

ÅRSREDOVISNING 2012



INNEHÅLL

Sammanfattning av 2012	3
VD har ordet	4
Historia och verksamhet	7
Affärsmodell, mål och strategier	8
IVF-behandling	10
Vitrolifes erbjudande	12
Together all the way	14
Marknad och försäljning	16
Stamceller	18
Värdekedjan	19
Miljö och etik	22
Organisation, medarbetare och värderingar	25
Transplantation	28
Vitrolifeaktien	30

FINANSIELL RAPPORT

Femårsöversikt	33
Förvaltningsberättelse	35
Resultaträkningar <small>med kommentarer</small>	42
Balansräkningar <small>med kommentarer</small>	44
Kassaflödesanalyser <small>med kommentarer</small>	47
Noter	48
Revisionsberättelse	60
Ordlista	61
Aktieägarinformation	61
Styrelse	62
Ledande befattningshavare	63
Adresser	64

VITROLIFE I KORTHET

Vitrolife är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter för human infertilitetsbehandling. Verksamhet finns också för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Huvudkontoret ligger i Göteborg och Vitrolifeaktien är noterad på NASDAQ OMX Stockholm, Small Cap.

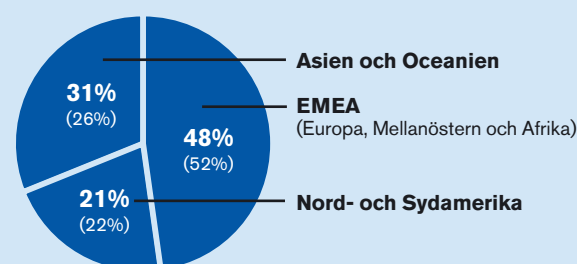
NYCKELTAL*

	2012	2011
Omsättning, MSEK	362,0	308,1
Bruttoresultat, MSEK	238,3	200,5
Bruttomarginal, %	65,8	65,1
Rörelseresultat, MSEK	49,7	20,7
Rörelsemarginal, %	13,7	6,7
Resultat efter finansiella poster, MSEK	49,7	22,7
Nettoresultat, MSEK	26,5	15,4
Medelantal anställda	215	211
Soliditet, %	60,4	69,0
Resultat per aktie, SEK	1,36	0,79
Eget kapital per aktie, SEK	14,01	12,85
Aktiekurs på balansdagen, SEK **	40,30	25,00
Börsvärde på balansdagen, MSEK **	799,2	489,0

Försäljning och rörelseresultat*



Försäljning per region 2012 (2011)*



Vitrolifes transplantationsverksamhet delades under 2012 ut till aktieägarna varför den redovisas i rapporten som avvecklad verksamhet. Av jämförelseskäl kommenteras i denna rapport huvudsakligen utvecklingen av kvarvarande verksamhet, som utgörs av Fertilitet.

I hela årsredovisningen anges motsvarande värde föregående år inom parentes, om inte annat anges.

* Kvarvarande verksamhet. ** 2011 års värden är reducerade med värdet på Xvivo vid utdelningstillfället (19,80 SEK / aktie)

SAMMANFATTNING AV 2012

FORTSATT STARK TILLVÄXT OCH FÖRVARV AV CRYO MANAGEMENT

Första kvartalet

- Vitrolife styrelse beslutade att föreslå aktieägarna i Vitrolife att dela ut transplantationsverksamheten genom utdelning av aktierna i dotterbolaget Xvivo Perfusion AB i enlighet med Lex Asea.

Andra kvartalet

- Thomas Axelsson utsågs till VD för Vitrolife.
- Vitrolife ingick avtal om att förvärva det ungerska bolaget Cryo Management Ltd, verksamt inom embryoövervakning.



Tredje kvartalet

- Ansökan om marknadsföringstillstånd i USA för STEEN Solution™ lämnades in till FDA.
- Studiedata presenterades på ESHRE-kongressen som återigen visade att Vitrolifes patenterade produkt EmbryoGlue® förbättrar kvinnors möjlighet att bli gravida.

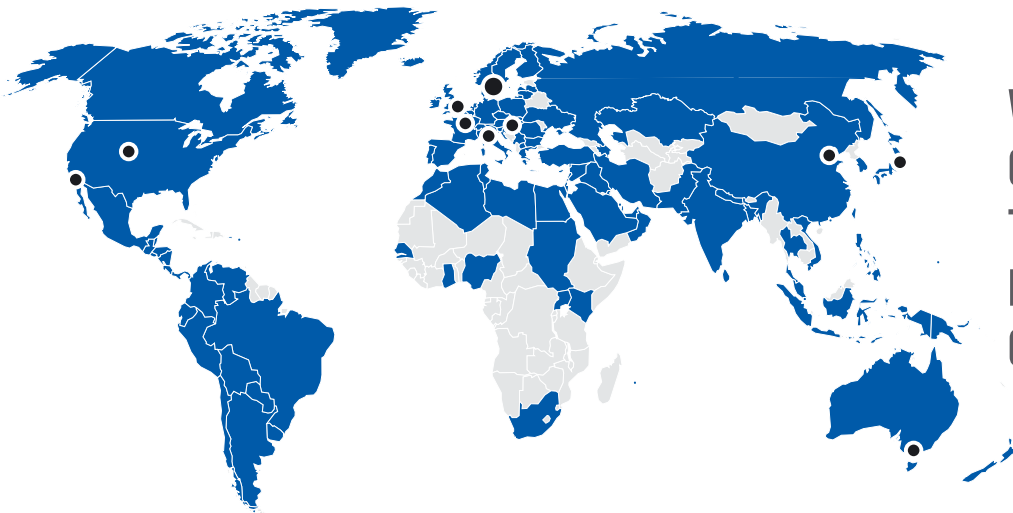


- Stämning inlämnad mot Vitrolifes amerikanska dotterbolag avseende transplantationsprodukten Perfadex®.
- En extra bolagsstämma i Vitrolife den 24 september beslutade att dela ut transplantationsverksamheten per den 1 oktober till Vitrolifes aktieägare genom utdelning av aktierna i dotterbolaget Xvivo Perfusion AB.

Fjärde kvartalet

- Efter beslut kring utdelningen av Xvivo fastställde Vitrolifes styrelse nya finansiella mål för bolaget.
- Vitrolife slutförde förvärvet av Cryo Management Ltd.
- Försäljningen för året uppgick till 362 MSEK (308). Ökningen uppgick till 18 procent i lokala försäljningsvalutor samt 18 procent i SEK.

18%



**VITROLIFE ÄR ETT
GLOBALT MEDICIN-
TEKNIKFÖRETAG VARS
PRODUKTER SÄLJS I
CIRKA 100 LÄNDER**

VD HAR ORDET

Fortsatt tillväxt

Försäljningen 2012 ökade med 18 procent i lokala försäljningsvalutor vilket gör att bolaget har redovisat 40 kvartal i rad med tillväxt. Den globala marknadstillväxten inom IVF-området uppgår till 5-10 procent. Vitrolife har därmed tagit marknadsandelar under året och detta har åstadkommit genom breddad produktportfölj samt fokusering på behandlingsresultat i marknadsföringen. Vitrolifes globala marknadsandel uppgår till cirka 10-15 procent. Marknadstillväxten är fortsatt differentierad mellan tillväxtmarknader och mogna marknader. Marknaderna i Asien såsom Kina och Indien fortsätter att uppvisa en kraftig tillväxt medan marknaderna i södra Europa påverkas negativt av det svåra ekonomiska läget.

Fokus på behandlingsresultat ...

Under året har marknadsföringen fokuserats på att tydliggöra nyttan mätt i behandlingsresultat vid användning av Vitrolifes produkter. På ESHRE-kongressen under sommaren presenterades resultaten från en studie där Vitrolifes patenterade produkt EmbryoGlue® återigen signifikant visat sig förbättra chansen till graviditet. Det är med stöd av denna typ av vetenskapliga data som Vitrolifes produkter marknadsförs.

... och på rörelseresultat

Under de senaste åren har rörelsemarginalen för Fertilitet ökat från 5 procent 2010 och 7 procent 2011 till 14 procent 2012. Denna förbättring har uppnåtts av en kombination av tillväxt, produktmix, skalfördelar, fokusering av resurser där de ger mest lönsamhet och ett internt effektiviseringsarbete. Arbetet med att optimera den interna effektiviteten är kontinuerligt och kommer att fortsätta under 2013.

Uppdaterad tillväxtstrategi

Vitrolifes mål är att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för behandling av human infertilitet. För att uppnå målet har bolaget bland annat som strategi att ha ett heltäckande produktsortiment av effektiva och kvalitetssäkrade fertilitetsprodukter. Under ett antal år har Vitrolife breddat produktportföljen genom dels egen utveckling och dels förvärv såsom Swemed 2006, Conception Technologies 2010 och Cryo Management 2012. Den industriella logiken bakom breddningen är bland annat att kunna utnyttja synergier på försäljningsområdet genom att sälja fler produkter per kundbesök. Under året har Vitrolife uppdaterat tillväxtstrategin till att inkludera samtliga medicintekniska produkter som behövs för en infertilitetsbehandling.

Förvärv av Cryo Management Ltd

Under hösten slutförde Vitrolife förvärvet av Cryo Management Ltd, en av världens ledande aktörer inom time-lapse teknik för embryoövervakning för IVF, baserat i Ungern. Under fjärde kvartalet har det bedrivits ett intensivt arbete med utbildning av säljkåren och distributörer samt produktdemonstrationer hos kund. Mottagandet av produkterna på marknaden har varit positivt och motsvarat förväntningarna. Time-lapse teknologi är för våra kunder en investering, vilket innebär att kundernas beställningsprocess tar längre tid jämfört med våra övriga produkter. Integrationen av Cryo Management i Vitrolife har fungerat väl och Budapestkontoret fungerar som "center of excellence" för time-lapse teknologin i Vitrolifekoncernen.

Utdelning av Transplantation

I september beslöt en extra bolagsstämma i Vitrolife att på styrelsens förslag dela ut Vitrolifes transplantationsverksamhet till aktieägarna genom utdelning av aktierna i Vitrolifes dotterbolag Xvivo Perfusion AB i enlighet med "Lex Asea". Avstämningsdagen var 1 oktober. Bolagen har sedan avstämningsdagen fungerat som helt fristående koncerner.

Utsikter 2013

Marknadsutsikterna framgent är i allt väsentligt oförändrade. Tillväxtmarknaderna i Asien ser ut att fortsätta utvecklas väl samtidigt som vissa mogna marknader i Europa påverkas negativt av det svåra ekonomiska läget. Vi ser dock affärsmöjligheter i alla delar av världen. Årets försäljningstillväxt om 18 procent vittnar om att vi med hjälp av vår kompetenta personal och duktiga affärspartners klarar att leverera en stark tillväxt, vilket gör att jag ser fram emot 2013 med tillförsikt.

Tack

Till sist vill jag rikta ett stort tack till alla våra anställda och affärspartners för ett gott lagarbete och utmärkta arbetsinsatser under året som gått.

Göteborg i mars 2013

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

"FÖRSÄLJNINGEN 2012
ÖKADE MED 18 PROCENT
I LOKALA FÖRSÄLJNING-
VALUTOR VILKET GÖR ATT
BOLAGET HAR REDOVISAT
40 KVARTAL I RAD MED
TILLVÄXT"



Vitrolife grundades 1994. Fertilitetsbranschen var fortfarande ny och de flesta kliniker blandade sina medier för befruktning och odling av embryon själva med varierande resultat. Idén var att genom industriell tillverkning uppnå större säkerhet, kvalitet och effektivitet i processen och därmed optimala resultat vid en IVF-behandling. Detta har varit Vitrolifes ledstjärna sedan dess.



HISTORIA OCH VERKSAMHET

VITROLIFES VERKSAMHET BIDRAR TILL ATT FÖRÄLDRAR KAN FÖRVERKLIGA SIN DRÖM ATT FÅ BARN

Historia

Vitrolife startades 1994. Fertilitetsbranschen var fortfarande ny; den första baby som föddes genom provrörsbefruktning eller In Vitro Fertilisering (IVF) var Louise Brown i Storbritannien 1978. Det första IVF-barnet i Sverige föddes i Göteborg 1982. Mer om IVF-behandlingar på sid 10.

Robert G Edwards var en av dem som 1968 drog igång arbetet med att utveckla metoder för att befrukta ägg utanför kroppen. För detta fick han Nobelpriset i medicin 2010.

Allteftersom teknikerna för IVF-behandling utvecklades, insåg man olika komponenters betydelse för resultatet. Medierna (näringslösningar) som embryot befruktades och odlades i utanför kroppen blandades från början oftast av klinikerna själva. Dr. Peter Svalander och Prof. Lars Hamberger var två av dem som insåg värdet av att kunna tillverka dessa näringslösningar på industriell väg, för att på så sätt kunna åstadkomma större säkerhet, kvalitet och effektivitet i processen.

Vitrolife var fött.

1998 förvärvade Dr. Magnus Nilsson alla rättigheter till Perfadex®, vilken används för förvaring av lungor inför

transplantation. Magnus Nilssons bolag fusionerades med Vitrolife 1999 och blev affärsområde Transplantation. Sedan 2009 ligger detta återigen i ett eget bolag, Xvivo Perfusion AB. I oktober 2012 delades Xvivo Perfusion AB ut till aktieägarna i Vitrolife och är därmed ett fristående noterat bolag.

Verksamhet

Vitrolife verkar inom specialiserade produktområden där kundkretsen inom respektive område är välinformerad, global och interagerande. Vidare är den begränsad i antal och därmed möjlig att nå med en begränsad sälj- och supportorganisation. Vitrolife är ett kunskapsbolag där kunskapsöverföring sker till kunderna för att optimera resultatet. Försäljningen sker globalt vilket också ställer stora krav på logistik.

Produkterna klassas som medicintekniska produkter, vilket innebär en kortare godkännandeprocess jämfört med läkemedel.

Ett antal nyckelpatent innehas av Vitrolife men branschen kännetecknas generellt av relativt lågt skydd avseende immateriella rättigheter.

Vitrolifes produkter har mestadels ett högt teknologinnehåll och testas med rigorösa kvalitetskontroller, vilket innebär att produktionskunskande är en avgörande konkurrensfaktor.

Bruttomarginalerna är relativt goda och skalfördelar finns, speciellt vad gäller produktion av medier. Bolaget har haft en god försäljningstillväxt och har erövat marknadsandelar i befintliga produktområden. Lönsamheten har under 2012 stigit och en betydande del av intäkterna läggs på nya kommersiellt spännande utvecklingsprojekt inom de definierade produktområdena.

Värde drivande faktorer

Marknaden för IVF-behandlingar har haft en historisk tillväxt med 5-10 procent per år. De värde drivande faktorer som påverkar marknaden är:

- Ökad global medelinkomst vilket leder till att fler har möjlighet att nyttja IVF-behandlingar.
- Ökad medelålder hos föräldrar ger försämrade möjligheter till graviditet och därmed ett ökat behov av IVF-behandlingar.
- Förändringar i offentliga subventioner.
- Teknikutveckling på marknaden leder till förändring i behandlingsteknik och ett ökat behov av produkter och tjänster.

AFFÄRSMODELL, MÅL OCH STRATEGIER

VITROLIFES MÅL ÄR ATT BLI VÄRLDSLEDANDE LEVERANTÖR AV MEDICINTEKNISKA PRODUKTER FÖR BEHANDLING AV HUMAN INFERTILITET

Affärsidé

Vitrolifes affärsidé är att utveckla, producera och marknadsföra avancerade, effektiva och säkra produkter och system för behandling av human infertilitet.

Affärsmodell

- Direktförsäljning på utvalda marknader och försäljning genom distributörer på övriga marknader.
- Global supportorganisation för att stödja klinikerna att uppnå optimala behandlingsresultatet.
- Vetenskapligt och regulatoriskt förankrade produkter och system.
- Tillhandahålla högsta produktkvalitet och säkerhet genom egen världsledande kvalitetskontroll.

Mål

Vitrolifes mål är att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för behandling av human infertilitet.

Strategi

Vitrolife har under lång tid fokuserat på tre huvudstrategier:

- Ha ett heltäckande produktsortiment av effektiva och kvalitetssäkrade fertilitetsprodukter
- Ha en världsledande produktion med högsta kvalitetskontroll och effektivitet
- Ha en egen global sälj- och/eller supportorganisation

Heltäckande produktsortiment:

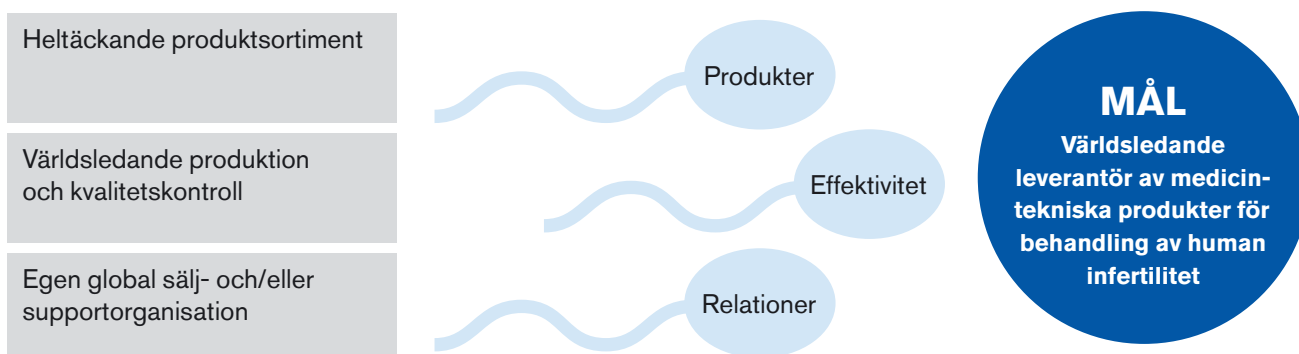
Vitrolife har ett av de mest heltäckande produktsortimenten av effektiva och

kvalitetssäkrade medicintekniska produkter för behandling av human infertilitet på marknaden. För mer information rörande bolagets produkter, se sidan 12.

Världsledande produktion:

Vitrolife har genom åren genomfört omfattande investeringar i de båda produktionsanläggningarna i Göteborg och Denver. Under de senaste åren har bolaget kompletterat med produktion i San Diego och Budapest. Anläggningarna håller hög standard och ledig kapacitet finns för att på ett kostnadseffektivt sätt kunna öka produktionen ytterligare. I Denver färdigställdes 2012 ett nytt kvalitets-testningslaboratorium i världsklass.

Strategi, tillväxt drivande aktiviteter och mål



Egen global sälj- och/eller supportorganisation:

Eftersom behandlingsresultatet hos klinikerna är beroende av både produkternas egenskaper och hur produkterna används har Vitrolife fastställt att närhet till kunderna är avgörande för att kunna visa på värdet av Vitrolifes produkter vid optimal hantering. Bolaget har därför som strategi att finnas nära kunderna via egen säljorganisation eller genom att arbeta med försäljning via distributörer. Vitrolife tillhandahåller stöd till egen säljpersonal och distributörer i form av egen global teknisk supportorganisation, vilken kan stödja klinikerna på plats i användningen av produkterna för att uppnå optimalt behandlingsresultat.

Tillväxtdrivande aktiviteter

För att stödja strategierna fokuserar Vitrolife på följande tillväxtdrivande aktiviteter:

- Komplettera produktportföljen genom produktutveckling och förvärv
- Öka effektiviteten i de interna processerna för att förbättra lönsamheten och möjliggöra tillväxtsatsningar
- Bygga närmare relationer med forskare, opinionsledare och referenskliniker

Nya finansiella mål

Vitrolifes styrelse fastställde efter utdelningen av Transplantation i oktober 2012 nya finansiella mål för företaget. Styrelsen anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga tre gånger. Vitrolifes styrelse har som målsättning

att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal om 15 procent.

Måluppfyllnad

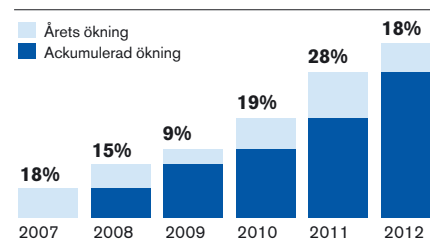
Vitrolifes fertilitetsområde har under den senaste 6-årsperioden vuxit både organiskt och genom huvudsakligen två förvärv, instrumentverksamheterna Swemed 2006 och Conception Technologies 2010, med i snitt 18 procent per år. Den organiska tillväxten har drivits av att IVF-marknaden vuxit med 5-10 procent per år. Vitrolife har även tagit marknadsandelar genom att bygga ut säljorganisationen och bredat produktportföljen. Under 2012 uppgick försäljningstillväxten i lokala försäljningsvalutor till 18 procent. Utfallet är lägre än målet om 20 procent per år inklusive förvärv. Målet är dock satt som ett genomsnitt över 3 år och 2012 hade endast en marginellt positiv påverkan i form av förvärvad tillväxt.

Rörelsemarginalen uppgick till 5 procent 2010 samt 7 procent 2011. Under 2012 ökade rörelsemarginalen till 14 procent. Denna förbättring har uppnåtts av en kombination av tillväxt, produktmix, skalfördelar, fokusering av resurser där de ger mest lönsamhet och ett internt effektiviseringsarbete. Bolaget tog därmed under året ett stort steg mot målet att uppnå en rörelsemarginal om 15 procent inom en treårsperiod.

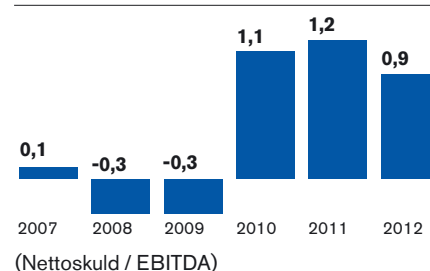
Nettoskulden i förhållande till EBITDA (rörelseresultat före avskrivningar) uppgick 2012 till 0,9 gånger (1,2). Under 2012 har nettoskulden ökat på grund av förvärvet av Cryo

Management Ltd men eftersom resultatet ökade under 2012, minskade skuldsättningen i relation till resultatet. Vitrolifes skuldsättning i förhållande till målet ger utrymme till att finansiera förvärv de kommande åren genom ökad skuldsättning.

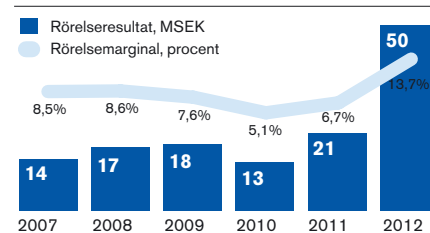
Under den senaste 6-årsperioden har den genomsnittliga tillväxttakten (CAGR) varit 18 procent per år mätt i lokal valuta*



Vitrolifes skuldsättning möjliggör lånefinansierade förvärv



Rörelsemarginalen har under 2012 ökat kraftigt.*



* Kvarvarande verksamhet.

IVF-BEHANDLING

IN VITRO FERTILISERING ÄR DEN MEST EFFEKTIVA METODEN FÖR ATT BEHANDLA HUMAN INFERTILITET

Ofrivillig barnlöshet

WHO uppskattar att cirka 10 procent av alla par i fertil ålder har svårighet att få barn. Detta innebär att över 100 miljoner par har behov av någon form av behandling.

Infertilitet kan bero på medicinska orsaker såväl som livsstilsfaktorer hos både mannen och kvinnan. Infertilitet anses bland annat kunna bero på ålder, sexuellt överförbara sjukdomar, endokrina sjukdomar, övervikt, rökning och genetiska faktorer.

Behandling av infertilitet

Det finns flera metoder för att behandla human infertilitet. In Vitro Fertilisering (IVF), även kallat provrörsbefruktning, är den mest effektiva metoden, men behandlingen är relativt kostsam och ofta påfrestande varför andra enklare metoder ofta provas före IVF.

Andra behandlingsmetoder inkluderar:

- Ägglossningsstimulering: Läkemedelsbehandling för att stimulera ägglossning om kvinnan har oregelbundna eller inga ägglossningar.
- Insemination (IUI) eller assisterad befruktning: Mannen lämnar ett spermprov där de mest vitala spermerna förs in i livmodern med hjälp av en kateter.

IVF-processen

IVF är den mest effektiva metoden för behandling av human infertilitet. En IVF-behandling påbörjas ofta genom att man med hjälp av läkemedel gör en hormonstimulering av kvinnan för att äggstockarna ska producera fler mogna ägg än normalt. Ägg plockas därefter ut från äggstockarna med hjälp av en nål. Vidare lämnar mannen

spermier och en fertilisering sker genom att man sammanför spermier och ägg i ett medium (närlösning) i en skål. En alternativ process är att injicera spermier i äggen med en mikropipett. Denna process kallas ICSI och har revolutionerat behandlingsresultaten vid manlig infertilitet. Om spermprovet inte innehåller några spermier tas dessa istället ut från testikeln via en tunn nål och ICSI tillämpas.

De befruktade äggen (ett eller flera) som kallas embryon, odlas därefter i ett medium i en inkubator där miljön är kontrollerad och efterliknar den i människokroppen, med avseende på temperatur och pH. Efter odling i 2–6 dagar väljs det eller de mest optimala embryona ut och återförs till livmodern med hjälp av en transferkateter. Urvalet av embryo kan ske genom

IVF-processen



att ta ut embryona ur inkubatorn och genomföra en okulär besiktning några gånger under odlingsprocessen eller genom att utnyttja ny teknik för embryoövervakning i form av time-lapse. För mer information om time-lapse, se sidan 13.

Överblivna ägg och embryon av hög kvalitet kan därefter frysas ned för att tinas upp och användas vid ett senare tillfälle om behandlingen inte resulterade i någon graviditet eller om man önskar fler barn. Det finns två frysmetoder. Den ena, s.k. långsam nedfrysning bygger på att embryona på ett kontrollerat sätt sakta fryses ned, vilket tar ca 2-4 timmar. Den andra metoden som kallas vitrifikation, bygger på en blixtsnabb nedfrysning av embryon. Denna metod används även när man vill frysa ned obefruktade ägg.

Regionala skillnader

Tidpunkten för när embryot förs tillbaka till kvinnan skiljer sig åt mellan länder. Generellt kan sägas att de flesta kliniker i Europa och Asien återför embryot efter odling i 2-3 dagar efter fertiliseringen, medan många kliniker i USA och Australien odlar längre, till dag 5-6 efter befruktning (s.k. blastocystodling). Allt högre krav ställs på medierna ju längre odlingen pågår

eftersom embryots behov på näring hela tiden ökar. Att odla längre ger ett bättre underlag för att hitta det mest livskraftiga embryot, vilket i sin tur stärker argumenten för att endast återföra ett embryo till kvinnan och därmed undvika multipel graviditet. Även pre-implantationsdiagnostik för att till exempel hitta genetiska skador och sjukdomar underlättas vid förlängd odling.

Behandlings sättet skiljer sig också åt på grund av lagar och förordningar. I Norden och i flera länder i Västeuropa finns starka rekommendationer om att endast återföra ett embryo, medan det i USA i allmänhet återförs två eller flera, vilket ökar risken för multipel graviditet. Förhoppningar finns att de nya frysteknikerna och användningen av time-lapse teknik ytterligare skall öka trenden att bara föra tillbaka ett embryo till kvinnan.

Behandlingsresultat

I början av 1980-talet låg graviditetsfrekvensen efter en IVF-behandling på cirka 15 procent, kombinerat med en alldeles för hög frekvens av tvillingar och trillingar, vilket innebär en högre risk för mor och barn. Mot slutet av 1990-talet var motsvarande siffra cirka 25-35 procent och

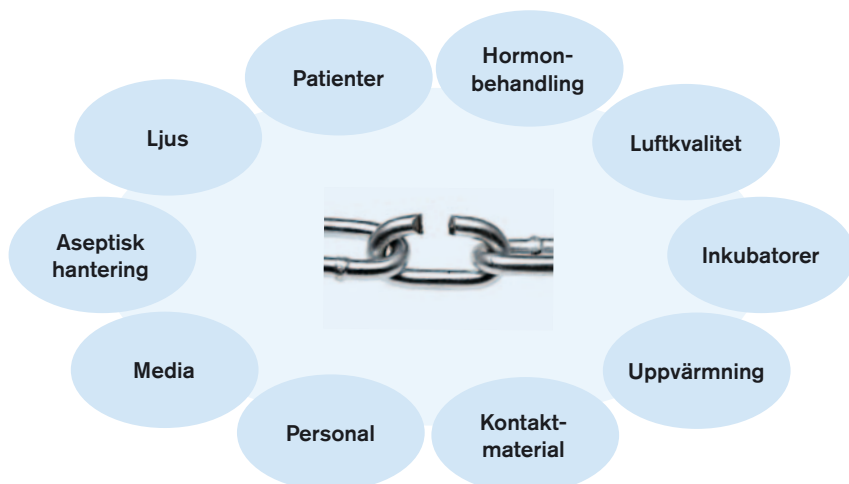
Infertilitet

WHO uppskattar att cirka 10 procent av alla par i fertil ålder har svårighet att få barn. Detta innebär att över 100 miljoner par har behov av någon form av behandling.

I västvärlden ökar åldern på förstföderskorna. Detta innebär att fertiliteten går ner och efter cirka 38 års ålder minskar fertiliteten markant (primär infertilitet). I utvecklingsländerna är den primära infertiliteten ofta relativt låg medan den så kallade sekundära infertiliteten kan vara betydande. Detta beror på faktorer som sexuellt överförbara sjukdomar och bristande hälsovård i samband med tidigare abort eller barnbörd, men också på grund av brist på näring och andra faktorer relaterade till allmänt låg levnadsstandard.

nu kan vissa kliniker nå upp till 50 procent eller högre. Förklaringarna till detta är att tekniken har förfinats och att sammansättningen av de medier som används har utvecklats. Graviditetsfrekvensen beror till stor del på vilka grupper som behandlas - ålder, diagnos och antal återförda ägg är alla avgörande för ett lyckat behandlingsresultat. Därför är det svårt att dra tillförlitliga slutsatser av den statistik som finns tillgänglig.

DET FINNS MÅNGA FAKTORER SOM PÅVERKAR GRAVIDITETS-FREKVENSEN UNDER EN IVF-BEHANDLING



VITROLIFES ERBJUDANDE

ETT BRETT UTBUD AV KVALITETSSÄKRADE PRODUKTER SOM MÖJLIGGÖR FÖRBÄTTRADE BEHANDLINGSRESULTAT

Produktstrategi

Vitrolifes strategi är att erbjuda ett heltäckande produktsortiment av effektiva och kvalitetssäkrade medicintekniska produkter för behandling av human infertilitet. Vitrolife erbjuder idag produkter inom följande kategorier:

- Medier (näringslösningar)
- Instrument (engångsinstrument som nålar och pipetter)
- Teknologi (tekniska hjälpmedel för att förbättra behandlingsresultatet)
- Labware (engångsartiklar i plast som används vid IVF-behandlingar)

Vitrolife säljer idag inga utrustningar såsom t.ex. inkubatorer (värmeskåp som används vid embryoodling), men området ligger inom ramen för den strategi bolaget har beslutat att följa och kan utgöra en möjlig

framtida expansion. Vitrolife har dock beslutat att inte erbjuda läkemedel (hormoner) då detta innebär en helt skild utvecklings-, regulatorisk och produktionsprocess.

