



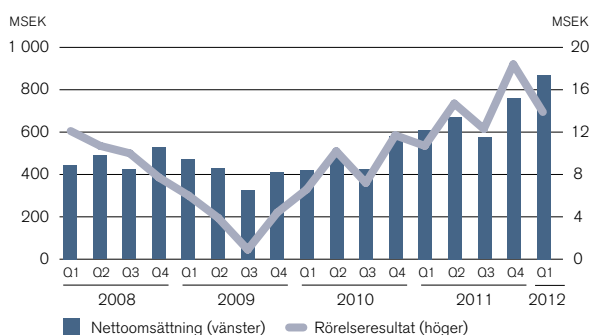
Delårsrapport januari – mars 2012

FÖRSTA KVARTALET 2012 JÄMFÖRT MED 2011

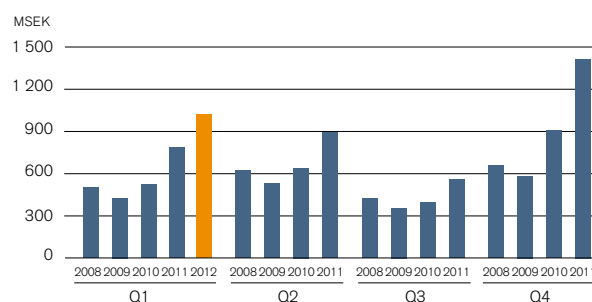
- Nettoomsättningen ökade med 43 procent till 869,9 (610,3) MSEK.
- Rörelseresultat ökade med 30 procent till 13,9 (10,7) MSEK.
- Orderingången uppgick till 1 023,0 (784,7) en ökning med 30 procent.
- Resultat efter skatt per aktie blev 0,62 (0,47) SEK.
- Uppdraget för Sony Mobile Communications inleddes vid årsskiftet och har utvecklats enligt plan.
- Under perioden tecknades ett flertal nya ramavtal och flera större åtaganden påbörjades.

MSEK	Jan–mar 2012	Jan–mar 2011	Rullande 4 kvartal, apr 2011–mar 2012	Helåret 2011
Nettoomsättning	869,9	610,3	2 871,4	2 611,8
Rörelseresultat	13,9	10,7	59,3	56,0
Resultat före skatt	14,0	10,6	60,1	56,7
Resultat efter skatt	10,4	7,8	44,2	41,6
Kassaflödet, löpande verksamheten	19,4	–0,4	56,6	36,7
Rörelsemarginal, %	1,6	1,8	2,1	2,2
Soliditet, %	13,2	15,7	13,2	15,2
Resultat/aktie före utspädning (SEK)	0,62	0,47	2,64	2,49
Resultat/aktie efter utspädning (SEK)	0,62	0,47	2,63	2,48
Max antal konsulter på uppdrag	2 802	2 114	2 802	2 369
Medelantal anställda	152	118	140	131
Omsättning per anställd (kSEK)	5 723	5 172	20 510	19 938

NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT



ORDERINGÅNG



Vd-ord

eWorks nettoomsättning växte med 43 procent under årets första kvartal. Orderingången steg med 30 procent. Även rörelseresultatet förbättrades jämfört med föregående år. Kvartalet innebar startpunkten för vårt viktiga uppdrag för Sony Mobile Communications.



Marknadsläget är fortsatt gynnsamt även om en viss avmattning i efterfrågan och tillväxten märks jämfört med förra året.

Efter ett strukturerat förberedelsearbete i slutet av förra året har vi kommit igång väl med uppdraget för Sony Mobile Communications. eWork har här kundens förtroende att stå för konsultförsörjningen och fungerar som kundens operativa inköpsfunktion avseende konsulttjänster on-site.

I och med detta har vi framgångsrikt introducerat en ny form av kraftfullt och värdeskapande samarbete på marknaden. Denna typ av åtagande tillgodoser ett tydligt behov på marknaden och innebär en attraktiv affärsmöjlighet för eWork. När kundens samtliga konsultköp går via eWork får eWork en avslutsfrekvens på 100 procent av alla kundens förfrågningar. Sådana uppdrag kan vi hantera med hög effektivitet. Vi kan därför erbjuda hög kvalitet till ett bättre pris och ändå få en god förtjänst, men med lägre marginal än i vår standardaffär.

