Pressinformation 2007-10-05

eWork tecknar nordiskt 3-årsavtal med analys- och programvaruföretaget IC-Potential om medarbetarundersökningar.

IC-Potential ska leverera programvaror och tjänster för att hjälpa eWorks ledning att stimulera chefer och medarbetare att bli ännu bättre på att prioritera rätt utvecklingsområden. eWork är Nordens ledande IT-konsultmäklare och har ett affärskoncept som förutsätter en målmedveten affärsorientering i hela organisationen.

- eWorks affärsidé är att förse företag, myndigheter och organisationer med just den IT-kompetens de efterfrågar och sköta all administration kring uppdraget. eWork har inga egna konsulter anställda. Den idén, och det faktum att vi har många nya medarbetare utspridda på flera marknader, ställer höga krav på ett affärsmässigt beteende. Därför har vi tecknat ett långsiktigt avtal med IC-Potential om återkommande medarbetarundersökningar i samtliga fyra länder" berättar Claes Ruthberg, vd på eWork.

Avtalet med IC-Potential, som löper över tre år, inkluderar ett analyspaket bestående av interaktiva programvaror till eWork och workshops med IC-Potentials specialister. Marcos Jorge, vd för IC-Potential förklarar:

- Vi delar verkligen eWorks syn och ser fram emot samarbetet med stort intresse. Vår utgångspunkt har alltid varit att använda kund- och medarbetarundersökningar för att skapa ett starkt gemensamt fokus och därmed främja såväl smartare prioriteringar som ett mer affärsmässigt beteende i hela organisationen. Med hjälp av en speciellt utvecklad frågeteknik och analysmodell tydliggör vi vilka aspekter av företagsklimatet som är avgörande för att medarbetarna ska prestera mer, och var utvecklingspotentialen är som störst.

För mer information kontakta:
Claes Ruthberg, vd, eWork Scandinavia AB
Tel. 08-50 60 55 05 (00), Mob. 0703-74 64 75, E-post: **claes.ruthberg@ework.se**

Marcos Jorge, vd, IC-Potential AB
Tel. 08-452 06 31 (00), Mob. 0708-660 360, E-post: **marcos.jorge@ic-potential.se**

eWork *är Nordens ledande konsultmäklare inom IT-området. Företaget har 80 anställda i Stockholm, Helsingfors, Köpenhamnn, Oslo, Lund och Göteborg.. Huvudägare är Investment AB Öresund och Salenia. Bland kunderna finns exempelvis TeliaSonera, OMX, FMV, Statskontoret, Alecta, Scania, IBM, Ericsson, SEB och Swedbank. Läs mer om eWork på www.ework.se.*

IC-Potential *erbjuder avancerade programvaror för realtidsanalys av undersökningsresultat och tillhörande support- och konsulttjänster till företag som vill kunna jobba med strukturerad och målmedveten verksamhetsutveckling. Med smart pedagogik och en enkel uppföljningsprocess bidrar vi till att aktivera hela organisationen. Beslutsfattare på alla nivåer kan få tillgång till en interaktiv analys av sina undersökningsresultat, med integration av data från kundernas egna affärssystem i analysen. IC-Potential samarbetar med börsnoterade koncerner och mindre nischföretag på svensk och internationell basis, t ex Atrium Fastigheter, Avanza, Bonnier, Bosch, Citat, DHL, Ementor, HSB, ICA, IDG, KF, Mandator, Metro, Roche, Salus Ansvar, Stadium, TNT och Pfizer. Läs mer om IC-Potential på* ***http://www.ic-potential.se***