

# Ny säljchef på Cybernetics

**Torbjörn Lundmark har tillträtt som försäljningschef för Cybernetics' affärsområde Business Solutions. Han kommer ansvara för försäljningen av CRM-lösningar som sälj- marknads- och kundstödssystem, business intelligence och contact center samt integration.**

Lundmark kommer närmast från en position som försäljningschef på IT@manpower och tillträdde sin tjänst hos Cybernetics den 5 mars 2001. Han är 35 år och har 15 års erfarenhet av försäljning varav de senaste sju åren i ledande ställning.

"Jag tror att marknaden för CRM-lösningar kommer ha en tillväxt på mellan 30 och 40 procent de närmaste åren. Cybernetics har successivt byggt upp en slagkraftig säljorganisation för att möta ökad efterfrågan. Torbjörn kommer leda detta arbete", säger Lennart Liljenberg Hane, VD och koncernchef för Cybernetics.

"Cybernetics är väl positionerat för framtiden med gediget kunnande och lång erfarenhet i kombination med sund affärsverksamhet som ger vinst", säger Torbjörn Lundmark.

#### **För ytterligare information, kontakta:**

Lennart Liljenberg Hane, VD och koncernchef Cybernetics 070-730 31 22 (mb)

Torbjörn Lundmark, försäljningschef 08-470 38 00 (vxl)

Hans Jonsson, presskontakt 073-033 30 51 (mb), e-post [hans.jonsson@cybernetics.se](mailto:hans.jonsson@cybernetics.se)

#### ***Om Cybernetics***

Cybernetics är ett av Nordens ledande företag inom CRM, Customer Relationship Management. Cybernetics levererar strategi-, verksamhets- och affärslösningar baserade på en kombination av programvaror och konsulttjänster eller enbart konsulttjänster.

Cybernetics finns representerat i Stockholm, Köpenhamn, Oslo, Helsingfors och Malmö, med huvudkontor i Solna. <http://www.cybernetics.se>