Vi har tagit vår beprövade mäklarmodell ett steg längre vilket ger uppdragen en annan profil. Det är ett bra exempel på vad vi menar med "Reshaping Consulting". Vi har redan andra liknande affärsdiskussioner i olika stadier, även om dessa inte gäller fullt lika omfattande åtaganden.

I standardaffären hanterar vi uppdragsförfrågningar i konkurrens med flera leverantörer. Där är processen att

hitta konsulter mer arbetskrävande och vi måste räkna med att en del förfrågningar går till andra leverantörer vilket motiverar något högre pris.

Till följd av inslaget av Single Sourcing- och övertagsaffärer sjönk som väntat rörelsemarginalen i kvartalet. I sammanhanget kan nämnas att ett typiskt Single Sourcing-uppdrag är förenat med vissa startkostnader under en inledningsfas. Vårt ständiga arbete med att effektivisera och skapa förutsättningar för bättre lönsamhet i hela verksamheten fortsätter med oförminskad styrka. Vi har identifierat att ytterligare utveckling av vårt IT-stöd kan ge stora effektiviseringar. Vi har därför kraftigt ökat investeringarna inom detta område. Vi har också fortsatt att satsa på att stödja och utveckla sälj- och leveransfunktionerna i de nordiska dotterbolagen.

Framgångarna med Single Sourcing-konceptet bör inte överskugga att våra standardaffärer går fortsatt bra. Vi har tecknat en mängd nya ramavtal under perioden. Jag bedömer att efterfrågan är fortsatt god under kommande kvartal. Därmed är förutsättningarna goda för fortsatt tillväxt med lönsamhet.

Stockholm den 24 april 2012

*Claes Ruthberg
Koncernchef och vd*

Marknad och verksamhet

MARKNAD

eWork är en komplett konsultleverantör på den nordiska konsultmarknaden inom IT, teknik, telekom och verksamhetsutveckling. eWork är marknadsledande i marknadssegmentet konsultmäklare. eWorks kunder består dels av rena konsultköpare, dels av konsultintegratörer, dvs. konsultbolag som i sin tur säljer lösningar producerade av anställda och inhyrda konsulter.

Den nordiska konsultmarknaden var relativt stabil under årets första kvartal, efter en måttlig inbromsning i slutet av förra året. eWork bedömer att marknadssegmentet för konsultmäklare växte och fortsatte att ta marknadsandelar på konsultmarknaden.

I början av året märktes en osäkerhet på kundsidan och vissa tecken på avmattning, men efterfrågan återhämtade sig under senare delen av kvartalet. Generellt sett var både efterfrågan och prisbilden stabil, men vissa kunder och sektorer var mer avvaktande, såsom telekomsektorn. I slutet av perioden syntes också tecken på ökat utbud av konsulter från större konsultorganisationer.

Trenden att konsultköparna fortsätter att konsolidera sina inköp på färre leverantörer fortsatte. Detta har historiskt varit en stark drivkraft för eWorks tillväxt, och trenden skapade under perioden fortsatta affärsmöjligheter för eWork. I Sverige, som är den mest konsoliderade marknaden, tog sig trenden uttryck i ett stigande intresse för större åtaganden och Single Sourcing, där eWorks roll är att sköta kundens operativa inköpsfunktion avseende konsultförsörjning.

Även i Finland, Danmark och Norge var trenden tydlig, med efterfrågan på större åtaganden i Danmark och

Norge, samt att antalet utvalda leverantörer fortsatte att minska vid de upphandlingar som genomfördes under perioden. Intresset för övertagsaffärer ökade också, dvs. sådana affärer där en befintlig konsultleverans övertas av eWork. Den finska marknaden har stabiliserats men på en lägre nivå än tidigare efter kraftiga neddragningar inom telekomsektorn.

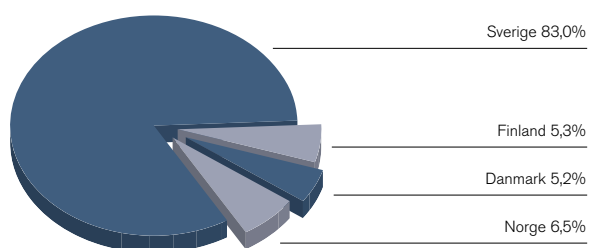
eWork för löpande statistik över antalet inkommande förfrågningar, som en tidig indikator på efterfrågeutvecklingen. Denna faktor var relativt stabil under perioden men med lokala variationer. Vissa enheter hade en fortsatt stark efterfrågesituation medan andra enheter noterade en mindre nedgång. Antalet sökande per uppdrag ökade något, vilket indikerar att den lediga kapaciteten på konsultmarknaden ökar något.

