

## Delårsresultat för Visma-koncernen

Visma-koncernen hade en omsättning på 211 miljoner norska kronor andra kvartalet 2001. Motsvarande period förra året var omsättningen 101 MNOK. Det framgår av koncernens rapport för det andra kvartalet. I jämförelsen ska hänsyn tas till att intäkterna år 2000 även omfattar den sålda enheten Visma Marine, medan SPCS-Gruppen ASA, ØkonomiPartner AS och Forenede Økonomer AS ingår i siffrorna för det andra kvartalet 2001.

Koncernens rörelseresultat blev 13 MNOK (24) och resultatet före skatt 25,3 (25). Vid utgången av det andra kvartalet hade koncernen en kassa på 645 MNOK (101).

För ytterligare information kontakta

Øystein Moan, vd Visma ASA, telefon +47 6752 5500

Tore Bjerkan, finansdirektör Visma ASA, telefon +47 6752 5500

	<b>2Q/2001</b>	<b>2Q/2000</b>	<b>1H/2001</b>	<b>1H/2000</b>
Rörelseintäkter	210 440	100 936	374 325	184 473
Rörelsekostnader	197 364	76 559	348 723	149 953
Rörelseresultat	13 076	24 377	25 602	34 520
Finansposter	12 207	757	22 965	1 943
Resultat före skatt	25 283	25 134	48 567	36 462
Skattekostnader	7 079	7 822	13 599	10 209
Periodens resultat	17 279	17 331	32 637	26 449
Resultat per aktie			1,95	1,596
Anläggningstillgångar			329 163	120 905
Omsättningstillgångar			799 528	222 781
Summa tillgångar			1 128 691	343 686
Eget kapital			517 848	227 272
Skulder			136 874	7 819
Kortsiktiga skulder			473 969	108 593

# Visma ASA

## Financial Report

### Semiannnual 2001

#### Contact information

Visma ASA  
Professor Koht's vei 15  
N-1366 LYSAKER

[www.visma.no](http://www.visma.no)  
[visma@visma.no](mailto:visma@visma.no)

Phone +47 67 52 55 00

Fax +47 67 52 55 01

Printed July 9th 2001



(*Oslo, 9.7.2001*) VISMA konsernet har i andre kvartal 2001 hatt fokus på integrasjon mellom Visma og selskapene SPCS ASA, ØkonomiPartner AS og Forenede Økonomer AS. Fusjonsprosessene går som planlagt og de fusjonerte selskap inngår i Visma konsernets tall for 2. kvartal. I sammenligning tilsvarende periode år 2000 må iakttas at denne inkluderer den solgte enheten Visma Marine samt ekstraordinære inntekter på MNOK 17,2 i forbindelse med utskilling av Exense ASA.

Visma konsernet hadde i 2. kvartal 2001 driftsinntekter på MNOK 211 (101), EBITDA på MNOK 23 (28), EBIT på 13 (24) og resultat før skatt på 25,3 (25). Hensyntatt engangseffekten av Exense fusjonen viser resultatforbedringen og veksten fra 2000 at Visma Services mer enn erstatter Visma Marine. Ved utgangen av 2. kvartal var konsernet kontantbeholdning på MNOK 645 (101). I tillegg har selskapet egne aksjer til en verdi av MNOK 85. I 2. kvartal 2001 hadde den nye divisjonen Visma Services omsetningsvekst på 26% i forhold til samme periode i 2000 og EBITDA margin på 11% (7%). Software divisjonen oppnådde EBITDA margin på 13% (12%). *Rapporten sammenliknes med konsernets rapporterte tall for tilsvarende periode i 2000( i parentes).*

#### **Vurdering av resultatet for andre kvartal 2001.**

For IT- og serviceindustrien generelt var andre kvartal 2001 vanskelig. Dette skyldes delvis at påskeferien kom midt i april, og at det også i mai var svært mange fridager. Generelt er det i markedet avventende holdninger til IT-investeringer. Visma vurderer ikke situasjonen i ERP-markedet så svak som en del aktører varsler. Det er fortsatt gode muligheter for de best tilpassede organisasjonene. Visma har brukt mye tid på integrasjonsprosesser i 2. kvartal, og ut fra en helheltsvurdering er Visma fornøyd med det oppnådde resultat. Ser man bort fra engangsinntekter i 2Q00 fra Exense transaksjonen, er EBITDA øket fra MNOK 11,1 til MNOK 23, en økning over 100%. Etter fusjonen med SPCS ASA er Visma Norges største softwareselskap.