Målet med Vitrolifes fertilitetsprodukter är att behandla infertilitet och samtidigt minimera negativ påverkan från omgivningen på ägg, spermier och embryon, vilket är avgörande för ett positivt behandlingsresultat. Ägg och embryon är extremt känsliga. För överlevnad är det nödvändigt att produkterna som de kommer i kontakt med är helt fria från komponenter som kan påverka deras kvalitet.

Medier (näringslösningar)

Vitrolife erbjuder idag en närmast komplett portfölj av medier (näringslösningar). Vitrolifes medier är stommen i bolaget och utvecklade i nära samarbete

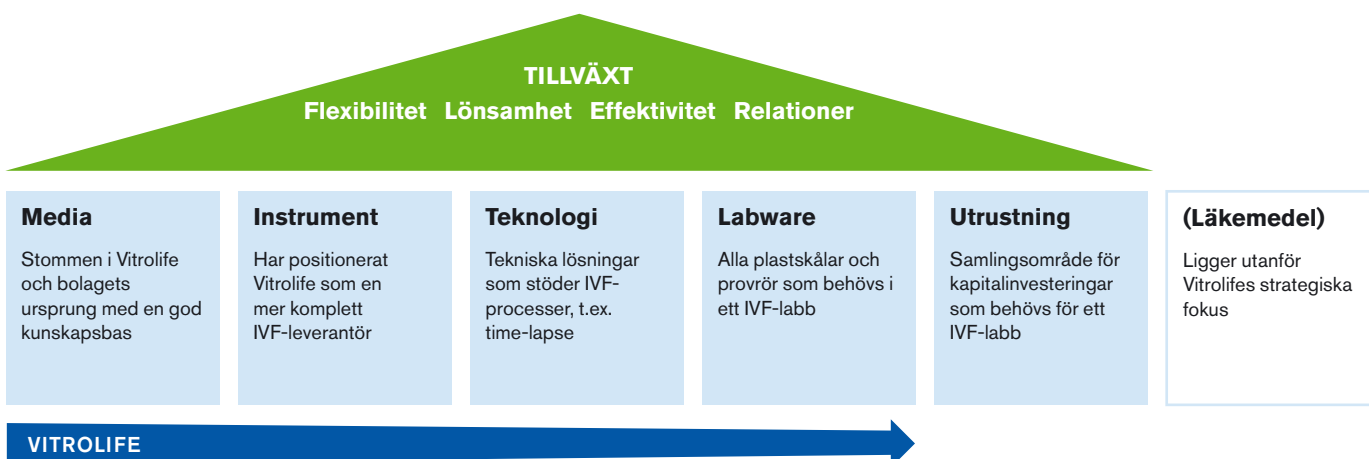
med ett flertal experter och ledande forskare inom området, bland annat med professor David K. Gardner och hans forskargrupp vid University of Melbourne i Australien. Medier står för ca tre fjärdedelar av Vitrolifes omsättning.

Flera av odlingsmedierna är utvecklade för att användas tillsammans. Systemet strävar efter att efterlikna miljön i kvinnans kropp och de förändringar i embryots omgivning som normalt sker under dess naturliga utveckling.

Förutom odlingsmedier har Vitrolife också system för nedfrysning och upptining av ägg och embryon.

EmbryoGlue® är ett medium avsett att användas vid återförande av embryo till kvinnans livmoder. En vetenskaplig metaanalys från 2010 visade en

Vitrolifes tillväxtstrategi



statistiskt signifikant ökning av patienternas möjlighet till graviditet när EmbryoGlue® användes.

Instrument

Vitrolife erbjuder även ett vältäckande sortiment av sterila engångsinstrument såsom nålar och pipetter som används vid IVF-behandlingar.

Vitrolifes nålar är utvecklade för att vara mycket vassa och ha hög precision och synlighet vid ultraljud. Nålsortimentet består huvudsakligen av nålar för ägguttag, vilka används för punktering av äggblåsor och uttag av ägg. Nålsortimentet tillkom genom förvärvet av Swemed 2006.

Pipetter används huvudsakligen för hantering av ägg, spermier och embryon. Vitrolife förvärvade Conception Technologies under 2010 och har därmed fått tillgång till ett bredare sortiment av mikropipetter, vilka bland annat används vid så kallad ICSI-behandling, befruktning genom injicering av

spermier i ägget med hjälp av en mikropipett.

Teknologi

Vitrolife förvärvade under slutet av 2012 Cryo Management Ltd, en av världens ledande aktörer inom time-lapse teknik för embryoövervakning för IVF. Företaget har under de senaste åren utvecklat Primo Vision, ett nytt system för embryoövervakning.

Time-lapse tekniken innebär att embryon, dvs befruktade ägg, placeras i en odlingsस्कål i ett mikroskop som är placerat i en inkubator. Mikroskopet tar därefter med korta tidsintervall bilder på embryona under odlingsprocessen. Bilderna spelas sedan upp som en film vilken analyseras av en embryolog. Genom denna metod minskas bland annat dagens problem med att det känsliga embryot utsätts för stress vid utvärdering då embryot måste tas ut ifrån inkubatorn för bedömning. Time-lapse tekniken möjliggör även att studera embryots hela utveckling, vilket



Vitrolifes time-lapse system Primo Vision förbättrar klinikkens behandlingsresultat

ger ökade förutsättningar att välja det mest optimala embryot och därmed förbättra chansen till graviditet.

Vitrolife bedömer att ytterligare teknikutveckling inom IVF kommer att ske varför expansion inom teknologiområdet framgent är sannolikt.

Labware

(engångsprodukter i plast)

2010 inleddes ett samarbete med danska företaget HertART. Syftet var att utveckla ett sortiment av engångsprodukter i plast anpassat specifikt till IVF. Under 2013 planerar Vitrolife att lansera sortimentet vilket benämns Labware.

MÖT DR ULRICH NOSS - EN PIONJÄR INOM IVF



År 1984 startade Dr Ulrich Noss ett IVF-program vid universitetet i München. Idag arbetar han vid Centrum für Reproduktionsmedizin i München, som han startade tillsammans med två kollegor 1987. Kliniken behandlar patienter från hela delstaten Bayern i Tyskland.

Vitrifikation av frysta embryon

Dr Noss klinik genomförde 2012 cirka 1700 färsk behandlingar, 80 procent ICSI- och 20 procent IVF-cykler. Det utfördes också 600 cykler med frysta pronukleära (befruktade, men odelade) ägg, vilket är vanligt i Tyskland.

– Sedan 2012 har vi med stor framgång använt vitrifikationsteknik för att frysa embryon i blastocyststadiet. Vi har använt tekniken för cirka 500 blastocyster.

Byte till Vitrolifes medier

Kliniken hade för några år sedan kvalitetsproblem med de medier som de då använde och tog beslut att byta leverantör.

– Jag minns att Dr David Gardner var en av de första att byta till dag fem blastocystöverföring, säger Dr Noss. David Gardner utvecklade medier tillsammans med Vitrolife, och det hjälpte oss med beslutet att börja använda medier från Vitrolife.

– Nu gör vi endast blastocystöverföring på dag fem och vårt förfarande för odling är Dr David Gardners, fortsätter Noss.

Embryolog från Vitrolife gav stöd under uppstart

– När vi började använda de nya medierna var det viktigt för oss att få hjälp från Vitrolife. En av Vitrolifes embryologer kom för att hjälpa oss. Han stannade flera dagar i vårt labb och tittade på allt vi gjorde. Han gav oss råd och det var viktigt för oss, fortsätter Noss.

– När vi har frågor kan vi ringa honom för råd eller han kan göra ett nytt besök. Det är en bra känsla att ha någon med kunskap om de nya rutinerna.

– Det avgörande är säkerhet, kvalitet och tillförlitlighet i medierna som vi använder. Det är väldigt viktigt. Hittills är vi nöjda med de nya medierna, säger Dr Noss med ett belåtet leende.



TOGETHER. ALL THE WAY™

Partnerskap ger goda resultat och nöjda kunder

Kvalitetssäkrade produkter

Vitrolife erbjuder ett kvalitetssäkrat system av medier och instrument för hantering av ägg, embryon och spermier i alla stegen av en IVF-behandling. Utgångspunkten för odlingsmedierna är att efterlikna den naturliga miljön i kvinnan och förse embryot med de näringsämnen det behöver för en optimal utveckling. Tillsammans utgör produktportföljen en obruten kedja av högkvalitativa produkter som möjliggör goda resultat på kliniken.

Samarbete

Ett långsiktigt och nära samarbete med engagerade kliniker ger framgång och optimala behandlingsresultat. Denna helhetslösning kallar vi Together. All the way.

Service och support

Chansen att bli gravid genom IVF påverkas av flera faktorer. Den allt överskuggande faktorn för

chans till graviditet är kvinnans ålder. Förutom underliggande diagnos påverkar till exempel hormonbehandlingen och tekniken för hur embryot återförs till kvinnan. Miljön där embryot odlas, vilken inkluderar temperatur, pH och luftkvalitet är andra viktiga faktorer, liksom kvalitet, inställningar och handhavande av den tekniska utrustningen. Alla material embryot kommer i kontakt med under proceduren påverkar om embryot försvagas eller förstärks i sin utveckling. Förutom en kvalitetssäkrad produktlinje har Vitrolife därför ett team av erfarna embryologer som hjälper klinikerna att sätta upp sina processer och flöden på ett optimalt sätt.

Nöjda kunder

Våra kunder uppskattar vårt produkterbjudande och service. I den årliga kundnöjdhetsundersökningen för 2012 svarade 85 procent att de var mycket nöjda eller nöjda med Vitrolife som en leverantör av produkter och tjänster inom IVF.



MARKNAD OCH FÖRSÄLJNING

IVF-MARKNADEN VÄXER MED 5-10 PROCENT PER ÅR, DRIVET AV ÖKAD MEDELINKOMST OCH ÅLDER HOS FÖRÄLDRAR

Marknadsstorlek och tillväxt

Vitrolifes kunder utgörs av privata kliniker, offentliga sjukhus och akademiska centra. Kostnaden för de engångsprodukter som används i en IVF-behandling (exklusive hormoner) uppgår för kliniken till ca 2 000 SEK per behandlingscykel. Det utgör en liten del av den totala behandlingkostnaden för en infertilitetsbehandling, vilken i genomsnitt uppgår till ca 35 000 SEK. Priset på en IVF-behandling varierar kraftigt mellan olika länder. I Indien kan en behandling kosta 10 000 SEK och på en exklusiv klinik i USA kan den kosta 200 000 SEK.

Vitrolife uppskattar att det årligen utförs cirka 1,4 miljoner äggtag samt cirka 2,4 miljoner transfers (återföringar av befruktade ägg till kvinnan). Huvudanledningen till att

det sker fler transfers än äggtag är att befruktade ägg som inte används vid första transferten fryses ned och används om den första behandlingen misslyckats. Det finns mycket begränsat med tillförlitlig data avseende antal behandlingar i världen, varför siffrorna är en uppskattning av Vitrolife baserat på lokal marknadsdata.

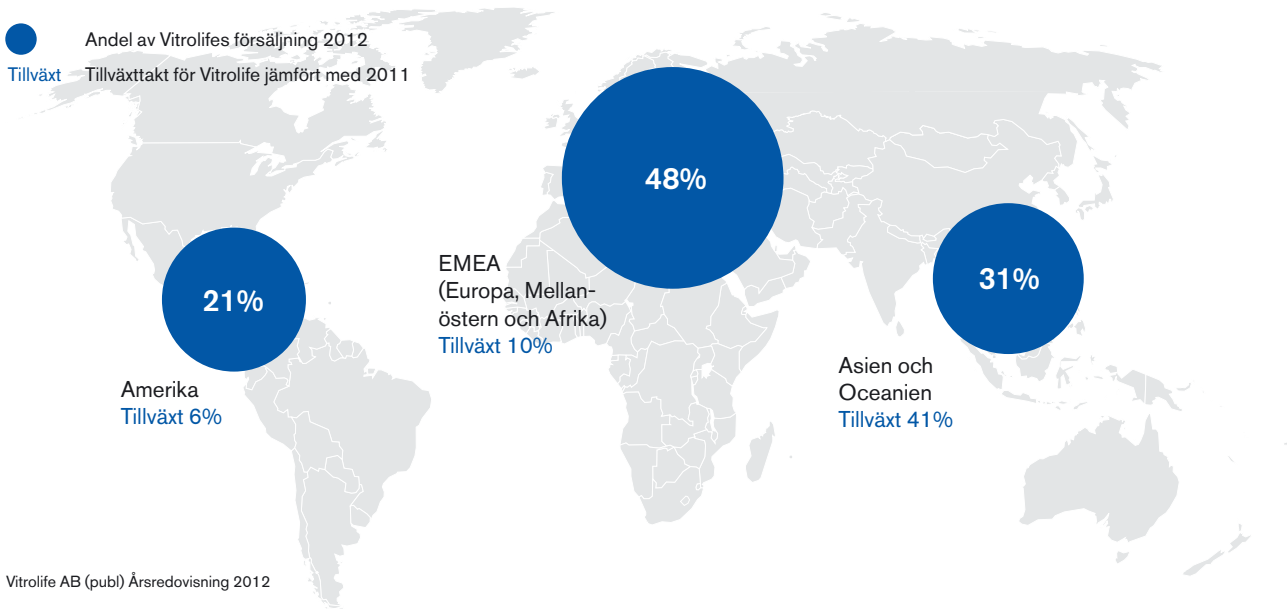
Med ett genomsnittligt värde av engångsprodukter om ca 2 000 SEK per behandling, exklusive hormoner, uppgår världsmarknaden som Vitrolife har som mål att adressera, till cirka 3 miljarder SEK.

Marknadens tillväxt uppskattas till 5-10 procent per år, betydligt mer i Asien och Östeuropa än i Västeuropa och Nordamerika. Tillväxten drivs framförallt av de globala trenderna att blivande

föräldrar väljer att försöka skaffa barn senare i livet och en ökad global medelinkomst.

Värde drivande faktorer på de mer mogna marknaderna är främst offentlig finansiering, lagar och förordningar samt teknologiska framsteg. Israel, där ett obegränsat antal behandlingar erbjuds utan kostnad, är den stat som har högst andel behandlingar per capita. De nordiska länderna, där patienterna historiskt till största delen erbjudits gratis behandling, ligger också högt. Antal behandlingar per capita i länder som USA, Kina, Indien och Ryssland ligger väsentligt lägre. I USA beror detta sannolikt på att få stater har en lösning där infertilitetsbehandling ingår som obligatorisk del i sjukförsäkringen och behandlingarna är därmed mycket dyra för patienten.

Vitrolifes försäljning och tillväxt per region



Utvecklingen har dock gått mot att fler stater inför infertilitetsbehandling som obligatorisk del i sjukförsäkringen. Vid en minskning av de offentliga subventionerna påverkas marknaden negativt på kort sikt. Att skaffa barn är för de flesta dock så prioriterat att annat åsidosätts även om kostnaden blir högre. Möjligens skjuts behandlingen upp men eftersom tidsfönstret för framförallt kvinnan är begränsat så har man i många fall sett att marknaden återkommit till nivån före förändringen relativt snart (inom cirka två år).

Vad gäller de länder som utför få IVF-behandlingar så påverkar ofta faktorer som ekonomiska förutsättningar, teknisk kompetens, kulturella begränsningar och tillgänglighet den fortsatta utvecklingen.

Vitrolifes försäljning 2012

Vitrolifes omsättning 2012 uppgick till 362 MSEK (308). Ökningen i lokala valutor uppgick till 18 procent samt 18 procent i SEK.

Tillväxten 2012 i Asien och Oceanien om 41 procent genererades främst av fortsatt stark tillväxt i Kina, Japan och Australien. I Kina gynnas Vitrolife av att sedan 2011 vara det enda företag som kan leverera av myndigheterna godkända medier samt av en snabb utbyggnad av IVF-kliniker. I Japan har

Vitrolife efter egen etablering 2009 fortsatt att ta marknadsandelar genom att fokusera marknadsföringen på produkter som ger dokumenterad skillnad i behandlingsresultat.

EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) är Vitrolifes största marknad. Tillväxten under året uppgick i lokala valutor till 10 procent. Regionen har påverkats negativt av den svaga ekonomiska utvecklingen i främst södra Europa, medan norra Europa fortsätter att utvecklas väl.

Region Amerika ökade med 6 procent i lokala valutor. Under året har lågmarginalprodukter som medföljde i förvärvet av Conception Technologies fasats ut varför den underliggande tillväxten är högre.

Konkurrenter

Vitrolife främsta konkurrenter består likt Vitrolife av globala företag med relativt heltäckande produktsortiment inom IVF. Framträdande exempel är Cooper Companies med varunamn som Origio och Sage samt Cook Medical. Det finns även globala konkurrenter som specialiserat sig på avgränsade produktgrupper. Exempel på sådana är Wallace (nålar för ägguttag och katetrar), Kitazato (vitrikationsprodukter), Life Global (odlingsmedia) samt Fertilitatech och Auxogyn (time-lapse).

KORTFAKTA

Kunder

Privata och offentliga kliniker, sjukhus och laboratorier

Antal kunder

Cirka 3 000 kliniker

Betalning av behandling

Delvis subventionerat i de flesta länder i Europa, privat i USA och Asien

Antal behandlingar per år

Cirka 1,4 miljoner ägguttag och ca 2,4 miljoner transfers

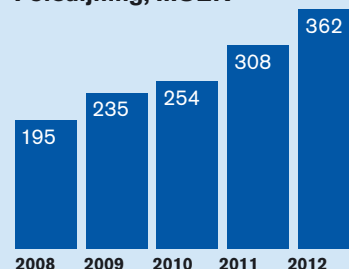
Kostnad per behandling

Insatsvaror ca 2 000 SEK exklusive hormoner. Kostnad för total behandling cirka 35 000 SEK

Total marknadsstorlek exkl hormoner

ca 3 miljarder SEK

Försäljning, MSEK



**DEN TEKNOLOGISKA
UTVECKLINGEN MEDFÖR ATT
UTBILDNING OCH SUPPORT
BLIR EN ALLT VIKTIGARE
DEL I SAMARBETET MED
KLINIKERNA**

STAMCELLER

NY STRATEGI BREDDAR STAMCELLSMARKNADEN

Stamcellsmarknaden

Världen över pågår intensiv forskning inom stamcellsområdet och fler och fler cellterapi närmare sig kliniska prövningar. Idag används exempelvis stamcellsterapier rutinmässigt vid benmärgstransplantation liksom vid hudtransplantationer vid brännskador. Mer än 75% av sjukvårdskostnaderna i den industrialiserade världen satsas på behandling av cancer, hjärt- och kärlsjukdomar samt diabetes. Det är områden där stora forsknings- och utvecklingsinsatser redan hunnit långt inom området regenerativ medicin. Den globala marknaden för medium och reagenser som används inom bioteknik, vilket är Vitrolifes fokusområde inom stamcellsområdet, är uppskattad att nå ca 4 miljarder USD år 2016.

Ny strategi

Vitrolife fastställde under året en ny strategi för stamcellsområdet. Den nya strategin innebär att Vitrolifes fokus läggs på att dra fördel av synergierna med fertilitetsområdet. Vitrolife är världsledande på att leverera kliniska medier av hög och jämn kvalitet

och kring denna spetskompetens centreras den nya stamcellsstrategin då produktionen av medier som används för stamcellsodling har stora likheter med medier för infertilitetsbehandling. Den nya strategin innebär en breddning av marknaden då den öppnar upp för produktion av andra partners medium, både akademiska och kommersiella. Det finns idag ett behov av tillverkning av medier som kan användas för hantering av celler för terapeutiskt syfte, framförallt när steget tas från klinisk forskning till att implementera en cellbaserad terapi som en standardbehandling i sjukvården. Vitrolife får återkommande förfrågningar om mediumtillverkning från akademiska forskargrupper och Vitrolifes arbete innefattar, förutom ta mediet från prototyp till en färdig klinisk produkt, även att på ett tidigt stadium hitta köpare till den färdiga mediumprodukten. Då det saknas försäljnings-synergier med fertilitetsområdet har bolaget beslutat att inte sälja eller marknadsföra några egna produkter inom området i framtiden, utan detta kommer att ske i samarbete med andra

life science-bolag. Fördelen med den omarbetade strategin är att Vitrolife kommer att nå projekt som involverar celltyper som ligger närmare klinik än inom företagets tidigare fokusområde humana embryonala stamceller samt reducerade risker då den största delen av utvecklingsarbetet redan är gjort när Vitrolife tar sig an projekten.

Projektet på Karolinska

Under året startade Karolinska Universitetssjukhuset tillsammans med flera samarbetspartners, däribland Vitrolife, ett projekt benämnt "Metoder och verktyg för implementering av cellbaserade terapier i offentlig sjukvård". Målet är att utveckla metoder och hjälpmedel som påskyndar implementering av cellterapi till etablerade behandlingsformer. Vitrolife kommer inom ramen för projektet att samarbeta med Karolinska Universitetssjukhuset och Karolinska Institutet för att färdigställa och producera ett odlingsmedium för naturliga döds-celler (Natural Killer cells). Dessa celler används idag i kliniska prövningar inom cancerterapi.

NÄRMARE KLINIK OCH MINDRE FOU-RISK MED NY STRATEGI

Genom att i större utsträckning än tidigare dra fördel av synergierna med fertilitetsområdet kan Vitrolife positionera sig som en attraktiv samarbetspartner inom den växande stamcellsmarknaden utan stora riskfyllda investeringar i FoU samt utbyggnad av en ny marknads- och försäljningsorganisation.

Anna Mårtensson
Business Development Manager



VÄRDEKEDJAN

KUNDERNAS BEHOV STYR UTVECKLINGEN

Vitrolifes verksamhet omfattar hela produktens värdekedja, från forskning till distribution. Det som driver denna värdekedja är den ständiga återkopplingen från marknaden dels på de befintliga produkterna och dels av de önskemål som finns om nya produktutvecklingar.

Utvärdering av nya produkt-idéer och produktutveckling

Vitrolifes forsknings- och utvecklingsavdelning utvärderar nya produkt-möjligheter med fokus på kundbehov, medicinskt behov och ekonomi. Det är också viktigt att det finns synergier med den befintliga produktportföljen. Vitrolifes mediumprodukter är utvecklade för att användas tillsammans och därigenom skapa förutsättningar för ett optimalt behandlingsresultat. Ett antal externa vetenskapliga samarbeten pågår, där Vitrolife har rättigheterna till de utvecklingar som görs.

Efter beslut om att starta utvecklingen av en produkt utifrån t.ex. ett nytt recept för en ny mediumprodukt eller en skiss på en ny nål, sker ett

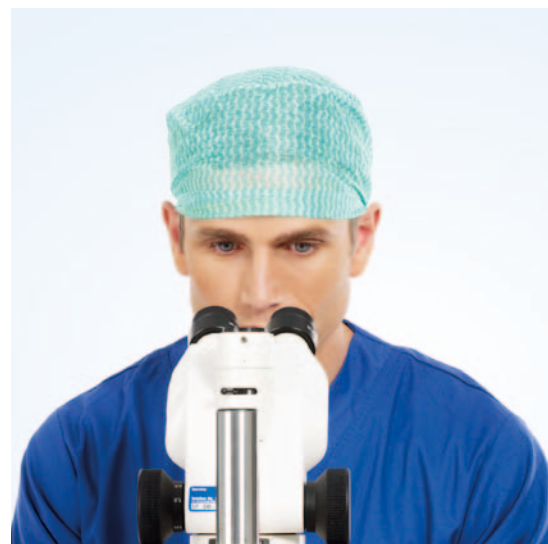
omfattande testningsarbete. Vad gäller medierna testas effekt, säkerhet och tillverkningsmetoder. För instrumenten är tillverkningsmetoden, vilka gränsvärden som skall sättas samt kvalitetskontrollen av central betydelse. En stor del av Vitrolifes konkurrenskraft utgörs av väl utvecklad produktionsteknik i avsikt att ge produkterna högsta möjliga kvalitet.

Prekliniska och kliniska studier

Vitrolife genomför interna och externa prekliniska och kliniska studier för att dokumentera produkternas effektivitet och säkerhet. Studierna publiceras i allmänhet på vetenskapliga kongresser eller i vetenskapliga tidskrifter och är viktiga för att få acceptans bland kunder och för godkännande av olika myndigheter. Vid lanseringen och försäljningen av en produkt skapar dessa studier en bra grund för kommunikation av produktens värde.

Produktgodkännande

De flesta av Vitrolifes produkter klassificeras som medicintekniska. Dokumentationskraven för



medicintekniska produkter skiljer sig från kraven för läkemedelsgodkännande. För att kunna sälja medicintekniska produkter inom EU krävs att produkten är CE-märkt (Conformité Européenne).

För att få sälja produkterna på den amerikanska marknaden krävs godkännande av Food and Drug Administration (FDA).



VITROLIFES PRODUKTER ÄR UTVECKLADE UTIFRÅN KUNDENS BEHOV I SAM- ARBETE MED LEDANDE FORSKARE

På motsvarande sätt krävs specifika tillstånd i andra länder utanför Europa, såsom av Health Canada i Kanada, av Therapeutic Goods Administration (TGA) i Australien och av State Food and Drug Administration (SFDA) i Kina.

Patent och varumärken

Många av Vitrolifes mediaprodukter har jämfört med läkemedel en kort livscykel, vilket gör att det i dessa fall ofta blir viktigare att hålla recept och tillverkningsprotokoll konfidentiella än att ansöka om ett produktpatent. Vissa av Vitrolifes centrala produkter är dock skyddade genom patent.

När det gäller instrumenten är vikten av patent större då livscyklerna för produkterna är väsentligt längre och produkterna ofta är lättare att kopiera. Ansökning om patent sker på respektive produkts viktigaste marknader.

Stamcellsområdet utvecklas snabbt och den totala patentmängden inom fältet växer. Därför är det strategiskt viktigt för Vitrolife att följa utvecklingen för att hitta licensieringsmöjligheter samt att själva patentsöka sina produkter.

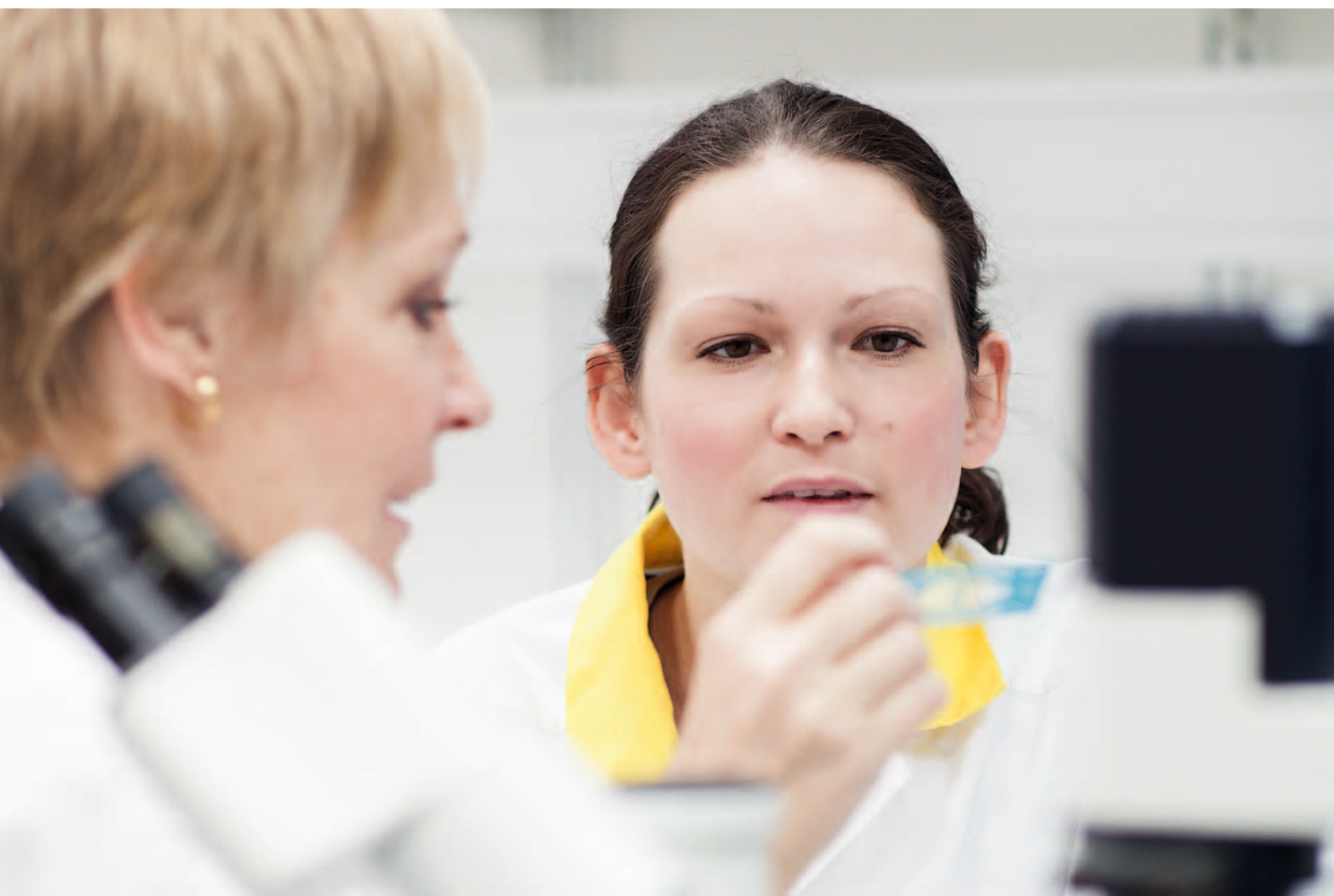
Vitrolife innehar ett antal varumärken såsom G5 Series™, Rapid-i™ och EmbryoGlue® och registrerar kontinuerligt varumärken där så bedöms vara av strategiskt intresse.

Inköp, kvalitetskontroll och produktion

Vitrolife har egen tillverkning av medier (närlösningar), engångsinstrument samt time-lapse. Tillverkning av engångsartiklar i plast sker av en extern kontraktstillverkare. Utmärkande för alla Vitrolifes produkter är, förutom hög effektivitet och funktionalitet, högsta säkerhet och kvalitet. Vitrolife

SÄKERHET I FORM AV HÖG OCH JÄMN KVALITET, DÄR ALLA INSATSVAROR OCH PRODUKTER GENOMGÅR OMFATTANDE TESTNING INNAN GODKÄNNANDE, ÄR EN AV VITROLIFES KONKURRENSFÖRDELAR

har avancerade, egenutvecklade metoder för kvalitetskontroll, bland annat biologiska kvalitetstester. Den typ av produktion som Vitrolife bedriver när det gäller medierna, s.k. aseptisk produktion, innebär att slutsterilisering av produkterna genom upphettning eller liknande inte är möjlig. Detta i



sin tur ställer höga krav på att alla insatsvaror, produktionsmiljö och processutrustning uppfyller högt ställda krav på renhet. Då insatsvaror inte kan beställas med specifikation för fertilitetsbehandling läggs mycket tid och resurser på att testa olika produktionsomgångar av insatsvaror från bolagets leverantörer. Dessa avancerade tester säkerställer en hög och jämn kvalitet på Vitrolifes produkter och är ett strategiskt konkurrensmedel som ständigt utvecklas och förbättras.