KONCERNENS NETTOOMSÄTTNING

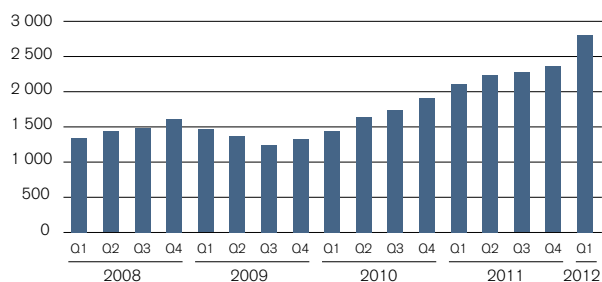
Koncernens nettoomsättning för första kvartalet ökade med 43 procent och uppgick till 869,9 (610,3) MSEK. Samtliga geografiska enheter bidrog till försäljningsökningen, med undantag för Finland där omsättningen var lägre än föregående år till följd av nedgången i den finska telekommarknaden.

Koncernens nettoomsättning växte mer än den bedömda marknadstillväxten och eWork tog således marknadsandelar på den etablerade konsultmarknaden. Ökningen av nettoomsättningen hänförs främst till det enskilda åtagandet för Sony Mobile Communications men även till ett par andra uppdrag av likartad karaktär samt till en positiv utveckling för standardaffären.

OMSÄTTNINGSFÖRDELNING



MAX ANTAL KONSULTER PÅ UPPDRAG



KONCERNENS RESULTAT

Koncernens rörelseresultat för första kvartalet steg med 30 procent till 13,9 (10,7) MSEK. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 14,0 (10,6) MSEK. Kvartalets resultat efter skatt uppgick till 10,4 (7,8) MSEK.

Resultatförbättringen beror på den kraftiga omsättningsökningen under första kvartalet 2012 jämfört med samma period föregående år.

Resultatutvecklingen i dotterbolagen följer i stort sett den förväntade utvecklingen (se nedan samt not 1). För en mer rättvisande resultatuppföljning har resultatet för dotterbolagen från och med denna rapport påförts koncerngemensamma kostnader, som därmed i högre grad än tidigare fördelats ut på bolagen. Föregående års jämförelsetal har räknats om med hänsyn till detta. Koncernens positiva rörelseresultat kan huvudsakligen hänföras till den svenska verksamheten, men även Finland och Danmark bidrog positivt medan Norge gjorde ett negativt resultat.

VERKSAMHETENS UTVECKLING

Koncernens försäljning utvecklades positivt under första kvartalet och orderingången uppgick till 1 023,0 (784,7) MSEK. Det motsvarar en ökning med 30 procent. Antalet konsulter på uppdrag uppgick som mest till 2 802. Såväl nya Single Sourcing-uppdrag, andra stora volymuppdrag och standardaffärer bidrog till tillväxten.

Kvartalet präglades starkt av uppstarten av flera stora uppdrag, varav Sony Mobile Communications var det största. Uppdragets inledande fas har fallit väl ut och samarbetet löper enligt plan. Även andra outsourcingliknande uppdrag har framgångsrikt startats upp under perioden, såsom Volvo IT och ett större norskt uppdrag inom telekomsektorn.

I hela koncernen fortsatte arbetet med att effektivisera leveransorganisationen ytterligare för att öka snabbheten och avslutsfrekvensen vid kundförfrågningar. Arbetet bedrivs i form av erfarenhetsutbyte och "best practice" mellan de geografiska enheterna. Ett fortsatt arbete bedrevs för att effektivisera den nordiska samordningen av vissa gemensamma funktioner.

Ett större utvecklingsprojekt avseende verksamhetens IT-stöd bedrivs för att effektivisera verksamheten, där en betydande potential har identifierats.

SVERIGE

I Sverige var utvecklingen positiv med stigande fakturering och förbättrat resultat. Kvartalets nettoomsättning ökade med 53 procent till 694,9, (454,3) MSEK. Omsättningsökningen förklaras främst av det enskilda

åtagandet för Sony Mobile Communications. Även andra uppdrag av likartad karaktär men av mindre omfattning bidrog.

Försäljningsmixen innehöll en större andel övertagsaffärer jämfört med första kvartalet 2011. Även standardaffären utvecklades positivt, men utgjorde en mindre andel av omsättningsökningen.

