

RaySearch Laboratories AB (publ) Delårsrapport 1 januari – 31 mars 2007

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 16,1 (15,5) MSEK
- Resultat efter skatt uppgick till 5,2 (5,3) MSEK
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,46 (0,47) SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 7,1 (7,3) MSEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 13,4 (12,2) MSEK

I en kommentar till årets tre första månader och bolagets utveckling säger Johan Löf, VD i RaySearch Laboratories AB:

"Det är mycket glädjande att vi i dag kan berätta att RaySearch Laboratories och Varian Medical Systems har träffat ett långsiktigt samarbetsavtal för att utveckla avancerad dosplanering vid strålterapi av cancer. Varian Medical Systems är den ledande leverantören av utrustning för strålbehandling och vi får nu tillgång till bolagets stora installationsbas.

Samarbetet innefattar utveckling av ett antal produkter där den första väntas bli tillgänglig på marknaden under nästa år. Produkterna kommer att integreras i Varians dosplaneringssystem Eclipse™, en avancerad mjukvara för planering av strålbehandlingar vid cancer.

Avtalet mellan Varian och RaySearch innefattar radiobiologisk utvärdering och optimering av dosplaner för strålterapi med fotoner/elektroner, intensitetsmodulerad strålterapi (IMRT) och protonterapi, men även optimering av konventionell tredimensionell konform strålterapi (3D-CRT). Avtalet är en av de allra viktigaste händelserna i RaySearchs historia. Att vi nu träffat avtal med en så stor och betydelsefull aktör som Varian är en definitiv bekräftelse på att vår teknologiplattform ligger i den absoluta frontlinjen.

Omsättningen under det första kvartalet ökade med 4 procent jämfört med samma period förra året och uppgick till 16,1 MSEK. Vid oförändrade valutakurser skulle omsättningsökningen ha varit 13 procent. Vi kan nu notera att antalet sålda licenser sedan starten av RaySearch passerat 3000. Supportintäkterna ökade under första kvartalet med 35 procent till 4,0 MSEK. Bolaget har en stark ekonomisk ställning med en mycket god likviditet och ett bra kassaflöde.

Vi står inför en kraftig expansion av verksamheten inom ett antal nya tillämpningsområden såsom adaptiv strålterapi och strålbehandling med protoner. Därför påbörjades ett omfattande rekryteringsarbete under första kvartalet. Totalt skall ca 20 personer nyanställas och vi har fått in över 450 ansökningar. Det handlar framförallt om förstärkning inom forskning och utveckling med fler systemutvecklare, matematiker och strålningsfysiker. Vi kommer i och med denna rekrytering att öka personalstyrkan med 60-70 procent.

Under året ser vi fram emot några viktiga lanseringar. Avtalet med Philips inom adaptiv strålterapi syftar till att ta fram en svit av tre produkter. Planen är att den första produkten p-RayAdaptive/IGRT ska nå marknaden under andra halvåret 2007. I samarbetet avseende kvalitetssäkring inom IMRT mellan RaySearch och Scanditronix-Wellhöfer kommer också tre produkter att tas fram. De två första, i-RayDose och i-RayMonitor, är under utveckling och lanseras under andra halvåret 2007. Vi bedriver även ett betydande utvecklingsarbete inom proton- och koljonsterapi som är ett stort framtidsområde inom strålterapi. Arbetet kommer att resultera i ett innovativt dosplaneringssystem för behandling med protoner och koljoner.

Philips och Nucletron, två stora aktörer på marknaden, är redan våra partners. När Varian nu tillkommer så har vi samarbetsavtal med tre av de fyra företag som tillsammans står för den absolut största delen av försäljningen globalt av dosplaneringssystem. Vår produktportfölj utökas kontinuerligt och samarbetet med Varian är mycket välkommet för att ytterligare förstärka RaySearchs position."

Sammandrag av det ekonomiska resultatet

	2007	2006	2006
	jan-mars	jan-mars	jan-dec
Belopp i KSEK			
Nettoomsättning	16 120	15 549	68 976
Rörelseresultat	7 109	7 308	33 540
Rörelsemarginal %	44,1	47,0	48,6
Nettoresultat	5 227	5 327	*36 219
Resultat per aktie, SEK	0,46	0,47	3,17
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	177,00	167,00	150,00

* Uppskjuten skatteintäkt avseende aktiverat skattemässigt underskottsavdrag har ökat nettoresultatet med 11 253 KSEK under fjärde kvartalet 2006.

