



## **HIT AB förlänger framgångsrikt samarbete med IC-Potential**

**HIT AB har efter två års framgångsrikt samarbete med analys- och programvaruföretaget IC-Potential valt att teckna ett nytt 2-årigt samarbetsavtal gällande analys av HITs kunder. Analysen omfattar kundernas drivkrafter i olika segment, samt rekommendationer av prioriterade utvecklingsområden gentemot olika kundprofiler. HIT arbetar även självständigt med ClientPotential, en programvara där egna kraftfulla analyser kan göras online.**

- Vi har expanderat kraftfullt under de senaste åren, vilket givetvis är roligt. Samtidigt finns det även risker med stor tillväxt, och det är mycket viktigt för oss att vi hela tiden har kundernas fulla förtroende. Under de år vi arbetat med IC-Potential har vi fått den information vi behöver för att kunna fortsätta att hålla fokus på det viktigaste, och därför känns det naturligt att idag skriva ett längre avtal, säger Paul Holtz, marknadschef på HIT AB.

HIT är ledande systemtransportör för in-night service i Norden, Baltikum och Benelux. Transportbranschens kunder kräver allt högre servicenivåer och kortare ledtider. Hög kvalitet i leveransprecision, korrekt hantering och hög automatisering av informationsflöde är givna parametrar och därför en naturlig del av vardagen inom HIT.

- Programvaran ClientPotential är ett dynamiskt verktyg där vi själva kan styra insatser och aktiviteter på ett optimalt sätt. Genom att konsekvent använda analysverktyget kommer vi att öka kunskapen om både för avsändar- och mottagarledet, men också hur servicepersonal och chaufförer agerar, säger Paul Holtz

Marcos Jorge, VD på IC-Potential, ser fram emot det fortsatta samarbetet:

- HIT arbetar metodiskt, målmedvetet och långsiktigt med att leverera en hög service- och kvalitetsnivå som mycket väl överensstämmer med kundens höga förväntningar. I en tid där miljön blir allt viktigare är det också glädjande att samarbeta med HIT, som minimerar sitt avgasutsläpp genom att transportererna till största delen sker nattetid och att de därmed undviker onödig trafik.

För mer information kontakta:

Paul Holtz, HIT AB, 08-603 36 72

Marcos Jorge, VD IC-Potential AB, 0708-660 360

*HIT AB är sedan 1986 ett av Posten AB helägt dotterbolag. Med egna dotterbolag i Norden, Baltikum och Holland erbjuder HIT tillsammans med partners spedition och systemtransportlösningar i hela Europa. HIT ska stärka konkurrenskraften hos företag genom att erbjuda dem effektiva och*

*integrerade system- och speditiönslösningar för den europeiska marknaden.. HIT hämtar godset strax före stängningsdags och levererar - med vissa undantag - före klockan 07.00 nästa morgon. HITs transportområden är Sverige, Finland, Danmark, Norge, Holland, Tyskland, Belgien, Luxemburg, Estland, Lettland och Litauen.*

*Läs mer om HIT AB på <http://www.hit-sverige.se>*

*IC-Potential erbjuder avancerade programvaror för realtidsanalys av undersökningsresultat och tillhörande support- och konsulttjänster till företag som vill kunna jobba med strukturerad och målmedveten verksamhetsutveckling. Med smart pedagogik och en enkel uppföljningsprocess bidrar vi till att aktivera hela organisationen.*

*Beslutsfattare på alla nivåer kan få tillgång till en interaktiv analys av sina undersökningsresultat, med integration av data från kundernas egna affärssystem i analysen. IC-Potential samarbetar med börsnoterade koncerner och mindre nischföretag på svensk och internationell basis, t ex Atrium Fastigheter, Avanza, Bonnier, Bosch, Citat, DHL, Ementor, HSB, ICA, IDG, KF, Mandator, Metro, Roche, Salus Ansvar, Stadium, TNT och Pfizer.*

*Läs mer om IC-Potential på <http://www.ic-potential.se>*