

RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL)

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2011

1 JANUARI – 31 DECEMBER 2011

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 126,1 [117,7] MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 17,0 [28,9] MSEK och resultatet per aktie till 0,50 [0,84] SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 27,6 [39,9] MSEK
- Kassaflödet uppgick till -46,2 [-5,0] MSEK
- RaySearch licensierade banbrytande teknologi från Princess Margaret Hospital i mars
- RaySearch involverades i amerikansk patenttvist i maj
- Den första patienten behandlades med hjälp av RayStation® i september i USA och den första patienten i Europa behandlades i december
- Säljorganisation etablerades i USA och i Europa
- Distributionsavtal ingicks för Italien, Kina och Sydkorea
- Sammanlagt nio order på RayStation® erhöles från Kanada, Nederländerna, Schweiz och USA
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för 2011

EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Första kompletta versionen av RayStation® släpptes i januari

”Finansiellt sett började RayStation® bidra med väsentliga intäkter genom att produkten installerades hos flera kunder under slutet av året. Det gjorde att det fjärde kvartalet var vårt omsättningsmässigt bästa någonsin med 45,8 MSEK i intäkter jämfört med 34,8 MSEK under sista kvartalet 2010”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Under 2011 genomförde vi framgångsrikt ett strategiskifte där vi gått från att vara helt beroende av partners till att ha möjlighet att sälja direkt till kliniker parallellt med den partnerbaserade affärsmodellen. Vi ser ett starkt intresse för RayStation® och har ett stort antal pågående affärsdiskussioner i både Nordamerika, Europa och Asien och vi hoppas kunna slutföra många viktiga affärer under 2012”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

BELOPP I KSEK	JAN-DEC		OKT-DEC	
	2011	2010	2011	2010
Nettoomsättning	126 103	117 728	45 772	34 758
Rörelseresultat	27 624	39 873	14 643	15 371
Rörelsemarginal, %	21,9	33,9	32,0	44,2
Periodens resultat	17 007	28 895	6 793	11 354
Resultat per aktie, SEK	0,50	0,84	0,20	0,33
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	14,45	38,0		

Informationen i bokslutskommunikén är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 16 februari 2012 kl 7.45.

VD:S KOMMENTAR

Under 2011 genomförde vi framgångsrikt ett strategiskifte där vi gått från att vara helt beroende av partners till att ha möjlighet att sälja direkt till kliniker parallellt med den partnerbaserade affärsmodellen. Vi satsade därför mycket kraft på att utveckla vårt eget dosplaneringssystem RayStation® och vi utökade vår organisation med funktioner för försäljning och service. I juni kunde vi installera den första kliniska versionen av RayStation® och i september behandlades den första patienten på Massachusetts General Hospital i USA med en plan som hade genererats i RayStation®. Det följdes i december upp med den första europeiska patientbehandlingen vid RISO i Nederländerna. I slutet av 2011 färdigställde vi också den första kompletta versionen av RayStation® som kan hantera alla de vanligaste formerna av strålterapi. Systemet innehåller nu allt ifrån basala verktyg för den enklaste formen av strålterapi till ett antal unika avancerade verktyg som exempelvis våra marknadsledande lösningar för flermålsoptimering och adaptiv strålterapi. Därmed har vi passerat alla de viktigaste utvecklingsmässiga milstolparna för RayStation® och har den modernaste och mest avancerade produkten på marknaden. Jag kan inte nog poängtera hur viktigt det här är för oss och vi har nu gått in i en helt ny era för RaySearch.

