IBS tecknar europeiskt avtal med IBM Global Financing

IBS ingår ett strategiskt samarbete med IBM Global Financing för att kunna erbjuda attraktiv finansiering av IT−investeringar till kunder i Europa.

IBS, International Business Systems har ingått ett strategiskt samarbete med IBM Global Financing gällande projektfinansiering på europeisk basis. Samarbetet med IGM Global Financing, som är en av världens största IT−finansiärer, innebär att IBS kunder nu kan erbjudas hela skalan av affärssystem, konsultservice, hårdvara och finansiering.

I Sverige har IBS erbjudit sina kunder finansiering genom IBS Finansservice sedan 1994. De positiva erfarenheterna från att erbjuda finansiering som en del av en total IT−lösning har legat till grund för ambitionen att kunna utöka denna service till alla kunder i Europa. Genom att välja ett finansieringsalternativ där betalningarna matchas mot den förväntade effektivitetsvinsten i verksamheten gör att investeringen får en minimalt negativ verkan på kundernas kassaflöde.

"Samarbetet med IBM är mycket positivt. Vi har arbetat med attraktiva finansieringslösningar i Sverige sedan många år med stor framgång. Det faktum att vi nu kan erbjuda totala finansieringslösningar på alla våra marknader i Europa är mycket attraktivt både för stora och små företag," säger Magnus Wastenson, VD för IBS.

"IBM Global Financing kan lösa kundföretagens behov av flexibla och konkurrenskraftiga finansieringsalternativ för sina IT−investeringar direkt och genom IBM:s affärspartners. Genom samarbetet med IBS kan vi nå fler kunder och garantera att de lösningar kunderna valt även är finansiellt gångbara" säger Jeff Smith, Vice President Customer Financing Sales at IBM Global Financing i Europa.

Attraktiva finansieringslösningar för IT−investeringar blir en allt viktigare del i samband med upphandlingar av nya och uppgraderade system. IT har numera blivit en strategisk fråga för företagsledningar som ställer stora krav på bevisad affärsnytta och ROI på investerat kapital. Genom att inkludera finansiering i de lösningar som erbjuds, blir det lättare att identifiera månadskostnader och vinster på investeringen.

För ytterligare information, v.g. kontakta:
Peter Stenhoej, IGF EMEA Sales Manager,

IBM United Kingdom Ltd.
Tel. +44 (0) 208 844 6203
petersj@dk.ibm.com

Per−Arne Sendrén, CFO,
IBS AB

Tel. +46 (0)8 627 2360
per−arne.sendren@ibs.se

Hans Lindh, Manager,
IBS Financing

+46 (0)31 703 31 01
hans.lindh@ibs.se

IBS AB är en ledande leverantör av affärssystem för hantering av varuförsörjning, kundrelationer och ekonomistyrning riktade främst till distributörer och tillverkande företag. IBS huvudsakliga fokus är på medelstora och stora distribuerande företag samt säljande och tillverkande företag inom internationella koncerner, speciellt sådana verksamma inom läkemedel, elektronik, industrikomponenter, fordonsindustri, maskiner, industriella förnödenheter och konsumentkapitalvaror. För mer information, besök gärna www.ibs.se