



Danske byggevirksomheder indtager Sverige

På flere byggepladser i det sydlige Sverige kan man i dag høre dansk. Men hvis det står til de danske typehusfirmaer, så vil det danske sprog blive endnu mere talt i fremtiden i takt med den stigende efterspørgsel på nye huse. Svenskere vil nemlig bo i bæredygtige kvalitetshuse i tegl.

En undersøgelse fra Lunds Universitet viser, at mange svenske familier helst vil bo i murstenshuse. Især i det sydlige Sverige fortrækker familierne at bo i huse bygget af tegl, et behov som mange svenske byggevirksomheder stort set har overset. I Danmark bor mere end 90% af husejerne i murstenshuse.

Vi kan konstatere, at mange svenske byggevirksomheder sidder på hænderne. De gør som hidtil, det vil sige bygger i træ og i andre lette konstruktioner, mens de svenske boligkøbere nu i højere grad efterspørger nye typer huse, siger Tommy Bisgaard, direktør i teglinformation.se.

Når rigtigt mange svenske byggevirksomheder ikke vil opfylde svenskernes behov for murstenshuse, så er det jo godt, at danske virksomheder vil, fortsætter han.

Den større fokus på tegl fra svenskernes side skyldes stærke egenskaber så som lang levetid, lavt vedligehold og ingen problemer med skimmelsvamp, samt at et murstenshus er en meget bæredygtig konstruktion.

Vi kan mærke en stærkt stigende efterspørgsel af teglsten, idet der leveres mere nu end tidligere. Det er en god nyhed for teglværkerne og for hele byggebranchen. Den generelt større byggeaktivitet i Sverige er en del af forklaringen, men der er uden tvivl sket en ændring i huskøbernes ønsker. I dag vil mange familier helst bo i bæredygtige og sunde kvalitetshuse med en høj æstetik og med en lang økonomisk levetid, siger Tommy Bisgaard.

Mens et træhus har en forventet levetid på omkring 40 – 50 år, så har et murstenshus en forventet levetid på mere end 100 år. Vedligeholdelses- og driftsudgifterne er langt mindre sammenlignet med et træhus, hvilket alt i alt betyder, at en investering i et murstenshus tjener sig ind.

Typehusfirmaet Interbyg er blandt de danske virksomheder, som i øjeblikket markedsfører sig i Sverige. Vi har haft ca. 350 forespørgsler og besøg af svenske kunder, siden vi åbnede kontor og showroom i Västra Hamnen i Malmö, siger Claus Sjøgreen, salgschef for Interbyg Sverige. Vi har også indgået en håndfuld kontrakter med kunder, som har besøgt vores udstillingshus lige syd for Malmö.

Noget tyder på, at de danske byggevirksomheder, der etablerer sig i Sverige, vil få nok at gøre med at betjene svenske kunder. Ifølge prognoser, vil der blive bygget 44% flere boliger i 2011, end der blev bygget i 2009.

Yderligere informationer: Direktør Tommy Bisgaard, Kalk- og teglværksforeningen, Telefon: 3332 3434 eller Mobil: 5124 5424. E-mail: kalktegl@mail.dk

Kalk- og Teglværksforeningen har eksisteret siden 1893 og repræsenterer danske producenter af f.eks. teglmursten, kalksandsten, tegltagsten, letklinker, porebeton, mørtler og kalkprodukter. Kalk- og Teglværksforeningen er med til at fremme information og uddannelse inden for foreningens område, samt at støtte forskning og udvikling inden for produktion og anvendelse af medlemmernes produkter. For yderligere information om foreningen: www.kalk-tegl.dk