Det framgångsrika utvecklingsarbetet har lagt grunden för framgångar även på försäljningssidan, framför allt i Nordamerika där vår säljkår har varit igång sedan i januari. Arbetet med försäljning av RayStation® på den europeiska marknaden kom också igång under året. Här etablerade vi en servicefunktion i Stockholm för att stödja våra europeiska kunder och vår första europeiska säljare började i oktober, baserad i Belgien. I södra Europa och Asien kommer vi inledningsvis inte att ha egen representation utan använder oss av lokala distributörer. I september slöt vi vårt första avtal med den italienska distributören Technologie Avanzate och i november tecknade vi distributörsavtal med Oncology Total Solution (OTS) i Sydkorea och Kang Li Da i Kina. De är alla mycket erfarna inom vårt område, så jag är övertygad om att det kommer att bli framgångsrika samarbeten. Vi fortsätter nu att bygga upp vår organisation i Europa och USA och att knyta upp fler distributörer i Asien och i södra Europa. Totalt sett erhöll vi nio nya order på RayStation® under 2011. Vi är involverade i allt fler upphandlingar och har nu en komplett klinisk produkt att erbjuda så vi har goda möjligheter öka kundbasen ordentligt under 2012.

Finansiellt sett började RayStation® bidra med väsentliga intäkter genom att produkten installerades hos flera kunder under slutet av året. Det gjorde att det fjärde kvartalet var vårt omsättningsmässigt bästa någonsin med 45,8 MSEK i intäkter jämfört med 34,8 MSEK under sista kvartalet 2010. Intäkterna för helåret 2011 steg därmed med 7,1 procent och uppgick till 126,1 (117,7) MSEK vilket även det är den högsta årsomsättningen någonsin för RaySearch trots ett relativt svagt första halvår och vikande valutakurser. Med oförändrade valutakurser hade omsättningsökningen varit 9,1 MSEK högre, motsvarande en tillväxt på 14,9 procent. Resultatet sjönk till 17,0 MSEK för 2011 från 28,9 MSEK under 2010. Att resultatet sjönk beror på att vi just nu har kostnader för utveckling, marknadsföring och uppbyggnad av försäljning och service av RayStation®, som överstiger de initiala försäljningsintäkterna.

Det totala antalet installerade licenser via partners och direktförsäljning uppgick till 1 014 (1 093). Minskningen i antal licenser beror huvudsakligen på lägre volymer i försäljningen via Philips som står för majoriteten av partnerförsäljningen. Under första halvan av året hade Philips en del problem med sin säljkår i USA vilket de nu har åtgärdat. Under det fjärde kvartalet erhöll vi en ersättning från en uppgörelse med Philips avseende system som Philips har levererat till sina kunder under tidigare år vilket uppvägde en del av den negativa effekten från de fallande försäljningsvolymerna.

Försäljningen via Nucletron växte något jämfört med föregående år. Nucletron har under perioden köpts upp av det svenska företaget Elekta. Det är oklart vad Elektas övertagande betyder för vårt samarbete på längre sikt.

Försäljningen via IBA Dosimetry av kvalitetssäkringssystemet COMPASS® sjönk under 2011. Vi arbetar i nuläget med att anpassa systemet till en ny detektor vilket ger potential för ökad försäljning via IBA Dosimetry. Den nya versionen ska lanseras under 2012.

Samarbetet med Varian rullar på och intäkterna steg under 2011 om än från en låg nivå. Produkten från samarbetet med Accuray fortsätter att sälja på ungefär samma nivåer som tidigare kvartal.

Samarbetet med Siemens började generera intäkter under det andra kvartalet 2011. Avtalet med Siemens innebär att RaySearch har levererat flera olika moduler för avancerad dosplanering av strålterapi. Siemens har dock aviserat att de kommer att lägga ned sin verksamhet inom strålterapi. Det är i dagsläget svårt att säga vad detta innebär men oavsett vad Siemens gör är RaySearch garanterade intäkter från det här samarbetet under flera år framåt.