**Services** divisjonens omsetningsvekst på 26% og EBITDA margin på 11% bekrefter den sterke tendensen fra 1. kvartal. At omsetning og resultat er lavere i andre kvartal enn i første, er en følge av naturlige sesongsvingninger innen denne sektoren. Visma Services er organisert rundt ledelsen i ØkonomiPartner, og en konsernledelse er etablert. Mot slutten av 2. kvartal kunne selskapet derfor gjenoppta sin ekspansjon ved å kjøpe mindre regnskapsselskap. Denne ekspansjonen vil fortsette i resten av 2001.

**Software** divisjonen oppnådde MNOK 116 (125) i omsetning og EBITDA på MNOK 14,7 (15) i andre kvartal. Dette tilsvarer en EBITDA margin på 13% hvilket anses godt sammenlignet med IT markedet generelt. Svekkelsen av den svenske kronen har bidratt til at omsetningen i SPCS har blitt redusert i forhold til 2. kvartal i 2000 og i forhold til 1. kvartal 2001. Integrasjonsprosessen mellom Visma og SPCS går etter planen, og det er blitt gjort tiltak som reduserer driftskostnadene på årsbasis med minst MNOK 25. Divisjonen forventer bedrede marginer i 2. halvår 2001.

#### **Utsiktene fremover.**

Selskapet har tidligere annonsert ekspansjon utenfor Norge i 3. kvartal. Dette har allerede startet ved kjøpet av Sigtuna Affersbyrå i Stockholm. Videre internasjonal ekspansjon er prioritert i 2. halvår. Samtidig arbeides det med å øke marginene ytterligere i Visma Software. Selskapets sterke finansielle stilling gir gode muligheter for en fortsatt internasjonal ekspansjon.

(*Oslo, July 9<sup>th</sup>, 2001*) In the 2<sup>nd</sup> quarter of 2001 Visma focused on the integration process with SPCS ASA, ØkonomiPartner AS and Forenede Økonomer AS. The mergers proceed as planned, and for this 2<sup>nd</sup> quarter these companies will be included in the reported results for Visma. In the corresponding period in 2000 the divested unit Visma Marine was included and the extraordinary income of MNOK 17,2 from the fission and separate listing of Exense ASA .

In 2Q01 operating revenues were MNOK 211 (101) with EBITDA of MNOK 23 (28). EBIT was MNOK 13 (24) and EBT of 25,3 (25). Compensating for the one off income from the Exense transaction, the improvement in revenue and results show that Visma Services more than replaces Visma Marine.

At the end of the 2<sup>nd</sup> quarter net cash was at MNOK 645(101). In addition the company had own shares worth MNOK 85. In the 2<sup>nd</sup> quarter of 2001, the new Visma Services unit achieved revenue growth of 26% compared with the 2<sup>nd</sup> quarter 2000, and EBITDA margin of 11% (7%) . The Software Division achieved EBITDA margin 13%(12%).

*This report compares the company's reported figures for the corresponding period in 2000 (brackets).*

#### **Evaluation of the results of the 2nd quarter of 2001.**

In IT and related services many companies have reported a difficult 2<sup>nd</sup> quarter of 2001. In addition to a general slowness in the market, the local Scandinavian market was influenced by Easter vacation in the middle of April, and less than usual working days in May. Nevertheless Visma do not perceive the ERP-market as weak as analysts report. There are good opportunities for well-adapted companies. Visma invested considerable management time in integration processes in the 2<sup>nd</sup> quarter, and form an overall perspective are satisfied with the achieved results. Excluding one-off income from the Exense transaction, EBITDA increased from MNOK 11, 1 to MNOK 23, an increase of more than 100%. After the SPCS merger, Visma is Norway's largest software company.

The **Services** Division continues its positive development through achieving organic revenue growth of 26% over 2Q00 and EBITDA margin of 11%. Declining revenues and profits compared to the 1<sup>st</sup> quarter of 2001 is a seasonality normal for this sector. The core management of Visma Services is organized around the management of ØkonomiPartner. With the management team in place, Visma Services will during the remaining 2001 continue the expansion through the acquisition of smaller accounting practices.

