

Bokslutskommuniké Easy Trade.net Scandinavia AB

1 september 1999 – 31 december 2000

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Med början den 2 mars träder Ebris AB i funktion. De tidigare verksamheterna Easytrade.net och York Consulting blir dotterbolag i Ebriskoncernen. I samband med namnbytet sker också lanseringen av det nya återförsäljarprogrammet för Easytrade-tjänsten. Redan idag finns ett antal avtal med återförsäljare och aktiviteter pågår för att teckna flera. Målet är att senast vid årets slut ha ca 35 återförsäljare av e-handelsplattformen Easytrade. Under våren kommer vi också att utveckla lösningar för den internationella marknaden som omfattar både språk- och valutahantering.

Sammanfattning av året som gått

- Easytrade.net genomför i januari en private placement som tillför bolaget 7,2 mkr.
- Anna-Lena Falk anställs som Vd i Easytrade.net i februari.
- e-handelssystemet Easytrade börjar marknadsföras på allvar i slutet av mars.
- I maj förvärvar Easytrade.net York Consulting som tillför verksamheten strategisk teknisk kompetens.
- Under sommaren genomförs ytterligare en private placement i samarbete med Nordiska Fondkommission som tillför bolaget 12 mkr.
- I september väljer revisionsbyrån Lindebergs Grant Thornton Easytrade.net som e-handelsleverantör i en upphandling med flera av de ledande leverantörerna representerade.
- Easytrade.net etablerar sig i Göteborg i början av hösten.
- Easy Trade.net Scandinavia AB beslutar i oktober att namnändra till Ebris AB.
- I december beslutar Easytrade.net att byta kanalstrategi.
- Under året har ett antal strategiska partneravtal tecknats.
- Easytrade-plattformen har under året utvecklats med integrationer mot affärssystem, betalningslösningar och logistiklösningar.
- Koncernens nettoomsättning uppgick på helårsbasis till 11 958 tkr. Rörelseresultat före goodwillavskrivningar om 877 tkr uppgick till -9 982 tkr på helåret (10 069 tkr resp. -10 382 tkr för räkenskapsåret).

Kvartal 4 –00

Året slutade med en positiv upphämtning. Den tekniska konsultdelen gjorde sitt starkaste kvartal någonsin med drygt 4 mkr i fakturering och full beläggning på konsulterna. Även produktbolaget gjorde i december sin starkaste månad hittills.

Arbetet med det nya återförsäljarprogrammet och omläggning av säljstrategi påbörjades under Q4 och vi hoppas att kunna börja skörda frukterna av detta arbete under Q1 och Q2 2001. Förväntan är att merparten av volymerna under 2001 skall genereras av återförsäljare och partners.

Långsiktig syn på verksamheten

Ebiris AB är ett tekniskt nischat bolag med spjutspetskompetens framförallt kring system med hög säkerhet, tillförlitlighet och med stora krav på hög transaktionsgenomströmning. Den verksamhet som nu byggs upp inom Ebiris är konstruerad för att på bästa sätt dra nytta av all denna kompetens.

Verksamhetens grundstenar är:

- Produktbolag för att marknadsföra och sälja företagets produkter
- Teknisk konsultverksamhet med spetskompetenskompetens inom Unix och modern öppen teknik
- Högkvalitativ drift för att säkerställa produktionen
- Teknisk utbildning som marknadsföringskanal

E-handeln ökar sin andel av den totala handeln och allt fler traditionella företag vill öka sin närvaro på Internet. Enligt färsk rapport är det just traditionella företag som för närvarande kan påvisa lönsamhet inom e-handeln. Ebiris e-handelskunder kommer uteslutande från detta segment.

Ebiris har en mycket konkurrenskraftig produkt, vilket har visat sig vid ett antal upphandlingar under året där Easytrade har gått ur som vinnare. Ett tungt vägande skäl i kundernas val av Easytrade-plattformen har varit flexibiliteten och möjligheterna till integration mot befintliga administrativa system.

Under det senaste halvåret har marknaden bekräftat att lönsam konsultverksamhet förutsätter en riktig kompetensmix. Den profil som nu efterfrågas ställer krav på gedigen erfarenhet och hög kompetens när det gäller aspekter såsom prestanda, säkerhet mm. för Internetapplikationer. Vi får vår kompetens bekräftad genom full beläggning och stigande timpriser.

För ytterligare information kontakta

Anna-Lena Falk , VD, Tel: 08-656 10 00 Mobil: 070-678 6626

afalk@ebiris.se

Proformaresultaträkning Koncernen Helår

000101-001231

Nettoomsättning	11 958 226:-
Rörelsens Kostnader	
Övriga externa kostnader	- 7 053 235:-
Personalkostnader	- 13 701 194:-
Avskrivningar	- 2 063 748:-
Rörelseresultat	-10 859 951:-
Resultat från finansiella poster	
Ränteintäkter och liknande resultatposter	102 671:-
Räntekostnader och liknande resultatposter	-314 576:-
Resultat efter Finansiella poster	-11 071 857:-
Skatt på årets resultat	- 143 564:-
Årets resultat	- 11 215 421:-

Siffrorna återger koncernen med dotterbolaget York Consulting AB intaget per 000101, i övrig koncernredovisning är dotterbolaget intaget per förvärvsdatum 000502. Proformaresultaträkningen är inkluderad för jämförelse med tidigare kommunicerade prognoser.