En annan utmaning är att vi i maj blev stämde av det amerikanska bolaget Prowess som hävdar att vi gör intrång i ett amerikanskt patent som de har rätt till. Vi anser att vi inte gör intrång och att patentet dessutom borde ogiltigförklaras eftersom det finns gott om tidigare publikationer som beskriver samma sak som patentet avser. Vi har ett starkt försvar och hyser gott hopp om att vinna den här tvisten. Domstolsprocessen rör sig långsamt framåt och under 2011 diskuterade parterna främst hur processen ska fortlöpa. I januari i år hölls en förlikningskonferens som anordnades av domstolen för att se om parterna kan förlikas redan i ett tidigt skede. Konferensen var resultatlös eftersom Prowess stod fast vid krav som är helt oacceptabla för RaySearch. Därmed löper processen på. Det är fortfarande svårt att förutse hur lång tid det kommer att ta att lösa tvisten samt hur stora totala kostnader detta kommer att innebära för RaySearch. Det står dock klart att vi kommer att vara tvungna att betala relativt betydande summor i advokatarvoden under 2012 för att försvara oss på bästa sätt.

Om vi tittar framåt mot 2012 så kommer det att präglas av ett fortsatt intensivt arbete med RayStation®. Det är redan en fantastisk produkt men det finns mycket som vi vill lägga till och vi kommer att arbeta med mycket förbättringsförslag som kommer från den kliniska verkligheten ute hos våra kunder. Vi kommer också att fortsätta att arbeta med våra partners och parallellt förstärka vår organisation, primärt inom försäljning och marknadsföring. Vi är dock försiktiga och kommer att bygga upp infrastrukturen stegvis med målet att direktförsäljningen skall bidra med ett positivt resultat även på kort sikt. Vi har under 2011 lagt grunden för en växande kundstock. Vi ser ett starkt intresse och har ett stort antal pågående affärsdiskussioner i både Nordamerika, Europa och Asien och vi hoppas kunna slutföra många viktiga affärer under 2012.

Stockholm den 16 februari 2012

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB (publ)

VIKTIGA HÄNDELSER

HÄNDELSER UNDER FJÄRDE KVARTALET 2011

Två amerikanska sjukhus lade order på RayStation® i oktober

I oktober erhöll RaySearch två nya order på dosplaneringssystemet RayStation® från Baptist Hospital of Miami i Florida och The University Hospital of Columbia and Cornell i New York. Baptist Hospital of Miami kommer primärt att använda RayStation® som dosplaneringssystem för avancerade behandlingar som IMRT. På The University Hospital of Columbia and Cornell kommer RayStation® att fungera som en avancerad forskningsplattform på sjukhusets radioonkologiska enhet där det kommer att användas för att modellera avancerade arbetsflöden inom flermålsoptimering av IMRT, fyrdimensionell bildregistrering och dosackumulering samt till andra avancerade tekniker.

Distributionsavtal ingicks i Sydkorea och Kina

I november ingick RaySearch exklusiva distributionsavtal med den sydkoreanska distributören Oncology Total Solution Co. (OTS) som är baserad i Seoul, Sydkorea och med den kinesiska distributören Kang Li Da Trading Corporation som är baserad i Peking, Kina. Avtalen innebär att OTS och Kang Li Da kommer att ansvara för marknadsföring, försäljning och service av RaySearchs dosplaneringssystem RayStation® på den sydkoreanska respektive kinesiska marknaden. Sydkorea är en av de största marknaderna för strålterapiutrustning i Asien med cirka 80 kliniker och teknologinivån är generellt sett hög med en lång tradition av att utnyttja mer avancerade tekniker som IMRT. RayStation® har ännu inte fått regulatoriskt försäljningsgodkännande i Sydkorea men förväntas få det under 2012. Kina är en av de största marknaderna för strålterapiutrustning i världen med cirka 1300 kliniker. Det satsas mycket på att förbättra sjukvården i Kina. Strålterapisektorn växer därför snabbt och antalet kliniker förväntas växa till 2000 inom fem år. RayStation® har ännu inte fått regulatoriskt försäljningsgodkännande i Kina. Godkännandeprocessen förväntas ta cirka ett och ett halvt år.