In the 2<sup>nd</sup> quarter, the **Software** division achieved EBITDA of MNOK 14,7 (15) on revenues of MNOK 116 (125). The EBITDA margin of 13% is in line with the targets, and is better than the ERP sector in general. A strong depreciation of the Swedish Kroner contributed in 2Q01 to reduced revenues in SPCS when reporting in Norwegian Kroner. The process of integrating Visma Business and SPCS proceeds according to plan, and actions has been taken to reduce expenses by about MNOK 25 annually. Visma Software expects improved margins in the 2<sup>nd</sup> half of 2001.

#### **The future**

Visma has stated that expansion in Visma Services will start outside Norway in the 3<sup>rd</sup> quarter of 2001. This process has already begun through the acquisition of Sigtuna Affersbyrå in Stockholm. Continued international expansion is prioritised in the second half of 2001, in addition to increasing margins further in Visma Software. The financial strength of the company will facilitate an international expansion.

## 1H2001p

## 1H2000p

	Revenue	EBITDA	EBIT	EBITDA margin	EBT	Revenue Growth	Revenue	EBITDA	EBIT	EBITDA margin	EBT
Visma Business	83,3	16,7	13,3	20 %	15,2	17 %	71,5	15,5	12,1	22 %	12,3
SPCS	168,8	14,6	8,9	9 %	11,5	-9 %	185,4	14,7	8,2	8 %	6,7
<b>Sum Visma Software</b>	<b>252,1</b>	<b>31,3</b>	<b>22,2</b>	<b>12 %</b>	<b>26,7</b>	<b>-2 %</b>	<b>256,9</b>	<b>30,2</b>	<b>20,3</b>	<b>12 %</b>	<b>19,0</b>
Visma Services	52,6	7,9	5,9	15 %	6,0	38 %	38,0	4,1	4,0	11 %	3,9
* ØkonomiPartner	121,0	14,3	9,7	12 %	10,5	24 %	97,2	8,9	7,1	9 %	12,5
* Forenede Økonomer	36,1	6,7	2,8	19 %	2,8	36 %	26,5	4,4	3,8	17 %	3,9
<b>Visma Serv.+ØP+FØ</b>	<b>209,7</b>	<b>28,9</b>	<b>18,4</b>	<b>14 %</b>	<b>19,3</b>	<b>30 %</b>	<b>161,7</b>	<b>17,4</b>	<b>14,9</b>	<b>11 %</b>	<b>20,3</b>
<b>Total operating units</b>	<b>461,8</b>	<b>60,2</b>	<b>40,6</b>	<b>13 %</b>	<b>46,0</b>	<b>10 %</b>	<b>418,6</b>	<b>47,6</b>	<b>35,2</b>	<b>11 %</b>	<b>39,3</b>
Visma ASA / Konsern	0,3	-5,8	-5,8		12,2		17,3	17,1	17,1		19,0
<b>Total Proforma</b>	<b>462,1</b>	<b>54,4</b>	<b>34,8</b>	<b>12 %</b>	<b>58,2</b>	<b>6 %</b>	<b>435,9</b>	<b>64,7</b>	<b>52,3</b>	<b>15 %</b>	<b>58,3</b>

Visma konsern

## 1H2001

## 1H2000

	Revenue	EBITDA	EBIT	EBITDA margin	EBT	Revenue Growth	Revenue	EBITDA	EBIT	EBITDA margin	EBT
Visma Business	83,3	16,7	13,3	20 %	15,2	17 %	71,5	15,5	12,1	22 %	12,3
SPCS	168,8	14,6	8,9	9 %	11,5	-9 %	185,4	14,7	8,2	8 %	6,7
<b>Sum Visma Software</b>	<b>252,1</b>	<b>31,3</b>	<b>22,2</b>	<b>12 %</b>	<b>26,7</b>	<b>-2 %</b>	<b>256,9</b>	<b>30,2</b>	<b>20,3</b>	<b>12 %</b>	<b>19,0</b>
Visma Services	52,6	7,9	5,9	15 %	6,0	38 %	38,0	4,1	4,0	11 %	3,9
ØkonomiPartner	53,2	5,3	2,9	10 %	3,3	22 %	43,5	1,6	2,5	4 %	7,9
Forenede Økonomer	16,1	2,4	0,4	15 %	0,4	18 %	13,7	1,5	2,5	11 %	2,5
<b>Visma Serv.+ØP+FØ</b>	<b>121,9</b>	<b>15,6</b>	<b>9,2</b>	<b>13 %</b>	<b>9,7</b>	<b>28 %</b>	<b>95,2</b>	<b>7,2</b>	<b>8,9</b>	<b>8 %</b>	<b>14,2</b>
<b>Total operating units</b>	<b>374,0</b>	<b>46,9</b>	<b>31,4</b>	<b>13 %</b>	<b>36,4</b>	<b>6 %</b>	<b>352,1</b>	<b>37,4</b>	<b>29,2</b>	<b>11 %</b>	<b>33,2</b>
Visma ASA / Konsern	0,3	-5,8	-5,8		12,2		17,3	17,1	17,1		19,0
<b>Total</b>	<b>374,3</b>	<b>41,1</b>	<b>25,6</b>	<b>11 %</b>	<b>48,6</b>	<b>1 %</b>	<b>369,4</b>	<b>54,5</b>	<b>46,3</b>	<b>15 %</b>	<b>52,2</b>

