PRESSMEDDELANDE Stockholm den 15 februari 2006

eWorks omsättning ökade 71 procent 2005

Konsultmäklaren eWork ökade omsättningen med 71 procent 2005 jämfört med året innan. Sedan starten i september 2000 har eWork stadigt ökat både omsättning och vinst. Med nuvarande takt kommer företaget att förmedla 1500 konsultuppdrag under 2006.

- Många köpare av IT-tjänster har förstått att de kan få behovet av spetskompetens tillgodosett snabbare genom eWork. Tillväxten är inte enbart en effekt av att efterfrågan av IT konsulter har ökat. eWork ger kunden det lilla företagets flexibilitet och kostnadsbild, men det stora företagets trygghet, kvalitet och stabilitet, säger eWorks vd Claes Ruthberg.

- Under 2005 har eWork ökat säljstyrkan och medvetet satsat på att stärka sin position på marknaden genom att arbeta fokuserat inom olika kompetensinriktningar. Genom kompetensfokuseringen har eWork en leveransförmåga med hög kvalitet, bredd och djup, fortsätter Claes Ruthberg. Vår framgång visar att vi effektivt förser näringslivet med rätt IT-kompetens till rätt pris, säger Claes Ruthberg.

eWork räknar med att omsätta mer än 600 miljoner kronor under 2006 i Norden, vilket gör att tidplanen mot ett miljardföretag inom tre år ligger fast.

- 2008 är vi där. Och då har vi förmodligen även etablerat oss med kontor i flera länder utanför Norden, säger Claes Ruthberg.

Det finns en stor marknadspotential för IT-konsulter. Som ledande aktör i Norden kommer eWork att expandera ytterligare. eWork finns redan idag i Finland, Danmark och planerar en etablering även i Norge.

För ytterligare information kontakta:
Claes Ruthberg, VD eWork Scandinavia AB
Tel: 08-50 60 55 05, mobiltelefon: 0703 74 64 75
E-post: claes.ruthberg@ework.se

Sofie König, marknadsansvarig, eWork Scandinavia AB
Tel: 08-50 60 55 00, mobiltelefon: 070-5154983
E-post: sofie.konig@ework.se

eWork Scandinavia AB är ett snabbt växande företag med verksamhet i Norden. eWork har idag 32 anställda och har starka och långsiktiga huvudägare i form av Investment AB Öresund och Salénia. Bland kunderna återfinns TeliaSonera, OMHEX, RFV, IKEA, IBM, Fortum och HP.