Det kvalitetssystem som Vitrolife har etablerat är baserat på flera olika standarder och regelverk, bl.a. amerikanska QSR, globala ISO 13485 och ISO 9001-standarderna samt kanadensiska MDR. Kvalitetssystemet är anpassat för företag inom medicin-teknik vilket innebär ett processbaserat tankesätt såväl vad gäller arbetssätt som verksamhets- och

kvalitetsledningssystem. Företagets anmälda organ ("notified body"), DNV, TÜV samt QMI, utför årliga revisioner av kvalitetssystemen både i Sverige och USA.

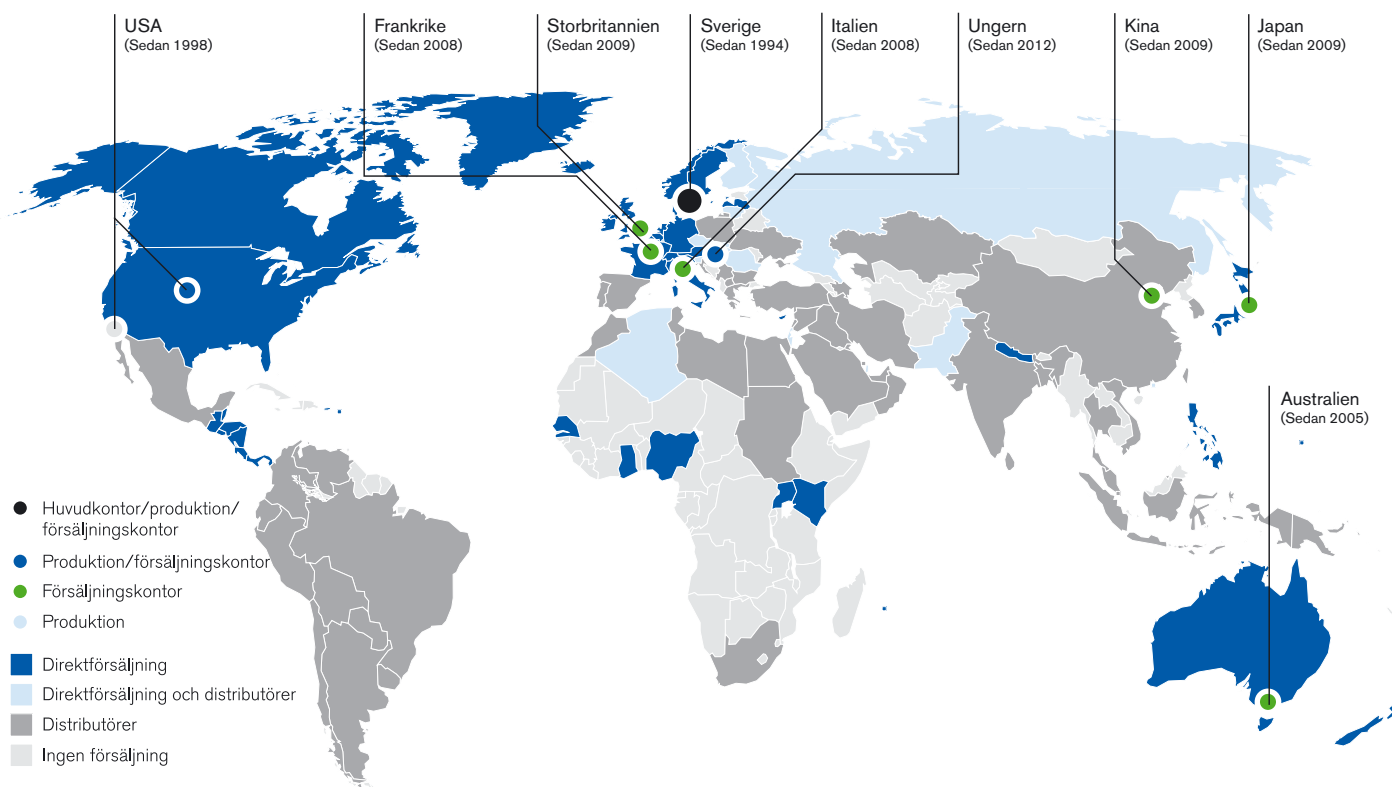
Marknadsföring och försäljning

Vitrolife har försäljning i cirka 100 länder. Strategin är att ha en egen global sälj- och/eller kundsupportorganisation. I Europa och Nordamerika sker försäljningen främst genom Vitrolifes egen säljstyrka medan i övriga delar av världen främst genom lokala distributörer.

I takt med utvecklingen av mer avancerade produkter behövs också mer och bättre kundstöd. Vitrolife tillhandahåller kundstöd på både direkt- och distributörsmarknaderna. Kundstödet säkerställer att produkterna används på rätt sätt vilket gör att klinikerna

kan tillgodogöra sig de möjligheter till resultatförbättringar som produkterna ger. Vitrolife anordnar sedan ett antal år kundutbildningar, så kallade workshops, både lokalt och vid bolagets egna anläggningar i Göteborg och Denver. Utbildningen sker av ett team från Vitrolife av erfarna embryologer och personer med lång erfarenhet inom IVF-området.

Vitrolifes produktpositionering är att ha de mest vetenskapligt förankrade produkterna på marknaden, med den högsta kvaliteten och säkerheten. Prisnivån ligger därför i det övre segmentet. Styrkor i marknadsföringsarbetet är ett väldigt omfattande produktsortiment med kontinuerlig introduktion av nya produkter och produktförbättringar. Samarbete sker med opinionsledare för att säkra bästa funktionalitet och för att få snabb marknadsacceptans av nya produkter.



MILJÖ OCH ETIK

VITROLIFES MÅL ÄR ATT MINIMERA MILJÖPÅVERKAN UTAN ATT GE AVKALL PÅ PRODUKTERNAS EGENSKAPER

Miljö

Vitrolife har som uttalat mål att minska miljöpåverkan så långt det är möjligt utan att ge avkall på produkternas primära egenskaper vad gäller effekt och säkerhet. Då verksamheten är reglerad av myndigheter i och utanför EU och USA är möjligheten till snabba förändringar i viss mån begränsad. Vitrolife söker dock aktivt efter och vidtar de förbättringsmöjligheter som finns.

Under 2012 bestod Vitrolifes tillverkning främst av medier och engångsinstrument. Tillverkningen av medier sker genom blandning av rena kemikalier i en ren miljö. Då alla använda kemikalier är tänkta för humant bruk är de i stort sett ofarliga för miljön och behöver inte destrueras eller saneras på något särskilt sätt. Det avfall som skapas består i första hand av förbrukat tillverkningsmaterial i plast samt kontorsavfall. Tillverkningsmaterialet består av blandade plaster varför den mest miljövänliga och ekonomiska hanteringen är att skicka det till förbränning/energiåtervinning. Förpackningar och kontorspapper balas och skickas för återvinning.

Produkterna förpackas i sterila engångsförpackningar tillverkade huvudsakligen av plasterna PET och PP.

Dessa material är återvinningsbara. Ytterförpackningarna utgörs huvudsakligen av papp/kartong. Då produkterna används inom kliniska områden med särskilda krav på renhet används endast ny råvara i förpackningarna.

Tillverkningen av medier bedrivs i Göteborg och i Denver, USA. Varje produkt tillverkas normalt endast vid en produktionsanläggning. Transporterna samordnas mellan bolagen för att minska kostnader och negativ miljöpåverkan. Då medierna kräver kylförvaring och har begränsad hållbarhet sker mesta delen av transporterna med flyg. En del tunga råvaror skeppas dock per båt.

Ett löpande förbättringsarbete pågår för att reducera överproduktion av medier och därmed mängden kasserat material. Idag sker en medveten men begränsad överproduktion för att ha beredskap att möta variationer i kundernas beställningsmönster. Prognosarbetet ses över löpande och bolaget har blivit allt bättre på att hålla överproduktionen på en låg nivå.

Försäljningsavdelningen arbetar med att knyta långsiktiga kontrakt med en allt större andel av kunderna, vilket också innebär att marginalerna för överproduktion kan minskas.

Verksamheten i Göteborg bedriver anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken och är anmäld till Göteborgs kommun. Anmälningsplikten avser hantering av skärvätskor och köldmedier för instrumenttillverkningen. Med godkännande från Göteborgs Miljöförvaltning, enligt verksamhetskod 34.80.1, har Vitrolife tillstånd att hantera upp till en kubikmeter per år. Idag hanteras cirka en halv kubik skärvätskor per år.

Den andra huvudtypen av produkter som tillverkas är engångsinstrument. Dessa består i huvudsak av nålar och pipetter i glas och stål med tillhörande anslutningar. Tillverkningen sker i små serier med en hög grad av anpassning till den enskilda klinikens och läkarens krav. Tillverkningsprocessen är delvis manuell med användning av utrustning för mekanisk bearbetning. Processavfallet består av skär-/kylolja och av sköljvatten från poleringen. Kvantiteterna är små och miljöfarliga vätskor lämnas för godkänd destruktion.

Produkterna förvaras i autoklavpåsar av plast och papper, plaströr och/eller kartong. Merparten av förpackningsmaterialen är återvinningsbara, men då produkterna används i en miljö där man är vaksam på smittspridning är

det troligt att kunderna lämnar förpackningarna till förbränning.

Tillverkningen av instrument sker vid produktionsanläggningarna i Göteborg och i San Diego, USA. Fokus i miljöarbetet ligger på att minska mängden sköljvatten från elektropleringen. Genom olika åtgärder har mängden minskats till under 5 000 liter per år, vilket är gränsen för tillståndsplikt i Sverige.

Transporten av instrument sker till viss del med flyg men mängden instrument som skeppas per båt har ökat väsentligt under de senaste åren.

Omfattande investeringar har gjorts i IT-infrastrukturen. Detta underlättar kommunikationen mellan de olika bolagen och har reducerat behovet av resor för personalen.

Anläggningen i Göteborg är anpassad för Vitrolifes verksamhet på ett effektivt

sätt och där så varit möjligt har även miljöhänsyn tagits. Vitrolife använder sig av en modern och energisnål renrumsventilation. Vitrolife arbetar aktivt med att välja utrustning som är energieffektiv.

Etik

Vitrolifes produkter är avsedda att hjälpa människor att bli föräldrar. Produkterna säljs över hela världen och kundsynpunkter sammanställs och redovisas för ledningen regelbundet.

Vitrolife har med sitt kvalitetssystem förbundit sig att följa de regler som ställs av myndigheterna i varje land där produkterna säljs eller distribueras. Detta innebär bl.a. att varje produkt säljs med tydlig märkning av godkänt användningsområde, instruktioner för korrekt användning och att det finns ett system för att bedöma risker och registrera biverkningar. Det finns däremot ingen möjlighet att kontrollera eller styra den faktiska användningen

vid varje enskild klinik.

Marknadsföringen sker nästan uteslutande mot kliniker och sjukhus och fokuserar på korrekt hantering av produkterna för att garantera patientsäkerheten. Målet är också att fånga upp önskemål om förbättringar och att föra denna information vidare till forsknings- och utvecklingsavdelningen.

Företagspolicyn understryker ytterligare företagets fokus på kunder, säkerhet och att möta gällande myndighetskrav. Kliniska prövningar sker i enlighet med internationella riktlinjer för Good Clinical Practice och de tester som sker av produkterna utförs efter godkännande av etikkommittéer eller motsvarande.

Under 2012 tog Vitrolife fram en uppförandekod, Code of Conduct, för att säkra att Vitrolifes verksamhet bedrivs på en hög etisk nivå. Beskrivning av koden finns på sid. 27





ORGANISATION, MEDARBETARE OCH VÄRDERINGAR

VITROLIFE ÄR EN INTERNATIONELL ORGANISATION MED DOTTERBOLAG I FLERA VÄRLDSDELAR

Organisation

Vitrolifes huvudkontor ligger i Göteborg och härifrån bedrivs företagets svenska verksamhet. Förutom i Sverige har Vitrolife också produktion i Denver och San Diego (USA) samt i Budapest (Ungern).

Göteborg och Denver fungerar också som nav för distribution och försäljning inom respektive region av samtliga Vitrolifes produkter.

Egna kontor finns i Sverige, USA, Australien, Frankrike, Italien, Storbritannien, Kina, Japan och Ungern. Egen säljpersonal är verksam även i Tyskland, Schweiz, Österrike, Nederländerna, Belgien, Irland och de nordiska länderna.

Vitrolifes organisation speglar de olika processflödena i bolaget och är funktionellt indelad, oberoende av geografisk placering.

Stödprocesserna Kvalitetssäkring, Ekonomi/finans/information, IT, Human Resources och Administration leds från huvudkontoret. Vitrolife har en

utbredd organisation där flera mindre bolag med spridd geografisk placering utgör en utmaning för dessa funktioner.

Medarbetare

Medelantal anställda uppgick för 2012 till 215 (211). Av dessa var 128 (130) anställda i Sverige. Personalen har under året utgjorts av 56 procent kvinnor (57) och 44 procent män (43) och medelåldern var 42 år (42).

Vid årsskiftet uppgick antal anställda till 233 (211), inklusive tillfälligt anställda.

Under året har transplantationsverksamheten knoppats av, vilket innebar att sex medarbetare flyttades över till XVIVO Perfusion AB.

Vitrolife är ett kunskapsföretag. Många medarbetare har arbetat länge inom företaget eller har annan erfarenhet av branschen och/eller den speciella typ av tillverkning som Vitrolife har. Cirka 75 procent av personalen har eftergymnasial utbildning och vid företaget arbetar cirka 10 personer som har doktorerat.

Utbildning och andra insatser för personalens vidareutveckling sker kontinuerligt. En form är att aktivt arbeta med arbetsrotation och internrekrytering. Samtliga medarbetare inom exempelvis mediaproduktion och kvalitetskontroll kan ett flertal arbetsmoment/arbetsstationer inom avdelningen och rotation sker kontinuerligt.

Kvalificering av medarbetare för nya uppgifter är ett ständigt pågående inslag i verksamheten. Lediga tjänster, såväl visstids- som tillsvidareanställningar, utannonseras internt och medarbetarna uppmuntras att vidareutveckla sig inom företaget.

Alla nya chefer får gå utvecklande ledarskap, som är en utbildning utvecklad av Försvarshögskolan. I årliga personliga medarbetarsamtal bedöms och planeras den enskilda medarbetarens behov av individuell utbildning/utveckling. Dessutom arbetar företaget mycket med inslag av utbildning och inspiration vid personal- och chefsmöten.

UNDER 2012 HAR ANDELEN MEDARBETARE SOM ARBETAR UTANFÖR SVERIGE ÖKAT VÄSENTLIGT



Medarbetarundersökning

Under senare delen av 2012 genomfördes en medarbetarundersökning bland samtliga medarbetare inom Vitrolife. Undersökningen skedde i form av en webbaserad enkät som bearbetades av ett externt företag. Frågor ställdes kring grad av nöjdhet inom ett antal fokusområden samt möjlighet gavs att lämna förslag till förbättringar. Svarsfrekvensen var 91 procent, vilket visar på ett stort engagemang bland personalen. Resultatet kommer användas för att hitta förbättringsområden. Vitrolife kommer regelbundet att genomföra medarbetarundersökningar för att följa utvecklingen och utvärdera effekten av förbättringsåtgärder.

Förvärv av Cryo Management

Vitrolife förvärvade under året samtliga andelar i Cryo Management Ltd, en av världens ledande aktörer inom time-lapse teknik. Vitrolife fick genom förvärvet tillgång till en produktportfölj i form av framgångsrika time-lapse produkter för IVF samt en utökad kunskap inom IVF-teknologi och embryoutveckling. Cryo Management Ltd med tillhörande dotterbolag Cryo Innovation Ltd ligger i Budapest, Ungern. Företaget bildades 2005 och har ca 20 anställda. Köpeskillingen uppgick till ca 5 MEUR som kan utökas till ca 9 MEUR vid uppfyllande av definierade mål främst rörande försäljning under perioden 2013 till 2015.

Cryo Management är nu en del av Vitrolife och har sin utveckling, produktion och ledning i Budapest. Integrering och samordning sker främst inom marknads- och försäljningsområdena. Samarbetet fick en bra start under hösten och kommer att intensifieras under 2013.

Arbetsmiljö

Vitrolife har som övergripande mål att skapa en god arbetsmiljö samt förhindra att ohälsa och olycksfall inträffar. Företaget strävar efter att skapa meningsfulla och utvecklande arbetsuppgifter där de anställda själva medverkar i utformningen av den egna arbetssituationen samt deltar i förändrings- och utvecklingsarbetet på arbetsplatsen. Arbetsförhållandena skall medge möjlighet till omväxling, samarbete och sociala kontakter.

Alla anställda skall bemötas med vänlighet och respekt, både av representanter för arbetsgivaren och av arbetskamraterna.

Det systematiska arbetsmiljöarbetet leds av en skyddskommitté med representanter från personal och ledning. Fastställda planer finns för ansvar och riskbedömning samt rutiner för att upptäcka, åtgärda och följa upp eventuella brister i arbetsmiljön. Engagemanget i skyddskommittén är mycket värdefullt för företaget och skapar en god arbetsmiljö. Företaget

har regelbunden utbildning av personalen i Göteborg i hjärt-lungräddning och handhavande av hjärtstartare. En hjärtstartare finns på kontoret.

Vitrolife erbjuder alla anställda förmåner i form av friskvårdsbidrag, hälsoföreläsningar samt subventionerad sjukvårdsförsäkring och massage.

Under 2012 har företaget som led i det systematiska brandskyddsarbetet genomfört brandskyddsutbildning för samtliga medarbetare vid huvudkontoret. Utbildningen har skett i samverkan med extern konsult och omfattat både teori och praktisk brandsläckning. Utrymningsplaner och skyltning har uppdaterats i samband med detta. Det har också utsetts utrymningsledare med särskilda ansvarsuppgifter. Den nya brandskyddsorganisationen har testats genom brandutrymningsövning under så verklighetslika förhållanden som möjligt och med mycket gott resultat.

Jämställdhet och mångfald

Vitrolifes jämställdhetspolicy samt agerande kring mångfald ges en självklar plats i företaget och utgår från uppfattningen att verksamheten stärks och utvecklas genom att olika synsätt och erfarenheter finns representerade. Vitrolife är en globalt verksam organisation, där språkkunskaper samt kunskaper om olika kulturer är en viktig del för att nå framgång.

STORT ENGAGEMANG BLAND PERSONALEN NÄR MEDARBETAR- UNDERSÖKNING GENOMFÖRDES



Alla anställda skall kunna arbeta och utvecklas tillsammans utan att någon utsätts för trakasserier eller diskriminerande behandling.

Av företagets anställda är idag knappt 60 procent kvinnor och drygt 40 procent män. Antal kvinnor i ledningsgruppen är en av fem och i styrelsen en av sex. Bland medarbetarna talas cirka 15 olika språk.

Företagskultur

Vitrolife strävar efter att ha en decentraliserad och flexibel organisationsstruktur, präglad av kompetens, entreprenörsanda, målstyrning och snabba beslutsvägar.

Ett kontinuerligt arbete sker med det som identifierats som Vitrolifes värderingar och strategiska hörnstenar. Värderingarna vägleder medarbetarna i agerande och beslutsfattande i olika situationer. De strategiska hörnstenarna beskriver vad som kommer göra bolaget framgångsrikt och det strategiska arbetet för att utveckla affären.

Vitrolifes ledstjärna är "We share your dream" och beskriver det som är viktigast för oss – att hjälpa människor att förverkliga sin dröm om att bli förälder.

Vitrolifes interna värderingar är:

1. Kvalitet som gör skillnad
2. Alltid framåt
3. Vår framgång är upp till dig
4. Inga "ensamvargar"

Vitrolifes strategiska hörnstenar är:

1. Vi tar ansvar för framgångsrika behandlingar
2. Vi gör klinikerna framgångsrika genom partnerskap
3. Vi skall alltid vara bättre än konkurrenterna

Till varje värdering och hörnsten finns utförliga beskrivningar med exempel på vad de innebär i vardagen. Målet är att alla anställda har detta som utgångspunkt i sitt dagliga arbete.

Code of Conduct/ Uppförandekod

Under 2012 tog Vitrolife fram en uppförandekod, Code of Conduct, för att

VITROLIFES VÄRDERINGAR OCH CODE OF CONDUCT VÄGLEDER MEDARBETARNA I AGERANDE OCH BESLUTSFATTANDE I OLIKA SITUATIONER

säkra att Vitrolifes verksamhet bedrivs på hög etisk nivå. Vitrolifes verksamhet bedrivs i enlighet med lokal lagstiftning, internationella och nationella uppförandekoder samt Vitrolifes normer. Implementeringen genomfördes i hela organisationen genom workshops, där samtliga medarbetare fick möjlighet att diskutera varför Vitrolife har en införd en uppförandekod och vad detta innebär för dem. Dessutom informerades alla medarbetare om hur rapportering av eventuella brott mot uppförandekoden ska ske. Även Vitrolifes affärspartners har utbildats beträffande uppförandekoden.



TRANSPLANTATION - AVVECKLAD VERKSAMHET

VITROLIFES TRANSPLANTATIONSVERKSAMHET XVIVO PERFUSION AB DELADES UNDER 2012 UT TILL AKTIEÄGARNA

Beslut om utdelning av Xvivo

På den extra bolagsstämman som hölls i Vitrolife den 24 september beslutades att knoppa av Vitrolifes transplantationsverksamhet, som bedrivs i dotterbolaget Xvivo Perfusion AB ("Xvivo") med dotterbolag, genom utdelning av aktierna i Xvivo i enlighet med "Lex Asea".

Motivering till utdelningen

Vitrolifes affärsområden Fertilitet och Transplantation befinner sig i olika utvecklingsfaser och ett separat ägande ökar de strategiska möjligheter som respektive bolag kan nyttja för ett ökat värdeskapande. Vidare bedömdes den kommande lanseringen av Steen Solution™ i USA gynnas av att en separat ledning allokeras till affärsområdet.

Struktur av utdelningen

Beslutet innebar att aktieägare i Vitrolife automatiskt fick en aktie i Xvivo för varje aktie som ägdes i Vitrolife. Utdelningen resulterade inte i någon skatteeffekt för aktieägare i Vitrolife så länge som de kvarstod som ägare i Xvivo. Fördelningen av anskaffningsvärdet för aktierna beslutades av Skatteverket till 77 procent för Vitrolife och 23 procent för Xvivo. Sista dag som Vitrolifeaktien handlades med rätt till utdelning i Xvivo var 26 september. Avstämningsdag var 1 oktober. Handel i Xvivo på NASDAQ OMX First North påbörjades den 8 oktober.

Vitrolifes redovisning av utdelningen

I enlighet med redovisningsreglerna inom IFRS redovisas skillnaden

mellan marknadsvärdet på Xvivo-aktierna vid noteringen på NASDAQ OMX First North om 387 MSEK och det bokförda värdet på Xvivos nettotillgångar i Vitrolifekoncernen vid utdelningstillfället om 84 MSEK som en icke-skattepliktig vinst i Vitrolifekoncernen. Realisationsvinsten om 303 MSEK bokfördes i finansnettot. I årsredovisningen för 2012 redovisas transplantationsverksamheten som avvecklad verksamhet.

Transplantationsverksamhet kvar i Vitrolife efter utdelning

Vitrolife har tecknat avtal om att kontraktstillverka Steen Solution™ vätskan åt Xvivo. Bakgrunden till avtalet är att Xvivo inte har någon egen produktionsanläggning och att tillverkningen kan ske i Vitrolifes befintliga anläggningar. Vitrolife har även tecknat avtal om att tillhandahålla ett fåtal tjänster åt Xvivo. Avtalen är skrivna på marknadsmässiga villkor.

Försäljning 2012

Omsättningen 2012 av affärsområdet Transplantation fram till utdelningen uppgick till 42 MSEK. Omsättningen under fjärde kvartalet i form av försäljning till Xvivo uppgick till 2 MSEK och redovisas inom kvarvarande verksamhet.

Stämningar i USA

Under året har Vitrolifes amerikanska dotterbolag tillsammans med Southwest Transplant Alliance och University of Texas stämts med krav på skadestånd från tre patienter i samband med lungtransplantationer. Samtliga stämningar rör för Vitrolifes

del produktansvar där kändena påstår att Vitrolife har tillverkat och sålt defekt vätska för förvaring av organ (Perfadex) alternativt tillhandahållit felaktiga instruktioner, vilket påstås ha orsakat skador hos patienterna. Perfadex är en organpreservationslösning som varit godkänd av F.D.A. för den amerikanska marknaden sedan 2001 och har sedan dess där marknadsförts av Vitrolife. Lösningen används idag av samtliga lungtransplantationscentra i USA och har hittills brukats vid tusentals lungtransplantationer.

Eftersom produkterna såldes före utdelningen av Xvivo hanterar Vitrolife stämningarna även framgent. Vitrolife har en skadeståndsförsäkring med en självrisk som innebär att Vitrolife får bekosta juridiska kostnader och skadestånd upp till 50 TUSD per stämning. Vitrolife har reserverat 50 TUSD i 2012 års resultat. Vitrolife företräds av advokater anlitade av försäkringsbolaget. Försäkringsbolagets advokater bedömer baserat på nu känd information att Vitrolife har hög sannolikhet att vinna om stämningarna går till domstol, varför ingen ytterligare reservering skett.

Årsredovisning Xvivo

För årsredovisning 2012 av Xvivo inklusive detaljerad beskrivning av transplantationsverksamheten hänvisas till Xvivo Perfusion AB, www.xvivoperfusion.com

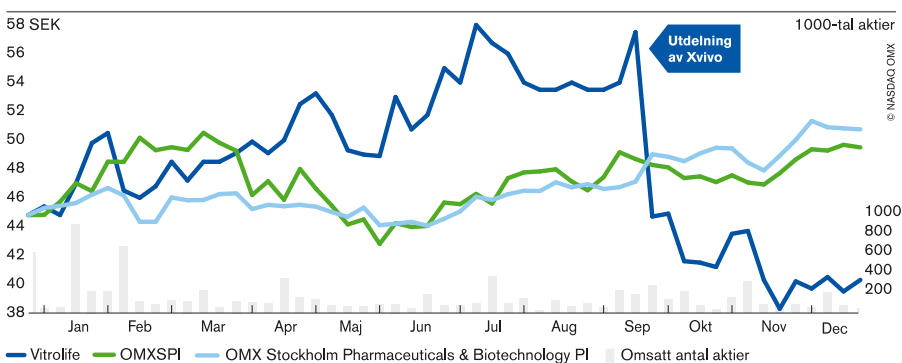


Vitrolifes affärsområde
Transplantation delades den
1 oktober ut till aktieägarna i Vitrolife
genom utdelning av aktierna i
dotterbolaget Xvivo Perfusion AB i
enlighet med "Lex Asea".

VITROLIFEAKTIEN

FÖRBÄTTRAD OMSÄTTNING OCH UTDELNING AV XVIVO

Kursutveckling och omsättning 2012



Vitrolifes aktie är noterad på NASDAQ OMX Stockholm, Small Cap. Aktien har varit noterad sedan den 26 juni 2001, under kortnamnet VITR.

Aktiestructur

Aktiekapitalet i Vitrolife AB (publ) uppgick den 31 december 2012 till 20 227 555 SEK (19 954 024) fördelade på 19 830 936 (19 562 769) aktier med kvotvärde 1,02 SEK. Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Vitrolifes tillgångar och resultat. Inga utestående teckningsoptioner fanns den 31 december 2012. Antalet utestående

aktier ökade under 2012 till följd av den emission om 268 167 aktier som riktades till säljarna av Cryo Management Ltd som delbetalning för förvärvet i enlighet med bemyndigandet från årsstämman.

Kursutveckling och omsättning

Den 28 december 2012 var börskursen 40,30 SEK per aktie senast betalt (44,80), vilket innebär en nedgång med 10 procent sedan föregående årsskifte. Beaktat utbetald utdelning under året med 0,60 SEK per aktie samt värdet av de utdelade aktierna i Xvivo Perfusion AB, som

handlades vid öppning den första handelsdagen den 8 oktober till 19,80 SEK, var uppgången 35 procent. NASDAQ OMX Stockholms index ökade under samma period med 12 procent och OMX Stockholm Health Care med 13 procent. Vid utgången av 2012 uppgick Vitrolifes börsvärde till 799,2 MSEK (876,4) baserat på senaste betalkurs. Den högsta kursen under året var 59,50 SEK (52,00) och noterades den 25 september (14 november). Den lägsta kursen under året var 37,60 SEK (32,70), vilken noterades den 29 november (9 augusti).

Antal omsatta Vitrolifeaktier på NASDAQ OMX Stockholm under året uppgick till 8 073 221 (5 775 728) till ett värde av 392,4 MSEK (237,8). Antal avslut var 12 665 (9 896). Det omsatta antalet aktier motsvarar 40,7 procent (29,5) av antalet utestående aktier vid årets utgång.

Sedan oktober 2005 anlitas en likviditetsgarant för aktien. Syftet är att öka likviditeten i aktien samt att minska prisskillnaden mellan köp- och

Data per aktie

	2012	2011	2010	2009	2008
Genomsnittligt antal aktier	19 585 116	19 559 909	19 552 857	19 552 857	19 729 677
Genomsnittligt antal aktier*	19 585 116	19 559 909	19 554 262	19 552 857	19 729 677
Antal aktier vid periodens slut	19 830 936	19 562 769	19 552 857	19 552 857	19 800 157
varav egna aktier	-	-	-	-	247 300
Antal aktier vid periodens slut*	19 830 936	19 562 769	19 569 236	19 552 857	19 800 157
varav egna aktier	-	-	-	-	247 300
Eget kapital per aktie, SEK	14,01	17,53	16,66	15,94	14,94
Eget kapital per aktie*, SEK	14,01	17,53	16,65	15,94	14,94
Resultat per aktie, SEK **	1,56	1,55	1,48	1,75	1,52
Resultat per aktie*, SEK **	1,56	1,55	1,48	1,75	1,52

* Efter utspädning. Ett optionsprogram innebär utspädning av genomsnittligt antal aktier i det fall det diskonterade nuvärdet av lösenkursen i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger den genomsnittliga börskursen för perioden. Vad gäller antal aktier vid periodens slut medför ett optionsprogram utspädning i det fall det diskonterade nuvärdet av lösenkursen i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger börskursen på balansdagen.** Exklusive realisationsvinst relaterat till utdelning av Xvivo Perfusion AB

säljkurs inom ramen för NASDAQ OMX Stockholms anvisningar för likviditetsgaranter. Sedan juli 2008 är Remium likviditetsgarant för Vitrolife.

Ägarstruktur

Vid årsskiftet var antal ägare i Vitrolife 5 676 stycken (4 718). Av dessa ägde 81 procent (77) 1 000 eller färre aktier. De tio största ägarna svarade för 60 procent (55) av aktierna. Andelen ägande registrerat på företag och institutionella ägare uppgick till cirka 77 procent (77). Andelen ägande registrerat på adresser utanför Sverige var cirka 20 procent (13).