Omsättning och resultat

Under årets tre första månader 2007 ökade den totala omsättningen med 4 procent jämfört med 2006 och uppgick till 16,1 (15,5) MSEK. Antalet sålda licenser uppgick till 195 (194). Licensintäkterna under första kvartalet 2007 minskade till 12,1 (12,5) MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter från p-RayOptimizer och p-RayMachine. En viktig del av omsättningen utgörs av supportintäkter. De baseras på den ackumulerade licensförsäljningen och växer därför kontinuerligt. Supportintäkterna under första kvartalet 2007 uppgick till 4,0 (3,0) MSEK.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering till Philips sker i dollar och fakturering till Nucletron sker i euro. Under första kvartalet 2007 bokfördes intäkterna från Philips till en genomsnittlig dollarkurs på 6,96 SEK att jämföra med 7,74 SEK under motsvarande period under 2006. Under första kvartalet 2007 bokfördes intäkterna från Nucletron till en genomsnittlig eurokurs på 9,25 SEK, att jämföra med 9,37 SEK under motsvarande period under 2006. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under det senaste året av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 1,2 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 0,4 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolicy.

Rörelseresultatet uppgick till 7,1 (7,3) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 44,1 (47,0) procent.

Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade under första kvartalet 2007, jämfört med motsvarande period under föregående år med 1,5 MSEK till 9,3 MSEK. Denna ökning förklaras av ökade kostnader avseende forskning, främst inom adaptiv strålterapi, kostnader för forskningssamarbetet med Princess Margaret Hospital, kostnader vid rekrytering samt ökade avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader. Övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader avser valutakursvinster och valutakursförluster och summan av dessa har under första kvartalet 2007 uppgått till 0,5 (-0,2) MSEK.

Per den 31 mars 2007 arbetade 24 (24) personer med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 8,4 (6,6) MSEK och förväntas utgöra en väsentlig del av rörelsens kostnader även i framtiden.

Avskrivningarna under första kvartalet 2007 uppgick till 1,6 (1,3) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,0 (0,0) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första kvartalet 2007 uppgick till 1,6 (1,3) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under första kvartalet 2007 uppgick till 5,2 (5,3) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie efter skatt uppgick till 0,46 (0,47) SEK.

Geografisk fördelning av omsättningen

Majoriteten av RaySearchs kunder finns i USA. Omsättningen under första kvartalet 2007 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 57 (80) procent, Asien 6 (9) procent, Europa och övriga världen 37 (11) procent. Under första kvartalet 2007 skedde större delen av Nucletrons försäljning i Europa.

Aktivering och avskrivningar av utvecklingskostnader

Under första kvartalet 2007 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 4,3 (3,5) MSEK. Avskrivningarna under första kvartalet 2007 uppgick till 1,6 (1,3) MSEK.

Likviditet och finansiering

Kassaflödet under första kvartalet 2007 uppgick till 8,9 (8,2) MSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 13,4 (12,2) MSEK.

Per den 31 mars 2007 uppgick likvida medel till 75,7 MSEK, jämfört med 61,8 MSEK per den 31 mars 2006. Per den 31 mars 2007 uppgick de kortfristiga fordringarna till 16,7 MSEK jämfört med 9,7 MSEK per den 31 mars 2006. RaySearch har inga räntebärande skulder.

Investeringar

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första kvartalet 2007 uppgick till 4,3 (3,7) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,1 (0,2) MSEK.

Medarbetare

Vid första kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 30 (29) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-mars 2007 uppgick till 29 (29).

Moderbolaget

Koncernens moderbolag är RaySearch Laboratories AB (publ). Moderbolagets omsättning uppgick till 16,1 (-) MSEK. Moderbolagets investeringar uppgick till 0,1 (-) MSEK. Resultat före skatt uppgick till 4,6 (-0,2) MSEK. Moderbolaget hade per den 31 mars 2007 likvida medel uppgående till 61,0 (-) MSEK. Under föregående år bedrevs verksamheten i det dåvarande dotterbolaget RaySearch Medical AB. I samband med fusionen, som registrerades den 29 september 2006, flyttades verksamheten in i moderbolaget RaySearch Laboratories AB.

