



PRESSMEDDELANDE

Stockholm den 5 juli 2007

eWork blir en av Nordeas ramavtalsleverantörer för IT-tjänster

Nordea har efter sin återkommande leverantörsöversyn tecknat ett nytt nordiskt avtal med IT-konsultmäklaren eWork. Det innebär att eWork blir en av de leverantörer som ges möjlighet att leverera IT-konsulttjänster till Nordea.

Med detta avtal räknar Nordea med att ytterligare effektivisera sitt konsultutnyttjande, samt få tillgång till ännu fler av marknadens bästa IT-konsulter.

– Vi är naturligtvis mycket stolta över att vara en av de leverantörer som har fått förtroendet att hjälpa Nordea hitta den bästa IT kompetensen. eWork erbjuder Nordea en kostnadseffektiv lösning genom att vara avtalspart gentemot konsulterna säger Claes Ruthberg, vd på eWork Scandinavia AB.

eWorks affärsidé är att förse företag, myndigheter och organisationer med just den IT-kompetens de efterfrågar och sköta all administration kring uppdraget. eWork har inga egna konsulter anställda. Urvalet sker bland de många kvalificerade IT-konsulterna i eWorks nätverk med 26.000 konsultprofiler. Genom en kvalitetssäkrad urvalsprocess erbjuder sedan eWork kunden den bästa kompetensen för uppdraget.

eWork toppar listan över Årets Snabbväxare* i Sverige. eWork har haft en genomsnittlig årlig tillväxt på 128 procent under de senaste sju åren och ligger därmed på förstaplats. Planen på börsintroduktion inom 9 månader ligger fast, säger Claes Ruthberg.

För ytterligare information kontakta:

Claes Ruthberg, vd, eWork Scandinavia AB

Tel: 08-50 60 55 05, mobiltelefon: 0703-74 64 75

E-post: claes.ruthberg@ework.se

Sofie König, marknadschef, eWork Scandinavia AB

Tel: 08-50 60 55 00, mobiltelefon: 070-5154983

E-post: sofie.konig@ework.se

eWork Scandinavia AB är Nordens ledande mäklare av IT-konsulter. eWork har idag 70 anställda med verksamhet i alla nordiska länder. Huvudägare är Investment AB Öresund och Salénia. Bland kunderna finns exempelvis TeliaSonera, OMX, FMV, Statskontoret, Alecta, Scania, IBM, Ericsson, SEB och Swedbank.

* För att komma med på listan över Årets Snabbväxare krävs att företaget ska ha funnits i minst sju år, haft en genomsnittlig tillväxt på 25 procent över 6 år och vara lönsamt. Omsättningen måste ha varit minst 6 Mkr för sju år sedan och minst 60 Mkr föregående år. Antalet anställda ska vara minst 60. Listan har tagits fram av Ahrens&Partners varje år sedan 1994.