Den första patienten i Europa behandlades med hjälp av RayStation®

I december behandlades den första cancerpatienten i Europa med en dosplan som hade genererats med RaySearchs dosplaneringssystem RayStation®. Behandlingen ägde rum vid RISO, det Radioterapeutiska Institutet i Deventer, Nederländerna. RISO är en offentlig strålbehandlingsinstitution som utför strålbehandlingar åt flera sjukhus i närområdet.

HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Första kompletta versionen av RayStation® släpptes i januari

I januari tillkännagav RaySearch att version 2.5 av RaySearchs dosplaneringssystem RayStation® har släppts för kliniskt bruk i Europa och USA och inväntar regulatoriskt godkännande i Kanada. Den nya versionen innehåller en stor mängd nya funktioner och förbättringar. RayStation® 2.5 innehåller alla RaySearchs marknadsledande optimeringsalgoritmer för VMAT, IMRT och 3D-CRT samt en bred palett av verktyg för traditionell manuell planering av 3D-CRT. Detta innebär att systemet kan användas kliniskt för dosplanering av alla olika sorters strålbehandlingar med fotoner. Med hjälp av avancerade algoritmer för deformabel bildregistrering möjliggör systemet även så kallad dose tracking. Det innebär att man på ett noggrant sätt kan beräkna den ackumulerade stråldosen utifrån levererad eller planerad dos till valfri patientgeometri baserat på bilddata. RayStation® är därmed det första dosplaneringssystemet som möjliggör för läkare att följa effekten av förändringar i patientens anatomi under behandlingens gång och justera behandlingen i ett och samma system. Funktionaliteten för dose tracking finns tillgänglig för installation i Europa men inväntar regulatoriska godkännanden i USA och Kanada.

EKONOMISK INFORMATION

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FJÄRDE KVARTALET 2011

Under det fjärde kvartalet 2011 ökade omsättningen med 31,7 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 45,8 [34,8] MSEK. Rörelseresultatet försämrades under detta kvartal till 14,6 [15,4] MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på 32,0 [44,2] procent. Resultatet efter skatt under detta kvartal uppgick till 6,8 [11,4] MSEK. Den kraftiga omsättningsökningen förklaras av ökade licensintäkter från RayStation® och från samarbetena med Philips och Varian. Under det fjärde kvartalet erhöll RaySearch en ersättning från en uppgörelse med Philips avseende system som Philips har levererat till sina kunder under tidigare år vilket uppvägrade den negativa effekten från Philips fallande försäljningsvolymmer.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE HELÅRET 2011

Under helåret 2011 ökade omsättningen med 7,1 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 126,1 [117,7] MSEK. Omsättningen utgörs till största delen av licensintäkter via partners samt supportintäkter. Det totala antalet sålda licenser via partners och direktförsäljning uppgick till 1 014 [1 093] och licensintäkterna under 2011 uppgick till 105,1 [96,3] MSEK. Licensintäkterna ökade tack vare kraftigt ökade intäkter från direktförsäljning av RayStation® samt ökade intäkter från samarbetena med Nucletron, Varian, Accuray och Siemens. Supportintäkterna under 2011 sjönk med 2,1 procent till 21,0 [21,4] MSEK eftersom sjunkande supportintäkter för gamla produkter inte fullt kompensades av supportintäkter från nya produkter.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering sker i dollar och i euro medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor. Under 2011 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 6,55 SEK, att jämföra med 7,15 SEK under 2010. Under 2011 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 9,05 SEK, att jämföra med 9,33 SEK under 2010. Därmed hade valutaeffekter en negativ effekt på omsättningen. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 14,9 procent jämfört med 2010. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under 2011 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 10,5 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 2,1 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolicy.