Till den positiva utvecklingen av standardaffären räknas en ökande efterfrågan på verksamhetskonsulter och teknikonsulter från befintliga kunder, som hittills främst upphandlat IT-konsulttjänster av eWork. Nya avtal tecknades bland annat med TeliaSonera gällande verksamhetskonsulter samt Areva Uddcomb, Fujitsu, Ikanobanken, Lantmännen, Västra Götalands Regionen samt flera uppdragsgivare i offentliga sektorn i Linköping.

Rörelseresultatet uppgick till 13,8 (11,0) MSEK. Resultatökningen hänförs till den högre faktureringen, men uppdrag av outsourcingkaraktär har en annan profil än standardaffären och ger därmed lägre bidrag räknat som rörelsemarginal, särskilt i uppdragens inledningsfas.

FINLAND

I Finland sjönk nettoomsättningen för kvartalet med 42 procent till 44,4 (76,3) MSEK. Minskningen förklaras av lägre efterfrågan från kunder i telekomsektorn, efter att denna genomfört stora neddragningar under 2011. Verksamheten har stabiliserats på en lägre nivå och kostnaderna har anpassats så att ett positivt rörelseresultat kunde nås trots omsättningsminskningen. Rörelseresultatet steg jämfört med första kvartalet föregående år till 0,5 (−0,0) MSEK. Den finska marknaden betecknades som avvaktande men relativt stabil.

DANMARK

Faktureringen steg under första kvartalet med 29 procent till 43,7 (33,9) MSEK. Ökningen förklaras främst av positiv utveckling hos befintliga kunder. Rörelseresultatet förbättrades under första kvartalet till 0,2 (−0,2) MSEK. Resultatförbättringen hänförs till omsättningsökningen, men andelen övertagsaffärer var något högre än standardaffärer vilket gav en något lägre bruttomarginal. Marknadsläget var svagt i början av året men återhämtade sig under kvartalet.

Kunderna visade stort intresse för att långsiktigt konsolidera sina inköp på färre leverantörer och eWork deltar i ett flertal affärsdiskussioner med den utgångspunkten. Under kvartalet tecknades ett nytt ramavtal med SCA Hygiene.

NORGE

Verksamheten i Norge hade en fortsatt positiv försäljningsutveckling. Nettoomsättningen för kvartalet steg med 18 procent till 53,9 (45,8) MSEK. Ökningen är främst hänförlig till ett par nystartade större åtaganden inom telekomsektorn och offentliga sektorn. Rörelse-resultatet var negativt, -0,6 (-0,1) MSEK. Det svaga resultatet förklaras av en fortsatt relativt hög andel övertagsaffärer, samt kostnader förenade med uppstartfasen av nya uppdrag.

Marknadsläget var fortsatt gynnsamt och antalet konsulter på uppdrag fortsatte att öka. eWork mötte ett stort intresse från kunder och potentiella kunder gällande möjligheten att bidra till fortsatt konsolidering av antalet leverantörer hos kunderna. Flera långtgående affärsdiskussioner fördes och förutsättningarna att teckna nya ramavtal betecknas som goda.

FINANSIELL STÄLLNING

Soliditeten uppgick till 13,2 (15,7) procent den 31 mars 2012. Den lägre soliditeten beror på högre rörelsekapital till följd av en högre omsättning.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för första kvartalet till 19,4 (-0,4) MSEK. Förändringarna i rörelsekapitalet vid de olika rapporteringstillfällena beror huvudsakligen på att samtliga betalningar från kunder och till konsulter sker i månadsskiftena. Därför kan en liten förskjutning av in- eller utbetalningar leda till en stor effekt på kassaflödet vid ett specifikt tillfälle.

Koncernens netto räntebärande tillgångar var 134,2 (98,1) MSEK vid rapportperiods utgång.

PERSONAL

Antalet anställda i koncernen fortsätter att öka något till följd av den ökade efterfrågan på marknaden. Under perioden ökade antalet anställda med 7 personer, framför allt i sälj- och leveransbefattningar.

Medelantalet fast anställda i koncernen under första kvartalet uppgick till 152 (118) exklusive projektanställda konsulter. Projektanställda konsulter belagda med kunduppdrag, ingår från och med nu i posten "Kostnad konsulter i uppdrag" under Rörelsens kostnader. Även jämförelsetalen har justerats med hänsyn till detta.

MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning för fjärde kvartalet uppgick till 694,9 (454,3) MSEK. Resultatet före finansiella poster uppgick till 13,8 (11,0) MSEK och resultatet efter skatt till 10,0 (7,9) MSEK.

Moderbolagets egna kapital per kvartalets utgång uppgick till 124,6 (95,1) MSEK och soliditeten till 15,7 (19,3) procent. I övrigt gäller ovanstående kommentarer om koncernens finansiella ställning även moderbolaget i tillämpliga delar.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

eWorks väsentliga affärsrisker består, för koncernen såväl som för moderbolaget, av minskad efterfrågan på konsulttjänster, svårigheter att attrahera och behålla kompetent personal, kreditrisker samt valutarisker i mindre omfattning. Bolaget ser inte några nya väsentliga affärsrisker för de kommande sex månaderna.

För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer, hänvisas till eWorks årsredovisning.

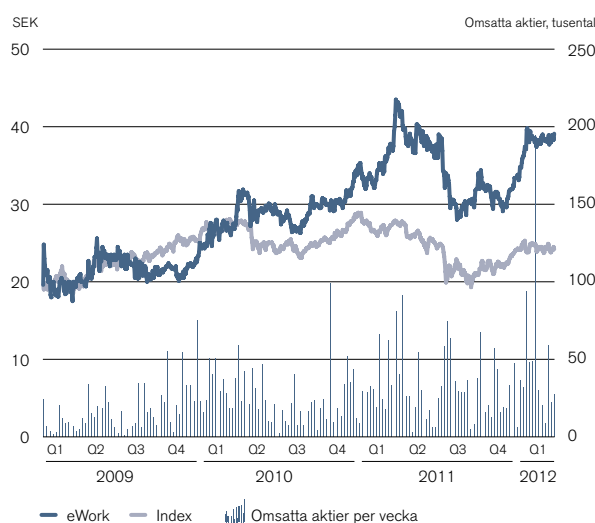
HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Inga händelser av väsentlig karaktär har förekommit efter rapportperiodens slut.

ÄGARFÖRTECKNING, eWORKS 5 STÖRSTA ÄGARE

Namn	Antal aktier	Procent
Salénia AB	3 883 084	23,2
Magnus Berglind (Kapitalförsäkring)	3 000 000	17,9
Creades AB	2 736 153	16,4
Pettersson, Jan	1 430 000	8,6
PSG Small Cap	814 954	4,9

KURSUUTVECKLING OCH OMSÄTTNING



UTSIKTER

Den bedömning för 2012 som bolaget presenterade i bokslutskommunikén 2011 kvarstår:

Marknadssituationen är mer osäker än föregående år. Trenden att kunderna genomför effektivitetshöjande åtgärder såsom konsolidering av antalet leverantörer fortsätter. Efterfrågan på IT- och verksamhetskonsulter väntas fortsätta vara god. Efterfrågan på outsourcingprojekt, där kundens samtliga konsultavtal läggs ut på en part, förväntas öka.

eWork bedöms ha förutsättningar att fortsätta utvecklas väl. Till detta bidrar eWorks strukturkapital i form av ett stort och växande antal ramavtal tillsammans med en konsultbas på fler än 50 000 konsulter. eWork fortsätter att bredda produktportföljen med kompletterande erbjudanden i syfte att förbättra konkurrenskraften och fördjupa relationen till existerande kunder.

Fortsatta effektiviseringar och skalfördelar genom ökade volymer väntas bidra positivt till lönsamheten. Vidare ger åtaganden där kunden outsourcar sina konsultinköp till eWork en god ökning av omsättningen, dock till priset av lägre marginal på dessa åtaganden.

Sammantaget bedömer styrelsen att eWork väntas växa mer än marknaden och redovisa högre nettoomsättning och förbättrat rörelseresultat 2012 jämfört med 2011.

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

27 juli 2012 Delårsrapport april - juni 2012
23 oktober 2012 Delårsrapport juli - september 2012

KONTAKTUPPGIFTER

För mer information kontakta:

Claes Ruthberg, vd och koncernchef
+46 8 50 60 55 00

Ulf Henning, CFO
+46 8 50 60 55 00, +46 70 555 35 45

Stockholm den 24 april 2012

Claes Ruthberg
Vd och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Information i denna delårsrapport är sådan som eWork Scandinavia AB (publ) ska offentliggöra enligt lag om värdepappersmarknaden. Informationen lämnas för offentliggörande den 24 april 2012 klockan 08.00 (CET).

