalyser, koncernen

Belopp i KSEK	2005 jan-juni (6 mån)	2004 jan-juni (6 mån)	2005 apr-juni (3 mån)	2004 apr-juni (3 mån)	2004 jan-dec (12 mån)
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	21 702	8 923	14 800	3 384	16 230
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-6 344	-6 199	-6 165	-3 826	-3 358
Kassaflöde från den löpande verksamheten	15 358	2 724	8 635	-442	12 872
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-6 870	-5 644	-3 544	-2 813	-11 843
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	13 279	-	783	-	-
Periodens kassaflöde	21 767	-2 920	5 874	-3 255	1 029
Likvida medel vid periodens början	12 294	11 496	29 472	11 913	11 496
Tillförda likvida medel från RayIncentive	1 285	-	-	-	-
Kursdifferens i likvida medel	-	29	-	-53	-231
Likvida medel vid periodens slut	35 346	8 605	35 346	8 605	12 294

Förändringar i eget kapital, koncernen

Belopp i KSEK	2005 jan-juni (6 mån)	2004 jan-juni (6 mån)	2004 jan-dec (12 mån)
Ingående balans enligt RR		19 821	19 821
IFRS Aktivering av utvecklingskostnader		8 439	8 439
Ingående balans enligt IFRS	39 475	28 260	28 260
Byte av redovisningsprincip Konsolidering av RayIncentive	-188	-	-
Överlåtelse av egna aktier	13 424	-	-
Periodens resultat	14 247	5 656	11 215
Utgående balans	66 958	33 916	39 475

Förändringar i antal aktier

	2005 jan-juni (6 mån)	2004 jan-juni (6 mån)	2004 jan-dec (12 mån)
Ingående balans	10 513 061	10 513 061	10 513 061
Apportemissioner	914 530	-	-
Utgående balans	11 427 591	10 513 061	10 513 061