Utdelningspolicy och utdelning

Från och med verksamhetsåret 2008 antogs följande utdelningspolicy:

Vitrolifes styrelse och verkställande direktör avser att årligen föreslå en utdelning, eller annan motsvarande form av utskiftning, som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. Vid beslut om förslag till utdelning eller motsvarande kommer företagets framtida vinster, finansiella ställning, kapitalbehov samt ställning i övrigt att beaktas. Bolagets soliditet bör i normala fall inte understiga 40 procent.

Under 2012 utbetalades utdelning om 0,60 SEK (0,60) per aktie. I enlighet med utdelningspolicyen är det styrelsens och verkställande direktörens

intention att föreslå årsstämman 2013 en utdelning om 0,60 SEK per aktie.

Återköp av aktier

Generellt är syftet med återköp av egna aktier att justera ett bolags kapitalstruktur och därmed möjligheten att höja avkastningen på aktiekapitalet. Styrelsen erhöll bemyndigande från årsstämman 2012 om att förvärva egna aktier i syfte att justera bolagets kapitalstruktur. Under året gjordes inga återköp av egna aktier.

Optionsprogram 2008/2011

Årsstämman 2008 beslutade om ett optionsprogram vilket riktade sig till de anställda i Vitrolife med dotterbolag, innefattande även bolagsledningen. Programmet avslutades den 31 maj 2011. För mer information, se årsredovisning 2011. Inget nytt optionsprogram har beslutats därefter varför Vitrolife inte har något utestående optionsprogram.

Deklarationskurs och löpande information

Vitrolifes aktie är noterad vid NASDAQ OMX Stockholm, Small Cap. Kontinuerlig information om aktien går att erhålla på www.vitrolife.com, Corporate, under sektionen Finansiellt. Där finns också pressmeddelanden, kvartalsrapporter och årsredovisningar samt möjlighet att per e-post prenumerera på utskick av dessa.

Utdelning av Xvivo

Vitrolife delade under 2012 ut aktierna i dotterbolaget Xvivo Perfusion AB till Vitrolifes aktieägare. Beslutet innebär att aktieägare i Vitrolife automatiskt fick en aktie i Xvivo för varje aktie som ägdes i Vitrolife. Utdelningen resulterade inte i någon skatteeffekt för aktieägare i Vitrolife så länge som de kvarstod som ägare i Xvivo. Fördelningen av anskaffningsvärdet för aktierna beslutades av Skatteverket till 77 procent för Vitrolife och 23 procent för Xvivo.

Insynsställning

Vitrolife är skyldigt att anmäla till Finansinspektionen vilka personer som har insyn i bolaget. Dessa personer måste anmäla sina innehav av aktier och alla eventuella förändringar i innehaven. Styrelseledamöterna, revisorerna, ledningsgruppen samt ytterligare ett par nyckelpersoner i bolaget anses ha insynsställning i Vitrolife. En fullständig lista över personer med insynsställning finns på Finansinspektionens hemsida www.fi.se.

Analys

Under hösten 2012 upptog Nordea Equity bevakning av Vitrolife. Följande bolag bevakar Vitrolife regelbundet:

- Nordea Equity
- RedEye
- Remium

Vitrolifes tio största aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
Bure Equity AB	5 672 225	28,6
Thomas Olausson (SEB ISK)	1 564 741	7,9
Lannebo fonder	1 486 043	7,5
Eccenovo AB	1 010 216	5,1
UBS Luxemburg, clients account	629 823	3,2
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension	492 236	2,5
Nordnet Pensionsförsäkring AB	337 302	1,7
JP Morgan Bank	292 000	1,5
Tigerschiöld, Dag	209 772	1,1
BK Julius Baer & Co	172 448	0,9
Övriga aktieägare	7 964 130	40,2
Summa	19 830 936	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2012.

Ägarstatistik

Storleksklass	Antal aktier, tusental	Antal aktieägare	Aktier och röster, %
1 – 500	565	3 852	2,9
501 – 1 000	661	754	3,3
1 001 – 10 000	2 966	944	15,0
10 001 – 100 000	2 647	106	13,4
100 001 – 1 000 000	3 257	15	16,4
1 000 001 –	9 733	4	49,1
Summa	19 831	5 676	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2012.

FINANSIELL RAPPORT



FEMÅRSÖVERSIKT

TSEK	2012	2011	2010	2009	2008
Resultaträkningar					
<i>Kvarvarande verksamhet</i>					
Nettoomsättning	362 020	308 065	253 713	234 725	194 710
Bruttoresultat	238 300	200 474	174 870	157 505	130 495
Rörelseresultat	49 725	20 660	12 895	17 739	16 721
<i>Avvecklad verksamhet</i>					
Nettoomsättning	42 197	48 050	43 852	39 901	30 431
Rörelseresultat	7 167	20 257	20 165	12 669	10 404
<i>Koncernen totalt</i>					
Nettoomsättning	404 217	356 115	297 565	274 626	225 141
Rörelseresultat	56 894	40 917	33 060	30 408	27 125
Icke-skattepliktig vinst utdelning av Xvivo	303 207	-	-	-	-
Resultat efter finansiella poster	358 885	45 102	41 253	30 587	27 214
Årets resultat	334 065	30 644	29 182	34 369	30 200
Avskrivningar enligt plan, kvarvarande verksamhet	17 578	16 758	15 122	15 277	12 477
Balansräkningar					
<i>Koncernen totalt</i>					
Immateriella anläggningstillgångar	216 008	204 437	185 612	131 807	115 012
Materiella anläggningstillgångar	94 445	95 444	91 316	93 038	94 802
Finansiella anläggningstillgångar	8 929	13 463	20 897	30 652	27 686
Varulager	62 409	65 709	56 610	41 847	46 219
Kundfordringar	52 436	53 373	41 905	37 993	37 054
Övriga kortfristiga fordringar	16 291	12 430	10 982	7 125	7 879
Derivatinstrument	-	1 051	3 449	866	-
Likvida medel	11 680	20 873	18 617	15 987	14 009
Summa tillgångar	462 198	466 780	429 388	359 315	342 662
Eget kapital	277 791	342 970	325 676	311 588	292 061
Minoritetsintresse	1 191	933	657	481	327
Avsättningar	1 130	-	-	-	-
Långfristiga räntebärande skulder	58 228	55 868	38 870	4 704	3 321
Långfristiga icke räntebärande skulder	32 605	-	2 285	2 489	-
Räntebärande kortfristiga skulder	16 825	11 101	11 022	2 981	3 217
Leverantörsskulder	17 444	19 865	26 643	14 697	23 531
Övriga icke räntebärande kortfristiga skulder	56 984	36 043	24 235	22 375	20 204
Summa skulder och eget kapital	462 198	466 780	429 388	359 315	342 662
Kassaflödesanalyser, koncern					
<i>Koncernen totalt</i>					
Kassaflöde från den löpande verksamheten	59 930	39 460	48 399	41 478	42 793
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-62 539	-37 811	-78 082	-32 965	-26 626
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-5 607	381	32 772	-6 384	-21 389
Årets kassaflöde	-8 216	2 030	3 089	2 129	-5 222
Likvida medel vid årets början	20 873	18 617	15 987	14 009	18 505
Kursdifferenser i likvida medel	-977	226	-459	-151	726
Likvida medel vid årets slut	11 680	20 873	18 617	15 987	14 009
Övrigt					
<i>Koncernen totalt</i>					
Investeringar, exkl. förvärv	-31 063	-38 564	-41 317	-24 871	-21 187
Omsättning utanför Sverige, %	94	96	96	96	95

NYCKELTAL OCH DEFINITIONER

	2012	2011	2010	2009	2008
Marginalmått					
Kvarvarande verksamhet:					
Bruttomarginal, %	65,8	65,1	68,9	67,1	67,0
Rörelsemarginal före avskrivningar, %	18,6	12,1	11,0	14,1	15,0
Rörelsemarginal, %	13,7	6,7	5,1	7,6	8,6
Övriga mått					
Koncernen totalt:					
Avkastning på eget kapital, % ***	9,2	9,1	8,8	11,3	11,1
Nettoomsättning per anställd, MSEK	1,9	1,7	1,7	1,7	1,7
Genomsnittligt antal anställda	215	211	179	159	134
Nettoskuld (-) fordran (+), MSEK	-63,4	-46,1	-31,3	8,3	7,5
Soliditet, %	60,4	73,5	75,8	86,7	85,1
Aktiedata					
Koncernen totalt:					
Genomsnittligt antal utestående aktier	19 585 116	19 559 909	19 552 857	19 552 857	19 729 677
Genomsnittligt antal utestående aktier*	19 585 116	19 559 909	19 554 262	19 552 857	19 729 677
Antal utestående aktier på balansdagen	19 830 936	19 562 769	19 552 857	19 552 857	19 800 157
varav egna aktier	-	-	-	-	247 300
Antal utestående aktier på balansdagen*	19 830 936	19 562 769	19 569 236	19 552 857	19 800 157
varav egna aktier	-	-	-	-	247 300
Resultat per aktie, SEK ***	1,56	1,55	1,48	1,75	1,52
Resultat per aktie*, SEK ***	1,56	1,55	1,48	1,75	1,52
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	2,99	2,02	2,48	2,12	2,17
Eget kapital per aktie, SEK	14,01	17,53	16,66	15,94	14,94
Eget kapital per aktie*, SEK	14,01	17,53	16,65	15,94	14,94
Utdelning per aktie, SEK	0,60**	0,60	0,60	0,50	0,40
Aktiekurs på balansdagen, SEK	40,30	44,80	37,80	34,80	22,90
P/e-tal ***	26,0	28,9	25,5	19,9	15,1

* Efter utspädning ** Föreslagen utdelning, föremål för årsstämmans beslut. *** Exklusive reavinst om 303 207 TSEK relaterat till utdelning av Xvivo Perfusion AB under 2012.

Bruttomarginal

Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal före avskrivningar

Rörelseresultat före avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Avkastning på eget kapital

Periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital för perioden.

Nettoomsättning per anställd

Periodens nettoomsättning i förhållande till periodens genomsnittliga antal anställda.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minus räntebärande tillgångar.

Soliditet

Eget kapital och minoritetsintresse i procent av balansomslutningen.

Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter full utspädning

Periodens resultat i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier med hänsyn tagen till utestående teckningsoptioner i

de fall de diskonterade nuvärdena av lösenkurserna i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger den genomsnittliga börskursen för perioden.

Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie

Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen.

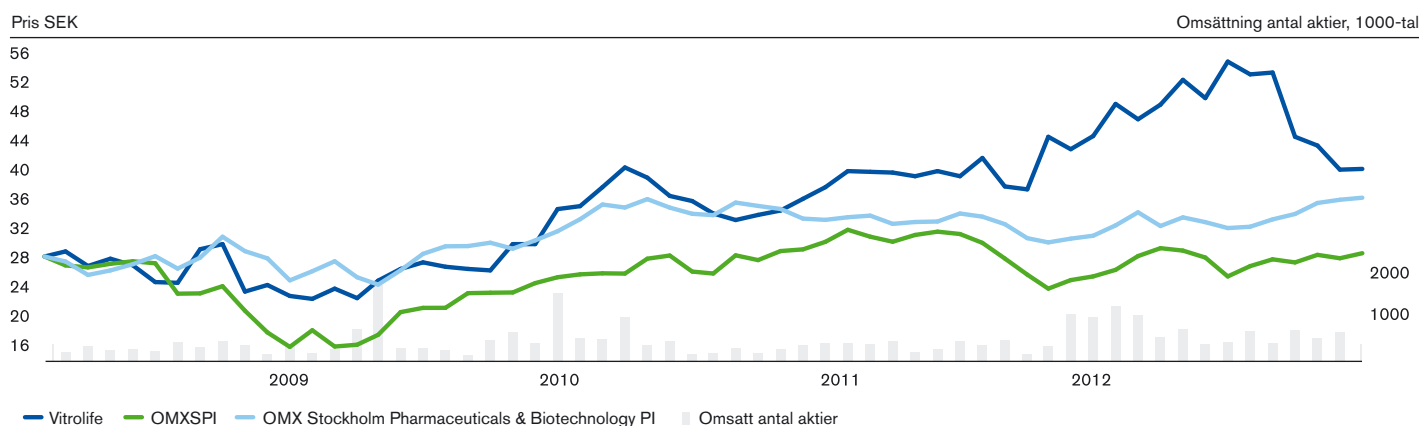
Eget kapital per aktie efter full utspädning

Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen med hänsyn tagen till utestående teckningsoptioner i de fall de diskonterade nuvärdena av lösenkurserna i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger börskursen på balansdagen.

P/e-tal

Aktiekursen på balansdagen dividerad med vinst per aktie.

BÖRSKURSENS UTVECKLING 5 ÅR



FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452, får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2012.

Verksamheten

Vitrolife är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter för human infertilitetsbehandling. Verksamhet finns också för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Koncernen har cirka 230 anställda och bolagets produkter säljs på cirka 100 marknader. Huvudkontoret ligger i Göteborg och ytterligare kontor finns i USA, Australien, Frankrike, Italien, Storbritannien, Kina, Japan och Ungern.

Vitrolifes mål är att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för behandling av human infertilitet. Bolagets produkterbjudande inkluderar näringslösningar (medier), avancerade engångsinstrument såsom nålar och pipetter, engångsprodukter i plast (Labware) samt teknologiska hjälpmedel såsom time-lapse. Vitrolife erbjuder även produkter för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Genom nära samarbete med ledande forskare på området ligger bolaget i frontlinjen både gällande forskning och produktutveckling avseende funktion och säkerhet. Produktionen är fördelad så att volymprodukterna vad gäller medier produceras i Denver i USA och specialprodukterna med högre manuellt arbetsinnehåll i Göteborg. Instrumenten tillverkas vid produktionsanläggningarna i Göteborg och i San Diego, USA. Time-lapse produkterna tillverkas i Budapest, Ungern. Marknadsföring och försäljning sker i egen regi och i samarbete med distributörer. Vitrolifes kunder utgörs främst av offentliga och privata kliniker men även av forskningsinstitutioner.

Ägarförhållanden

Vitrolife AB:s (publ) tio största ägare per 31 december 2012 redovisas nedan:

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
Bure Equity AB	5 672 225	28,6
Thomas Olausson (SEB ISK)	1 564 741	7,9
Lannebo fonder	1 486 043	7,5
Eccenovo AB	1 010 216	5,1
UBS Luxemburg, clients account	629 823	3,2
Försäkringsaktiefonderna, Avanza Pension	492 236	2,5
Nordnet Pensionsförsäkring AB	337 302	1,7
JP Morgan Bank	292 000	1,5
Tigerschiöld, Dag	209 772	1,1
BK Julius Baer & Co	172 448	0,9
Övriga aktieägare	7 964 130	40,0
Summa	19 830 936	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2012.

Investeringar

Bruttoinvesteringar i immateriella tillgångar uppgick till 16 MSEK (23), varav 14 (13) avsåg investeringar i STEEN Solution™ före utdelning av transplantationsverksamheten. Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 15 MSEK (15) och bestod främst av investeringar i det nya MEA-laboratoriet i Denver. Investeringar i dotterbolag efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till 31 MSEK (0) och avsåg förvärvet av Cryo Management Ltd.

Väsentliga händelser

Utdelning av Transplantationsverksamheten

På den extra bolagsstämman som hölls i Vitrolife den 24 september beslutades att knoppa av Vitrolifes transplantationsverksamhet, som bedrivs i dotterbolaget Xvivo Perfusion AB ("Xvivo") med dotterbolag, genom utdelning av aktierna i Xvivo i enlighet med "Lex Asea". Beslutet innebar att aktieägare i Vitrolife automatiskt fick en aktie i Xvivo för varje aktie som ägdes i Vitrolife. Utdelningen resulterade inte i någon skatteeffekt för aktieägare i Vitrolife så länge som de kvarstod som ägare i Xvivo. Fördelningen av anskaffningsvärdet för aktierna beslutades av Skatteverket till 77 procent för Vitrolife och 23 procent för Xvivo. Sista dag som Vitrolifeaktien handlades med rätt till utdelning i Xvivo var 26 september. Avstämningsdag var 1 oktober. Handel i Xvivo på NASDAQ OMX First North påbörjades den 8 oktober. I enlighet med redovisningsreglerna inom IFRS redovisas mellanskillnaden av marknadsvärdet av Xvivo vid noteringen, 387 MSEK, och det bokförda värdet på Xvivos nettotillgångar i Vitrolifekoncernen vid utdelningstillfället, 84 MSEK, som en icke-skattepliktig finansiell reavinst i Vitrolifekoncernen om 303 MSEK.

Förvärv av Cryo Management Ltd

Vitrolife slutförde under fjärde kvartalet förvärvet av samtliga andelar i Cryo Management Ltd, en av världens ledande aktörer inom time-lapse teknik för IVF som utvecklat Primo Vision, ett system för embryoövervakning. Vitrolife fick genom förvärvet tillgång till en produktportfölj i form av framgångsrika time-lapse produkter för IVF samt en utökad kunskap inom IVF-teknologi och embryoutveckling. Cryo Management Ltd med tillhörande dotterbolag Cryo Innovation Ltd ligger i Budapest, Ungern. Företaget bildades 2005 och har ca 20 anställda. Bolaget har framgångsrikt utvecklat, producerat och marknadsfört time-lapse produkter för främst IVF-marknaden. Köpeskillingen uppgick till ca 9 MEUR inklusive tilläggsköpeskillingar om maximalt 4 MEUR. Tilläggsköpeskillingarna utfaller vid uppfyllande av definierade mål främst rörande försäljning under perioden 2013 till 2015. Av den fasta köpeskillingen finansierades 3 MEUR genom ett förvärvslån, 0,6 MEUR från Vitrolifes kassa samt 1,4 MEUR genom betalning med nyemitterade aktier. Emissionen genomfördes under det fjärde kvartalet och resulterade i att antalet aktier ökade med 268 167 stycken motsvarande en utspädning om ca 1,4 procent. Under fjärde kvartalet har det bedrivits ett intensivt arbete med utbildning av säljkåren

och distributörer samt produkt demonstrationer hos kund. Integrationen av Cryo i Vitrolife har fungerat väl och mottagandet av produkterna på marknaden har varit positivt och motsvarat förväntningarna. Time-lapse är för kunderna en investering vilket innebär att kundernas beställningsprocess tar längre tid jämfört med övriga produkter. Förvärvet har bidragit med 3 MSEK till koncernens intäkter under året.

Forskning och utveckling

Vitrolife bedriver huvudsakligen produktutveckling i egen regi, medan forskningen till övervägande del sker genom nära samarbete med ledande forskare på området. Kontinuerlig forskning pågår för att ta fram nya produkter och förbättra och utveckla befintliga. Bolagets huvudsakliga forskningsavtal inom fertilitetsområdet är med professor David K. Gardner och University of Melbourne i Australien. Vidare finns avtal med ytterligare framstående personer inom fertilitetsområdet i USA och Europa. Produktutveckling sker utifrån marknadsbehov och Vitrolife överväger löpande även att förvärva bolag eller produktområden som ett komplement till att utveckla egna produkter.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Vitrolifes mål är att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för behandling av human infertilitet. De risker och möjligheter som bolaget hanterar i detta arbete rör såväl den egna verksamheten som branschen i stort. Många risker och möjligheter hanteras genom kontinuerlig utveckling av interna rutiner och kontroller (Sustainable Business Development) medan andra styrs av faktorer utifrån. Riskerna presenteras i följande kategorier:

- Omvärldsrisker
- Operationella risker
- Finansiella risker

Omvärldsrisker

Förändringar i konjunkturläget

Efterfrågan på privat betalda behandlingar kan vid en nedgång i den allmänna konjunkturen minska, särskilt i länder med litet inslag av statlig subvention som t.ex. USA. Erfarenheten visar dock att denna typ av behandling oftast har stor prioritet hos patienterna. Vad gäller de behandlingar som betalas med offentliga medel kan konjunkturförändringar påverka subventionsnivåerna, men förändringar i dessa har visat sig vara långsamma processer.

Legal och regulatorisk miljö

Marknaden för Vitrolife påverkas av tillämplig lagstiftning och andra regelverk. Förändringar i lagstiftningen eller politiska beslut kan påverka Vitrolifes möjlighet att bedriva eller utveckla verksamheten.

Vitrolifes produkter behöver olika typer av regulatoriska godkännanden för att kunna säljas. Inom fertilitetsområdet finns det ett intresse hos myndigheter att i större utsträckning reglera marknaden för medicintekniska produkter i syfte att öka patientsäkerheten och minska risken för felbehandlingar. Vitrolife ligger långt framme i jämförelse med konkurrenterna i arbetet med att registrera produkter, CE-märkning av produkter och system samt uppfyllelse av internationella

kvalitetsstandarder. Detta bedöms komma att gynna Vitrolifes utveckling de kommande åren.

På grund av verksamhetens art förekommer viss risk för skadeståndskrav och ansvarsskyldighet. För att skydda koncernen mot de ekonomiska effekterna av eventuella krav är Vitrolife försäkrat mot allmänna och verksamhetsrelaterade skadeståndskrav.

Marknaden

Generellt sett är trenden på marknaden att flera mindre kliniker skapar samarbeten för att kunna utnyttja fördelarna med att kunna agera som en större motpart till leverantörer och bland annat därigenom få en lägre kostnad per behandling. Detsamma gäller leverantörer till IVF-marknaden och konkurrenter till Vitrolife, där trenden är konsolidering. Vitrolife möter marknads krav genom att utveckla egna produkter samt genom förvärv och kan nu erbjuda ett brett sortiment av produkter, system och tjänster vilket gör att bolaget kan agera mer offensivt och samtidigt minska riskerna.

Operationella risker

Produktion

Dessa omfattar främst risker som begränsar eller hindrar Vitrolife från att utveckla, tillverka och sälja kvalitativa, effektiva och säkra produkter. Riskerna är identifierade och i allt väsentligt reducerade till hanterbara nivåer bland annat genom inbyggda säkerhetsmarginaler inom produktionsprocessen samt genom tecknande av avtal med leverantörer, samarbetspartners och kunder. I det totala riskperspektivet i samband med en behandling är Vitrolifes del mycket begränsad men ändå omsorgsfullt hanterad. Vitrolifes omfattande kvalitetskontrollprogram skall säkerställa att företaget uppfyller egna, myndigheters och kunders krav.

Information

Information behandlar bland annat IT och de stödsystem som är en nödvändighet för att verksamheten skall kunna utvecklas effektivt. Här bygger Vitrolife in parallella system för att säkerställa en hög driftsäkerhet samt för att säkerställa tillgängligheten på data.

Personal

Vitrolifes framtida utveckling är delvis beroende av att nyckelpersoner med specialistkunskaper stannar i organisationen. Bolaget arbetar aktivt med en Performance Management-process för att minimera risker och säkerställa kompetensförsörjning i hela organisationen.

Försäkringar

Vitrolife har regelbundna genomgångar tillsammans med mäklare och försäkringsgivare både lokalt och globalt vilket skall säkerställa att verksamheten och ansvarsområdena är rätt försäkrade.

Rättsliga tvister

Vitrolife har ett antal patent och andra immateriella rättigheter som är viktiga för bolaget. På marknaden finns ett antal andra patent etc. som innehas av andra bolag och där gränsdragningar ibland kan vara svåra att göra. Vitrolife är för

närvarande inte involverat i någon rättsprocess gällande sina egna eller andras rättigheter. Dock finns det inga garantier för att sådana anspråk inte kommer att riktas från eller mot bolaget i framtiden.

Under året har Vitrolifes amerikanska dotterbolag tillsammans med Southwest Transplant Alliance och University of Texas stämmts med krav på skadestånd från tre patienter i samband med lungtransplantationer. Samtliga stämningar rör för Vitrolifes del produktansvar där kärandena påstår att Vitrolife har tillverkat och sålt defekt vätska för förvaring av organ (Perfadex) alternativt tillhandahållit felaktiga instruktioner, vilket påstås ha orsakat skador hos patienterna. Eftersom produkterna såldes före utdelningen av Xvivo hanterar Vitrolife stämningarna även framgent. Vitrolife har en skadeståndsförsäkring med en självrisk som innebär att Vitrolife får bekosta juridiska kostnader och skadestånd upp till 50 TUSD per stämning. Vitrolife har reserverat 50 TUSD i 2012 års resultat. Vitrolife företräds av advokater anlitade av försäkringsbolaget. Försäkringsbolagets advokater bedömer baserat på nu känd information att Vitrolife har hög sannolikhet att vinna om stämningarna går till domstol, varför ingen ytterligare reservering skett.

Bolaget är inte inblandat i några väsentliga tvister eller i någon rättsprocess med undantag av stämningarna ovan.

Finansiella risker

Vad gäller kassaflödesrisker för kvarvarande verksamheten är Vitrolifes exponering störst för förändringar av EUR, då 54 (55) procent av försäljningen sker i denna valuta. Huvuddelen av kostnaderna är i SEK och USD, dock finns en del kostnader även i EUR. Detta utflöde matchas så långt som möjligt mot inflödet i EUR. Under 2012 ingicks kontrakt för terminssäkring av 10,8 milj. EUR. För 2013 har 7,8 milj. EUR terminssäkrats.

Vad gäller omräkningsexponering är Vitrolifes exponering störst för förändringar av USD, då det amerikanska dotterbolaget omräknas till SEK i koncernredovisningen. Om den genomsnittliga USD-kursen blir 1 SEK högre påverkas försäljningen positivt med cirka 12 MSEK. Då kostnaderna i USD matchar intäkterna väl är effekten på rörelseresultatet dock inte av påtaglig storlek. Vitrolife kan också samordna inköpen mellan bolagen vilket innebär att inköpen kan göras där det är mest fördelaktigt.

Finansnettot påverkas av förändrad USD-kurs genom att det amerikanska dotterbolaget har skulder till Vitrolife AB (publ) och Vitrolife Sweden AB. Den 31 december 2012 uppgick nettoskulden till 0,4 milj. USD (-0,9). En stor del av de produkter som tillverkas i Denver skickas till Vitrolife Sweden AB, som har hand om huvuddelen av koncernens försäljning utanför Amerika. All internförsäljning mellan dessa bolag sker i USD.

För en utförligare beskrivning av finansiella instrument och riskhantering, se not 24. För kritiska uppskattningar och bedömningar, se not 30. Hanteringen av risker beskrivs dessutom i bolagsstyrningsrapporten, se sidan 40.

Säsongseffekter

Vitrolifes försäljning påverkas relativt marginellt av säsongseffekter. Under och före semesterperioder sker oftast en nedgång i beställningarna. Anledningen till att beställningarna avtar före semesterperioderna är att fertilitetsklinikerna minimerar sina lager främst av fertilitetsmedier eftersom dessa har relativt kort hållbarhet för att inte riskera kassationer. Störst negativ påverkan av semesterperioder har tredje kvartalet då juli och augusti påverkas av semesterperioder främst i Europa. Under första kvartalet påverkas försäljningen i Kina negativt av det kinesiska nyåret i januari eller februari. Under fjärde kvartalet påverkas försäljningen i december negativt av jul och nyårshelgen. Sammantaget brukar den totala försäljningen vara relativt jämn mellan första och andra halvåret och tredje kvartalet vara det svagaste under året.

Väsentliga leasingavtal

Vitrolife hyr en fastighet i Denver. Modular som sedan adderats till byggnaden och som innehåller produktionslokalerna etc. ägs dock av företaget. Likaså ägs en intilliggande byggnad vilken förvärvades 2011. Nuvarande hyresavtal löper till 30 april 2015.

Vitrolife hyr lokalerna i San Diego. Avtalet löper till den 30 april 2015.

Vitrolife hyr lokalerna i Göteborg. Renrum har byggts och bekostats av Vitrolife. Nuvarande hyresavtal löper till 31 oktober 2018.

Samtliga avtal klassificeras som operationella leasingavtal.

Utsikter för 2013

I takt med att levnadsstandarden ökar i ett flertal utvecklingsländer väljer allt fler människor att vänta med att skaffa barn. Denna trend som funnits i västvärlden under decennier leder till minskad fertilitet, vilket i sin tur driver marknaden för fertilitetsbehandlingar. Samma trend utvecklas nu i de nya tillväxtländerna Kina och Indien, i vilka efterfrågan på denna behandling ökar mycket snabbt. Fortfarande behandlas bara några få procent av alla par i världen som är infertila med provrörsbefruktning. Vitrolife räknar därför med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid. I flera av de mognare marknaderna i Europa syns dock för närvarande låg eller negativ tillväxt som ett resultat av det svåra ekonomiska läget. Detta kommer sannolikt att prägla utvecklingen på dessa marknader under 2013. Vitrolife ser dock trots det svåra ekonomiska läget på vissa marknader affärsmöjligheter i alla delar av världen.

Fokus under 2013 kommer även fortsättningsvis att ligga på de externa processerna inom marknadsföring och försäljning, främst på tillväxtmarknaderna. Bolaget arbetar vidare med att ytterligare vässa och föra ut konceptet som bästa partner och helhetsleverantör till kunderna. Vidare fortgår arbetet med att säkerställa att de interna processerna bedrivs på ett rationellt och kostnadseffektivt sätt.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare

Principer för ersättning och andra anställningsvillkor för verkställande direktören och ledande befattningshavare beslutades av ordinarie årsstämma den 19 april 2012 i enlighet med följande:

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning samt pension. Gruppen andra ledande befattningshavare består för närvarande av fem personer, en kvinna och fyra män. Sammansättning och storlek av denna grupp kan förändras över tiden till följd av verksamhetens utveckling.

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning skall stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenheter. Den årliga rörliga ersättningen för verkställande direktören är maximerad till tre månadslöner. För andra ledande befattningshavare är den årliga rörliga ersättningen maximalt tre månadslöner. Den årliga rörliga ersättningen för verkställande direktören och andra ledande befattningshavare baseras på utfallet av olika parametrar jämfört med fastställda mål. Parametrarna är hänförliga till bolagets försäljning, resultat och individuellt uppsatta mål. Ersättningsnivåerna skall vara marknadsmässiga. Uppsägningstid för verkställande direktören skall vara maximalt tolv månader och för övriga ledande befattningshavare tre till sex månader. Vid uppsägning från bolagets sida utgår avgångsvederlag om maximalt tolv månadslöner till verkställande direktören. Till övriga ledande befattningshavare utgår inget avgångsvederlag vid uppsägning av deras anställning.

Styrelsen skall årligen utvärdera om man till årsstämman skall föreslå någon form av aktierelaterat incitamentsprogram. Bolaget har för närvarande inga utestående aktierelaterade incitamentsprogram.

Ersättningspolicyn utvärderas varje år och föreläggs årsstämman för beslut. Förslaget till 2013 års årsstämma är att riktlinjerna behålls i huvudsak oförändrade med tillägget att den årliga rörliga ersättningen för verkställande direktören maximeras till sex månadslöner.

Bolagsstyrning

Vitrolife AB (publ) är ett svenskt publikt aktiebolag vars aktier är noterade på NASDAQ OMX Stockholm. De av Vitrolife tillämpade principerna för bolagsstyrning utgår från svensk lagstiftning, främst aktiebolagslagen och årsredovisningslagen, NASDAQ OMX Stockholm ABs regelverk samt i enlighet med bestämmelserna i Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden") och avser räkenskapsåret 2012. Ytterligare information om bolagsstyrningen i Vitrolife finns på www.vitrolife.com, Corporate, under sektionen Finansiellt.

