

CRM-affärer till Cybernetics

Cybernetics har tecknat flera avtal om leverans av CRM-lösningar under hösten. De nya kunderna är bland andra Kanal 5, Wireless Maingate och IBP Advice AB. Lösningarna är baserade på mjukvaruplattform från Cybernetics leverantör Pivotal Corporation.

- Jag ser det som ett kvitto på vår kompetens att våra nya kunder valt oss som leverantör för deras crm-lösningar, säger Lennart Liljenberg Hane, vd och koncernchef, Cybernetics.

För att möta den ökande efterfrågan har Cybernetics under hösten förstärkt sin säljorganisation med åtta nya Key Account Managers i Sverige och Norge samt ett flertal nya konsulter för implementation och utveckling av lösningar inom CRM och Business Intelligence.

För ytterligare information, kontakta:

Lennart Liljenberg Hane, vd och koncernchef, 070-730 31 22 (mb).

Hans Jonsson, informatör, 08 470 38 42, 0739 88 81 41 (mb).

Besök <http://www.cybernetics.se> för pressbild och ytterligare information om företaget

Om Cybernetics

Cybernetics är ett av Nordens ledande företag inom CRM, Customer Relationship Management. Cybernetics levererar strategi-, verksamhets- och affärslösningar baserade på en kombination av programvaror och konsulttjänster eller enbart konsulttjänster.

Cybernetics finns representerat i Stockholm, Köpenhamn, Oslo, Helsingfors och Malmö, med huvudkontor i Solna. <http://www.cybernetics.se>