Koncernens resultaträkning

990901-001231

Nettoomsättning	10 069 301:-
Rörelsens Kostnader	
Övriga externa kostnader	- 6 697 726:-
Personalkostnader	- 12 625 759:-
Avskrivningar	- 2 005 164:-
Rörelseresultat	-11 259 348:-
Resultat från finansiella poster	
Ränteintäkter och liknande resultatposter	102 671:-
Räntekostnader och liknande resultatposter	-314 576:-
Resultat efter Finansiella poster	-11 471 253:-
Skatt på årets resultat	- 143 564:-
Årets resultat	- 11 614 817:-

Koncernens Balansräkning

990901-001231

Tillgångar

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar	8 818 135:-
Inventarier, verktyg och installationer	1 804 467:-

Summa Anläggningstillgångar

10 622 602:-

Omsättningstillgångar

Pågående arbeten för annans räkning	350 000:-
Kundfordringar	3 850 319:-
Övriga fordringar	41 752:-
Förutbetalda kostnader & upplupna intäkter	352 549:-
Kassa och bank	6 171 187:-

Summa Omsättningstillgångar

10 765 807:-

Summa Tillgångar

21 388 409:-

Eget Kapital och Skulder

Eget Kapital

Bundet Eget Kapital

Aktiekapital (12 350 000 aktier á nominellt 0,1 kr)	1 235 000:-
Bundna reserver	26 185 000:-

Fritt Eget Kapital

Fria reserver	22 772:-
Årets resultat	-11 614 817:-

Summa Eget Kapital

15 827 955:-

Långfristiga skulder

Latent skatt	88 895:-
Skulder till leasingbolag	227 839:-

Summa Långfristiga skulder

316 734:-

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder	351 055:-
Skatteskulder	17 962:-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 587 540:-
Övriga skulder	2 287 163:-

Summa Eget Kapital och Skulder

21 388 409:-

Nyckeltal

Koncernen 001231

Data per aktie	
Antal aktier vid årets slut	12 350 000
Eget kapital per aktie	1,28
Kapitalstruktur	
Soliditet	74,0
Räntebärande skuld, tkr	228
Skuldsättningsgrad	1,4
Personal	
Antal anställda vid periodens slut	33
Genomsnittligt anställda	23
Mått per genomsnittligt antal anställda	
Nettoomsättning , tkr	438

VD har ordet

För Easytrade.net har år 2000 inneburit ett år av många spännande förändringar. Efter bolagsbildningen i september 1999 låg primärfokus under hösten och vintern på att utveckla Easytrade-plattformen och relationer till strategiska partners för mertjänster. I februari tillträdde jag som Vd och blev även först anställd i bolaget. En av mina första uppgifter blev att skapa den organisation som skulle vidareutveckla och marknadsföra Easytrade. Eftersom idén om Easytrade som en konkurrenskraftig e-handelslösning hade väckts i utbildningsföretaget Ediweb AB föll det sig naturligt att erbjuda strategiskt viktig personal möjligheten till fortsatt arbete i det nybildade bolaget Easytrade.net. Det har under året visat sig vara ett riktigt beslut då vi ofta får beröm av både kunder och samarbetspartners för våra duktiga utvecklare och webbdesigners.

Jag hävdar ofta att en förutsättning för framgångsrik e-handel är att man har alla benen med sig. Då menar jag att det inte är tillräckligt att ha en bra produkt i dag eller att enbart ha en tekniskt stark lösning. För långsiktig framgång krävs också att man har en långsiktigt framgångsrik produkt som är resultatet av gediget kunnande om företags affärsprocesser kombinerat med den bästa tekniken.

I den befintliga Easytrade-organisationen kände vi oss mycket komfortabla med den spetskompetens inom elektronisk handel som vi hade framför allt på affärsutvecklingssidan. För att ytterligare försäkra oss om den bästa tekniska utvecklingen av plattformen förvärvades i maj York Consulting, ett litet tekniskt konsultbolag med spetskompetens inom modern teknik för Internetapplikationer, säkerhet och prestanda. De duktiga teknikerna har inte bara hjälpt oss att göra rätt tekniska vägval, utan även medfört intressanta synergier när det gäller nya kunder och projekt.

Inte minst bekräftades detta i slutet av sommaren när Easytrade.net valdes som e-handelsleverantör av revisionsbyrån Lindebergs Grant Thornton i en stor upphandling inför ett nytt affärskoncept – Kontoret Online. Det var med viss stolthet som vi i ett officiellt sammanhang fick bekräftat att Easytrade.net står sig väl mot flera av de större och mer etablerade leverantörerna i branschen.

Under året har vi också haft förmånen att få bistå ett stort antal kunder i utvecklingen av deras affärsverksamhet på Internet. Vi har fått en större förståelse för det behov av utbildning och rådgivning som finns på den delen av marknaden där vi rör oss när det gäller Internetapplikationer för affärskritiska processer. Vi har också haft nöjet att få utbilda ett stort antal medarbetare i våra partnerorganisationer i elektronisk handel och har på så vis också skapat nya kontaktytor mot vår marknad.

Trots den ibland pessimistiska bilden av e-handels framtid som målas upp i media märker vi som verkar i praktiken inte av någon sviktande marknad. Snarare tvärtom. Många av våra potentiella kunder har i dag en större förståelse för betydelsen av att synas med sina produkter på Internet än vad de hade i början av året. Fler och fler inser också att Internet är ett fantastiskt media för att bygga och vårda kundrelationer. Och när det handlar om att välja rätt lösning för sin Internetsatsning så finns Easytrade.net där som en långsiktig samarbetspartner.

Med vänliga hälsningar
Anna-Lena Falk
VD Easy Trade.net Scandinavia AB