



Norrtälje den 27 juni 2011

## Pressinbjudan: Invigning av Bygghmax butik i Norrtälje

Bygghmax inviger sin butik i Norrtälje den 1 juli, klockan 10. Kommunalråd Kjell Jansson håller tal och sågar en plank som officiell invigningsceremoni.

Plats: Storstensvägen  
När: Den 1 juli, kl 10

### Program

- Kommunalråd Kjell Jansson invigningstalar och sågar en plank för att officiellt inviga butiken
- Regionchef Öst, Johan Sperling talar om etableringen och framtidsplanerna
- Platschef Johan Månsson medverkar

Alla kunder bjuds på saft och korv under öppningsdagen.

Anmälan till Johan Sperling på telefon 076-1190102 eller [johan.sperling@byggmax.se](mailto:johan.sperling@byggmax.se)

### Bakgrund om Bygghmax etablering i Norrtälje:

Bygghmax öppnar butik på Storstensvägen i Norrtälje. Fem personer får anställning, därutöver tillkommer cirka två till tre säsongsanställda. Bygghmax har mer än fördubblat antalet butiker i Sverige sedan 2003 och har idag 58 butiker över hela landet. Sedan tidigare har Bygghmax tillkännagett att kedjan även öppnar butiker i Avesta, Lidköping, Ängelholm och Bolnäs under våren 2011.

*- Vi har länge velat etablera oss i Norrtälje och har nu hittat ett bra Bygghmax-läge, anläggningen kommer att ligga centralt där det passerar mycket folk. Vår butik i Åkersberga går riktigt bra, vilket gör att det känns kul att få möjlighet att öppna även i Norrtälje, säger Johan Sperling, regionchef på Bygghmax.*

Storstensvägen har ett bra läge, med stor tomt och möjlighet att etablera Bygghmax koncept. Totalt krävs en yta på cirka 8 000 kvm, där butikslokaler och drive-in tar mest plats. Bygghmax affärsidé är att erbjuda kunder bra kvalitet till lågt pris, där kunderna själva gör en del av jobbet för att hålla ned kostnaderna. Norrtälje blir Bygghmax sjunde butik i Uppland. Företagets erfarenheter är att upplanningarna är intresserade och duktiga hemmasnickare som vill ha bra kvalitet till låga priser.

### Bra kvalitet till lågt pris

Bygghmax säljer bygginriktade varor såsom virke, golv, gips, cement, fönster, dörrar och färg till både proffs och hemmafixare. Bygghmax koncept är att erbjuda kunderna produkter med bra kvalitet till ett lågt pris.

Bygghmax är det byggvaruhus som Sveriges villaägare anser har lägst pris, och enligt Vi i Villas Villapanel anser 59% av männen och 41% av kvinnorna att Bygghmax har lägst pris, mot 9% respektive 11% för närmaste konkurrent. Bygghmax vann även Testfaktas prisundersökning den 1 juni 2011 för en 20 kvm altan.

### För ytterligare information, vänligen kontakta:

Magnus Agervald, VD Bygghmax,  
Mobil: 0761-19 00 20,  
E-post: [magnus.agervald@byggmax.se](mailto:magnus.agervald@byggmax.se)

Johan Sperling, Regionchef Öst,  
Mobil: 0761-19 01 02,  
E-post: [johan.sperling@byggmax.se](mailto:johan.sperling@byggmax.se)

*Bygghmax startades 1993 och finns för närvarande med 58 butiker i Sverige från Vellinge till Luleå. Företaget omsatte cirka 2,8 miljarder kronor år 2010 och fortsätter att expandera kraftigt. Bygghmax finns även med 16 anläggningar i Norge och 7 i Finland, det totala antalet butiker är 81. Sedan starten har Bygghmax affärsidé varit att vara det bästa och billigaste alternativet när konsumenten ska köpa byggmaterial med bra kvalitet. Bygghmax har ett så kallat drive-in-system i alla sina butiker så att kunderna kan ta med bilen och lasta på sina varor direkt. Detta gör enkelt och effektivt för kunden att handla, framför allt tyngre byggvaror. För mer information se [www.byggmax.se](http://www.byggmax.se)*