Viktiga händelser under första kvartalet 2007

Rekryteringsprocess påbörjad

RaySearch står inför en kraftig expansion av verksamheten inom ett antal nya tillämpningsområden såsom adaptiv strålterapi och strålbehandling med protoner. Därför påbörjades ett omfattande rekryteringsarbete under första kvartalet. Totalt skall ca 20 personer anställas och över 450 ansökningar har kommit in. Rekryteringarna avser främst förstärkning inom forskning och utveckling med fler systemutvecklare, matematiker och strålningsfysiker. I och med dessa nyanställningar kommer personalstyrkan att öka med 60-70 procent.

Viktiga händelser efter rapportperiodens utgång

Varian Medical Systems och RaySearch Laboratories har tecknat ett långsiktigt samarbetsavtal för att utveckla avancerade dosplaneringssystem för strålterapi

Varian Medical Systems Inc. och RaySearch Laboratories AB meddelar i dag att ett långsiktigt strategiskt samarbetsavtal har tecknats för att utveckla avancerad mjukvara för dosplanering vid strålbehandling av cancer. Samarbetet innefattar utveckling av ett antal produkter, däribland mjukvara för radiobiologisk optimering, avsedd att förbättra strålbehandlingar. Dessa produkter, av vilka den första väntas bli tillgänglig för kliniker under nästa år, kommer att integreras i Varians dosplaneringssystem Eclipse™, en avancerad mjukvara för planering av strålbehandling av cancer. Inom ramen för samarbetet kommer RaySearch att ta fram en rad nya produkter för förbättrad dosplanering, som kommer att erbjudas till Varians stora installationsbas.

Jeff Amacker, chef för Varians affärsenhet för dosplaneringssystem, säger: "RaySearch har utvecklat ett antal verkligt innovativa lösningar för avancerad dosplanering och radiobiologisk optimering inom strålterapi. Vi ser verkligen fram emot att kunna göra dessa lösningar tillgängliga för våra kunder som använder Eclipse."

Avtalet om samarbetet mellan Varian och RaySearch innefattar radiobiologisk utvärdering och radiobiologisk optimering av dosplaner för strålterapi med fotoner/elektroner, intensitetsmodulerad strålterapi (IMRT) och protonterapi, men även optimering av konventionell tredimensionell konform strålterapi (3D-CRT). Produkterna kommer att helt och hållet integreras i systemet Eclipse.

Marknad

RaySearch är verksam inom intensitetsmodulerad strålterapi (IMRT) vilket är en avancerad metod för strålbehandling av cancer. IMRT gör det möjligt att bestråla tumören med högre stråldoser än vad som

är möjligt med konventionell behandling, samtidigt som risken för skador i kringliggande frisk vävnad minskar. Vid planering av IMRT krävs avancerade metoder för optimering eftersom strålbehandlingen skall anpassas till den enskilda patientens anatomi.

Dosplanering och IMRT

Det finns uppskattningsvis 5 800 kliniker runtom i världen idag som strålbehandlar cancerpatienter. Av dessa uppskattas 3 000 vara avancerade i den meningen att deras dosplaneringssystem har kapacitet att utföra fullständiga tredimensionella stråldosberäkningar med hög noggrannhet. Det är dessa avancerade kliniker som utgör målgruppen för RaySearchs mjukvarulösningar. Globalt finns det fyra företag, Philips, Varian, Nucletron och CMS, som tillsammans står för den absolut största delen av försäljningen av dosplaneringssystem. Med hjälp av samarbetspartnerna Philips och Nucletron når RaySearch en stor andel av de potentiella kunderna. I och med det nya samarbetet med Varian kommer RaySearch att nå så gott som samtliga avancerade strålterapikliniker i världen. RaySearchs produkter säljs via partners både till befintlig installerad bas och som nödvändig komponent vid nyförsäljning av dosplaneringssystem.

