

PRESSMEDDELANDE

LINKÖPING 2009

Kitron väljer IFS Applications för att förbättra affärsprocesserna

Kitron ASA, en av Skandinavians ledande kontraktstillverkare, har valt IFS Applications för att standardisera och förbättra sina interna affärsprocesser. Kontraktet värderas till 21.5 miljoner svenska kronor och omfattar licenser och konsulttjänster. I lösningen ingår också det nya gränssnittet IFS Enterprise Explorer.

Den lösning som IFS levererar innehåller komponenter för tillverkning, distribution, ekonomi, projektledning, säljstöd (CRM), personalvård (HR) och beslutsstöd (BI).

Kitron utvecklar och tillverkar elektronikprodukter på kontrakt för andra företag, s.k. Electronic Manufacturing Services (EMS). Företaget har enheter i Karlskoga, Jönköping, Arendal (Norge) och Kaunas (Litauen).

- Vi har tre mål med projektet: att standardisera affärsprocesserna, att höja effektiviteten genom processförbättringar och kostnadsminskningar samt att få en bättre informationskvalitet i alla led, säger Björn Wigström, finanschef på Kitron. Med IFS Applications kan vi möta våra kunders höga krav på datakvalitet och funktionalitet. Vi kan bara uppnå detta med ett affärssystem som användarna verkligen uppfattar som ett enkelt arbetsredskap – och därför har vi valt ett så användarvänligt system som IFS Applications.

Kitron erbjuder tjänster inom hela värdekedjan för elektronikproduktion inklusive design och utveckling, industrialisering, försörjning, tillverkning, eftermarknad och vidareutveckling. För att få optimal produktivitet i hela värdekedjan, har Kitron valt ett system som har de funktioner och den användarvänlighet som möter de höga kraven i den valda processmodellen SCOR (Supply Chain Operations Reference model).

- De viktigaste skälen till att vi valde IFS var att vi fick konsulter med branschfarenhet, branschpassade funktioner och att förstudien visade att IFS verkligen förstår och kan genomföra det som behövs i vår bransch. Deras kundreferenser kunde sedan bekräfta detta. Nu ser vi fram emot att dra nytta av att lösningen är så projektorienterad. Det kommer att ge oss bättre kontroll över våra egna projekt, ökad konkurrenskraft och bättre marginaler, fortsätter Björn Wigström.

- IFS fortsätter att ta nya kontrakt och vinna över andra stora leverantörer av affärssystem. Med Kitron på vår kundlista ökar vi vår marknadsandel inom högteknologiföretag och vi fortsätter att bygga vår position som världsledande leverantör av affärssystem, säger Glenn Arnesen, VD för IFS Scandinavia.

Högteknologi är en av de marknader som IFS fokuserar på. IFS erbjuder branschspecifika lösningar för företag som tillverkar elektronikprodukter, elektronikkomponenter och halvledartillverkning. Dessa lösningar stöder alla affärsprocesser från design och s.k. "mixed-mode manufacturing" till efterförsäljningsstöd och garantihantering. Bland högteknologikunderna finns bland annat Rockwell Automation, NEC Philips Unified Solutions, NEC, Eltek, PartnerTech, Maxon Motor och Olympus Optical.

Om Kitron

Kitron är ett av Skandinavians ledande företag inom utveckling, industrialisering och tillverkning av elektronik för branscherna data/telekom, försvar/marin, medicinsk utrustning och industri. Företaget har verksamhet i Norge, Sverige och Litauen. Kitron hade en omsättning på 2,3 miljarder norska kronor 2008 och har cirka 1 150 anställda.

Om IFS

IFS är ett publikt aktiebolag (OMX STO: IFS) grundat 1983. Företaget utvecklar, levererar och implementerar IFS Applications™, ett komplett helintegrerat och komponentbaserat affärssystem byggt på SOA-teknologi. IFS har över 2000 kunder i över 50 länder och fokuserar på sju huvudområden: flyg och försvar, energi och telekom, tillverkning, processindustrier, fordonsindustri, handel och logistik, entreprenad samt service. Företaget har 2700 anställda och hade 2008 en nettoomsättning om 2,5 miljarder kronor.

Informationen är sådan som IFS ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 28 augusti kl. 12:30.