Visma konsern

## 2Q2001

## 2Q2000

	Revenue	EBITDA	EBIT	EBITDA margin	EBT	Revenue Growth	Revenue	EBITDA	EBIT	EBITDA margin	EBT
Visma Business	41,0	7,4	5,9	18 %	7,4	20 %	34,3	6,9	5,3	20 %	5,4
SPCS	75,0	7,3	4,7	10 %	6,3	-18 %	91,0	8,1	4,6	9 %	3,7
<b>Sum Visma Software</b>	<b>116,0</b>	<b>14,7</b>	<b>10,6</b>	<b>13 %</b>	<b>13,7</b>	<b>-7 %</b>	<b>125,3</b>	<b>15,0</b>	<b>9,9</b>	<b>12 %</b>	<b>9,1</b>
Visma Services	25,0	3,1	2,1	12 %	2,1	39 %	18,0	2,0	2,0	11 %	2,4
ØkonomiPartner	53,3	5,3	2,9	10 %	3,3	23 %	43,5	1,6	2,5	4 %	7,9
Forenede Økonomer	16,1	2,4	0,4	15 %	0,4	18 %	13,7	1,5	2,5	11 %	2,5
<b>Visma Serv.+ØP+FØ</b>	<b>94,4</b>	<b>10,8</b>	<b>5,4</b>	<b>11 %</b>	<b>5,8</b>	<b>26 %</b>	<b>75,2</b>	<b>5,1</b>	<b>6,9</b>	<b>7 %</b>	<b>12,7</b>
<b>Total operating units</b>	<b>210,4</b>	<b>25,5</b>	<b>15,9</b>	<b>12 %</b>	<b>19,4</b>	<b>5 %</b>	<b>200,5</b>	<b>20,1</b>	<b>16,8</b>	<b>10 %</b>	<b>21,8</b>
Visma ASA / Konsern	0,1	-2,8	-2,8		5,9		17,1	17,1	17,1		17,8
<b>Total</b>	<b>210,5</b>	<b>22,7</b>	<b>13,1</b>	<b>11 %</b>	<b>25,3</b>	<b>-3 %</b>	<b>217,6</b>	<b>37,2</b>	<b>33,9</b>	<b>17 %</b>	<b>39,6</b>

## Shareholder relations.

At 30.06.01 there were 16.746.466 outstanding shares

The largest shareholders 30.6.01	(%)
Sundal Collier Holding c/o SuCo & Co	8,30
Visma ASA	8,06
Chase Manhattan Bank	7,94
Chase Manhattan Bank	4,23
Boks 84 AS	4,04
Tine Pensjonskasse	3,75
Store Borgen	3,36
Merita Bank PLC S/A Merita Clients Treaty	2,72
Nordbanken C17	2,56
Goldman Sachs & CO	2,26
Other	52,78

On [www.visma.com](http://www.visma.com) there is a weekly update of the 20 largest shareholders.

Oslo, 09<sup>th</sup> of July 2001.  
VISMA ASA Board of Directors

Svein Ramsay Goli, Chairman (sign.)  
Svein Ribe-Anderssen (sign.), Gunnar Bjørkavåg (sign.)  
Knut Ro (sign.), Bengt Poulssoon (sign.)

Øystein Moan  
Managing director (sign.)