Adaptiv strålterapi

IMRT är ett stort genombrott inom strålbehandling. För att idag försäkra sig om att man inte missar tumören på grund av förändringar i patientens geometri under de sex veckor som behandlingen normalt pågår, använder man en teknik där man definierar behandlingsområdet med en tillräckligt stor marginal runt tumören. Ett bättre alternativ är att istället följa förändringarna av tumörens läge och form och använda den informationen för att anpassa behandlingen därefter. Därför ökar efterfrågan på lösningar där dosplaneringssystem och acceleratorer kan uppfatta avvikelser under behandlingen och korrigera för dessa. IGRT (bildstyrd strålterapi) och den mer förfinade metoden adaptiv strålterapi, syftar till att hantera dessa förändringar i patientens anatomi som sker under pågående behandling samt att korrigera för eventuella fel som kan inträffa under behandlingsprocessen. RaySearch tecknade under 2006 ett långsiktigt utvecklings- och licensavtal med Philips för en svit av tre produkter inom adaptiv strålterapi. Avtalet är viktigt för RaySearch och gör att man kan, likt genombrottet inom IMRT, driva marknaden med hjälp av ny teknik.

Kvalitetssäkring av IMRT

Kvalitetssäkring handlar om att mäta och minska avvikelserna mellan dosplanen och den dos som faktiskt levereras till patienten. På så sätt säkerställs att avvikelserna håller sig inom angivna toleransnivåer. För närvarande är detta en mycket dyrbar och tidskrävande uppgift för klinikerna. Eftersom IMRT är en mer komplex behandlingsmetod än konventionell strålterapi och högre doser levereras blir även kvalitetssäkringen mer omfattande. Med RaySearchs teknologi kan kvalitetssäkringsprocessen göras mer effektiv och RaySearch tecknade i februari 2006 ett samarbetsavtal med marknadsledande Scanditronix-Wellhöfer (under namnändring till IBA Dosimetry). Scanditronix-Wellhöfer är världsledande inom avancerad dosimetri och kvalitetssäkring för kliniska och industriella strålningslösningar.

Kommersiella partners

RaySearchs kommersiella partners utgörs av ledande medicintekniska företag. Genom dessa samarbeten blir företags produkter snabbare tillgängliga för kliniker över hela världen. Den kommersiella partnern ansvarar för försäljning och service mot slutkund. Således behöver RaySearch inte bygga upp en global sälj- och supportorganisation, utan kan behålla fokus på avancerad och banbrytande forskning och utveckling.

Ett samarbetsavtal tecknades med Philips under 2000 som omfattar tre produkter inom IMRT. Under 2004 tecknades ett samarbetsavtal med Nucletron. Avtalet avser sex produkter inom IMRT. Samarbetsavtal med Scanditronix-Wellhöfer tecknades i februari 2006. Avtalet innefattar tre produkter inom kvalitetssäkring av IMRT. Ett avtal inom adaptiv strålterapi tecknades med Philips den sista oktober 2006 och inom ramen för samarbetet skall tre produkter inom adaptiv strålterapi tas fram. Ett avtal tecknades med Varian i maj 2007 avseende ett antal produkter inom avancerad dosplanering.

Produkter

RaySearch utvecklar mjukvara som förbättrar de dosplaneringssystem som idag används för att planera strålbehandling av cancer. RaySearchs teknologiplattform ORBIT är ett generellt ramverk för att lösa optimeringsproblem inom strålterapi och resultatet av många års forskning vid Karolinska Institutet och RaySearch. Vid produktutvecklingen har man använt objektorienterade tekniker och avancerade metoder för mjukvarudesign. Med sin sofistikerade arkitektur utgör ORBIT en mycket lämplig plattform för innovativa produkter inom strålterapi där nya behandlingsmetoder, exaktare biologiska modeller och effektivare beräkningsmodeller utvecklas kontinuerligt.

Delar av ORBITs funktionalitet har paketerats i produkter enligt nedan. För sex av dessa produkter skedde en namnändring i början av 2007. Dessa är p-RayOptimizer (f.d. RayOptimizer), p-RayBiology (f.d. RayBiology), p-RayMachine (f.d. RayMachine), n-RayOptimizer (f.d. OM-Optimizer), n-RayMachine/DSS (f.d. OM-Machine) och n-RayMachine/Angle (f.d. OM-Machine+).