Rörelseresultatet under 2011 uppgick till 27,6 [39,9] MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 21,9 [33,9] procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med 2010 med 22,3 MSEK till 98,2 MSEK. Övriga rörelseintäkter och -kostnader avser valutakursvinster och -förluster och nettot av dessa har under 2011 uppgått till 0,1 [-1,8] MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre kostnader för forskning och utveckling samt av ökade kostnader för marknadsföring och personal för försäljning och service till följd av satsningen på direktförsäljning av RayStation®.

Per den 31 december 2011 arbetade 68 [63] anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 84,9 [75,5] MSEK. Ökningen förklaras huvudsakligen av ökade kostnader för konsulter och fler anställda inom forskning och utveckling. Under 2011 aktiverades utvecklingskostnader uppgående till 61,5 [49,5] MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingskostnader under 2011 uppgick till 34,2 [27,5] MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingskostnader uppgick till 57,6 [53,5] MSEK.

Avskrivningarna under 2011 uppgick till 34,4 [27,6] MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,7 [0,4] MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under 2011 uppgick till 35,1 [28,0] MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingskostnaderna.

Resultatet efter skatt under 2011 uppgick till 17,0 [28,9] MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie uppgick till 0,50 [0,84] SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Majoriteten av RaySearchs existerande kunder finns i USA. Det är värt att notera att andelen av licensintäkterna som härrör från Nordamerika sjönk under året. Licensintäkterna under 2011 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 36 [47] procent, Asien 27 [22] procent, Europa och övriga världen 37 [31] procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under 2011 minskade till 33,9 [62,8] MSEK vilket huvudsakligen förklaras av ett försämrat resultat. Kassaflödet från investeringsverksamheten sjönk till -63,1 [-50,8] MSEK på grund av ökade utvecklingssatsningar.

Årets kassaflöde uppgick till -46,2 [-5,0] MSEK, inklusive lämnad utdelning om 17,0 [17,0] MSEK. Per den 31 december 2011 uppgick likvida medel till 28,7 MSEK, jämfört med 75,0 MSEK per den 31 december 2010. Per den 31 december 2011 uppgick de kortfristiga fordringarna till 67,2 MSEK jämfört med 39,9 MSEK per den 31 december 2010. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar och var exceptionellt höga vid årsskiftet. Detta beror framförallt på den höga faktureringen under sista kvartalet. RaySearch har inga räntebärande skulder.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under 2011 uppgick till 60,5 [49,7] MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 2,5 [2,4] MSEK.

MEDARBETARE

Vid fjärde kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 87 [69] personer. Medelantalet anställda under 2011 uppgick till 78 [64].

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget. Under året löstes periodiseringsfonder upp vilket påverkade moderbolagets resultat positivt med 8,4 MSEK.

ÅRSSTÄMMA

Årsstämman hålls i Spårvagnshallarna, Birger Jarlsgatan 57 A, Stockholm den 30 maj 2012 kl. 18.00. Årsredovisningen för 2011 kommer att finnas tillgänglig på RaySearchs kontor, Sveavägen 25 i Stockholm cirka en månad före årsstämman.

Förslag till utdelning

Då RaySearch befinner sig i en expansiv och kapitalkrävande fas föreslår styrelsen att årsstämman beslutar om att ingen utdelning lämnas avseende 2011. Föregående år utgick en utdelning om 0,50 SEK per aktie eller 17,1 MSEK.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-DEC		OKT-DEC	
	2011	2010	2011	2010
Nettoomsättning	126 103	117 728	45 772	34 758
Kostnad för sålda varor	-442	-92	-60	-2
Bruttoresultat	125 661	117 636	45 712	34 756
Övriga rörelseintäkter	1 067	0	0	0
Försäljningskostnader	-19 215	-4 687	-8 204	-1 186
Administrationskostnader	-21 369	-17 756	-6 793	-4 016
Forsknings- och utvecklingskostnader	-57 575	-53 500	-15 265	-13 806
Övriga rörelsekostnader	-945	-1 820	-807	-337
Rörelseresultat	27 624	39 873	14 643	15 371
Resultat från finansiella poster	1 078	249	190	234
Resultat före skatt	28 702	40 122	14 833	15 605
Skatt	-11 695	-11 227	-8 040	-4 251
Periodens resultat¹⁾	17 007	28 895	6 793	11 354
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,50	0,84	0,20	0,33
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,50	0,84	0,20	0,33