Rapport över totalresultat för koncernen i sammandrag

kSEK	Not	1 jan – 31 mar 2012	1 jan – 31 mar 2011	Rullande 4 kvartal apr 2011 – mar 2012	Helår 2011
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1	869 872	610 255	2 871 441	2 611 824
Övriga rörelseintäkter		1	-	5	4
Summa rörelseintäkter		869 873	610 255	2 871 446	2 611 828
Rörelsens kostnader					
Kostnad konsulter i uppdrag		-811 158	-562 024	-2 649 195	-2 400 060
Övriga externa kostnader		-10 530	-9 559	-38 768	-37 797
Personalkostnader		-33 990	-27 736	-123 255	-117 001
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		-261	-228	-968	-935
Summa rörelsekostnader		-855 939	-599 547	-2 812 186	-2 555 793
Rörelseresultat		13 934	10 708	59 260	56 035
Resultat från finansiella poster					
Finansiella intäkter		192	1	1 188	997
Finansiella kostnader		-108	-80	-362	-335
Finansnetto		84	-79	826	662
Resultat efter finansiella poster		14 018	10 629	60 086	56 697
Skatt		-3 576	-2 808	-15 865	-15 096
Periodens resultat		10 442	7 821	44 221	41 601
Övrigt totalresultat					
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		-518	-300	-391	-173
Periodens övrigt totalresultat		-518	-300	-391	-173
PERIODENS TOTALRESULTAT		9 924	7 521	43 830	41 428
Resultat per aktie					
före utspädning (SEK)		0,62	0,47	2,64	2,49
efter utspädning (SEK)		0,62	0,47	2,63	2,48
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång					
före utspädning (i tusental)		16 725	16 725	16 725	16 725
efter utspädning (i tusental)		16 804	16 808	16 804	16 750
Genomsnittligt antal utestående aktier					
före utspädning (i tusental)		16 725	16 725	16 725	16 725
efter utspädning (i tusental)		16 791	16 772	16 777	16 773

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

kSEK	31 mar 2012	31 mar 2011	31 dec 2011
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	1 486	1 804	1 656
Materiella anläggningstillgångar	1 333	514	1 418
Långfristiga fordringar	639	277	459
Uppskjuten skattefordran	3 330	3 365	3 389
Summa anläggningstillgångar	6 788	5 960	6 922
Omsättningstillgångar			
Skattefordran	-	763	-
Kundfordringar	793 659	509 634	616 874
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10 010	16 071	9 607
Övriga fordringar	536	1 945	3 104
Likvida medel	134 225	98 141	115 450
Summa omsättningstillgångar	938 430	626 554	745 035
SUMMA TILLGÅNGAR	945 218	632 514	751 957
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 174	2 174	2 174
Övrigt tillskjutet kapital	54 643	54 259	54 643
Reserver	-4 409	-4 018	-3 891
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	72 131	47 142	61 689
Summa eget kapital	124 539	99 557	114 615
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	770 435	497 810	592 601
Skatteskulder	6 544	-	5 567
Övriga skulder	24 245	16 349	19 866
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19 455	18 798	19 308
Summa kortfristiga skulder	820 679	532 957	637 342
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	945 218	632 514	751 957

Rapport över förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2011-01-01	2 174	54 259	-3 718	39 321	92 036
<i>Periodens totalresultat</i>					
Periodens resultat				7 821	7 821
Periodens övrigt totalresultat			-300		-300
Periodens totalresultat			-300	7 821	7 521
Utgående eget kapital 2011-03-31	2 174	54 259	-4 018	47 142	99 557
Ingående eget kapital 2011-04-01	2 174	54 259	-4 018	47 142	99 557
<i>Periodens totalresultat</i>					
Periodens resultat				33 780	33 780
Periodens övrigt totalresultat			127		127
Periodens totalresultat			127	33 780	33 907
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>					
Utdelningar				-19 233	-19 233
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner		384			384
Utgående eget kapital 2011-12-31	2 174	54 643	-3 891	61 689	114 615
Ingående eget kapital 2012-01-01	2 174	54 643	-3 891	61 689	114 615
<i>Periodens totalresultat</i>					
Periodens resultat				10 442	10 442
Periodens övrigt totalresultat			-518		-518
Periodens totalresultat			-518	10 442	9 924
Utgående eget kapital 2012-03-31	2 174	54 643	-4 409	72 131	124 539