p-RayOptimizer – i samarbetet med Philips

p-RayOptimizer är en produkt som tillhandahåller lösningar för avancerad optimering av IMRT där användaren kan specificera den önskade dosfördelningen som ska levereras till patienten. Användaren har mycket stor frihet att definiera olika mål och villkor för behandlingen och kan på så sätt skapa en optimal dosplan för varje enskild patient. p-RayOptimizer har sålts till mer än 1 000 kliniker över hela världen och över hundratusen patienter har fått en bättre strålbehandling tack vare detta system. Många av RaySearchs kunder är ledande strålbehandlingskliniker, såsom Princess Margaret Hospital i Kanada och M.D. Anderson Cancer Center i USA.

p-RayBiology – i samarbetet med Philips

Vid konventionell IMRT är det läkaren som, baserat på klinisk erfarenhet, definierar den dos tumören ska behandlas med samt den högsta tillåtna dosen som frisk vävnad får utsättas för. Vid radiobiologisk optimering med p-RayBiology låter man istället systemet hitta den optimala balansen mellan dos till tumören och omkringliggande frisk vävnad. Tack vare modeller för hur tumören och den friska vävnaden svarar på strålning får läkaren möjlighet att formulera behandlingsmålet direkt i kliniska termer. Exempelvis kan sannolikheten för tumörkontroll maximeras eller risken för strålningsinducerade komplikationer minimeras.

p-RayMachine – i samarbetet med Philips

En kritisk faktor vid modern strålbehandling är den avvägning som kliniker måste göra mellan att ge en så exakt behandling som möjligt och den tid det tar för acceleratoren att leverera behandlingen. Det är också viktigt, särskilt för kliniker med personalbrist, att minimera planeringstiden för varje enskild patient. p-RayMachine är en produkt som gör det möjligt för kliniker att korta leveranstiden för sina behandlingar med bibehållen eller ökad kvalitet i dosplanen. p-RayMachine ökar användarens möjlighet att redan i dosplaneringens inledningsfas definiera de parametrar som bestämmer slutgiltig behandlingstid och -kvalitet. Processen består också av färre moment jämfört med klassisk IMRT-planering. Detta faktum och att man direkt erhåller en kliniskt acceptabel dosplan som inte behöver planeras om eller justeras i efterhand, gör planeringsprocessen både tidseffektiv och användarvänlig.

p-RayAdaptive/IGRT – i samarbete med Philips

p-RayAdaptive/IGRT är en produkt som gör det möjligt att utnyttja den information som görs tillgänglig av de nya bildtagningsmodaliteterna som nu introduceras i klinikerna för att korrigera behandlingen baserat på geometriska överväganden. Produkten innehåller bildbehandlingsmetoder för att uppskatta fel i patientpositioneringen och korrigera dessa. Planen är att en första produkt ska nå marknaden under andra halvåret 2007.

n-RayOptimizer – i samarbete med Nucletron

n-RayOptimizer är den första produkten som har utvecklats inom ramen för samarbetet med Nucletron. Med n-RayOptimizer kan användarna av Nucletrons dosplaneringssystem Oncentra MasterPlan enkelt skapa och optimera IMRT-planer. n-RayOptimizer lanserades i april 2005 och bara en vecka senare startade klinisk användning av produkten för IMRT-behandling

av huvud- och halscancer vid Akademiska sjukhuset i Uppsala. Mottagandet från Nucletrons kunder är mycket positivt.

n-RayMachine/DSS – i samarbete med Nucletron

n-RayMachine/DSS, som är en tilläggsprodukt till n-RayOptimizer, lanserades i juli 2006 i Oncentra MasterPlan 1.5. Den erbjuder framförallt direktoptimering av ”step-and-shoot”-segment, likt p-RayMachine, men även hårda bivillkor och en rad andra mindre funktioner som underlättar optimeringsprocessen.

n-RayMachine/Angle – i samarbete med Nucletron

n-RayMachine/Angle, som även den är en tilläggsprodukt till n-RayOptimizer, lanserades i juli 2006. Den erbjuder gantryvinkeloptimering, som har lanserats i Oncentra MasterPlan 1.5, och framgent även optimering av kollimatorvinklar.