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-DEC		OKT-DEC	
	2011	2010	2011	2010
Periodens resultat	17 007	28 895	6 793	11 354
Periodens omräkningsdifferens	-81	-	141	-
Periodens totalresultat¹⁾	16 926	28 895	6 934	11 354

¹⁾ 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare.

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	2011-12-31	2010-12-31
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar	161 096	133 981
Materiella anläggningstillgångar	3 978	3 157
Uppskjutna skattefordringar	0	3 842
Summa anläggningstillgångar	165 074	140 980
Kortfristiga fordringar	67 220	39 930
Likvida medel	28 704	75 016
Summa omsättningstillgångar	95 924	114 946
SUMMA TILLGÅNGAR	260 998	255 926
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	196 697	196 762
Uppskjutna skatteskulder	46 372	41 767
Övriga långfristiga skulder	642	642
Leverantörsskulder	6 582	5 743
Övriga kortfristiga skulder	10 705	11 012
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	260 998	255 926
Ställda panter	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-DEC		OKT-DEC	
	2011	2010	2011	2010
Resultat före skatt	28 702	40 122	14 833	15 605
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet ¹⁾	35 153	28 044	9 556	7 582
Betald skatt	-3 639	-2 710	-1 416	-1 118
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	60 216	65 456	22 973	22 069
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-26 364	-2 671	-21 540	-8 256
Kassaflöde från den löpande verksamheten	33 852	62 785	1 433	13 813
Kassaflöde från investeringsverksamheten ²⁾	-63 092	-50 791	-16 886	-16 023
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-16 991	-16 991	0	0
Periodens kassaflöde	-46 231	-4 997	-15 453	-2 210
Likvida medel vid periodens början	75 016	80 013	44 016	77 226
Kursdifferens i likvida medel	-81		141	
Likvida medel vid periodens slut	28 704	75 016	28 704	75 016

¹⁾ I dessa belopp ingår bl. a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader.

²⁾ I dessa belopp ingår bl. a aktiverade utvecklingskostnader.

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-DEC	
	2011	2010
Ingående balans	196 762	184 858
Periodens resultat	17 007	28 895
Periodens omräkningsdifferens	-81	0
Utdelning	-16 991	-16 991
Utgående balans	196 697	196 762

Utdelningen motsvarande 0,50 kr/aktie betalades ut med avstämningsdag den 30 maj.

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

	JAN-DEC	
	2011	2010
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	299 628	299 628
Innehav av egna aktier utgående balans	299 628	299 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	299 628	299 628

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-DEC			OKT-DEC		
	2011	2010	2009	2011	2010	2009
Nettoomsättning	126 103	117 728	83 687	45 772	34 758	36 365
Rörelseresultat	27 624	39 873	40 862	14 643	15 371	23 812
Rörelsemarginal, %	21,9	33,9	48,8	32,0	44,2	65,5
Vinstmarginal, %	22,8	34,1	49,3	32,4	44,9	65,5
Periodens resultat	17 007	28 895	30 146	6 793	11 354	17 526
Resultat per aktie, SEK	0,50	0,84	0,88	0,20	0,33	0,51
Avkastning på sysselsatt kapital, %	14,6	21,0	24,6			
Avkastning på eget kapital, %	8,6	15,1	18,0			
Soliditet, %	75,4	76,9	79,3			
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång	5,74	5,74	5,39			
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	14,45	38,0	29,5			
Utdelning per aktie	0	0,50	0,50			

