



Lehdistötiedote

21.2.2006

Tuve Johannesson IBX:n hallituksen puheenjohtajaksi

Euroopan johtava sähköisten hankintaratkaisujen tarjoaja IBX saa vahvistukseensa pitkän linjan teollisuusosaajan. Liiketoimintaansa voimakkaasti kasvattavalle IBX:lle uuden hallituksen puheenjohtajan, Volvon entisen johtajan Tuve Johannessonin kokemus liiketoiminnan laajentamisesta kansainvälisesti on erittäin arvokasta.

Johannesson siirtyy hallituksen puheenjohtajaksi Lars Thunellin jälkeen. Tuve Johannesson aloitti teollisuusuransa Tetra Pakissa, jossa hän toimi johtotehtävissä Ruotsissa, Etelä-Afrikassa, Australiassa ja Sveitsissä. Vuonna 1983 hänet nimitettiin Tetra Pakin varatoimitusjohtajaksi. VME:n, nykyisen Volvo Construction Equipmentin, konsernijohtajaksi Tuve Johannesson nimitettiin vuonna 1988 ja vuonna 1995 hänet nimitettiin Volvo Car Corporationin toimitusjohtajaksi. Johannesson jätti tehtävänsä toimitusjohtajana vuonna 2000 ja ryhtyi hallitusammattilaiseksi. IBX:n hallituksen puheenjohtajana toimimisen lisäksi hän on puheenjohtaja Hans Rausingin teollisuussijoittamiseen keskittyvässä perhesäätiössä. Hän on myös Findus AB:n hallituksen puheenjohtaja sekä SEB:n, Swedish Matchin ja Cardon johtokunnan jäsen.

- Viisi vuotta sitten perustettu IBX on kehittynyt nopeasti ja on nyt Euroopan johtava hankintalan yritys. IBX on vakiinnuttanut asemansa ja valmistautuu jatkamaan toimintansa kansainvälistä laajentamista. Ensimmäinen tärkeä askel oli hankkia saksalaisen sähköisten kaupankäyntipalvelujen tarjoaja trimondo ja sen asiakkaat, Deutsche Post ja Lufthansa, vuonna 2005. Uskon, että kansainvälinen kokemukseni sekä taustani teollisuudessa osoittautuvat arvokkaiksi tulevina vuosina, IBX:n tuore hallituksen puheenjohtaja **Tuve Johannesson** sanoo.

Vahva kasvu jatkuu

IBX:n liikevaihto kasvoi lähes 60 prosenttia vuonna 2005. IBX odottaa kasvun jatkuvan vahvana. Vuoden 2006 alussa tilauskanta oli jo suurempi kuin vuoden 2005 20 miljoonan euron liikevaihto.

- Aiomme laajentaa toimintaamme Euroopassa, ja olen vakuuttunut siitä, että Tuve Johannessonin muun muassa Volvolta ja Tetra Pakilta hankittu kokemus on arvokasta. Trendi on selkeä: hankintojen merkitys kasvaa yrityksissä ja niihin liittyvien palvelujen kysyntä on suurta kaikilla markkina-alueilla, joilla toimimme. Vuosi 2005 oli IBX:lle erittäin hyvä vuosi, ja kasvu jatkuu vahvana myös vuonna 2006. trimondin onnistuneen hankinnan jälkeen liiketoimintakonseptiamme on vahvistettu entisestään strategisilla sopimuksilla, jollainen on esimerkiksi IKEAn kanssa solmittu sopimus. Ponnistelumme on todellakin kannattanut ja näen, että tarjoamamme palvelut ja on-demand-ratkaisut ovat tärkeitä tekijöitä jatkuvan kasvumme kannalta, IBX:n toimitusjohtaja **Hans Ahlinder** toteaa.

Lisätietoja:

Hans Ahlinder, konsernijohtaja, IBX, puhelin: +46 70 513 65 79, sähköposti: hans.ahlinder@ibx.se

Tuve Johannesson, hallituksen puheenjohtaja, IBX, puhelin: +46 739 50 45 09, sähköposti:

anna.nissen@ecolean.se

Peter Lageson, markkinointijohtaja, IBX, puhelin: +46 70 37 55 105, sähköposti: peter.lageson@ibxeurope.com

IBX

IBX on Euroopan johtava sähköisen hankinnan ratkaisujen ja palvelujen tarjoaja. Yritys auttaa suuria ja keskisuuria organisaatioita tehostamaan ostoprosessejaan, hankintojaan sekä laskutustoimintojaan luodakseen toimivamman hankintaprosessin ja saavuttaakseen mittavia kustannussäästöjä. IBX:n palvelu- ja ratkaisuväliköimään kuuluvat: IBX Strategy, IBX Source, IBX Procure, IBX Pay sekä IBX Supplier Network. IBX:n asiakkaita ovat muun muassa Skanska, Finnair, Kuopion seudun hankintatoimi, Lufthansa, Ericsson, Deutsche Post World Net, Volvo Group, Novo Nordisk, SEB, Norjan valtio ja Arla Foods. www.ibx.fi