i-RayDose – i samarbete med Scanditronix-Wellhöfer

De två viktigaste delarna i ett dosplaneringssystem är optimeringen av behandlingsplaner och dosberäkning. RaySearch har hittills varit fokuserat på att optimera behandlingar men med utvecklingen av i-RayDose tillhandahåller RaySearch nu även produkter som beräknar dos med klinisk noggrannhet. Att beräkna dos är en komplicerad process som utgår från såväl accelerators egenskaper som patientens olika vävnadstyper. i-RayDose anpassar inte bara dosen baserat på patientens förutsättningar utan anpassar även beräkningarna till varje individuell accelerator för att uppnå största möjliga noggrannhet. Detta eftersom egenskaperna hos accelerators kan variera något. Produkten är under utveckling och lansering planeras att ske under andra halvåret 2007.

i-RayMonitor – i samarbete med Scanditronix-Wellhöfer

För att säkerställa att en behandling utförts korrekt görs ett stort antal kontrollmätningar på kliniken, vilket är tidsödande och därmed kostsamt. i-RayMonitor tillhandahåller möjligheten att enkelt utföra kontrollmätningar med olika detektorplattor och att läsa resultaten i realtid. När man kvalitetssäkrar behandlingar med dagens konventionella metoder är det svårt att bedöma hur en uppmätt avvikelse påverkar behandlingskvaliteten för den aktuella patienten. i-RayMonitor sätter mätresultaten i ett mer relevant sammanhang, vilket gör att man lättare kan dra slutsatser om patientens behandling utifrån patientens specifika förutsättningar. De förväntade mätvärdena vid en korrekt behandling beräknas av i-RayMonitor och en felaktig behandling kan upptäckas i realtid; behandlingen kan stoppas innan negativa konsekvenser uppstår. På så sätt utgör i-RayMonitor ett unikt ytterligare säkerhets- och kontrollsystem. Produkten är under utveckling och lansering planeras att ske under andra halvåret 2007.

Redovisningsprinciper enligt IAS/IFRS

Denna delårsrapport är upprättad i överensstämmelse med IAS 34, Interim Financial Reporting, vilket är i enlighet med de krav som ställs i Redovisningsrådets rekommendation RR31, Delårsrapport för koncerner. Redovisningsprinciperna har inte förändrats i förhållande till 2006. För beskrivning av redovisningsprinciperna hänvisas till årsredovisningen för 2006.

Ekonomisk information under 2007

Årsstämma	15 maj 2007 kl. 18.00
Årsstämman hålls i Stockholms Konserthus, Grünewaldsalen, Kungsgatan 43, Stockholm	
Delårsrapport för andra kvartalet	29 augusti 2007
Delårsrapport för tredje kvartalet	16 november 2007

Stockholm den 8 maj 2007

RaySearch Laboratories AB
Johan Löf, VD

Granskningsrapport

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB

Jag har utfört en översiktlig granskning av bifogade delårsrapport för RaySearch Laboratories AB (publ), org nr 556322-6157, för perioden 2007-01-01 – 2007-03-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att rättvisande upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning *SÖG 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företags valda revisor* som är utgiven av FAR. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårsinformationen inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen.

Stockholm den 8 maj 2007

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

För ytterligare information kontakta:

Johan Löf, VD
RaySearch Laboratories AB
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

Om RaySearch

RaySearchs affärsidé är att tillhandahålla innovativ mjukvara till strålbehandlingskliniker för mer effektiv strålbehandling av cancer. RaySearch, som är en avknoppning från Karolinska Institutet, bildades under år 2000. Genom ett licensavtal med Philips har bolagets första produkt p-RayOptimizer hittills sålts till över 1 000 sjukhus i hela världen och mer än hundratusen patienter har fått en bättre strålbehandling. Ett licensavtal tecknades med Nucletron i början av 2004 och den första produkten inom detta samarbete, n-RayOptimizer, började levereras till kliniker under april 2005. I februari 2006 tecknades ett avtal med Scanditronix-Wellhöfer gällande utveckling av produkter för förbättrad kvalitetssäkring vid IMRT. I oktober 2006 tecknade RaySearch ett avtal med Philips om utveckling av produkter inom adaptiv strålterapi. I november 2006 tecknades utvecklings- och licensavtal med Nucletron avseende dosplanering för protonterapi vid cancerbehandling.

RaySearch är noterat på den nordiska börslistan i segmentet Small Cap inom sektorn Health Care. Bolaget är baserat i Stockholm och har för närvarande 30 anställda.