Aktieägare

Enligt Euroclear Swedens aktieägarregister hade Vitrolife 5 676 aktieägare per den 31 december 2012 (4 718), och andelen ägande registrerat på adresser utanför Sverige var cirka 20 procent (13). De tio största aktieägarna per den 31 december 2012 finns specificerade i förvaltningsberättelsen på sidan 35.

Aktier

Aktiekapitalet i Vitrolife AB (publ) uppgick per den 31 december 2012 till 20 227 555 SEK (19 954 024), fördelat på 19 830 936 aktier (19 562 769). Handel sker på NASDAQ OMX Stockholm. Vitrolifes börsvärde per den 31 december 2012 var 799,2 MSEK (876,4). Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Vitrolifes tillgångar och resultat.

Utdelningspolicyn, som antogs att gälla från och med verksamhetsåret 2008, har följande lydelse:

Vitrolifes styrelse och verkställande direktör avser att årligen föreslå en utdelning, eller annan motsvarande form av utskiftning, som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. Vid beslut om förslag till utdelning eller motsvarande kommer företagets framtida vinster, finansiella ställning, kapitalbehov samt ställning i övrigt att beaktas. Bolagets soliditet bör i normala fall inte understiga 40 procent.

Bolagsstämma

Vitrolifes högsta beslutande organ är bolagsstämman. Årsstämman hålls inom sex månader från utgången av räkenskapsåret. Kallelse till årsstämma sker tidigast sex veckor och senast fyra veckor före stämman. Samtliga aktieägare som är upptagna i utskrift av aktieboken och som anmält deltagande i tid, har rätt att delta på stämman och rösta. De aktieägare som inte kan närvara själva kan företrädas av ombud.

Årsstämma 2012

Den senaste årsstämman hölls den 19 april 2012 i Göteborg. Vid stämman beslutades om omval av styrelseledamöterna Patrik Tigerschiöld, Fredrik Mattsson, Maris Hartmanis, Tord Lendau och Barbro Fridén samt nyval av Carsten Browall. Patrik Tigerschiöld omvaldes till ordförande. Det fastställdes att styrelsearvode skall utgå oförändrat med totalt 770.000 kronor, varav 220.000 kronor till styrelsens ordförande och 110.000 kronor till envar av de övriga styrelseledamöterna.

Styrelsens föreslagna vinstutdelning för verksamhetsåret 2012 med 0,60 SEK per aktie beviljades. Avstämningsdag fastställdes till tisdagen den 24 april 2012.

Styrelsen bemyndigades att för tiden intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om nyemission av högst totalt 1.950.000 aktier motsvarande knappt 10 procent av bolagets aktiekapital. Styrelsen bemyndigades vidare att för tiden intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om förvärv av egna aktier. Innehavet vid var tid får uppgå till högst 10 procent av samtliga aktier i bolaget.

Föreslagna principer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen godkändes.

Årsstämma 2013

Årsstämma i Vitrolife AB (publ) kommer att hållas måndagen den 29 april 2013 kl. 17 i Vitrolifes lokaler i Göteborg, besöksadress Gustaf Werners gata 2. Aktieägare som vill delta i årsstämman skall vara registrerad i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken tisdagen den 23 april 2013. Vidare önskar Vitrolife att anmälan sker till bolaget senast tisdagen den 23 april 2013 kl. 12. Anmälan ska ske till Anita Ahlqvist, antingen skriftligen under adress Vitrolife AB (publ), Box 9080, 400 92 Göteborg, per telefon 031-721 80 83, per fax 031-721 80 99 eller e-post aahlqvist@vitrolife.com. Vid anmälan skall aktieägare uppge namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer och antal aktier. För aktieägare som företräds av ombud skall fullmakt översändas tillsammans med anmälan. Den som företräder juridisk person skall förete kopia av registreringsbevis eller motsvarande behörighetshandlingar utvisande behörig firmatecknare.

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier genom bank eller annan förvaltare måste inregistrera aktierna i eget namn för att få delta i stämman. För att denna registrering skall vara införd i aktieboken tisdagen den 23 april 2013 bör aktieägare i god tid före denna dag begära omregistrering hos förvaltaren. Rätt till utdelning har aktieägare som på avstämningsdagen är införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken. I enlighet med utdelningspolicyn är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 0,60 SEK per aktie.

Aktieägare som önskar få ärende behandlat på stämman kan skriftligen begära detta hos styrelsen. Sådan begäran om behandling av ärende skickas till Vitrolife AB (publ), Att: Styrelsens ordförande, Box 9080, 400 92 Göteborg, och måste inkomma till styrelsen senast sju veckor före stämman, eller i vart fall i så god tid att ärendet, om så krävs, kan upptas i kallelsen till stämman. Se även www.vitrolife.com, Corporate, under sektionen Finansiellt.

Valberedning

Den 15 oktober 2012 offentliggjordes att följande personer har utsetts att ingå i Vitrolifes valberedning inför årsstämman 2013:

Henrik Blomquist, företräder Bure Equity AB
Johan Ståhl, företräder Lannebo Fonder
Martin Lewin, företräder Eccenovo AB samt
Thomas Olausson
Patrik Tigerschiöld, styrelsens ordförande

Utnämningen har skett enligt den instruktion avseende principer för utseende av valberedning i bolaget som fastställdes vid årsstämma i Vitrolife den 19 april 2012. Styrelsens ordförande skall – senast vid utgången av tredje kvartalet varje år – se till att bolagets tre största aktieägare erbjuds att vardera utse en ledamot att ingå i valberedningen. Om en av de tre aktieägarna avstår från att utse ledamot i valberedningen, kontaktas nästföljande aktieägare i ägarandel med uppdrag att utse ledamot i valberedningen. Mandatperioden är ett år. Styrelsens ordförande ingår i valberedningen och är sammanställande till valberedningens första sammanträde. För

det fortsatta arbetet utses ordförande inom valberedningen, vilken inte skall vara styrelsens ordförande.

Valberedningen bedömer bland annat, mot bakgrund av koncernens behov, vilken kompetens och vilka egenskaper som styrelsens ledamöter bör ha. Avsikten är att skapa en ändamålsenlig styrelsesammansättning, samt att ledamöternas sammanlagda kompetens och erfarenheter ska ge en bred bas som passar väl mot det skede och den marknadssituation som Vitrolife befinner sig i. Beredningen håller sig även uppdaterad om den allmänna utvecklingen i arvodesfrågor i svenska börsbolag.

Bedömning är att styrelsen fungerar väl i fullgörandet av sina uppgifter samt att styrelsen är väl sammansatt och balanserad. Ledamöterna har goda kunskaper och erfarenheter inom olika områden och kompletterar varandra väl.

Valberedningen har bedömt att inga andra styrelseledamöter än Patrik Tigerschiöld och Fredrik Mattsson är beroende i förhållande till bolaget och dess större ägare. Patrik Tigerschiöld är verkställande direktör i Bure Equity AB (publ), som äger ca 29 procent av aktierna i Vitrolife. Fredrik Mattsson arbetar som Investment Director på Bure Equity AB.

Inför årsstämman i april 2013 kommer valberedningen att lämna förslag om ordförande vid stämman, antalet styrelseledamöter, styrelseordförande och övriga stämموvalda ledamöter. Valberedningen kommer även att lämna förslag till arvodering för arbete i styrelse och dess kommittéer. För arbete i valberedningen har ingen särskild ersättning utgått från bolaget till ledamöterna i valberedningen.

Val av revisor

På årsstämma 2011 utsågs Öhrlings Pricewaterhouse Coopers AB till revisionsfirma, med auktoriserade revisorn Birgitta Granquist som huvudansvarig revisor för perioden. Hon har inga uppdrag i bolag som är närstående till Vitrolifes större ägare.

Birgitta Granquist har till styrelsen rapporterat sina observationer från revisionsarbetet. Inom ramen för nämnda arbete har årsredovisningen, bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning granskats. Utöver revisionsuppdraget, vilket arvoderas enligt sedvanliga debiteringsnormer, har Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB under räkenskapsåret tillhandahållit tjänster för kvarvarande verksamhet om cirka 1,1 MSEK (0,7), bestående av skattekonsultationer samt revisionsnära tjänster.

Styrelsen

Allmänt

Styrelsen ansvarar för bolagets förvaltning av bolagets angelägenheter och organisation. Vid årsstämman i april 2012 valdes sex ordinarie ledamöter med kompetens inom såväl medicin- och bioteknologi som finans- och strategiområdet. Bolagets ekonomi- och informationschef Mikael Engblom har varit styrelsens sekreterare under året. Styrelsen har under 2012 haft 8 möten (8), vilka samtliga protokollförts.

Ledamöternas närvaro vid respektive möte framgår av följande tabell:

	6/2	13/3	19/4	19/4	31/5	5/9	6/11	12/12
Patrik Tigerschiöld	ja	ja	ja	ja	ja	ja	ja	ja
Fredrik Mattsson	ja	ja	ja	ja	ja	ja	ja	ja
Madeleine Olsson-Eriksson	ja	ja	nej	-	-	-	-	-
Tord Lendau	ja	ja	ja	nej	ja	ja	ja	ja
Maris Hartmanis	ja	ja	ja	ja	ja	ja	ja	ja
Barbro Fridén	ja	ja	ja	ja	ja	ja	nej	ja
Carsten Browall	-	-	-	ja	ja	ja	ja	ja

Verkställande direktören och bolagets ekonomi- och finanschef har varit föredragande på styrelsemötena. Ersättning och andra förmåner till styrelsen av Vitrolife framgår av not 7. Styrelsens ledamöters innehav av aktier i Vitrolife framgår av sidan 62.

Arbetet i styrelsen

Styrelsen skall årligen samlas till minst fyra under året jämnt fördelade ordinarie sammanträden samt ett konstituerande sammanträde. Sammanträden sker normalt genom fysiskt sammanträffande på Vitrolifes huvudkontor i Göteborg. Extra möten kan ske per telefon.

Ordföranden leder och organiserar styrelsens arbete. Inför varje möte sänds förslag till agenda och underlag för de ärenden som ska behandlas på mötet ut. Förslaget till agenda utarbetas av verkställande direktören i samråd med ordföranden. Ärenden som föredras styrelsen är för information, diskussion eller beslut. Beslut fattas först efter diskussion och efter att samtliga närvarande ledamöter givits möjlighet att yttra sig. Styrelsens breda erfarenheter inom olika områden ger en konstruktiv och öppen diskussion. Under året har ingen ledamot reserverat sig mot något beslutsärende. Öppna frågor följs upp löpande.

Ett av årets möten ägnades särskilt åt strategifrågor. Därutöver har delar av styrelsen sammanträtt vid ett antal tillfällen för att diskutera frågor de fått i uppdrag att utreda vidare. Arbetsordningen för styrelsen fastställdes på det konstituerande styrelsemötet den 19 april 2012 och revideras varje år. Den reglerar områden som ansvarsfördelning, antal obligatoriska sammanträden, formen för kallelser, underlag och protokoll, jäv, obligatoriska ärenden som verkställande direktören skall underställa styrelsen samt firmateckning. Styrelsen behandlar löpande ärenden som affärsläget, periodbokslut, budget, strategier och extern information.

Förutom styrelsematerialet sänder verkställande direktören ut månadsrapporter innehållande en ekonomisk rapport samt en beskrivning av aktuella händelser i verksamheten och på marknaden. Syftet är att hålla styrelsen informerad om utvecklingen av bolagets verksamhet för att styrelsen skall kunna fatta väl underbyggda beslut. En gång per år utvärderar styrelsen verkställande direktörens arbete, varvid bolagsledningen inte närvarar. Styrelsen säkerställer kvaliteten i den finansiella rapporteringen dels genom eget arbete, dels genom kontakt med revisorn. Bolagets revisor deltog vid årets bokslutssammanträde, där revisionen avrapporterades, samt vid ytterligare ett styrelsemöte.

Styrelsens ledamöter

Vitrolifes styrelse består enligt ovan av sex ledamöter, inklusive ordföranden. För personinformation om styrelseledamöterna, inklusive aktieinnehav, se sidan 62.

Beslutsformer för ersättning, ersättningsutskott etc.

Vitrolife har ingen separat ersättningskommitté, utan denna utgörs av hela styrelsen då antalet nyckelpersoner som är berättigade till ersättning är begränsat. Ersättningar till verkställande direktören bereds av styrelseordföranden och beslutas av styrelsen. Ersättningar till övriga ledande befattningshavare bereds av verkställande direktören och beslutas av styrelsen. Koncernens riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare finns i förvaltningsberättelsen på sidan 38 samt på bolagets webbplats www.vitrolife.com.

Revisionsutskott

Vitrolife har ingen separat revisionskommitté, utan denna utgörs av hela styrelsen. Revisor väljs vid årsstämman, se ovan sidan 39 under "Val av revisor". Styrelsen har i sin egenskap som revisionsutskott ansvar för riskhantering, intern kontroll inklusive att utvärdera effektiviteten avseende den finansiella rapporteringen (se nedan under "Styrelsens beskrivning av de viktigaste inslagen i bolagets system för intern kontroll, uppföljning och riskhantering"). Styrelsen kommunicerar vid behov med bolagets externa revisor i dessa frågor. I samband med att revisionen avrapporterats har styrelsen sammanträffat med revisorn utan att verkställande direktören eller annan person från bolagsledningen närvarat. Under 2012 har frågor som behandlats inom detta område inkluderat bland annat frågor om delårsrapporter, utdelning, förvärv, balanserade utvecklingskostnader och intern kontroll över den finansiella rapporteringen.

Ledningsgrupp

För personinformation om medlemmarna i ledningsgruppen, inklusive aktieinnehav, se sidan 63.

Styrelsens beskrivning av de viktigaste inslagen i bolagets system för intern kontroll, uppföljning och riskhantering.

Styrelsen ansvarar enligt den svenska aktiebolagslagen och Koden för den interna kontrollen. Rapporten är begränsad till en beskrivning av hur den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen är organiserad och avser räkenskapsåret 2012.

Målet med den interna finansiella kontrollen inom Vitrolife är att skapa en effektiv beslutsprocess i vilken kraven, målen och ramarna är tydligt definierade. Ytterst syftar kontrollen till att skydda bolagets tillgångar och därigenom aktieägarnas investering.

Kontrollmiljö

Kontrollmiljön utgör grunden för intern kontroll. Vitrolifes kontrollmiljö består bland annat av sunda värdegrunder, integritet, kompetens, ledarfilosofi, organisationsstruktur, ansvar och befogenheter. Vitrolifes interna arbetsordningar, instruktioner, policies, riktlinjer och manualer vägleder medarbetarna. I Vitrolife säkerställs en tydlig roll- och

ansvarsfördelning för en effektiv hantering av verksamhetens risker bland annat genom styrelsens arbetsordning och genom instruktionen för verkställande direktören. Verkställande direktören rapporterar regelbundet till styrelsen, även mellan styrelsemötena, se sidan 40 under "Arbetet i styrelsen". I den löpande verksamheten ansvarar verkställande direktören för det system av interna kontroller som krävs för att skapa en kontrollmiljö för väsentliga risker. I Vitrolife finns även riktlinjer och policier gällande finansiell styrning och uppföljning samt kommunikationsfrågor. Ramar finns för kredit- och valutahantering. Alla bolag inom koncernen har i huvudsak samma struktur och ekonomisystem med samma kontoplan.

Vitrolifes interna kontrollstruktur baseras sammanfattningsvis på arbetsfördelningen mellan bolagsorganen, rapporteringen till styrelsen, fastställda policier och riktlinjer, och på att medarbetarna följer policier och riktlinjer. Vitrolife ser löpande över detta system och fortsätter sådan översyn under kommande verksamhetsår.

Riskbedömning och kontrollaktiviteter

Vitrolife arbetar löpande med riskanalyser för att identifiera potentiella källor till fel inom den finansiella rapporteringen. Spårbarheten i redovisningen säkerställs genom god dokumentation. Ett utarbetat system med detaljerad uppföljning av olika aktiviteter m.m. mot budget finns. Uppföljningen säkerställer kommunikationen med företagets olika delar, för att ekonomiavdelningen också skall vara väl insatt i framtida aktiviteter, eventuella avvikelser mot budget m.m. Arbeta med att säkerställa de processer där det identifierats att risken för väsentliga fel i den finansiella rapporteringen kan antas vara relativt sett högre än i andra processer pågår kontinuerligt.

Normala kontrollaktiviteter omfattar månatliga kontoavstämningar och stödkontroller. Syftet med samtliga kontrollaktiviteter är att förebygga, upptäcka och rätta eventuella fel eller avvikelser i den finansiella rapporteringen. Avsikten är att under kommande verksamhetsår fortsätta att utveckla och följa upp utvalda kontrollaktiviteter. Bolaget har under de senaste åren infört ett system för scanning av leverantörsfakturer där tillhörande automatiserad attestkontroll ingår, vilket förbättrat säkerheten i den interna kontrollen.

Uppföljning

Styrelsen utvärderar kontinuerligt den information som bolagsledningen lämnar, vilken innefattar såväl finansiell information som väsentliga frågeställningar rörande den interna kontrollen. Styrelsen följer löpande upp effektiviteten i den interna kontrollen, vilken, utöver löpande uppdatering vid avvikelser, bland annat sker genom att säkerställa att åtgärder vidtas rörande de förslag till åtgärder som kan ha framkommit vid granskning av den externa revisorn. Ett styrelsemöte under året behandlar specifikt frågan rörande intern kontroll. System för säkerställande av enhetliga rutiner för uppföljning av den interna kontrollen vid besök hos dotterbolagen inklusive åiterrapportering till styrelsen, har påbörjats och kommer att fortgå under 2013.

Information och kommunikation

En korrekt informationsgivning och tydliga kommunikationsvägar såväl internt som externt medför att alla delar av verksamheten på ett effektivt sätt utbyter och rapporterar relevant väsentlig information om verksamheten. För att åstadkomma detta har Vitrolife utfärdat en kommunikationspolicy avseende hantering av information i den finansiella processen, samt policier och riktlinjer för övriga typer av information. Dessa har kommunicerats från ledningsgruppen till medarbetarna och finns också tillgängliga för alla medarbetare i Vitrolifes kvalitetssystem. För kommunikation med externa parter anges riktlinjer för hur sådan kommunikation bör ske, vem som är behörig att ge viss typ av information och när till exempel loggbok ska föras. Det yttersta syftet med nämnda policier är att säkerställa att informationskyldighet enligt lag och noteringsavtal efterlevs och att investerare får rätt information i tid.

Intern revision

Vitrolife har hittills inte funnit anledning att inom det finansiella området inrätta en särskild internrevisionsfunktion. Anledningen är att det ständigt pågående arbetet med den interna kontrollen har medfört att medvetenheten kring den interna kontrollen i koncernen anses hög och att ett antal kontrollaktiviteter finns. Frågan om en särskild internrevisionsfunktion prövas årligen.

Händelser efter balansdagen

Inga händelser efter balansdagen har inträffat vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen.

Moderbolaget

Verksamheten är inriktad på koncerngemensam förvaltning och bolaget har inga anställda. Inga intäkter förekom för året (-). De kostnader som uppkommer är huvudsakligen hänförliga till styrelsen, till NASDAQ OMX Stockholm och bolagets notering. Viss del av kostnaderna faktureras vidare till dotterbolagen. Under 2012 gjordes inga investeringar i materiella anläggningstillgångar (0 MSEK) och inte heller några investeringar i finansiella anläggningstillgångar (0 MSEK).

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att till förfogande stående medel, 119 133 791 SEK, disponeras enligt följande:

Utdelning (19 830 936 x 0,60 SEK)	11 898 562 SEK
Balanseras i ny räkning	107 235 229 SEK
Summa	119 133 791 SEK

De finansiella rapporterna godkändes för utfärdande av moderbolagets styrelse den 19 mars 2013.

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

RESULTATRÄKNINGAR MED KOMMENTARER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2012	2011	2012	2011
<i>Kvarvarande verksamhet</i>					
Nettoomsättning	2, 3	362 020	308 065	–	–
Kostnad för sålda varor		-123 720	-107 591	–	–
Bruttoresultat		238 300	200 474	–	–
Försäljningskostnader		-102 028	-92 843	–	–
Administrationskostnader		-45 170	-43 312	-7 563	-5 277
Forsknings- och utvecklingskostnader		-41 204	-42 563	-50	-6
Övriga rörelseintäkter	5	3 357	2 096	16	73
Övriga rörelsekostnader	6	-3 464	-2 945	–	–
Resultatandel i intresseföretag	6	-66	-247	–	214
Rörelseresultat	3, 7, 8, 9, 11, 25	49 725	20 660	-7 597	-4 996
<i>Finansnetto</i>					
Finansiella intäkter	10, 11	10 174	11 387	268	806
Finansiella kostnader		-10 161	-9 321	-1 733	-136
Resultat efter finansiella poster		49 738	22 726	-9 062	-4 326
Inkomstskatter	12	-23 191	-7 285	2 068	744
Årets resultat		26 547	15 441	-6 994	-3 582
<i>Avvecklad verksamhet (år 2012 avser jan-sept)</i>					
Nettoomsättning	2, 3	42 197	48 050	–	–
Rörelseresultat		7 167	20 257	–	–
Resultat efter finansiella poster	3, 10	309 115	22 376	–	–
Inkomstskatter	12	-1 599	-7 173	–	–
Årets resultat		307 516	15 203	–	–
<i>Koncernen totalt</i>					
Nettoomsättning	2, 3	404 217	356 115	–	–
Bruttoresultat		271 888	238 273	–	–
Rörelseresultat		56 894	40 917	–	–
Resultat efter finansiella poster		358 855	45 102	–	–
Inkomstskatter	12	-24 790	-14 458	–	–
Årets resultat		334 065	30 644	–	–
Hänförligt till					
Moderbolagets aktieägare		333 772	30 360	–	–
Minoritetens andel		293	284	–	–
Resultat per aktie, SEK	20	17,04	1,55	–	–
- exklusive reavinst Xvivo		1,56	1,55	–	–

Koncernen totalt

Vitrolifes nettoomsättning för 2012 uppgick till 404 MSEK (356). Den avvecklade verksamheten, Transplantation delades ut till Vitrolifes aktieägare per den 1 oktober 2012, se vidare not 3 och 10. Rörelseresultatet för koncernen blev 57 MSEK (41), vilket motsvarar en marginal om 14 procent (11).

Koncernens nettoresultat uppgick till 334 MSEK (31), vilket inkluderar en icke-skattepliktig finansiell reavinst i Vitrolife-koncernen om 303 MSEK, vilket var mellanskillnaden av marknadsvärdet på Xvivoaktierna vid notering och det bokförda värdet på Xvivos nettotillgångar i Vitrolife vid utdelningstillfället.

Perioden belastades av en ökad skattekostnad till följd av ändrad metod för skattemässiga avskrivningar på anläggningstillgångar om 7 MSEK, varav 4 MSEK uppskjuten skatt. Rensat för detta uppgick nettoresultatet till 38 MSEK motsvarande ett resultat per aktie om 1,92 SEK.

Kvarvarande verksamhet

Affärsområdet Fertilitet omsatte 362 MSEK (308), en ökning med 18 procent. Den underliggande försäljningstillväxten i lokala valutor var 18 procent. Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 50 MSEK (21), motsvarande en rörelsemarginal om 14 procent (7).

Bruttomarginalen ökade till 66 procent (65), vilket främst åstadkommit av förändrad produktmix. Bruttoresultatet ökade med 19 procent till 238 MSEK (200).

Försäljningskostnaderna uppgick i procent av försäljningen till 28 procent (30), administrationskostnaderna till 12 procent (14) och FoU-kostnaderna till 11 procent (14). Främsta orsaken till minskningen förklaras av skalfördelar. Avskrivningar belastar året med 18 MSEK (17).

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning och bolaget har inga anställda. De kostnader som uppkommer är huvudsakligen hänförliga till styrelsen samt till bolagets notering. Resultatet före skatt uppgick till -7 MSEK (-4). Årets skatteintäkt uppgick till 2 MSEK (1) och består av uppskjuten skatt avseende årets förlust.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

TSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Nettoresultat	334 065	30 644	-6 994	-3 582
Övrigt totalresultat				
Kassaflödessäkring, netto efter skatt	-752	-1 768	-	-
Valutakursdifferens, netto efter skatt	-12 536	1 567	-	-
Erhållet koncernbidrag, netto efter skatt	-	-	5 800	14 510
Summa övrigt totalresultat	-13 228	-201	5 800	14 510
Totalresultat	320 777	30 443	-1 194	10 928
Hänförligt till				
Moderbolagets aktieägare	320 484	30 159	-1 194	10 928
Minoritetens andel	293	284	-	-

KONCERNENS RESULTATRÄKNINGAR PER KVARTAL

TSEK	Okt-Dec 2012	Jul-Sep 2012	Apr-Jun 2012	Jan-Mar 2012	Okt-Dec 2011	Jul-Sep 2011	Apr-Jun 2011	Jan-Mar 2011
<i>Kvarvarande verksamhet</i>								
Nettoomsättning	97 949	82 926	95 224	85 921	81 632	73 266	76 420	76 747
Kostnad för sålda varor	-34 489	-27 988	-32 237	-29 006	-28 501	-24 643	-26 982	-27 465
Bruttoresultat	63 460	54 939	62 987	56 915	53 131	48 623	49 438	49 282
Försäljningskostnader	-29 231	-22 245	-26 881	-23 671	-25 197	-23 205	-22 153	-22 288
Administrationskostnader	-11 670	-9 256	-12 488	-11 756	-13 461	-9 696	-10 133	-10 022
Forsknings- och utvecklingskostnader	-12 761	-6 991	-10 504	-10 947	-12 626	-7 976	-11 077	-10 884
Övriga rörelseintäkter/kostnader	2 362	-1 647	-339	-483	-212	38	1 286	-1 962
Resultatandel i intresseföretag	-24	-160	-89	207	-129	131	4	-253
Rörelseresultat	12 137	14 640	12 686	10 265	1 506	7 915	7 365	3 873
Finansnetto	-415	-1 095	530	992	-497	-4 681	1 479	3 164
Resultat efter finansiella poster	11 723	13 545	13 216	11 257	1 008	3 236	8 844	7 038
<i>Avvecklad verksamhet</i>								
Nettoomsättning	-	14 352	14 042	13 803	13 742	11 787	11 234	11 287
Rörelseresultat	-	-1 652	3 974	4 845	2 319	6 448	5 228	6 262
Resultat efter finansiella poster	303 207	-1 922	5 048	2 781	3 004	11 280	5 737	4 955
<i>Koncernen totalt</i>								
Skatter	-11 988	-3 155	-5 003	-4 643	-1 940	-4 870	-4 568	-3 081
Periodens resultat	302 942	8 468	13 261	9 395	2 072	9 645	10 013	8 912
Hänförligt till								
Moderbolagets aktieägare	302 914	8 410	13 168	9 281	2 068	9 607	9 902	8 781
Minoritetens andel	28	58	93	114	4	38	111	131

BALANSRÄKNINGAR MED KOMMENTARER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2012-12-31	2011-12-31	2012-12-31	2011-12-31
TILLGÅNGAR	4				
Anläggningstillgångar					
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	13				
Balanserade utgifter produktutveckling		20 126	72 976	–	–
Patent		5 162	5 290	–	–
Goodwill		182 114	120 771	–	–
Övriga immateriella anläggningstillgångar		8 606	5 400	–	–
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	14				
Byggnader och mark		54 893	52 080	–	–
Pågående nyanläggning		56	128	–	–
Maskiner och andra tekniska anläggningar		12 505	10 744	–	–
Inventarier, verktyg och installationer		26 991	32 492	40	60
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>					
Andelar koncernföretag	28	–	–	419 396	337 532
Innehav i intresseföretag	6, 28	2 253	2 318	2 779	2 779
Uppskjuten skattefordran	12	5 721	11 145	–	–
Övriga finansiella anläggningstillgångar	7	955	–	–	–
Summa anläggningstillgångar		319 382	313 344	422 215	340 371
Omsättningstillgångar					
<i>Varulager</i>					
Råvaror och förnödenheter		29 128	26 972	–	–
Varor under tillverkning		4 497	5 461	–	–
Färdiga varor och handelsvaror		28 784	33 276	–	–
<i>Kortfristiga fordringar</i>					
Kundfordringar	16, 24	52 436	53 373	–	–
Fordringar hos koncernföretag	15, 24	–	–	6 315	51 708
Övriga fordringar		5 925	3 918	2 513	111
Derivatinstrument		–	1 051	–	–
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	10 366	8 512	1 268	1 728
<i>Likvida medel</i>	18, 24	11 680	20 873	849	604
Summa omsättningstillgångar		142 816	153 436	10 945	54 151
SUMMA TILLGÅNGAR		462 198	466 780	433 160	394 522

Tillgångar

Tillgångarna minskade under perioden från 467 till 462 MSEK. Anläggningstillgångarna ökade från 313 till 319 MSEK och omsättningstillgångarna minskade från 153 till 143 MSEK.

Anläggningstillgångar

Goodwill i koncernen uppgick till 182 MSEK (121). Ökningen härrör till förvärv av Cryo-koncernen, 66 MSEK (-). För vidare information, se not 13. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar har under året skett med 16 MSEK (23), varav 2 MSEK (9) härrör till kvarvarande verksamheten. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar i den avvecklade verksamheten bestod främst av aktivering av utvecklingsutgifter i STEEN Solution™ 14 MSEK (13).

Bruttoinvesteringar i koncernens materiella anläggningstillgångar uppgick under året till 16 MSEK (15) och bestod främst av investeringar i det nya MEA-laboratoriet i Denver, se not 14.

Vitrolife hade vid slutet av 2012 aktiverade fastställda taxerade underskottsavdrag om cirka 18 MSEK (51). Av dessa uppgick under året skattemässiga utnyttjade underskottsavdrag till 10 MSEK (25), se vidare not 12.

Omsättningstillgångar

Varulagret minskade under året med 4 MSEK, från 66 till 62 MSEK. Genomsnittligt lager var 17 procent (17) av årets nettoomsättning. Kundfordringarna minskade med 1 MSEK, från 53 till 52 MSEK. Genomsnittliga kundfordringar var 14 procent (16) av årets nettoomsättning. Likvida medel minskade med 9 MSEK, från 21 till 12 MSEK.

Moderbolaget

Moderbolagets tillgångar utgörs till stor del av aktier i dotterbolag. Värdet uppgick på balansdagen till 420 MSEK (338). Ökningen härrör sig till förvärv av Cryo-koncernen, 82 MSEK (-). Andelar i intressebolag uppgick till 3 MSEK (3). Bolaget har värderat sina innehav utifrån dotterbolagens framtida intjäningspotential och bedömt att nedskrivning av aktierna inte är erforderlig. I övrigt består moderbolagets tillgångar av fordringar hos koncernföretag, 6 MSEK (52). Fordringar med ursprungsvärde i USD respektive GBP och omräkningsdifferenser på grund av förändrade kurser på dessa poster har förts direkt mot fritt eget kapital. Moderbolagets likvida medel uppgick vid årsskiftet till 1 MSEK (1). Under 2012 gjordes inga investeringar i materiella (-) eller finansiella anläggningstillgångar (-).

