



Anne Vandbakk
Corporate Communications Director

Glenn Arnesen
CEO IFS Scandinavia

KONTAKTINFORMASJON

Telefon: +47 66 90 73 00
anne.vandbakk@ifsworld.com

Telefon: +47 66 90 73 00
glenn.arnesen@ifsworld.com

P R E S S E M E L D I N G

ASKER, 18. JANUAR 2011

Tidligere adm dir i IBS Sverige går til IFS

Kent Mattsson, tidligere administrerende direktør for IBS Sverige og salgsdirektør for IBS Norden, er ansatt som Key Account Director i IFS Scandinavia. I denne rollen vil han lede det skandinaviske key account teamet og arbeide for en fortsatt positiv utvikling av IFS' eksisterende kunder.

Kent Mattsson har over 20 års erfaring fra ledende stillinger og styreoppdrag fra forretningssystemleverandøren IBS. Han har blant annet vært administrerende direktør for IBS Sverige og salgsdirektør for IBS i Norden; det største geografiske markedet innen IBS-konsernet. Etter et par år som konsulent returnerer han nå til bransjen og nye utfordringer hos IFS.

— Tross lavkonjunkturen de siste år har IFS vist et sterkt resultat med fortsatt vekst. I motsetning til andre leverandører av forretningssystem, som preges av fallende produktinntekter og oppsigelser, fortsetter IFS å vokse både gjennom nyansettelser og oppkjøp. Jeg er imponert over hvordan IFS har lyktes med både salg og utvikling av kundenes lønnsomhet, og jeg ser frem til å bli en del av dette vinnerlaget, sier Kent Mattsson.

I IFS får han nå det overgripende ansvar for Key Account teamet. Teamet består av personer fra både Norge, Sverige og Danmark – en skandinavisk modell som vært meget vellykket for IFS siden 2005, da de tre nordiske virksomhetene ble integrert i én organisasjon. Kundene har fått fordelen av bredere kompetanse og en mer fleksibel organisasjon, og både effektivitet og lønnsomhet har som følge av dette blitt forbedret for IFS.

— Tidligere opplevde mange kunder at vi solgte produktet på tre ulike måter. I dag arbeider vi etter samme "best practice" modell, sier Anne Vandbakk, Corporate Communications Director på IFS. Dette har også hatt en positiv effekt internt, ettersom medarbeiderne får mulighet til å arbeide i større team og med kunder i ulike land.

Anne Vandbakk ønsker Kent Mattsson velkommen til en organisasjon med ambisiøse vekstplaner. — Vår virksomhet i Skandinavia inkluderer mange interessante kunder som utfordrer oss og bidrar til en positiv utvikling av IFS Applications – i takt med skiftende markedskrav. Kent Mattsson har det som skal til for å bidra til fortsatt suksess for IFS fremover.

Om IFS

IFS er et børsnotert konsern (OMX STO: IFS) grunnlagt i 1983 som utvikler, leverer og implementerer IFS Applications, et komponentbasert forretningssystem basert på SOA-teknologi. IFS fokuserer på virksomheter der en eller flere av følgende kjerneprosesser er strategiske; vedlikehold & service, produksjon, logistikk og prosjekt. IFS har over 2000 kunder, virksomhet i over 50 land og har totalt ca 2700 ansatte. Nettoomsætningen i 2009 ble SEK 2,6 milliarder.

For mer informasjon – se www.IFSWORLD.com.