RaySearch Laboratories AB (publ)
Sveavägen 25
111 34 Stockholm
Telefon: 08 – 545 061 30
Bolagets hemsida: www.raysearchlabs.com

Resultaträkningar, koncernen

Belopp i KSEK	2007 jan-mars	2006 jan-mars	2006 jan-dec
Nettoomsättning	16 120	15 549	68 976
Kostnad för sålda varor	-200	-267	-849
Bruttoresultat	15 920	15 282	68 127
Övriga rörelseintäkter	528	297	432
Försäljningskostnader	-159	-461	-2 170
Administrationskostnader	-3 542	-2 927	-13 899
Forsknings- och utvecklingskostnader	-5 622	-4 387	-17 379
Övriga rörelsekostnader	-16	-496	-1 571
Rörelseresultat	7 109	7 308	33 540
Resultat från finansiella poster	399	216	1 320
Resultat före skatt	7 508	7 524	34 860
Skatt	-2 281	-2 197	1 359
PERIODENS RESULTAT	5 227	5 327	36 219
Resultat per aktie före full utspädning (SEK)	0,46	0,47	3,17
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)	0,46	0,46	3,15
Antal utestående aktier före full utspädning	11 427 591	11 427 591	11 427 591
Antal utestående aktier efter full utspädning	11 427 591	11 427 591	11 427 591
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier före full utspädning	11 427 591	11 427 591	11 427 591
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter full utspädning	11 486 836	11 488 430	11 483 288

Balansräkningar, koncernen

Belopp i KSEK	2007-03-31	2006-03-31	2006-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	48 130	37 222	45 397
Materiella anläggningstillgångar	954	1 212	979
Finansiella anläggningstillgångar	-	136	-
Uppskjutna skattefordringar	11 253	-	11 253
	60 337	38 570	57 629
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	16 692	9 667	21 813
Kassa och bank	75 706	61 822	66 832
	92 398	71 489	88 645
SUMMA TILLGÅNGAR	152 735	110 059	146 274
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	123 299	87 181	118 072
Leverantörsskulder	3 285	1 615	2 296
Övriga kortfristiga skulder	26 151	21 263	25 906
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	152 735	110 059	146 274

Kassaflödesanalyser, koncernen

Belopp i KSEK	2007 jan-mars	2006 jan-mars	2006 jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	6 805	4 965	33 813
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	6 566	7 213	-3 720
Kassaflöde från den löpande verksamheten	13 371	12 178	30 093
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 497	-3 967	-16 872
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-
Periodens kassaflöde	8 874	8 211	13 221
Likvida medel vid periodens början	66 832	53 611	53 611
Likvida medel vid periodens slut	75 706	61 822	66 832

Förändringar i eget kapital, koncernen

Belopp i KSEK	2007 jan-mars	2006 jan-dec
Ingående balans	118 072	81 854
Periodens resultat	5 227	36 219
Utgående balans	123 299	118 072

Förändringar i antal aktier

	2007 jan-mars	2006 jan-dec
Ingående balans	11 427 591	11 427 591
Periodens förändring	-	-
Utgående balans	11 427 591	11 427 591

Nyckeltal och finansiell information i sammandrag

	2007 jan-mars	2006 jan-mars	2005 jan-mars	2006 jan-dec
Belopp i KSEK				
Nettoomsättning	16 120	15 549	13 122	68 976
Rörelseresultat	7 109	7 308	6 202	33 540
Rörelsemarginal %	44,1	47,0	47,3	48,6
Vinstmarginal %	46,6	48,4	47,5	50,5
Nettoresultat	5 227	5 327	4 491	*36 219
Resultat per aktie, SEK	0,46	0,47	0,40	3,17
Avkastning på sysselsatt kapital, %	33,1	57,6	31,6	34,9
Avkastning på eget kapital, %	34,3	41,8	27,8	36,2
Soliditet %	80,7	79,2	77,0	80,7
Justerat eget kapital per aktie i SEK	10,79	7,63	4,92	10,33
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	177,00	167,00	65,25	150,00

* Uppskjuten skatteintäkt avseende aktiverat skattemässigt underskottsavdrag har ökat nettoresultatet med 11 253 KSEK under fjärde kvartalet 2006