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2012-12-31	2011-12-31	2012-12-31	2011-12-31
EGET KAPITAL	4, 19				
Koncernen					
Aktiekapital		20 228	19 954	–	–
Övrigt tillskjutet kapital		220 287	208 905	–	–
Reserver		-36 939	-23 651	–	–
Balanserat resultat inkl. årets resultat		74 215	137 762	–	–
Moderbolaget					
Bundet eget kapital					
Aktiekapital (19 830 936/19 562 769 st)		–	–	20 228	19 954
Reservfond		–	–	172 943	172 943
Fritt eget kapital					
Överkursfond		–	–	47 381	35 999
Balanserat resultat		–	–	78 746	158 639
Årets resultat		–	–	-6 994	-3 582
SUMMA EGET KAPITAL, hänförligt till moderbolagets aktieägare		277 791	342 970	312 304	383 953
Minoritetsintresse		1 191	933	–	–
SUMMA EGET KAPITAL		278 982	343 903	312 304	383 953
SKULDER					
Långfristiga skulder	4				
Långfristiga räntebärande skulder	21, 24	58 228	55 868	20 227	1 708
Långfristiga icke-räntebärande skulder	24	32 605	–	34 466	–
Uppskjuten skatteskuld		11 085	–	–	–
Övriga avsättningar	7	1 130	–	–	–
Summa långfristiga skulder		103 048	55 868	54 693	1 708
Kortfristiga skulder					
Räntebärande skulder till kreditinstitut	21, 24	16 825	11 101	6 009	854
Leverantörsskulder		17 444	19 865	500	80
Skulder till koncernföretag		–	–	53 695	3 492
Övriga skulder	22	10 434	9 095	4 222	2 313
Aktuella skatteskulder		4 059	3 394	1	–
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	31 406	23 554	1 736	2 122
Summa kortfristiga skulder		80 168	61 332	66 163	8 861
SUMMA SKULDER		183 216	122 877	120 856	10 569
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		462 198	466 780	433 160	394 522
Ställda säkerheter för egna skulder	26	20 684	20 000	3 100	3 100
Eventualförpliktelser	26	805	600	577	600

Skulder och eget kapital

Räntebärande skulder ökade med 8 MSEK jämfört med föregående år. Ökningen av långfristiga räntebärande skulder och skuldsättningsgraden de senaste två åren är huvudsakligen hänförligt till ökad finansiering på grund av expanderande verksamhet, förvärv av Cryo-koncernen samt nytt MEA-laboratorium i Denver.

Totalt amorteras befintliga lån med cirka 17,2 MSEK per år, bestående av 1 660 TUSD, 80 TGBP samt 600 TEUR. Nya lån har upptagits om 15 MSEK för expanderande verksamhet, 0,9 MUSD för nytt MEA-laboratorium i Denver samt 3 MEUR avseende förvärv av Cryo-koncernen i Ungern.

Genomsnittliga leverantörsskulder var 5 procent (6) av årets nettoomsättning. Soliditeten uppgick till 61 procent (74). Minskningen beror främst på utdelningen av Xvivo Perfusion AB samt upptagna lån under året. Det egna kapitalet har minskat till följd av aktieutdelning samt utdelning av Xvivo Perfusion AB till Vitrolifes aktieägare den 1 oktober 2012.

Moderbolaget

Förändringen av moderbolagets egna kapital om -72 MSEK (-2) är hänförlig till årets totalresultat MSEK -1 (11), utdelning till aktieägare -12 MSEK (-12), optionsprogram 0 MSEK (-1), ökning av aktier och överkursfond 11 MSEK (0,3) samt utdelning av Xvivo Perfusion AB till aktieägarna -70 MSEK (-).

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Koncernen

	Hänförligt till moderbolagets aktieägare				Minoritets- intresse	Summa eget kapital
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat		
TSEK						
Ingående eget kapital 2011-01-01	19 944	208 566	-23 450	120 616	657	326 333
Årets totalresultat	-	-	-201	30 360	284	30 443
Ökning av aktiekapitalet	10	339	-	-	-	349
Optioner	-	-	-	-1 478	-	-1 478
Utdelning	-	-	-	-11 736	-	-11 736
Övriga transaktioner med minoritetsägare	-	-	-	-	-8	-8
Utgående eget kapital 2011-12-31	19 954	208 905	-23 651	137 762	933	343 903
Ingående eget kapital 2012-01-01	19 954	208 905	-23 651	137 762	933	343 903
Årets totalresultat	-	-	-13 288	333 772	293	320 777
Ökning av aktiekapitalet	274	11 382	-	-	-	11 656
Utdelning	-	-	-	-11 738	-	-11 738
Utdelning, aktier i Xvivo Perfusion AB	-	-	-	-387 343	-	-387 343
Effekt på uppskjuten skatt av förändring i svensk skattesats	-	-	-	1 762	-	1 762
Övriga transaktioner med minoritetsägare	-	-	-	-	-35	-35
Utgående eget kapital 2012-12-31	20 228	220 287	-36 939	74 215	1 191	278 982

Moderbolaget

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa eget kapital
	Aktie- kapital	Reserv- fond	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat	
TSEK						
Ingående eget kapital 2011-01-01	19 944	172 604	35 999	161 695	-4 352	385 890
Omföring av årets resultat	-	-	-	-4 352	4 352	-
Årets totalresultat	-	-	-	14 510	-3 582	10 928
Ökning av aktiekapitalet	10	339	-	-	-	349
Optioner	-	-	-	-1 478	-	-1 478
Utdelning	-	-	-	-11 736	-	-11 736
Utgående eget kapital 2011-12-31	19 954	172 943	35 999	158 639	-3 582	383 953
Ingående eget kapital 2012-01-01	19 954	172 943	35 999	158 639	-3 582	383 953
Omföring av årets resultat	-	-	-	-3 582	3 582	-
Årets totalresultat	-	-	-	5 800	-6 994	-1 194
Ökning av aktiekapitalet	274	-	11 382	-	-	11 656
Optioner	-	-	-	-	-	-
Utdelning	-	-	-	-11 738	-	-11 738
Utdelning, aktier i Xvivo Perfusion AB	-	-	-	-70 373	-	-70 373
Utgående eget kapital 2012-12-31	20 228	172 943	47 381	78 746	-6 994	312 304

KASSAFLÖDESANALYSER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2012-12-31	2011-12-31	2012-12-31	2011-12-31
	18				
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		352 948	22 726	-9 062	-4 326
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		-280 206	16 254	1 375	-611
Betald skatt		-6 624	-1 850	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		66 118	37 130	-7 688	-4 937
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		79	-5 184	-	-
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-10 577	-8 974	31 970	19 791
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		2 317	-1 324	-2 009	204
<i>Kassaflöde från den avvecklade verksamheten</i>		<i>1 993</i>	<i>17 812</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten		59 930	39 460	22 273	15 058
Investeringsverksamheten					
Förvärv av rörelsegren/dotterföretag		-31 476	-	-31 628	-
Förvärv av intresseföretag		-	-	-	-
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-2 305	-9 011	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-15 050	-14 694	-	-
<i>Kassaflöde från den avvecklade verksamheten</i>		<i>-13 708</i>	<i>-14 106</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-62 539	-37 811	-31 628	-
Finansieringsverksamheten					
Förändring av checkräkningskredit		-23 885	20 292	-	-
Konvertibellån till intresseföretag		-	-2 401	-	-
Upptagna lån		47 370	8 832	25 858	-
Amortering av låneskulder		-15 264	-13 477	-4 512	-1 785
Ökning av aktiekapitalet		-	349	-	349
Utdelning		-13 828	-11 736	-11 738	-11 736
Optioner		-	-1 478	-	-1 478
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-5 607	381	9 608	-14 650
Årets kassaflöde		-8 216	2 030	253	408
Likvida medel vid årets början		20 873	18 617	604	196
Kursdifferens i likvida medel		-977	226	-8	-
Likvida medel vid årets slut		11 680	20 873	849	604

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten för koncernen totalt uppgick för 2012 till 60 MSEK (39) varav 2 MSEK (18) från den avvecklade verksamheten. Kassaflödet från investeringsverksamheten var -63 MSEK (-38) för koncernen totalt, varav -14 MSEK (-14) från den avvecklade verksamheten. Kassaflödet relaterat till bruttoinvesteringar i kvarvarande verksamhetens materiella anläggningstillgångar uppgick under året till -15 MSEK (-15), i immateriella anläggningstillgångar till -2 MSEK (-9) och i finansiella anläggningstillgångar till 0 MSEK (0). Immateriella anläggningstillgångar består främst av teknologi i samband med förvärv av rörelsegren/dotterföretag under året. Kassaflödet från finansieringsverksamhe-

ten var -6 MSEK (0) och bestod bland annat av utdelning under andra kvartalet -12 MSEK (-12), utdelning av Xvivo Perfusion ABs kassa i samband med utdelning av transplantationsverksamheten, -2 MSEK (-), amortering av låneskulder -15 MSEK (-13). Upptagna lån i samband med förvärv av dotterföretag i Ungern 26 MSEK (-), nytt lån från bank för finansiering av expanderande verksamhet 15 MSEK (-), nytt lån i USA för utbyggnad av MEA-labb 6 MSEK (9), minskat utnyttjande av checkräkningskredit -24 MSEK (20) samt övrigt 0 MSEK (-4). Sammantaget uppgick årets kassaflöde till -8 MSEK (2) för koncernen totalt. Koncernens likvida medel den 31 december 2012 uppgick till 12 MSEK (21).

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Noter till årsbokslut 2012 för Vitrolife-koncernen och dess moderbolag, Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452, med säte i Göteborg i Sverige, besöksadress Gustaf Werners gata 2, postadress Box 9080, 400 92 Göteborg. Moderbolagets aktier är noterade på NASDAQ OMX Stockholm, Small Cap.

Innehållsförteckning	Sida
Not 1 Redovisningsprinciper	48
Not 2 Intäkternas fördelning	51
Not 3 Rapportering per segment	51
Not 4 Förvärv av rörelse	52
Not 5 Övriga rörelseintäkter	52
Not 6 Övriga rörelsekostnader	52
Not 7 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse	52
Not 8 Arvode och kostnadsersättning till revisorer	53
Not 9 Rörelsens kostnader	53
Not 10 Finansnetto	53
Not 11 Valutakursdifferenser	53
Not 12 Skatter	54
Not 13 Immateriella anläggningstillgångar	54
Not 14 Materiella anläggningstillgångar	55
Not 15 Fordringar och skulder hos koncernföretag	55
Not 16 Kundfordringar	55
Not 17 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	55
Not 18 Kassaflödesanalys och likvida medel	55
Not 19 Eget kapital	56
Not 20 Resultat per aktie	56
Not 21 Räntebärande skulder	56
Not 22 Övriga skulder	56
Not 23 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	56
Not 24 Finansiella instrument och finansiell riskhantering	56
Not 25 Leasingavgifter avseende operationell leasing	58
Not 26 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	58
Not 27 Andelar i koncernföretag/intresseföretag	58
Not 28 Närstående	59
Not 29 Händelser efter balansdagen	59
Not 30 Kritiska uppskattningar och bedömningar	59

Not 1. Redovisningsprinciper

Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) som har godkänts av EG-kommissionen för tillämpning inom EU. Även tillkommande information i enlighet med Rådet för finansiell rapportering (EFR) RFR 1 – kompletterande regler för koncerner, har beaktats.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper". De avvikelser som förekommer mellan moderbolagets och koncernens principer förorsakas av begränsningar i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderbolaget till följd av ÅRL och Tryggandelagen samt i vissa fall av skatteskäl. Dessutom har tillämpningen skett av rekommendationen RFR 2 – Redovisning för juridiska personer.

Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden, förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde. Finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde består av derivatinstrument, finansiella tillgångar klassificerade som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen eller som finansiella tillgångar som kan säljas.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp, om inte annat anges, är avrundade till närmaste tusental.

Förutsättningar vid upprättande av moderbolagets och koncernens finansiella rapporter

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som

påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används sedan för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Bedömningar gjorda av företagsledningen vid tillämpningen av IFRS som har en betydande inverkan på de finansiella rapporterna och gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga justeringar i påföljande års finansiella rapporter beskrivs närmare i not 30.

De nedan angivna redovisningsprinciperna för koncernen har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter, om inte annat framgår. Koncernens redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent på rapportering och konsolidering av dotterföretag.

Standarder, ändringar och tolkningar som trätt i kraft 2012

Under år 2012 har inga nya eller ändrade standarder trätt i kraft som har betydelse för koncernens eller moderbolagets finansiella rapporter.

Nya IFRS-standarder och IFRIC tolkningar som ännu inte trätt i kraft eller tillämpats av Vitrolife men som bedöms kunna ha påverkan på koncernen

IAS 1 "Utformning av finansiella rapporter" ändringar avseende hur övrigt totalresultat ska redovisas har trätt ikraft men ännu ej tillämpats av Vitrolife.

IFRS 9 "Klassificering och värdering av finansiella tillgångar" (gäller från 1 januari 2013).

IFRS 10 "Konsoliderade finansiella rapporter" bygger på redan existerande principer då den identifierar kontroll som den avgörande faktorn om ett företag ska inkluderas i koncernredovisningen.

IFRS 12 "Disclosures of interest in other entities" omfattar upplysningskrav för bl a intresseföretag och ej konsoliderade företag.

IFRS 13 "Verkligt värde" syftar till att värderingar till verkligt värde ska bli mer konsekventa och mindre komplex genom att standarden tillhandahåller en exakt definition.

Förändringar i dessa nya standarder kan komma påverka koncernens redovisning, men någon närmare utvärdering har ännu inte gjorts.

Övriga tolkningar och ändringar av befintliga standarder som ännu inte trätt i kraft bedöms i nuläget inte ha någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter.

Klassificering m.m.

Anläggningstillgångar, långfristiga skulder och avsättningar består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än 12 månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom 12 månader räknat från balansdagen.

Konsolideringsprinciper

Dotterföretag

I koncernens bokslut ingår moderbolaget Vitrolife AB (publ) och de dotterbolag i vilka moderbolaget har bestämmande inflytande vid årets slut. Samtliga i koncernen ingående dotterbolag ägs till 100 procent av moderbolaget förutom A.T.S Srl, som ägs av Vitrolife till 70 procent per 2012-12-31.

Förvärv av bolag redovisas enligt förvärvsmetoden, vilket innebär att tillgångar och skulder redovisas till verkliga värden enligt upprättad förvärvsanalys. Skillnaden mellan anskaffningsvärdet för dotterföretagsaktierna och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar, övertagna skulder och eventalförpliktelser utgör koncernmässig goodwill. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Dotterföretags finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och realiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Intresseföretag

I koncernen bokslut utgör HertART Aps intresseföretag, vilket ägs av Vitrolife AB (publ) till 25 procent.

Intresseföretag är alla de företag där koncernen har ett betydande men inte

bestämmande inflytande, vilket i regel omfattar mellan 20-50 procent av rösterna. Innehav i intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden och värderas inledningsvis till anskaffningsvärde. Koncernens redovisade värde på innehav i intresseföretag inkluderar goodwill som identifierades vid förvärvet, netto efter eventuella nedskrivningar.

Koncernens andel av resultat som uppkommit i intresseföretaget efter förvärvet redovisas i resultaträkningen och dess andel av förändringar i övrigt totalresultat efter förvärvet redovisas i övrigt totalresultat. Ackumulerade förändringar efter förvärvet redovisas som ändring av innehavets redovisade värde. När koncernens andel i ett intresseföretags förluster uppgår till eller överstiger dess innehav i intresseföretaget, inklusive eventuella fordringar utan säkerhet, redovisar koncernen inte ytterligare förluster, om inte koncernen har påtagit sig förpliktelser eller gjort betalningar för intresseföretagets räkning.

Orealiserade vinster på transaktioner mellan koncernen och dess intresseföretag elimineras i förhållande till koncernens innehav i intresseföretaget. Även realiserade förluster elimineras, om inte transaktionen utgör ett bevis på att ett nedskrivningsbehov föreligger för den överlätna tillgången. Tillämpade redovisningsprinciper i intresseföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta upptas till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i resultaträkningen. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden upptas till den valutakurs som gällde vid transaktionstillfället. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till verkliga värden omräknas till den funktionella valutan med den kurs som råder vid tidpunkten för värdering till verkligt värde. Valutakursförändringen redovisas sedan på samma sätt som övrig värdeförändring avseende tillgången eller skulden.

Funktionell valuta är valutan i de primära ekonomiska miljöer där de i koncernen ingående bolagen bedriver sin verksamhet. De bolag som ingår i koncernen är moderbolag och dotterbolag. Moderbolagets funktionella valuta, tillika rapporteringsvaluta, är svenska kronor. Koncernens rapporteringsvaluta är svenska kronor.

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas till svenska kronor till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs som utgör en approximation av kurserna som rådde vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i rapport över totalresultatet.

Följande valutakurser har använts i bokslutet:

Valuta	Genomsnittskurs		Balansdagskurs	
	2012	2011	2012-12-31	2011-12-31
EUR	8,7053	9,0335	8,6166	8,9447
USD	6,7754	6,4969	6,5156	6,9234
AUD	7,0184	6,6988	6,7655	7,0257
GBP	10,734	10,4115	10,4914	10,6768
CNY	1,0738	1,0057	1,0456	1,0998
JPY (100)	8,5067	8,1658	7,5627	8,9179
DKK (100)	116,962	121,255	115,5162	120,3326
HUF (100)	3,0124	-	2,9558	-

Intäkter

Intäkter för försäljning av varor redovisas i resultaträkningen när väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen. Omsättningen avser intäkter från försäljning av varor samt fakturerade frakter och redovisas exklusive mervärdesskatt, returer och rabatter. Försäljningsintäkterna bokförs per fakturadatum. Fakturering sker i samband med utleverans. Intäkterna redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet.

Rörelsekostnader samt finansiella intäkter och kostnader

Leasing

Leasing klassificeras i koncernredovisningen antingen som finansiell eller operationell leasing. Samtliga koncernens leasingavtal har klassificerats och redovisas som operationella. Operationell leasing innebär att leasingavgiften kostnadsförs över löptiden med utgångspunkt från nyttjandet, vilket kan skilja sig åt från vad som de facto erlagts som leasingavgift under året. Se även not 30.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter och kostnader består av ränteutgifter på bankmedel och fordringar och räntebärande värdepapper, räntekostnader på lån, utdelningsintäkter, valutakursdifferenser, realiserade och realiserade vinster på finansiella placeringar samt derivatinstrument som används inom den finansiella verksamheten.

Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, kundfordringar, övriga lånefordringar samt derivat. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder, låneskulder samt derivat.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part till instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserats, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld. Förvärv och avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som utgör den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången förutom i de fall bolaget förvärvat eller avyttrar noterade värdepapper då likviditetsredovisning tillämpas.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Denna kategori består av två undergrupper: finansiella tillgångar som innehas för handel och andra finansiella tillgångar som företaget initialt valt att placera i denna kategori. En finansiell tillgång klassificeras som innehav för handel om den förvärvas i syfte att säljas på kort sikt. Derivat klassificeras som innehav för handel utom då de används för säkringsredovisning. Tillgångar i denna kategori värderas löpande till verkligt värde med värdeförändringar redovisade i resultaträkningen.

Lånefordringar och kundfordringar

"Lånefordringar och kundfordringar" är finansiella tillgångar som inte utgör derivat med fasta betalningar eller med betalningar som går att fastställa, och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i kundfordringar – med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringarna uppkommer då företaget tillhandahåller pengar, varor och tjänster direkt till kredittagaren utan avsikt att idka handel i fordringsrätterna. Tillgångar i denna kategori värderas till upplupet anskaffningsvärde. Upplupet anskaffningsvärde bestäms utifrån den effektivränta som beräknades vid anskaffningstidpunkten.

Finansiella skulder som innehas för handel

Denna kategori består av finansiella skulder som innehas för handel samt derivat som inte används för säkringsredovisning. Skulder i kategorin värderas löpande till verkligt värde med värdeförändringar redovisade i resultaträkningen.

Andra finansiella skulder

Finansiella skulder som inte innehas för handel värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Likvida medel

Likvida medel omfattar kassa, omedelbart tillgängliga banktillgodohavanden samt övriga penningmarknadsinstrument med ursprunglig löptid understigande tre månader. Poster som löper med fast ränta värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella placeringar

Finansiella placeringar utgörs av kortfristiga placeringar. Om löptiden eller den förväntade innehavstiden är längre än 12 månader utgör de finansiella anläggningstillgångar och om de är kortare än 12 månader utgör de omsättningstillgångar.

Räntebärande värdepapper där avsikten inte är att hålla till förfall klassificeras som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen. Vid värdering till verkligt värde via resultaträkningen redovisas värdeförändringen i finansnettot.

Långfristiga fordringar, kortfristiga fordringar samt övriga fordringar

Ovanstående fordringar kategoriseras som "Lånefordringar och kundfordringar" vilket innebär redovisning till upplupet anskaffningsvärde. I de fall fordringarnas löptid är kort har redovisning skett till nominellt belopp utan diskontering enligt metoden för upplupet anskaffningsvärde. Om den förväntade innehavstiden är längre än 12 månader utgör de långfristiga fordringar och om den är kortare, övriga fordringar.

Kundfordringar

Kundfordringar värderas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Då kundfordrans förväntade löptid är kort, redovisas värdet till nominellt belopp utan diskontering. Avdrag görs för osäkra fordringar, vilka bedöms individuellt. Nedskrivningar av kundfordringar redovisas i rörelsens kostnader.

Skulder

Skulder klassificeras som andra finansiella skulder vilket innebär att de initialt redovisas till verkligt värde efter avdrag för transaktionskostnader. Efter anskaffningstidpunkten värderas lånen till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Långfristiga skulder har en förväntad löptid längre än 12 månader medan kortfristiga har en löptid kortare än 12 månader. Då leverantörsskulder har kort förväntad löptid värderas de utan diskontering till nominellt belopp.

Derivat

Derivatinstrument utgörs av terminskontrakt som utnyttjas för att täcka risker för valutakursförändringar. Koncernen klassificerar sina terminskontrakt som används för säkring av prognostiserade flöden som kassaflödessäkringar. Den effektiva delen av förändringar i verkligt värde på ett derivatinstrument som identifieras som kassaflödessäkring och som uppfyller villkoren för säkringsredovisning, redovisas i övrigt totalresultat. Den vinst eller förlust som hänförs till den ineffektiva delen redovisas i förekommande fall omedelbart i resultaträkningen.

Immateriella anläggningstillgångar

De poster som redovisas i koncernens balansräkning är Goodwill, Balanserade utgifter för produktutveckling, Patent samt Övriga immateriella anläggningstillgångar. Dessa består huvudsakligen av del av övervärde vid förvärvet av Vitrolife Sweden Instruments (f.d. Swemed) som är hänförliga till varumärken, teknologi och kundrelationer samt del av övervärde vid förvärvet av A.T.S. Srl som avser kundrelationer. Övervärdet vid förvärv av IVF Ltd har i sin helhet ansetts utgöra Goodwill. Övervärdet relaterat till förvärvet av verksamheten i Conception Technologies och Cryo-koncernen har fördelats mellan Goodwill och övriga immateriella anläggningstillgångar.

Goodwill

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet för rörelseförvärvet och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar, övertagna skulder samt eventuell förpliktelse. Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enhet och skrivs inte av utan testas årligen för nedskrivningsbehov.

Balanserade utgifter för produktutveckling

Med forskningskostnader avses utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap. Med utgifter för utveckling avses utgifter där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer.

Utgifter för forskning kostnadsförs i den period de uppkommer. I koncernen redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång i det fall tillgången bedöms kunna generera framtida ekonomiska fördelar och då endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt värdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

I koncernens balansräkning är aktiverade utvecklingsutgifter upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

Avskrivning

Avskrivningar redovisas i resultaträkningen linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämda. Goodwill prövas för nedskrivningsbehov årligen eller så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde. Avskrivningsbara immateriella tillgångar skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Balanserade utgifter produktutveckling	5-7 år
Patent	10 år
Varumärken, teknologi, kundrelationer	10 år

Balanserade utgifter för produktutveckling skrivs huvudsakligen av på 5 år vilket motsvarar de flesta produkters förväntade livslängd. Avskrivningstiden för patent och varumärken följer det underliggande patentets eller varumärkets livslängd som i genomsnitt uppgår till 10 år.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkning när det på basis av tillgänglig information är sannolikt att den framtida ekonomiska nyttan som är förknippad med innehavet tillfaller koncernen/företaget och att anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna som är förknippade med tillgången kommer att komma företaget till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avgörande för bedömningen när en tillkommande utgift läggs till anskaffningsvärdet är om utgiften avser utbyten av identifierade komponenter, eller delar därav, varvid sådana utgifter aktiveras. Även i de fall ny komponent tillskapats läggs utgiften till anskaffningsvärdet. Eventuella oavskrivna redovisade värden på utbytta komponenter, eller delar av komponenter, utsträngas och kostnadsförs i samband med utbytet. Reparationer kostnadsförs löpande.

Lånekostnader

Lånekostnader belastar resultatet i den period till vilken de hänförs sig.

Avskrivning

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med beräknat restvärde. Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod, mark skrivs inte av. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Byggnader	20-31 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	10 år
Inventarier, verktyg och installationer	5 år
Datorutrustning	3 år
Bilar och transportmedel	5 år

Bedömning av en tillgångs restvärde och nyttjandeperiod görs årligen.

Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkursrisk beaktats. Anskaffningsvärdet beräknas enligt vägda genomsnittspriser. I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta tillverkningskostnader baserad på normal kapacitet.

Nedskrivningar

Vid varje rapporttillfälle görs en bedömning av om det föreligger någon indikation på en värdeminskning avseende koncernens tillgångar. Eventuella nedskrivningsbehov avseende goodwill och övriga immateriella tillgångar vilka inte skrivs av löpande samt finansiella tillgångar prövas dock minst på årlig basis. Om så är fallet beräknas tillgångens återvinningsvärde. Goodwill har allokaterats till minsta kassagenererande enheter och är föremål för årliga nedskrivningsprövningar även om någon indikation på värdeminskning inte föreligger. Prövning av nedskrivningsbehov sker dock oftare om det finns indikationer på att en värdeminskning har inträffat. Återvinningsvärdet utgörs av det högsta av nyttjandevärdet av tillgången i verksamheten och nettoförsäljningsvärdet. Nyttjandevärdet utgörs av nuvärdet av samtliga in- och utbetalningar som är hänförliga till tillgången under den period den förväntas nyttjas i verksamheten med tillägg av nuvärdet av nettoförsäljningsvärdet vid nyttjandeperiodens slut. Om det beräknade återvinningsvärdet understiger det redovisade värdet görs en nedskrivning till tillgångens återvinningsvärde. En tidigare nedskrivning återförs när det har inträffat en förändring i de antaganden som låg till grund för att fastställa tillgångens återvinningsvärde när den skrevs ned och som innebär att nedskrivningen ej längre bedöms som erforderlig. Återföringar av tidigare gjorda nedskrivningar prövas individuellt och redovisas i resultaträkningen. Nedskrivningar av goodwill återförs inte i en efterföljande period.

Resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets aktieägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året.

Ersättningar till anställda

Samtliga medarbetares pensionsplaner är avgiftsbestämda. Premierna kostnadsförs löpande och inga förpliktelser att betala ytterligare avgifter finns. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas. Se vidare not 7.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkning när koncernen har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse, och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med skulden.

Inkomstskatter

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretagets dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning och gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och -lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag, förutom där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid.

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas i övrigt totalresultat varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässig goodwill och i normalfallet inte heller i skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid. I juridisk person redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatteskuld. I koncernredovisningen delas däremot obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Utdelning av transplantationsverksamheten

Utdelning av aktierna i Vitrolifes dotterbolag Xvivo Perfusion AB har skett i enlighet med beslut på extra bolagsstämma i Vitrolife AB den 24 september 2012. Utdelning har skett i enlighet med "Lex Asea" per den 1 oktober. I enlighet med regler i IFRIC 17 (IFRS) redovisas mellanskillnaden mellan marknadsvärdet på aktierna vid notering och det bokförda värdet på Xvivos nettotillgångar i Vitrolife vid utdelningstillfället som en icke skattepliktig realisationsvinst i finansnettot. Marknadsvärdet beräknas enligt börskursen vid noteringen för Xvivo aktien på NASDAQ OMX First North den 8:e oktober. Realisationsvinsten uppgick till 303 207 TSEK. Transplantationsverksamheten redovisas efter utdelningen separat som avvecklad verksamhet enligt regler i IFRS 5.

Eventualförpliktelser (ansvarsförbindelser)

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som

en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Redovisningsrådets rekommendation RFR 2 - Redovisning för juridisk person. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen skall tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som skall göras från IFRS. Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår enligt följande.

De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter.

Ändrade redovisningsprinciper

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Inkomstskatter

I moderbolaget redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatteskuld. I koncernredovisningen delas däremot obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Företaget redovisar koncernbidrag och aktieägartillskott i enlighet med uttalandet från Redovisningsrådets Akutgrupp.

Aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskrivning ej erfordras. Koncernbidrag redovisas enligt ekonomisk innebörd. Det innebär att koncernbidrag som lämnats i syfte att minimera koncernens totala skatt redovisas mot övrigt totalresultat efter avdrag för aktuell skatteeffekt. Koncernbidrag som är att jämställa med utdelning redovisas som utdelning, vilket innebär att erhållet koncernbidrag och dess aktuella skatteeffekt redovisas över resultaträkningen. Lämnat koncernbidrag och dess aktuella skatteeffekt redovisas mot övrigt totalresultat. Koncernbidrag som är att jämställa med aktieägartillskott redovisas, med beaktande av aktuell skatteeffekt, hos mottagaren direkt mot balanserade vinstmedel. Givaren redovisar koncernbidraget och dess aktuella skatteeffekt som investering i andelar i koncernföretag, i den mån nedskrivning ej erfordras.

Not 2. Intäkternas fördelning

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Varuförsäljning	351 984	298 557	-	-
Fraktintäkter	10 036	9 508	-	-
<i>Avvecklad verksamhet</i>	<i>42 197</i>	<i>48 050</i>	-	-
Summa	404 217	356 115	-	-

Not 3. Rapportering per segment

Vitrolife har en funktionellt indelad organisation som är oberoende av geografisk placering där verksamheten leds av en ansvarig per process. Segmenten är indelade i produktområdena Fertilitet samt Transplantation. Segmentet Transplantation delades ut till aktieägarna den 1 oktober 2012.

Segmentet Fertilitet arbetar med att utveckla, producera och marknadsföra näringslösningar (medier), produkter för frysförvaring, avancerade engångsinstrument som nålar och pipetter samt time-lapse teknologi för human infertilitetsbehandling.

Finansiell data per segment

	Fertilitet		Transplantation Avvecklad verksamhet		Koncernen totalt	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011
Segmentets intäkter	362 020	308 065	42 197	48 050	404 217	356 115
Intäkter från externa kunder	362 020	308 065	42 197	48 050	404 217	356 115
Rörelseresultat	49 725	20 660	7 167	20 257	56 894	40 917
Finansiella intäkter	10 174	11 387	3 848	9 212	14 022	20 599
Finansiella kostnader	-10 161	-9 321	-5 108	-7 093	-15 269	-16 414
Reavinst utdelning Xvivo Perfusion AB	-	-	303 207	-	303 207	-
Resultat efter finansiella poster	49 738	22 726	309 114	22 376	358 855	45 102
Totala tillgångar	462 198	389 289	-	77 491	462 198	466 780

I rörelseresultatet ingår avskrivningar med 18,2 MSEK (17,3). Av dessa är 17,6 MSEK (16,8) hänförligt till Fertilitet samt 0,7 MSEK (0,5) till Transplantation. Försäljning mellan segmenten sker till marknadsmässiga villkor. Dock har ingen försäljning mellan segmenten skett under 2012. Vitrolife hade under 2012 ingen kund som utgjorde mer än 10 procent av den totala omsättningen.