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN-DEC		OKT-DEC	
	2011	2010	2011	2010
Nettoomsättning	131 827	117 728	51 130	34 758
Kostnad för sålda varor	-442	-92	-60	-2
Bruttoresultat	131 385	117 636	51 070	34 756
Övriga rörelseintäkter	1 067	0	0	0
Försäljningskostnader	-10 564	-4 687	-4 418	-1 186
Administrationskostnader	-21 346	-17 728	-6 786	-3 995
Forsknings- och utvecklingskostnader	-84 886	-75 482	-22 682	-22 363
Övriga rörelsekostnader	-945	-1 820	-807	-337
Rörelseresultat	14 711	17 919	16 377	6 835
Resultat från finansiella poster	940	5 038	181	5 023
Resultat efter finansiella poster	15 651	22 957	16 558	11 858
Bokslutsdispositioner	9 800	-3 941	1 373	-3 941
Resultat före skatt	25 451	19 016	17 931	7 917
Skatt	-7 077	-4 374	-6 450	-967
Periodens resultat	18 374	14 642	11 481	6 950

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN-DEC		OKT-DEC	
	2011	2010	2011	2010
Periodens resultat	18 374	14 642	11 481	6 950
Periodens omräkningsdifferens	-	-	-	-
Periodens totalresultat	18 374	14 642	11 481	6 950

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	2011-12-31	2010-12-31
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar	117	312
Materiella anläggningstillgångar	3 978	3 157
Finansiella anläggningstillgångar	11 420	2 160
Uppskjutna skattefordringar	0	3 842
Summa anläggningstillgångar	15 515	9 471
Kortfristiga fordringar	72 753	44 727
Likvida medel	25 399	67 610
Summa omsättningstillgångar	98 152	112 337
SUMMA TILLGÅNGAR	113 667	121 808
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	81 193	79 960
Obeskattade reserver	15 341	25 140
Leverantörsskulder	6 497	5 743
Övriga kortfristiga skulder	10 636	10 965
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	113 667	121 808
Ställda panter	5 000	5 000
Eventualförpliktelser	inga	inga

ÖVRIG INFORMATION

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Denna bokslutskommuniké i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2011 har inte påverkat RaySearch under perioden och i nuläget kända förändringar förväntas inte påverka RaySearch under 2012.

Då RaySearch endast har ett segment upprättas ingen segmentsredovisning.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Nucletron, IBA Dosimetry, Varian, Accuray och Siemens. RaySearch har även flera forskningssamarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna risk minskar allt eftersom andelen direktförsäljning ökar.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs finansiella riskhantering och operativa risker se årsredovisningen för 2010 på sidan 72.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av bokslutskommunikén kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

Denna bokslutskommuniké har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor. Granskningsrapporten återfinns på sidan 15.

Stockholm den 16 februari 2012

Erik Hedlund
Ordförande

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Carl Filip Bergendal
Styrelseledamot

Hans Wigzell
Styrelseledamot

GRANSKNINGSRAPPORT

Till styrelsen i RaySearch Laboratories AB
Org nr 556322-6157

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av bifogad bokslutskommuniké för RaySearch Laboratories AB (publ) för 2011. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna bokslutskommuniké i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna bokslutskommuniké grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionsordning i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade bokslutskommunikén inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 16 februari 2012

Anders Linér
Auktoriserad revisor
KPMG

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Delårsrapport för första kvartalet
Årsstämma

23 maj 2012
30 maj 2012, klockan 18.00
Årsstämman hålls i Spårvagnshallarna,
Birger Jarlsgatan 57 A, Stockholm
augusti 2012

Halvårsrapport

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs huvudsakligen via licensavtal med ledande partners som Philips, Nucletron, IBA Dosimetry, Varian, Accuray och Siemens. Hittills har 15 produkter lanserats via partners och RaySearchs mjukvara används av cirka 1 800 kliniker i över 30 länder. Därutöver erbjuder RaySearch sitt eget dosplaneringssystem RayStation® direkt till kliniker. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.