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

kSEK	1 jan – 31 mar 2012	1 jan – 31 mar 2011	Rullande 4 kvartal apr 2011 – mar 2012	Helår 2011
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	14 018	10 629	60 086	56 697
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	261	228	968	935
Betald inkomstskatt	-2 614	-2 442	-9 102	-8 930
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	11 665	8 415	51 952	48 702
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-174 620	-61 045	-276 555	-162 980
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	182 361	52 194	281 179	151 012
Kassaflöde från den löpande verksamheten	19 406	-436	56 576	36 734
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-	-	-1 092	-1 092
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-169	-373	-542
Förvärv av finansiella tillgångar	-180	-	-361	-181
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-180	-169	-1 826	-1 815
Finansieringsverksamheten				
Optionsprogram	-	-	384	384
Utbetald utdelning till moderbolagets ägare	-	-	-19 233	-19 233
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	-18 849	-18 849
Periodens kassaflöde	19 226	-605	35 901	16 070
Likvida medel vid periodens början	115 450	99 032	98 141	99 032
Valutakursdifferens	-451	-286	183	348
Likvida medel vid periodens slut	134 225	98 141	134 225	115 450

Nyckeltal

	1 jan – 31 mar 2012	1 jan – 31 mar 2011	Rullande 4 kvartal apr 2011 – mar 2012	Helår 2011
Omsättningsutveckling, %	42,5	45,1	37,1	37,2
Rörelsemarginal, %	1,6	1,8	2,1	2,2
Avkastning på eget kapital, %	8,7	8,2	39,5	40,3
Eget kapital per aktie, SEK	7,4	5,9	7,4	6,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, SEK	1,2	0,0	3,4	2,2
Soliditet, %	13,2	15,7	13,2	15,2
Kassalikviditet, %	114	118	114	117
Medelantal anställda	152	118	140	131
Omsättning per anställd, kSEK	5 723	5 172	20 510	19 938

Resultaträkning för moderbolaget

kSEK	1 jan – 31 mar 2012	1 jan – 31 mar 2011	Rullande 4 kvartal apr 2011 – mar 2012	Helår 2011
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	694 917	454 294	2 216 103	1 975 480
Övriga rörelseintäkter	2 590	2 131	8 285	7 826
Summa rörelseintäkter	697 507	456 425	2 224 388	1 983 306
Rörelsens kostnader				
Kostnad konsulter i uppdrag	-648 602	-417 346	-2 041 675	-1 786 013
Övriga externa kostnader	-7 996	-7 522	-30 317	-29 843
Personalkostnader	-26 830	-20 324	-95 721	-113 621
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar	-251	-206	-899	-854
Summa rörelsekostnader	-683 679	-445 398	-2 168 612	-1 930 331
Rörelseresultat	13 828	11 027	55 776	52 975
Resultat från finansiella poster				
Resultat från andelar i koncernföretag	0	0	6 540	6 540
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	192	0	2 015	1 823
Räntekostnader och liknande resultatposter	-410	-194	-727	-511
Resultat efter finansiella poster	13 610	10 833	63 604	60 827
Skatt	-3 615	-2 887	-15 251	-14 523
PERIODENS RESULTAT *	9 995	7 946	48 353	46 304

* Periodens resultat överensstämmer med Periodens totalresultat

Balansräkning för moderbolaget

kSEK	Not	31 mar 2012	31 mar 2011	31 dec 2011
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar		1 486	1 804	1 656
Materiella anläggningstillgångar		1 183	301	1 255
Finansiella anläggningstillgångar				
Andelar i koncernföretag		15 829	15 829	15 829
Andra långfristiga fordringar		-	51	-
Summa finansiella anläggningstillgångar		15 829	15 880	15 829
Summa anläggningstillgångar		18 498	17 985	18 740
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar		631 115	362 219	472 670
Fordringar på koncernföretag		30 464	19 302	30 329
Skattefordran		-	681	-
Övriga fordringar		113	170	286
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		5 342	9 524	5 011
Kassa och bank		107 034	81 742	87 091
Summa omsättningstillgångar		774 068	473 638	595 387
SUMMA TILLGÅNGAR		792 566	491 623	614 127
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Bundet eget kapital				
Aktiekapital (16 724 600 aktier med kvotvärde 0,13 SEK)		2 174	2 174	2 174
Reservfond		6 355	6 355	6 355
Summa bundet eget kapital		8 529	8 529	8 529
Fritt eget kapital				
Överkursfond		48 682	48 297	48 682
Balanserat resultat		57 391	30 321	11 087
Periodens resultat		9 995	7 946	46 304
Summa fritt eget kapital		116 068	86 564	106 073
Summa eget kapital		124 597	95 093	114 602
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder		634 137	378 923	468 999
Skatteskulder		7 667	-	6 296
Övriga skulder		11 394	4 001	9 896
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		14 771	13 606	14 334
Summa kortfristiga skulder		667 969	396 530	499 525
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		792 566	491 623	614 127