Finansiell data per geografiskt område

	Sverige	USA	Asien	Övriga världen	Koncernen totalt
Intäkter från externa kunder, kvarvarande verksamhet	20 513	59 013	100 091	182 403	362 020
Intäkter från externa kunder, avvecklad verksamhet	2 614	20 806	1 379	17 398	42 197
Anläggningstillgångar (immateriella och materiella)	223 776	81 301	19	5 357	310 453

Not 4. Förvärv av rörelse samt avvecklad verksamhet

Förvärv av rörelse

I oktober 2012 förvärvade Vitrolife samtliga andelar i Cryo Management Ltd med dotterbolaget Cryo Innovation Ltd i Ungern. Företagen har ca 20 anställda. Förvärvet påverkar den konsoliderade försäljningssiffran 2012 positivt med ca 3 MSEK. Köpeskillingen uppgick till ca 9 MEUR inklusive tilläggsköpeskillingar om maximalt 4 MEUR. Tilläggsköpeskillingarna utfaller vid uppfyllande av definierade mål främst rörande försäljning under perioden 2013 till 2016. Av den fasta köpeskillingen finansierades 3 MEUR genom ett förvärvslån, 0,6 MEUR från Vitrolifes kassa samt 1,4 MEUR genom betalning med 268 167 nyemitterade aktier. Förvärvskostnader uppgår till ca 1 MSEK och har i sin helhet kostnadsförts. Övervärdet hänförligt till förvärvet uppgick per 31 december till 77,0 MSEK varav 6,0 MSEK avser befintliga produkter, 2,0 MSEK produktionsteknologi samt 2,3 MSEK omklassificering till lön. Resterande övervärde utgörs av goodwill och är relaterat till synergier vilka genereras genom att Cryos produkter kan säljas genom Vitrolifes distributionsnät. Vidare är goodwill hänförligt till personalen då en betydande del av värdet i bolaget ligger i personalens samlade förmåga att snabbt utveckla nya versioner av teknologiprodukterna. Nedanstående tabell sammanfattar erlagd köpeskillning samt förvärvade tillgångar och skulder som redovisas på förvärvsdagen till verkligt värde. Det bokförda värdet sammanfaller i de flesta fall med verkligt värde. Bakgrunden till detta är att inga kundfordringar har identifierats där nedskrivningsbehov anses befogad samt att inget nedskrivningsbehov anses föreliggande avseende varulagret. Vidare har övertagna leverantörsskulder kort löptid.

Förvärvet gjordes i EUR och redovisningen är till förvärvsdagens kurs.

	MSEK
Köpeskillning per 3 oktober 2012	
Likvida medel	31,6
Nyemitterade aktier	10,8
Skuld till säljarna av Cryo, kvittas mot tillgångar	4,2
Villkorade köpeskillingar	34,7
Summa köpeskillning	81,3

Identifierbara tillgångar och skulder

Likvida medel	0,2
Kundfordringar	2,5
Varulager	3,0
Förutbetalda kostnader/depositioner	0,1
Materiella anläggningstillgångar	0,4
Immateriella anläggningstillgångar produktionsteknologi	2,0
Immateriella anläggningstillgångar befintliga produkter	6,0
Övriga immateriella anläggningstillgångar	6,0
Leverantörsskulder	-2,8
Upplupna kostnader/övriga korta skulder	-4,2
Summa identifierbara tillgångar och skulder	13,1
Tilläggsköpeskillning som omklassificeras till lön	2,3
Goodwill	66,2
Omräkningsdifferens, valuta	-0,3
Summa förvärvade tillgångar och skulder	81,3

Avvecklad verksamhet

Vitrolife har i enlighet med beslut på extra bolagsstämma den 24 september 2012 utdelat transplantationsverksamheten som bedrivs i Xvivo Perfusion AB och dess dotterbolag till aktieägarna per den 1 oktober 2012. Vid utdelningstillfället uppstod en icke skattepliktig reavinst om 303 MSEK i enlighet med gällande regler i IFRS 5 samt IFRIC 17. Utdelningen resulterade i att eget kapital i koncernen minskade med 387 MSEK vilket motsvarade marknadsvärdet på aktierna i Xvivo Perfusion AB vid utdelningstillfället, se även not 10.

Utdelningen av transplantationsverksamheten genomfördes 1 oktober 2012. Transplantationsverksamheten redovisas efter utdelningen separat som avvecklad verksamhet enligt regler i IFRS 5.

Avvecklad
verksamhet

2012
9 mån

2011
12 mån

Resultaträkning, avvecklad verksamhet

Nettoomsättning	42 197	48 050
Bruttoresultat	33 588	37 799
Försäljningskostnader	-7 189	-5 517
Administrationskostnader	-12 825	-7 264
FoU-kostnader	-6 055	-4 613
Övriga kostnader	-353	-148
Rörelseresultat	7 167	20 257
Reavinst utdelning Xvivo Perfusion AB	303 207	-
Resultat efter finansiella poster	309 115	22 376
Skatter	-1 599	-7 173
Nettoresultat	307 516	15 203

Not 5. Övriga rörelseintäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Valutakursvinster fordringar/skulder av rörelsekaraktär	1 480	1 381	16	73
Vinst avyttring maskiner och inventarier	-	-	-	-
Övrig intäkt, justerad köpeskillning				
Conception Technologies	726	715	-	-
Externa bidrag, prod.utveckling	929	-	-	-
Övrigt	222	-	-	-
Avvecklad verksamhet	-	121	-	-
Summa	3 357	2 217	16	73

Not 6. Övriga rörelsekostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Valutakursförluster fordringar/skulder av rörelsekaraktär	-3 464	-2 945	-	-
Resultatandel i intressebolag	-66	-247	-	214
Avvecklad verksamhet	-350	-269	-	-
Summa	-3 880	-3 461	-	214

Resultatandel i intresseföretag avser det danska bolaget HertART Aps, vilket ägs till 25 procent. Resultatandelen redovisas som en del av rörelseresultatet då bolagets resultat i sin helhet avser kostnader vilka relaterar till produkter och produktutveckling för Vitrolifes räkning. Resultatandel i intresseföretag ska endast redovisas i koncernen varför resultatandelen för år 2010 har justerats i moderbolaget under år 2011.

Not 7. Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Antal anställda i medeltal

	Totalt		Varav män	
	2012	2011	2012	2011
Moderbolaget, Sverige	-	-	-	-
Dotterbolagen				
Sverige	128	130	45	45
USA	60	65	32	34
Övriga världen	27	16	18	11
Summa	215	211	95	90

Andel kvinnor i ledande befattningar

	2012	2011
Styrelsen	17%	33%
Ledningsgruppen	20%	17%

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	Löner och ersättningar		Sociala kostnader	
	2012	2011	2012	2011
Moderbolaget	770	700	219	209
- varav pensionskostnader	(-)	(-)	(-)	(-)
Dotterbolagen	92 846	86 731	33 163	36 089
- varav pensionskostnader	(-)	(-)	(8 816)	(11 623)
<i>Avvecklad verksamhet</i>	8 456	4 281	3 787	1 099
- varav pensionskostnader	(-)	(-)	(1 484)	(252)
Summa	102 072	91 712	37 169	37 397
- varav pensionskostnader	(-)	(-)	(10 300)	(11 875)

Av koncernens pensionskostnader avser 512 TSEK (4 775) gruppen styrelse och VD, varav 512 TSEK (4 775) avser VD. Föregående års siffror avser lönevaxling samt engångskostnader till tidigare VD, Magnus Nilsson.

Löner och ersättningar fördelade per land och mellan styrelseledamöter/VD och övriga anställda

	Styrelse/VD		Övriga anställda	
	2012	2011	2012	2011
Moderbolaget, Sverige	770	700	-	-
Dotterbolagen				
Sverige	2 331	3 129	59 824	53 197
- varav tantiem o.d.	(651)	(600)	(-)	(1 118)
USA	-	-	26 390	25 237
- varav tantiem o.d.	(-)	(-)	(-)	(-)
Övriga världen	-	-	12 757	9 449
- varav tantiem o.d.	(-)	(-)	(-)	(-)
Summa	3 101	3 829	98 971	87 883
- varav tantiem o.d.	(651)	(600)	(-)	(1 118)

Styrelse

Under året har i enlighet med 2011 års årsstämmas beslut 770 TSEK utbetalats i arvode till styrelsen. Ordförande Patrik Tigerschiöld erhöll 220 TSEK och övriga fem styrelseledamöter erhöll 110 TSEK vardera.

Vid Vitrolifes årsstämma den 19 april 2012 beslutades att styrelsearvodena skulle utgå med totalt 770 TSEK fram till nästa årsstämma.

Verkställande direktör

VD Thomas Axelsson arbetade som konsult januari-april 2012 och ingår ej i redovisade personalkostnader för perioden. Konsultkostnaden för VD, januari-april år 2012 uppgick till 1 549 TSEK (513). Från maj månad 2012 är Thomas Axelsson anställd som VD och lön har utgått om sammanlagt 2 331 TSEK inklusive semestertillägg varav 651 TSEK i rörlig del. Bilförmån har ej utgått.

Pensionen är avgiftsbestämd och pensionspremier erläggs med 30 procent av lönen. Bolaget har gentemot VD en uppsägningstid om 6 månader, VD har tillika en uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning från bolagets sida utgår avgångsvederlag om 12 månadslöner. VD har i sitt anställningsavtal en konkurrensbegränsningsklausul. Pensionsåldern är 65 år.

Övriga ledande befattningshavare

Under verksamhetsåret 2012 har till ledande befattningshavare, koncernens ledningsgrupp som förutom VD består av 4 (5) personer utgått lön om 8 457 TSEK (7 227), varav 954 SEK (1 118) TSEK i rörlig lönedel. Ökade lönekostnader för året avser strukturförändring inom operations. Den rörliga lönen baseras på utfallet av olika parametrar jämfört med fastställda mål. Parametrarna är hänförliga till bolagets försäljning, resultat och individuellt uppsatta mål. Premier för sedvanlig tjänstepension har erlagts. Pensionsålder är 65 år. Vid uppsägningstid från bolagets sida äger övriga ledande befattningshavare en uppsägningstid om 3-6 månader och vid uppsägning från egen sida 3-6 månader. Ingen äger rätt till avgångsvederlag. Inga lån till ledande befattningshavare finns.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

I Sverige har koncernen avgiftsbestämda pensionsplaner för anställda som helt bekostas av företaget. I utlandet finns avgiftsbestämda planer vilka till del bekostas av dotterföretaget och delvis täcks genom avgifter som de anställda betalar. Betalning till dessa planer sker löpande enligt reglerna i respektive plan.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Inbetalningar för avgiftsbestämda planer	10 300	11 875	-	-

Kapitalförsäkring

Kapitalförsäkring till VD samt tidigare VD ingick med 903 (-) dessa redovisas under övriga finansiella anläggningstillgångar samt avsättningar, se även not 26.

Not 8. Arvode och kostnadsersättning till revisorer

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
PwC				
Revisionsuppdraget	602	787	540	740
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	339	80	339	80
Skatterådgivning	638	423	638	423
Övriga tjänster	145	180	102	180
<i>Avvecklad verksamhet</i>	696	112	696	112
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	33	-	-	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	-	-	-	-
Skatterådgivning	-	-	-	-
Övriga tjänster	-	-	-	-
<i>Avvecklad verksamhet</i>	-	-	-	-
Summa	2 453	1 582	2 315	1 535

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Med revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget avses kvalitetssäkringstjänster, inklusive biträde vid iakttagelser vid sådan granskning, vilka skall utföras enligt författning, bolagsordning, stadgar eller avtal och som utmynnar i en rapport som är avsett även för andra än uppdragsgivaren. Rådgivning rörande skattefrågor redovisas separat. Allt annat är övriga tjänster.

Not 9. Rörelsens kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Råvaror och förnödenheter	-44 418	-45 583	-	-
Förändring av lager av färdiga varor och produkter i arbete	-10 298	6 426	-	-
Personalkostnader	-134 606	-133 167	-527	-413
Avskrivningar	-17 578	-16 758	-20	-39
Övriga externa kostnader	-101 867	-97 227	-7 066	-4 831
Övriga rörelsekostnader	-3 528	-3 313	16	287
<i>Avvecklad verksamhet</i>	-35 030	-27 793	-	-
Summa	-347 325	-317 415	-7 597	-4 996

Not 10. Finansnetto

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Koncernen				
Ränteintäkter	56	147	84	400
Valutakursvinster	10 118	11 240	184	406
<i>Avvecklad verksamhet</i>	3 849	9 212	-	-
<i>Reavinst utdelning Xvivo P. AB</i>	303 207	-	-	-
Finansiella intäkter	317 230	20 599	268	806
Räntekostnader	-2 625	-1 776	-378	-89
Valutakursförluster	-7 450	-7 567	-1 355	-44
Övriga finansiella kostnader	-86	22	-	-3
<i>Avvecklad verksamhet</i>	-5 108	-7 093	-	-
Finansiella kostnader	-15 269	-16 414	-1 733	-136
Summa	301 960	4 185	-1 465	670

Not 11. Valutakursdifferenser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
I rörelseresultatet	-3 785	-3 214	16	73
I finansiella poster	1 335	5 779	-1 171	362
Summa	-2 450	2 565	-1 155	435

Not 12. Skatter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Aktuell skatt för året	-10 777	-6 626	-1	-
Uppskjuten skatt avseende koncernbidrag	-	-	2 070	5 178
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	-370	27	-	-
Uppskjuten skatt avseende internvinst i varulager och övervärden	823	1 811	-	-
Uppskjuten skatt avseende aktiverat skattevärde i underskottsavdrag	-4 160	-7 841	-	-4 434
Uppskjuten skatt avseende avsättning till obeskattade reserver	-6 134	-1 829	-	-
Uppskjuten skatt avseende ändrad metod för skattemässiga avskrivningar	-4 172	-	-	-
Summa skattekostnad	-24 790	-14 458	2 069	744
Avstämning effektiv skattesats				
Resultat före skatt	358 562	44 818	-9 062	-4 326
Ej skattepliktigt reavinst avseende utdelning aktier i dotterbolaget Xvivo Perfusion AB	-303 207	-	-	-
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	-14 558	-11 787	2 383	1 138
Skillnad i utländska skattesatser	-990	-1 331	-	-
Poster redovisade direkt mot eget kapital	-10	-16	-	-
Övriga ej avdragsgilla kostnader	-5 064	-242	-315	-8
Ej skattepliktiga intäkter	4	56	1	56
Återförda restvärdeavskrivningar p.g.a. fusion	-4 172	-	-	-
Förändring i redovisade underskottsavdrag	-	-1 138	-	-442
Summa skattekostnad	-24 790	-14 458	2 069	744

Koncernen	Uppskjuten skattefordran		Uppskjuten skatteskuld	
	2012	2011	2012	2011
Materiella anläggningstillgångar	-	-	-5 367	-809
Avsättning till periodiseringsfond	-	-	-1 752	-1 536
Lager och övervärden	2 003	3 387	-1 791	-
Förändrad redovisningsprincip avseende restvärdeavskrivning	-	-	-4 172	-
Underskottsavdrag	5 721	10 379	-	-
Derivat	-	-	-6	-276
Summa uppskjuten skattefordran/skatteskuld	7 724	13 766	-13 088	-2 621
Kvittning	-2 003	-2 621	2 003	2 621
Netto uppskjuten skattefordran/skatteskuld	5 721	11 145	11 085	-

Underskottsavdrag har aktiverats i den mån man har bedömt att dessa kan utnyttjas mot framtida beskattningsbara vinster. Per den 31 december 2012 är samtliga skattemässiga underskottsavdrag aktiverade alternativt utnyttjade mot årets beskattningsbara vinster.

De skattemässiga underskottsavdragen är de värden som fastställts i taxeringen för 2012 (räkenskapsåret 2011) och uppgår till 18,2 MSEK (50,7). Beräknade skattemässiga underskott per den 31 december 2012 uppgår till 8,4 MSEK (25,8) varav samtliga är hänförliga till det amerikanska dotterbolaget. De amerikanska underskotten förfaller 20 år efter uppkomsten.

Ändrad metod för skattemässiga avskrivningar

Under 2012 fusionerades de svenska dotterbolagen Vitrolife Sweden AB med Vitrolife Sweden Instruments Holding AB med dotterbolag. Bolagen tillämpade innan fusionen olika principer för skattemässiga avskrivningar på inventarier. Efter fusionen tillämpas en gemensam metod, räkenskapsenliga avskrivningar. Övergången har resulterat i en ökad skattekostnad om 6 666 TSEK, varav 4 172 TSEK uppskjuten skatt, som bokförts i sin helhet det fjärde kvartalet.

Not 13. Immateriella anläggningstillgångar

Koncernen	Goodwill	Utvecklingsutgifter	Patent	Övriga	Totalt immateriella anl. tillg.
Akkumulerade anskaffningsvärden					
Ingående balans 2011-01-01	138 282	79 407	8 350	9 101	235 140
Internt utvecklade tillgångar	-	20 980	2 059	-	23 039
Årets omräkningsdifferens	482	415	95	48	1 040
Utgående balans 2011-12-31	138 764	100 802	10 504	9 149	259 219
Ingående balans 2012-01-01	138 764	100 802	10 504	9 149	259 219
Rörelseförvärv	66 200	7 539	1 403	5 351	80 493
Internt utvecklade tillgångar	-	14 765	1 048	-	15 813
Nedskrivning	-	-2 215	-	-	-2 215
Årets omräkningsdifferens	-846	-1 402	-323	-308	-2 879
Avvecklad verksamhet	-4 011	-74 162	-1 670	-48	-79 891
Utgående balans 2012-12-31	200 107	45 327	10 962	14 144	270 541
Akkumulerade av- och nedskrivningar					
Ingående balans 2011-01-01	-17 993	-24 218	-4 213	-3 104	-49 525
Årets avskrivningar	-	-3 203	-905	-645	-4 753
Årets omräkningsdifferens	-	-405	-96	-	-501
Utgående balans 2011-12-31	-17 993	-27 826	-5 214	-3 749	-54 782
Ingående balans 2012-01-01	-17 993	-27 826	-5 214	-3 749	-54 782
Rörelseförvärv	-	-	-256	-938	-1 194
Nedskrivning	-	2 215	-	-	2 215
Årets avskrivningar	-	-3 781	-937	-958	-5 676
Årets omräkningsdifferens	-	1 117	273	96	1 486
Avvecklad verksamhet	-	3 074	334	12	3 420
Utgående balans 2012-12-31	-17 993	-25 202	-5 801	-5 538	-54 532
Redovisade värden					
Per 2011-01-01	120 289	55 189	4 137	5 997	185 612
Per 2011-12-31	120 771	72 976	5 290	5 400	204 437
Per 2012-01-01	120 771	72 976	5 290	5 400	204 437
Per 2012-12-31	182 114	20 126	5 162	8 606	216 010

Vid förvärvet 2012 av Cryo-koncernen var övervärdet 77 MSEK, varav 6,0 MSEK utgjordes av produkter, 2,0 MSEK produktionsteknologi, 2,3 MSEK omklassificerats till lön och 66,2 MSEK av goodwill.

Moderbolaget	Patent	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans 2011-01-01	160	160
Utgående balans 2011-12-31	160	160
Ingående balans 2012-01-01	160	160
Utgående balans 2012-12-31	160	160
Akkumulerade av- och nedskrivningar		
Ingående balans 2011-01-01	-154	-154
Årets avskrivningar	-6	-6
Utgående balans 2011-12-31	-160	-160
Ingående balans 2012-01-01	-160	-160
Årets avskrivningar	-	-
Utgående balans 2012-12-31	-160	-160
Redovisade värden		
Per 2011-01-01	6	6
Per 2011-12-31	0	0
Per 2012-01-01	0	0
Per 2012-12-31	0	0

Avskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Kostnad för sålda varor	-1 035	-805	-	-
Försäljningskostnader	-1 035	-570	-	-
Administrationskostnader	-259	-194	-	-
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2 829	-2 687	-	-6
Avvecklad verksamhet	-518	-497	-	-
Summa	-5 676	-4 753	-	-6

Koncernens goodwill är hänförlig till förvärv av dotterbolag och dess verksamheter. Aktiverade utvecklingsutgifter är framför allt hänförliga till STEEN Solution™. Goodwill fördelas på koncernens kassagenererande enheter identifierade för rörelsesegment, Fertilitet, se not 3. Den kassagenererande enheten Fertilitet har nedskrivningstestats med utgångspunkt från budget och prognoser per kassaflödesgenererande enhet, där de fem första åren i prognosen baseras på de tillväxtbudgeter som fastställts. De kassaflöden som prognostiserats efter de fem åren har baserats på en mer konservativ tillväxttakt. De prognostiserade kassaflödena har nuvärdesberäknats med en diskonteringsränta om 8,2 procent. De viktigaste variablerna i prognosen är marknadsandel och -tillväxt, bruttomarginal, försäljningskostnader samt investeringar. Återvinningsvärdet för den kassagenererande enheten Fertilitet överstiger det redovisade värdet. Företagsledningen bedömer att inga rimliga förändringar i de viktiga variablerna och antagandena leder till att enhetens återvinningsvärde blir lägre än de redovisade värdena.

För att stödja nedskrivningsprövningarna som utförts av de immateriella anläggningstillgångarna har en övergripande analys skett av känsligheten i de variabler som använts i modellen. Ett antagande om höjd diskonteringsränta till 9,7 procent påvisar att återvinningsvärdena fortfarande överstiger de redovisade värdena.

Not 14. Materiella anläggningstillgångar

Koncernen	Byggnader och mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Pågående nyanläggning	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden					
Ingående balans 2011-01-01	56 427	30 588	65 904	–	152 919
Övriga förvärv	5 914	1 909	7 575	128	15 526
Försäljningar/utrangeringar	–	–	-713	–	-713
Årets omräkningsdifferens	624	66	1 292	–	1 982
Utgående balans 2011-12-31	62 965	32 563	74 058	128	169 714
Ingående balans 2012-01-01	62 965	32 563	74 058	128	169 714
Anskaffningar	8 065	3 282	3 922	-72	15 198
Ökning genom rörelseförvärv	–	488	534	–	1 022
Försäljningar/utrangeringar	-1 545	–	-502	–	-2 046
Årets omräkningsdifferens	-2 479	-265	-1 980	–	-4 724
Avvecklad verksamhet	-36	–	-676	–	-712
Utgående balans 2012-12-31	66 970	36 068	75 357	56	178 452

Akkumulerade av- och nedskrivningar

Ingående balans 2011-01-01	-8 304	-20 161	-33 139	–	-61 604
Årets avskrivningar	-2 037	-1 594	-8 918	–	-12 549
Försäljningar/utrangeringar	–	–	170	–	170
Årets omräkningsdifferens	-545	-63	355	–	-253
Utgående balans 2011-12-31	-10 886	-21 818	-41 566	–	-74 270
Ingående balans 2012-01-01	-10 886	-21 818	-41 566	–	-74 270
Övriga förvärv	–	-224	-396	–	-619
Årets avskrivningar	-2 228	-1 738	-8 586	–	-12 552
Försäljningar/utrangeringar	726	-19	502	–	1 209
Årets omräkningsdifferens	310	236	1 586	–	2 131
Avvecklad verksamhet	–	–	94	–	94
Utgående balans 2012-12-31	-12 077	-23 563	-48 366	–	-84 007

Redovisade värden

Per 2011-01-01	48 123	10 427	32 765	–	91 315
Per 2011-12-31	52 079	10 745	32 492	128	95 444
Per 2012-01-01	52 079	10 745	32 492	128	95 444
Per 2012-12-31	54 893	12 505	26 991	56	94 445

Moderbolaget

	Inventarier och verktyg	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans 2011-01-01	400	400
Övriga förvärv	–	–
Utgående balans 2011-12-31	400	400
Ingående balans 2012-01-01	400	400
Utgående balans 2012-12-31	400	400
Akkumulerade av- och nedskrivningar		
Ingående balans 2011-01-01	-307	-307
Årets avskrivningar	-33	-33
Utgående balans 2011-12-31	-340	-340

Ingående balans 2012-01-01	-340	-340
Årets avskrivningar	-20	-20
Utgående balans 2012-12-31	-360	-360

Redovisade värden

Per 2011-01-01	93	93
Per 2011-12-31	60	60
Per 2012-01-01	60	60
Per 2012-12-31	40	40

Avskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Kostnad för sålda varor	-6 681	-7 323	–	–
Försäljningskostnader	-292	-282	–	–
Administrationskostnader	-4 639	-4 044	-20	-33
Forsknings- och utvecklingskostnader	-895	-853	–	–
Avvecklad verksamhet	-45	-47	–	–
Summa	-12 552	-12 549	-20	-33

Not 15. Fordringar och skulder hos koncernföretag

Moderbolaget har fordringar på det amerikanska dotterbolaget Vitrolife Inc. som uppgår till 1,0 milj. USD (3,1). Fordringarna på de svenska dotterbolagen uppgår till 0 MSEK (30). Moderbolaget har skulder till dotterbolaget Vitrolife Sweden AB på 50 MSEK (0) samt till Vitrolife Ltd 0,3 milj. GBP (0,3).

Not 16. Kundfordringar

Kundfordringar redovisas efter hänsyn tagen till under året uppkomna kundförluster. För 2012 uppgick konstaterade kundförluster i koncernen till 34 TSEK (46).

Not 17. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Hyra och övriga fastighetskostnader	1 541	1 327	–	–
Förutbetalda marknadsaktiviteter	240	649	–	–
Underhållsavtal	1 166	1 089	41	41
Forskning och utveckling	2 102	536	–	–
Försäkring	2 254	3 023	1 227	1 687
Depositioner	289	295	–	–
Förutbetalda produktionskostnader	0	807	–	–
Övriga förutbetalda kostnader	2 774	786	–	–
Summa	10 366	8 512	1 268	1 728

Not 18. Kassaflödesanalys och likvida medel

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Betalda räntor och erhållen utdelning				
Erhållen ränta	49	162	9	5
Erlagd ränta	-2 602	-1 781	-310	-89
Summa	-2 553	-1 619	-301	-84
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	18 228	17 302	20	39
Omräkningsdifferenser	2 869	-1 839	1 355	-436
Resultatandel i intresseföretag	66	247	–	-214
Nedskrivningar kundfordringar	1 049	–	–	–
Avsättning kapitalförsäkring	226	–	–	–
Reavinst utdelning Xvivo Perfusion AB (Transplantation)	-303 207	–	–	–
Summa	-280 769	15 710	1 375	-611

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Delkomponenter som ingår i likvida medel				
Kassa och bank	11 680	20 873	849	604
Summa	11 680	20 873	849	604

Utnyttjad checkkredit uppgick till 5 790 TSEK (29 675). Limit på checkräkningskrediten är 30 MSEK (30).

Kortfristiga placeringar har klassificerats som likvida medel med utgångspunkt från att:

- De har en obetydlig risk för värdefluktuationer.
- De kan lätt omvandlas till kassamedel.
- De har en löptid om högst tre månader från anskaffningstidpunkten.

Likvida medel som inte används i den dagliga verksamheten placeras i enlighet med Vitrolifes finanspolicy, se not 24. Någon aktiv förvaltning har inte skett under 2011 och 2012.

Not 19. Eget kapital

Aktiekapital

Endast ett aktieslag finns. Alla aktier har samma rätt.

Övrigt tillskjutet kapital

Avser eget kapital som är tillskjutet från ägarna. Här ingår del av överkursfonder som förts över till reservfond per den 31 december 2005. Avsättningar till överkursfond från den 1 januari 2006 och framöver redovisas också som tillskjutet kapital.

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Moderbolaget och koncernen presenterar sina finansiella rapporter i svenska kronor.

Accumulerad valutakursdifferens i eget kapital

	Koncernen	
	2012	2011
Ingående värde	-24 281	-25 848
Årets valutakursdifferens i utländska dotterbolag, netto efter skatt	-12 536	1 567
Utgående värde	-36 817	-24 281

Upplyningskravet enligt ÅRL 5 kap 14§ avseende specificering av förändring av eget kapital jämfört med föregående års balansräkning framgår av sidan 46.

Enligt utdelningspolicy för Vitrolife AB (publ) skall det årligen föreslås en utdelning eller annan form av utskiftning som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. I enlighet därmed är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 0,60 SEK per aktie för 2012, totalt 11,9 MSEK. Utdelningen blir föremål för fastställelse på årsstämman den 29 april 2013.

Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat

I balanserade vinstmedel inklusive årets resultat ingår intjänade vinstmedel i moderbolaget och dess dotterföretag.

Not 20. Resultat per aktie

Genomsnittligt antal utestående aktier under år 2012 uppgick till 19 585 116 stycken. Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare om 333 772 TSEK (30 360) ger ett resultat per aktie om 17,04 SEK (1,55), exklusive reavinsten relaterad till utdelning av Xvivo Perfusion AB uppgår resultat per aktie till 1,56.

Not 21. Räntebärande skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Långfristig del, banklån	58 228	55 868	20 227	1 708
Kortfristig del, banklån	16 825	11 101	6 009	854
Summa	75 053	66 969	26 236	2 562

Förfallotidpunkt

Om 1–5 år	58 228	55 868	20 227	1 708
Om >5 år	–	–	–	–
Summa	58 228	55 868	20 227	1 708

Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som långfristig del, banklån, 5 790 TSEK (29 675).

För lånevillkor och övriga kontraktsmässiga villkor, se not 24. Säkerhet finns för viss del av banklånen, se not 26.

Not 22. Övriga skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Källskatt	2 068	1 863	–	–
Moms och punktskatter	1 723	1 937	–	–
Skatteskulder	1 471	2 957	–	–
Övriga skulder	5 172	2 338	4 222	2 313
Summa	10 434	9 095	4 222	2 313

Not 23. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Upplupna personalkostnader	24 319	18 537	–	–
Revision och konsultation	1 173	1 006	568	885
Royalty	519	623	–	–
Årsredovisning	435	440	435	440
Styrelsearvode	675	675	675	675
Fastighetsskatt och övriga skatter i utlandet	534	469	–	–
Övriga upplupna kostnader	2 075	1 771	58	122
Förutbetalda intäkter	1 676	33	–	–
Summa	31 406	23 554	1 736	2 122

Not 24. Finansiella instrument och finansiell riskhantering

Vitrolifekoncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses fluktuationer i företagets resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntenivåer, refinansierings- och kreditrisker.

Kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere. För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen kan koncernen göra förändringar i utdelning till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier, förvärva egna aktier eller sälja/köpa tillgångar.

Vitrolifes styrelse anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga 3 gånger. Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal om 15 procent.

Finanspolicy

Vitrolife har en koncernpolicy för sin finansiella verksamhet, vilken definierar finansiella risker och anger hur bolaget skall hantera dessa risker. Policyn anger dessutom vilka rapporter som skall upprättas. Enligt denna policy skall bolaget alltid behålla en likviditet motsvarande minst tre månaders kända framtida netto kontantutbetalningar.