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

kSEK	Not	31 mar 2012	31 mar 2011	31 dec 2011
Ställda säkerheter		Inga	Inga	Inga
Eventalförpliktelser		Inga	Inga	Inga

Noter till de finansiella rapporterna

REDOVISNINGSPRINCIPER

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder är oförändrade från de som tillämpades i årsredovisningen för 2011.

Not 1 KONCERNENS RÖRELSESEGMENT

Första kvartalet 2012 jämfört med 2011

	Sverige		Finland		Danmark		Norge		Summa	
kSEK	Jan-mar 2012	Jan-mar 2011	Jan-mar 2012	Jan-mar 2011	Jan-mar 2012	Jan-mar 2011	Jan-mar 2012	Jan-mar 2011	Jan-mar 2012	Jan-mar 2011
Intäkter från kunder	694 917	454 294	44 387	76 282	43 710	33 916	53 858	45 762	836 872	610 254
Segmentets resultat	26 375	20 339	1 586	991	850	184	260	630	29 071	22 144
Koncerngemensamma kostnader	-12 547	-9 312	-1 122	-1 022	-633	-407	-835	-695	-15 137	-11 435
Rörelseresultat	13 827	11 027	464	-30	217	-222	-575	-65	13 934	10 709
Finansiella poster, netto									85	-81
Periodens resultat före skatt	13 827	11 027	464	-30	217	-222	-575	-65	14 019	10 628

AFFÄRSIDÉ

eWorks affärsidé är att på ett kostnadseffektivt sätt erbjuda uppdragsgivare konsulter med specialistkompetens för varje behov, samt att sköta administration, kvalitetssäkring och uppföljning kring uppdraget. Samtidigt ska konsulterna som säljer sina tjänster genom eWork erbjudas utvecklande och lönsamma uppdrag.

AFFÄRSMODELL

eWork har inga egna fast anställda konsulter utan samarbetar med erfarna, kompetenta och specialiserade konsulter, ofta från mindre konsultföretag. eWork ett unikt nätverk av konsulter där ett objektivi, professionellt urval görs vid varje förfrågan. eWorks affärsmodell bygger på en unik matchningsmetod som innebär att köparna snabbt får konsulter med optimal kompetens på plats. eWork är avtalspart med kunden och sluter motsvarande avtal med konsulten, samt sköter all administration och uppföljning i uppdraget.

eWorks ORDLISTA

<i>Avslutsfrekvens</i>	Kontrakterade uppdrag som andel av inkomna konsultförfrågningar.
<i>Konsultmäklare</i>	Företag som erbjuder konsultköpare konsulter vilka inte är anställda, genom att teckna avtal med såväl kund som konsult.
<i>Ramavtal</i>	Avtal med konsultköpare som ger eWork möjlighet att erbjuda konsulter till enskilda behov, dock oftast utan garanterad volym.
<i>Standardaffär</i>	eWork hittar rätt konsult till rätt pris vid rätt tid till ett nytt uppdrag åt en kund.
<i>Single Sourcing</i>	Samarbetsform där eWorks roll är att sköta kundens operativa inköpsfunktion avseende konsultförsörjning. Samtliga kundens konsultinköp kontrakteras via eWork.
<i>Utpekning</i>	En kund väljer själv ut en konsult för ett uppdrag men kontrakterar konsulten via eWork.
<i>Övertagsaffär</i>	eWork tar över ett befintligt konsultavtal under pågående konsultleverans.

eWork Scandinavia AB är en komplett konsultleverantör med nära 2 900 konsulter på uppdrag inom IT, telekom, teknik och verksamhetsutveckling. Med bas i Sverige, Finland, Danmark och Norge levererar eWork konsulter globalt. eWorks affärsmodell bygger på ett nätverk med över 50 000 konsulter och ramavtal med fler än 125 kunder bland Nordens ledande företag i de flesta branscher.

Bolagets aktier är noterade på Nasdaq OMX Stockholm.