Sedan början av 2005 har Vitrolife avtal med SEB angående diskretionär förvaltning av bolagets medel. Placeringsreglementet knutet till avtalet specificerar hur medlen får placeras. Placeringar sker i räntebärande instrument, räntefonder samt kassa. Den genomsnittliga räntebindningstiden skall inte överstiga 6 månader och likviditeten är hög. Placeringar får endast ske i angivna värdepapper, vilka är papper med låg risk (till exempel svenska obligationer och certifikat emitterade av svenska staten samt företagscertifikat med rating A1). Reglementet reglerar också den procentuella andelen av den totala portföljen som dessa olika papper maximalt får utgöra vid varje given tidpunkt. Någon aktiv förvaltning har ej skett under 2011 och 2012.

Avtalsvillkor

Förfallostruktur för finansiella skulder inklusive räntekostnader:

	Inom 1 år	2 år	3 år	4 år	>4 år	Totalt
2011-12-31						
Banklån	11 893	11 617	11 342	3 755	30 574	69 181
Leverantörsskulder	19 865	-	-	-	-	19 865
2012-12-31						
Banklån	18 400	18 032	10 735	7 349	26 023	80 539
Leverantörsskulder	17 444	-	-	-	-	17 444

Dotterbolaget Vitrolife Sweden AB har finansiering med rörlig ränta om 60,0 MSEK (45,0) som är klassificerad med förfalldatum >4 år.

Koncernens totala kreditramar uppgick till 1 133,9 MSEK (82,3) och har huvudsakligen utnyttjats för finansiering av förvärv av Cryo-koncernen i Ungern samt ombyggnad av MEA-labb i Denver samt nytt banklån år 2012 för expanderande verksamhet. Förvärv av fastighet i Denver år 2011 samt utökad checkkredit för expanderande verksamhet samt förvärv av Conception Technologies år 2010. Koncernens effektiva räntesats under 2012 uppgick till 2,5 procent (2,4).

Ränterisker

Vitrolife har ett förvärvslån i GBP i moderbolaget om 1,7 MSEK (2,5) med förfalldag 1 november 2014. Lånet har en rörlig ränta baserad på SEB:s basränta. Under 2012 har Vitrolife utökat banklån för expanderande verksamhet 15 MSEK (-), upptagit nytt lån i EUR avseende förvärv av Cryo-koncernen i oktober 2012 24,6 MSEK (-) och nytt lån i USD avseende ombyggnad av MEA-labb i Denver om 4,9 MSEK (-). Under år 2012 har amortering skett med 15 MSEK (13). Vitrolife har under år 2012 slutamorterat ett lån i GBP i moderbolaget om 2,4 MSEK (USD lån, 1,0 MSEK) med förfalldag 30 november 2012. Vitrolife har även förvärvslån i dotterbolaget Vitrolife Inc. i USD avseende köp av fastighet i Denver år 2011 om 5,9 MSEK (8,2) samt 17,3 MSEK (26,7) avseende förvärvet av verksamheten i Conception Technologies inklusive förvärvskostnader från år 2010. Räntan för samtliga lån är rörlig.

Kreditrisker

Koncernens finansiella tillgångar redovisas till 64,1 MSEK (75,3), varav 11,7 MSEK (20,9) avser bankmedel. Vitrolife har traditionellt haft låga kreditförluster och detta gäller även 2012. Risken begränsas genom kreditvärdighetskontroller och förskottsbetalningar av nya kunder samt genom nära kunduppföljning i samarbete mellan ekonomi- och marknadsfunktionen. Vidare gjordes en individuell prövning av kundfordringarna gällande betalningsförmåga och kreditvärdighet vid balansdagen.

Åldersstruktur kundfordringar:

Totala kundfordringar:	Ej förfallet:	Förfallet, antal dagar:				Totalt förfallet:
		0-30	31-60	61-120	>120	
52 436	33 613	12 373	3 024	1 449	1 976	18 822

Den största delen av kundfordringarna om 2,0 MSEK (1,9) som vid årsskiftet var förfallna >120 dagar utgjordes av kundfordringar i det italienska säljbolaget A.T.S. Srl, som av tradition har kundfordringar med lång förfallotid, då de italienska offentliga sjukhusen endast betalar sina leverantörsfakturer vid ett fåtal tillfällen per år. För information rörande konstaterade kundförluster under året, se not 16.

Valutarisker

Valutarisk är risken för fluktuationer i värdet på ett finansiellt instrument på grund av förändringar i valutakurser. Denna risk är relaterad till förändringar i förväntade och kontrakterade betalningsflöden (transaktionsexponering), omvärdering av utländska dotterbolags tillgångar och skulder i utländsk valuta (omräkningsexponering) samt finansiell exponering i form av valutarisker i betalningsflöden i lån och placeringar. Vitrolife är ett globalt bolag med försäljning i cirka 100 länder. Detta gör att bolaget påverkas av variationer i valutakurser. Målet är att minimera påverkan av dessa förändringar där så är praktiskt möjligt.

Störst påverkan har förändringar av EUR och USD. Den externa försäljning som sker från det amerikanska dotterbolaget sker helt och hållet i USD. Inflödet matchas mot dotterbolagets utflöde i form av kostnader vilka i huvudsak även är i USD. Försäljningen för kvarvarande verksamhet från det svenska dotterbolaget Vitrolife Sweden AB sker i EUR 79 procent (80), SEK 16 procent (16) och USD 5 procent (4). Huvuddelen av kostnaderna för de svenska enheterna är i SEK, dock finns en del kostnader även i EUR. Detta utflöde matchas så långt möjligt mot inflöde i EUR.

Vad gäller omräkningsexponering för kvarvarande verksamheten har det amerikanska dotterbolaget per den 31 december 2012 skulder till de svenska enheterna på totalt 0,4 MUSD (-0,9). Detta består av en skuld till moderbolaget på 1,0 MUSD (3,1) samt fordringar på Vitrolife Sweden AB på 0,6 MUSD (4,0).

Företagets transaktionsexponering, exklusive avvecklad verksamhet fördelar sig på följande valutor:

	Lokal valuta		Belopp i SEK		Andel, %	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011
EUR	19 518	14 583	169 914	131 737	94	93
USD	736	431	4 985	2 798	3	2
AUD	691	810	4 850	5 424	3	4
GBP	18	46	195	477	0	0
JPY	583	10 418	51	851	0	1
NOK	146	79	166	92	0	0
DKK	395	489	462	593	0	0
Summa			180 623	141 972	100	100

För 2013 har 7,8 milj. EUR säkrats genom terminer till genomsnittlig kontraktskurs 8,65 SEK/EUR. Under 2012 säkrades 10,8 milj. EUR, vilket motsvarade ca 45 procent av verkligt flöde.

Utländska nettotillgångar hänför sig till Vitrolife Inc., Vitrolife KK, Vitrolife Ltd, Vitrolife Pty, SA Swemed, A.T.S. Srl samt Cryo Management Ltd. Årets omräkningsexponering uppgår till 100,9 MSEK (98,4) och har inte terminssäkrats.

Känslighetsanalys

För att hantera ränte- och valutakursrisk har koncernen som syfte att minska påverkan av kortsiktiga fluktuationer på koncernens resultat. På lång sikt kommer emellertid varaktiga förändringar i valutakurser och räntor få en påverkan på det konsoliderade resultatet.

Per den 31 december 2012 beräknas en generell höjning av räntan med 1 procentenhet minska koncernens resultat före skatt med cirka 693 TSEK (373).

En generell höjning med 4 procent av SEK gentemot andra utländska valutor har beräknats minska koncernens resultat före skatt exklusive avvecklad verksamhet med cirka 6,4 MSEK (5,6) för året som slutade 31 december 2012.

Verkligt värde

Koncernen

I balansräkningen redovisade finansiella tillgångar och skulder överensstämmer med verkligt värde och uppgår till 64,1 MSEK (75,3) respektive 125,1 MSEK (86,8). Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

För valutakontrakt som värderas till verkligt värde bestäms det verkliga värdet med utgångspunkt från noterade kurser på balansdagen.

Moderföretaget

Finansiella tillgångar och skulder uppgick till 429,3 MSEK (392,6) respektive 114,9 MSEK (6,1). Bolaget har utifrån dotterbolagens framtida intjäningspotential bedömt att nedskrivning av det bokförda värdet av andelar i koncernföretag 422,2 MSEK (340,3) inte är erforderlig. Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

Finansiella instrument per kategori

Redovisningsprinciperna för finansiella instrument har tillämpats för nedanstående poster:

Tillgångar i balansräkningen	Låne- och kundfordringar		Derivat som används för säkringsändamål		Summa	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011
Kundfordringar och andra fordringar	52 436	53 373	-	-	52 436	53 373
Derivat	-	-	-	1 051	-	1 051
Likvida medel	11 680	20 873	-	-	11 680	20 873
Summa	64 116	74 246	-	1 051	64 116	75 297
Skulder i balansräkningen	Övriga finansiella skulder		Derivat som används för säkringsändamål		Summa	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011
Banklån och andra lån	107 658	66 969	-	-	107 658	66 969
Leverantörsskulder	17 444	19 865	-	-	17 444	19 865
Summa	125 102	86 834	-	-	125 102	86 834

Not 25. Leasingavgifter avseende operationell leasing

Vitrolife hyr en fastighet i Denver. Moduler som sedan adderats till byggnaden och som innehåller produktionslokaler etc. ägs dock av företaget. Likaså ägs en intilliggande byggnad vilken förvärvades 2011. Nuvarande hyresavtal löper till 30 april 2015. Avtalet klassificeras som ett operationellt leasingavtal.

Vitrolife hyr lokalerna i San Diego. Avtalet löper till den 30 april 2015 och klassificeras som ett operationellt leasingavtal.

Vitrolife hyr lokalerna i Göteborg. Renrum har byggts och bekostats av Vitrolife. Nuvarande hyresavtal löper till 31 oktober 2018. Avtalet klassificeras som ett operationellt leasingavtal.

I det fall om- och tillbyggnad har bekostats av Vitrolife, sker en individuell prövning huruvida kostnaderna är balansgilla eller om de i sin helhet skall kostnadsföras.

Hyresavgifterna är kopplade till KPI och varierar med marknaden som helhet. Variabla avgifter faktureras 1:1 i efterhand efter årlig avstämning. Inga restriktioner finns till följd av ingångna leasingavtal.

I övrigt har Vitrolife tecknat leasingavtal hänförliga till tjänstebilar samt viss kontorsutrustning och verktyg.

Kostnadsförda leasingavgifter under 2012 uppgår till 11 810 TSEK (11 045), varav 768 TSEK (92) härrör från den avvecklade verksamheten.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende ej uppsägningsbara kontrakt som förfaller till betalning:				
Inom ett år	8 630	10 948	–	–
Mellan ett och fem år	22 125	25 983	–	–
Över fem år*	3 492	7 735	–	–
Summa	34 247	44 666	–	–

Not 26. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Företagsinteckningar	20 000	20 000	3 100	3 100
Kapitalförsäkring	684	–	–	–
Summa	20 684	20 000	3 100	3 100

Företagsinteckningar avser skulder till kreditinstitut för egna engagemang samt ställd säkerhet för kapitalförsäkring (anskaffningsvärdet).

Eventalförpliktelser	Koncernen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Borgen för dotter- och intressebolag	577	600	577	600
Garanti Tullverket	200	–	–	–
Kapitalförsäkring, skillnad anskaffningsvärde och marknadsvärde	28	–	–	–
Summa	805	600	577	600

Not 27. Andelar i koncernföretag/intresseföretag

Andelar i koncernföretag	Moderbolaget	
	2012	2011
Ingående anskaffningsvärde	337 532	337 532
Förvärv	81 984	–
Avvecklad verksamhet	-119	–
Utgående bokfört värde	419 397	337 532

Andelar i intresseföretag	2012	2011
	Ingående anskaffningsvärde	2 779
Förvärv	–	–
Resultatandel	–	214
Utgående bokfört värde	2 779	2 779

Bolag	Org. nr.	Säte	Antal	Andel i %	Bokfört värde 2012	Bokfört värde 2011
Bolag ägda av Vitrolife AB:						
Vitrolife, Inc.	84-1547804	Denver och San Diego, USA	500 000	100	139 481	139 481
Xvivo Perfusion AB (f.d. SBC AB)	556561-0424	Göteborg, Sverige	–	–	–	119
Vitrolife Sweden AB	556546-6298	Göteborg, Sverige	5 000 000	100	178 386	111 595
Vitrolife Pty Ltd	102959964	New South Wales, Australien	1	100	0	0
Vitrolife KK	0104-01-081049	Tokyo, Japan	200	100	850	850
Vitrolife Ltd	04628698	Warwick, England	1 025	100	11 935	11 935
Vitrolife Sweden Instruments Holding AB	556619-3354	Göteborg, Sverige	–	–	–	66 791
Cryo Management Ltd.	06-09-017195	Budapest, Ungern	n/a	100	81 984	–
A.T.S. Srl	12758490150	Milano, Italien	n/a	70	6 760	6 760
HertART Aps	32840787	Greve, Danmark	41 667	25	2 779	2 779
Summa					422 175	340 310

Not 28. Närstående

Närståenderelationer

Moderbolaget har en närståenderelation med sina dotterföretag, se not 27. Av koncernens totala inköp och försäljning mätt i SEK avser 56,6 procent (57,6) av inköpen och 29,7 procent (30,1) av försäljningen koncerninterna transaktioner. Internpris mellan koncernens olika segment är satta utifrån principen om "armslängds avstånd" dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av transaktionerna.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

För perioden januari-april 2012 har konsultarvode fakturerats från VDs eget bolag om 1 549 TSEK (513). Från 1 maj, 2012, har Thomas Axelsson varit anställd som VD i Vitrolife.

Övriga styrelseledamöter i Vitrolife har, utöver styrelsearvodet, inte erhållit någon annan ersättning under 2012 eller 2011.

De sammanlagda ersättningarna ingår i "personalkostnader" (se not 7):

	2012	2011
Styrelseledamöter	770	700
Ledande befattningshavare	10 830	10 356
Summa	11 600	11 056

Not 29. Händelser efter balansdagen

Inga händelser efter balansdagen har inträffat vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

Not 30. Kritiska uppskattningar och bedömningar

Operationella leasingavtal

Vitrolife hyr lokalerna i Göteborg. Renrum har byggts och bekostats av Vitrolife och under senare delen av 2010 har de hyrda lokalerna utökats med ny lageryta. Nuvarande hyresavtal löper till 31 oktober 2018. Hyra för lokalerna i Göteborg (se not 25) betalas till leasinggivarna med regelbunden justering till marknads-hyresnivå. Hyresavtalet innebär att Vitrolife inte står några risker för byggnadens restvärde och det har bedömts att alla väsentliga ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med byggnaden finns hos leasinggivarna.

Förutom den under första kvartalet förvärvade fastigheten i Denver så hyr Vitrolife Inc. fastigheterna i Denver respektive San Diego. De moduler som sedan adderats till byggnaden och som innehåller produktionslokalerna etc. ägs dock av företaget. Hyresavtalet för lokalerna vid produktionsanläggningen i San Diego övertogs av Vitrolife Inc. i samband med förvärvet av verksamheten i Conception Technologies i oktober 2010. Avtalet löper till den 30 april 2015 och utgör ett kombinerat leasingavtal på mark och byggnad. Det är inte möjligt att erhålla en tillförlitlig uppdelning av det relativa verkliga värdet fördelat på mark respektive byggnad. Klassificering av avtalen grundar sig därför på om det tydligt framgår om båda beståndsdelarna är finansiella eller operationella leasingavtal där bedömning är att avtalet är att anse som ett operationellt leasingavtal. Äganderätten till marken övergår ej vid avtalsperiodens slut.

Baserat på ovanstående kvalitativa faktorer har ovanstående leasingavtal bedömts som operationella.

Göteborg den 19 mars 2013

Patrik Tigerschiöld
Styrelsens ordförande

Maris Hartmanis
Styrelseledamot

Tord Lendau
Styrelseledamot

Fredrik Mattsson
Styrelseledamot

Carsten Browall
Styrelseledamot

Barbro Fridén
Styrelseledamot

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 19 mars 2013
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Birgitta Granquist
Auktoriserad revisor

I övrigt har Vitrolife leasingavtal hänförliga till tjänstebilar samt viss kontorsutrustning och verktyg. Samtliga avtal bedöms utgöra operationella leasingavtal innebärande att leasingavgifter kostnadsförs över löptiden med utgångspunkt från nyttjandet.

Nedskrivningsprövning av goodwill

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov på goodwill, har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse av dessa återfinns i not 13.

Återvinning av värdet på utvecklingsutgifter

Inga indikationer på ytterligare nedskrivningsbehov föreligger per 31 december 2012. De projekt som tillgångsförts kan med rimlig säkerhet antas generera intäktsbringande produkter inom en nära framtid.

Aktivering av förlustavdrag

Totalt uppgår de beräknade skattemässiga underskottsavdragen vid utgången av året till 8,4 MSEK (25,8), där 9,9 MSEK (24,9) har utnyttjas mot årets beskattningsbara vinst. Inga av dessa (–) är hänförliga till svenska bolag, 8,4 MSEK (25,8) är hänförliga till det amerikanska dotterbolaget. Underskottsavdrag har aktiverats i den mån man har bedömt att dessa kan utnyttjas mot framtida beskattningsbara vinster.

Stämningar i USA

Under året har Vitrolifes amerikanska dotterbolag tillsammans med Southwest Transplance Alliance och University of Texas stämts med krav på skadestånd från tre patienter i samband med lungtransplantationer. Samtliga stämningar rör för Vitrolifes del produktansvar där kärandena påstår att Vitrolife har tillverkat och sålt defekt vätska för förvaring av organ (Perfadex) alternativt tillhandahållit felaktiga instruktioner, vilket påstås ha orsakat skador hos patienterna. Eftersom produkterna såldes före utdelningen av Xvivo hanterar Vitrolife stämningarna även framgent. Vitrolife har en skadeståndsförsäkring med en självrisk som innebär att Vitrolife får bekosta juridiska kostnader och skadestånd upp till 50 USD per stämning. Vitrolife har reserverat 50 USD i 2012 års resultat. Vitrolife företräds av advokater anlitade av försäkringsbolaget. Försäkringsbolagets advokater bedömer baserat på nu känd information att Vitrolife har hög sannolikhet att vinna om stämningarna går till domstol, varför ingen ytterligare reservering skett.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed, ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat samt att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget står inför. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar också att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS såsom de antagits av EU, ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat samt att koncernförvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som koncernen står inför.

REVISIONSBERÄTTELSE

Till årsstämman i Vitrolife AB (publ), org.nr 556354-3452

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vitrolife AB (publ) för år 2012 med undantag för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 38-41. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 35-59.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorernas ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2012 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2012 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte bolagsstyrningsrapporten på sidorna 38-41. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även reviderat förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vitrolife AB (publ) för år 2012. Vi har även utfört en lagstadgad genomgång av bolagsstyrningsrapporten.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen samt att bolagsstyrningsrapporten på sidorna 38-41 är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Revisorernas ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi inhämtat enligt ovan är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Därutöver har vi läst bolagsstyrningsrapporten och baserat på denna läsning och vår kunskap om bolaget och koncernen anser vi att vi har tillräcklig grund för våra uttalanden. Detta innebär att vår lagstadgade genomgång av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har.

Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats, och dess lagstadgade information är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Göteborg den 19 mars 2013

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Birgitta Granquist
Auktoriserad revisor

ORDLISTA OCH AKTIEÄGARINFORMATION

ORDLISTA

Följande förklaringar är avsedda som en hjälp för läsaren för att förstå vissa specifika termer och uttryck i Vitrolifes årsredovisning:

Biologiska kvalitetstester: Med hjälp av biologiska system (levande celler, organ eller djur) testa hur väl en produkt eller insatsvara fungerar i relation till en kravspekifikation.

Bioteknik: Kombination av biologi och teknik som i första hand innebär att använda celler eller komponenter från celler (såsom enzymer eller DNA) i tekniska tillämpningar.

Blastocyst: Ett embryo dag 5-7 efter befruktning. Celldelningen har gått så långt att den första celldifferentieringen ägt rum och embryot har därmed fått två olika typer av celler.

Cellterapi: Beskriver processen när nya celler tillförs en vävnad för att behandla ett sjukdomstillstånd.

Embryo: Ett befruktat ägg.

Endokrina sjukdomar: Sjukdomar i hormonbildande körtlar som sköldkörtel, bisköldkörtlar och binjurar.

Ex vivo (latin "utanför det levande"): Biologiska processer i levande celler och vävnader när de befinner sig i artificiell miljö utanför kroppen. "Motsatsen" till in vivo.

ICSI (intracytoplasmatisk spermieinjektion): Injicering av en enda spermie direkt in i ägget.

In vitro (latin "i glas"): En process som tagits ut från en cell för att istället pågå i en artificiell miljö, exempelvis ett provrör.

In vivo: Biologiska processer i levande celler och vävnader när de befinner sig på sin naturliga plats i hela organismen.

IUI: Intra-Uterine Insemination, "artificiell insemination". En hög koncentration av aktiva spermier injiceras i livmodern för att öka chansen för graviditet.

IVF, In Vitro Fertilisering, provrörsbefruktning: Befruktning (fertilisering) mellan kvinnans och mannens könsceller samt odling av embryo utanför kroppen.

Klinisk studie/prövning: En undersökning på friska eller sjuka människor för att studera effekten av ett läkemedel eller behandlingsmetod.

Medicinteknik: Omfattar hjälpmedel som används för att ställa diagnos på sjukdom, behandla sjukdom och som rehabilitering.

Preklinisk studie: Forskning som äger rum innan läkemedel eller behandlingsmetod är tillräckligt dokumenterat för att studeras på människor. Till exempel testning av substanser på vävnadsprov samt senare testning på försöksdjur.

Stamceller: Icke-specialiserade celler som finns i alla flercelliga organismer. Har förmågan att mogna (differentiera) till flera celltyper. Brukar ofta delas upp i tre grupper: adulta stamceller (hos

den fullvuxna individen), embryonala stamceller och stamceller från navelsträngen. I embryot som utvecklas ger stamceller upphov till alla vävnader i det blivande fostret. I vuxna individer utgör stamceller ett reparationssystem för att ersätta skadade celler. Eftersom stamceller har potential att mogna ut till specialiserade celltyper finns stora förhoppningar om deras medicinska roll.

Time-lapse teknologi: Embryon, dvs befruktade ägg placeras i en odlingsskål i ett mikroskop som är placerat i en inkubator. Mikroskopet tar därefter bilder på embryona under odlingsprocessen. Bilderna spelas sedan upp som en film som analyseras av en embryolog.

Vitrifikation: Process för att konvertera ett material till ett glas-liknande fast tillstånd, till exempel genom snabb nedfrysning. I det här fallet snabb nedfrysning av ägg och embryon, för att kunna utföra IVF vid senare tillfälle.

ÅRSSTÄMMA 2013

Årsstämma i Vitrolife AB (publ) hålls måndagen den 29 april 2013 klockan 17:00 i Vitrolifes lokaler i Göteborg, besöksadress Gustaf Werners gata 2. För mer information, se <http://www.vitrolife.com/sv/Corporate/Finansiellt/Bolagsstyrning1/Bolagsstammor/>.

DISTRIBUTION AV ÅRSREDOVISNINGEN

Vitrolifes årsredovisning finns tillgänglig på svenska. Årsredovisningen går att ladda ner på www.vitrolife.com/sv/Corporate/Finansiellt/, där den också går att beställa i tryckt version.

Den tryckta versionen av årsredovisningen skickas per post till aktieägare samt till andra intressenter som efterfrågat den.

RAPPORTER 2013

Delår januari-mars, den 19 april

Delår januari-juni, den 12 juli

Delår januari-september, den 7 november

INVESTOR RELATIONS

Mikael Engblom, Ekonomi- och informationschef
Tel: 031-721 80 14, E-post: mengblom@vitrolife.com



STYRELSE



Patrik Tigerschiöld,

Styrelsens ordförande

Född 1964, M. Sc. Business och Econ. Ledamot sedan 2000, ordförande sedan 2002. Övriga uppdrag: VD i Bure Equity AB, styrelseordförande i Partner Tech AB och Micronic Mydata AB, styrelseledamot i Stockholms universitet (SU).

Aktieinnehav i Vitrolife: 0 aktier



Maris Hartmanis

Född 1953, Tekn. Dr. och docent i biokemi. Ledamot sedan 2008. Övriga uppdrag: VD i Medivir AB, styrelseledamot i ProNova, Center för Proteinteknologi, vid KTH. Tidigare uppdrag: Forskningsdirektör på Gambro samt VD för Gyros AB, som han också grundade. Ledande befattningar inom Amersham Biosciences, Pharmacia & Upjohn och Pharmacia.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.



Tord Lendau

Född 1957. Ledamot sedan 2008. Övriga uppdrag: Styrelseledamot och ledamot i revisionsutskottet i ArthroCare Inc och styrelseordförande för CytaCoat AB. Tidigare uppdrag: Chef för Sandvik MedTech, VD för Artimplant AB, Noster Systems AB, Medtronic/Synectics och Synectics Medical AB.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 14 000 aktier.



Fredrik Mattsson

Född 1972, M. Sc. Ind. Eng. Ledamot sedan 2007. Övriga uppdrag: Investment Director på Bure Equity AB, styrelseordförande i XVIVO Perfusion AB, styrelseledamot i Dipylon Medical AB, Theeducation AB och Mercuri International AB. Tidigare uppdrag: VD för Vittra Utbildning AB och ledande befattningar inom Gambro.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 10 000 aktier.



Carsten Browall

Född 1958, civ.ek. Övriga uppdrag: Arbetande styrelseordförande på Unfors RaySafe AB, ett snabbväxande globalt medicintekniskt bolag med Göteborg som bas, styrelseledamot i XVIVO Perfusion AB, Global Health Partner AB, styrelseordförande i Metrum AB. Tidigare uppdrag: Lång erfarenhet från medicinteknik och hälsovårdssektorn med ledande befattningar inom snabbväxande företag som Mölnlycke, Nobel Biocare och Capio.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 4 000 aktier



Barbro Fridén

Född 1956, Leg. Läk, Med. Dr., sub-specialist inom reproduktionsmedicin/IVF. Ledamot sedan 2010. Övriga uppdrag: Sjukhusdirektör för Sahlgrenska Universitetssjukhuset, Göteborg. Tidigare uppdrag: Divisionschef för Karolinska Universitetssjukhuset, verksamhetschef för Fertilitetscentrum i Göteborg/Stockholm och medicinsk redaktör för Läkartidningen.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

* Aktieinnehav inkluderar make/makas, omyndiga barns och närstående bolags innehav. Se sidan 33 för information om optioner.



Thomas Axelsson
Verkställande direktör (CEO)

Född 1959, anställd 2011. Övriga uppdrag: Styrelseledamot i MedCap AB. Tidigare uppdrag: Erfarenhet som VD från publika noterade bolag, Stille och Artema samt för flera onoterade medicintekniska bolag, styrelseordförande i SBL Vaccin AB, Neovanta Medical AB, Airsonett AB och bolag framförallt inom Life Science-sektorn. Utbildning: Civilingenjör

Aktieinnehav i Vitrolife*: 17 400 aktier



Mikael Engblom
CFO

Född 1977, anställd 2007. Tidigare uppdrag: Controller på Vitrolife och controller på R&D på Volvo Cars. Utbildning: Civilekonom, Handelshögskolan, Göteborg.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 5 000 aktier.



Maria Forss,
Vice President Business Development & Global Marketing

Född 1972, anställd 2012. Övriga uppdrag: Suppleant i styrelsen för Laccure AB. Tidigare uppdrag: Ansvarig för affärsutveckling på PULS, VD för Duocort Pharma och olika chefsbefattningar inom Global Marketing och Product Management på AstraZeneca. Utbildning: Civilekonom, Handelshögskolan, Göteborg och Concordia University, Montreal.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier



Anders Ardstål
Media Operations & Supply Chain Director

Född 1981, anställd 2012. Tidigare uppdrag: Vice VD och säljchef på LumenRadio, managementkonsult på McKinsey & Co och olika operativa chefspositioner på Thule. Utbildning: Civilingenjör Industriell ekonomi från Linköpings Tekniska Högskola.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier



Christer Silversand
Chief Scientific Officer (CSO)

Född 1963, anställd 1998. Tidigare uppdrag: Mer än 20 års erfarenhet från biomedicinsk forskning & utveckling. Tio år i akademiska befattningar på Göteborgs Universitet och Sahlgrenska Universitetssjukhus och mer än 10 år på Vitrolife Sweden AB. Utbildning: Fil. Dr. i Zoologisk fysiologi med fokus på reproduktionsbiologi.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.

REVISORER

Bolagets revisor är Öhrlings Pricewaterhouse Coopers AB med auktoriserade revisor Birgitta Granquist (född 1964) som huvudansvarig. Birgitta Granquist har haft uppdrag i Vitrolife sedan 2007.

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Besöksadress: Lilla Bommen 2,
405 32 Göteborg, Tel +46 31 793 10 00

TOGETHER. ALL THE WAY™

Vitrolife AB (publ)
Vitrolife Sweden AB
Box 9080
SE-400 92 Göteborg
Sverige
Tel +46 31 721 80 00
Fax +46 31 721 80 99

A.T.S. Srl
Via Pistrucchi, 26
20137 Milano
Italien
Tel +39 2 541 22100
+39 347 4760 309
Fax +39 2 541 22100

Cryo Management Ltd.
1117 Budapest
Budafoki út 187-189
Ungern
Tel +36 1 211-2041
Fax +36 1 883-8461

Cryo Innovation Ltd.
1117 Budapest
Budafoki út 187-189
Ungern
Tel +36 1 211-2041
Fax +36 1 883-8461

Vitrolife, Inc.
3601 South Inca Street
Englewood, CO 80110
USA
Tel +1 303 762 1933
Fax +1 303 781 5615

6835 Flanders Drive
Suite 500
San Diego, CA 92121
USA
Tel +1 800 995 8081 (USA)
+1 858 824 0888 (Intl.)
Fax +1 858 824 0891

Vitrolife K.K.
MG Meguro Ekimae 808
2-15-19 Kami-osaki, Shinagawa-ku
Tokyo 141-0021
Japan
Tel: +81 3-6721-7240
Fax: +81 3-5420-1430

Vitrolife Ltd.
1 Chapel Street
Warwick
CV34 4HL
Storbritannien
Tel: +44 800 032 0013
Mobil: +44 7796 603 857
Mobil: +44 7969 626 083
Fax: +44 800 032 0014

Vitrolife Pty Ltd.
Front, 107 Canterbury Road
Middle Park, VIC 3206
Australien
Tel: +61 3 9696 3221
Fax: +61 3 9686 2281

Vitrolife Sweden AB
Beijing Representative Office
Rm 2905-FI 29-CITC-C
6A Jianguomenwai Avenue
Chaoyang District
Beijing CN-100022
Kina
Tel +86 10 6593 9890
Fax +86 10 6563 9833

Vitrolife Sweden AB
Branch Office
ZAC Paris Rive Gauche
118 - 122 Avenue de France
75 013 Paris
Frankrike
Tel: +33 5 5959 2661
Fax: +33 5 5959 2790