



PRESSMEDDELANDE

01-08-09

Bringwell köper 10% av Epteket AS Norge

Bringwell International AB köper 10 % av Epteket AS i Norge för 2,2 MNOK via en riktad nyemission. Ett långsiktigt samarbete inleds för att gemensamt utveckla den nordiska hälsomarknaden. Bringwell och Epteket har likartade affärsidéer med ambition att tillsammans bli ledande aktörer på en framtida avreglerad hälso- och apoteksmarknad.

"Vår ambition är att utvecklas på den nordiska hälsomarknaden och vi finner att Bringwell är en utmärkt partner för att snabbare nå våra mål" säger Jörn Aas, VD för Epteket.

Epteket startades i september 1999 av Åge Brovold finansiellt uppbackade av norska investerare. Försäljning av hälsorelaterade produkter sker idag via Internet och postorder. Företaget kommer inom kort att starta en drugstorekedja. I Norge har nyligen en avreglering för apotek skett, vilket skapar nya marknadsförutsättningar.

"Epteket och Bringwell kompletterar varandra på ett förträffligt sätt" säger Ulf Söderberg, grundare av och styrelseordförande i Bringwell. "För Bringwell är det ett steg i rätt riktning att få fotfäste i Norge där apoteksnäringen redan avreglerats, vilket ger värdefull kunskap inför kommande avreglering i Sverige" tillägger han.

Eptekets ledning består av:

Jörn Erik Aas, VD för moderbolaget. Tidigare VD för Tieto Hult & Lillevik Kompetanse. Medlem i ett flertal styrelser.

Ragnhild Rønneberg, VD för driftsbolaget Epteket Norge, fil dr biokemi Bergens Universitet, tidigare försäljnings- och mf-chef Biotec ASA Oslo, forsknings- och utvecklingschef TINE Norske Meierier Oslo mm.

Lars Kåre Helsem, marknadschef. Tidigare försäljnings- och mf-chef i Apotekarnas Inköpsorg.

Kontaktperson:

Ulf Söderberg, styrelseordförande i Bringwell, +46 (0)708 13 22 81

Krister Hanner, VD för Bringwell International +46 (0)704 91 00 30

Jörn Erik Aas, VD Epteket, +47 924 99 360

Bringwell International AB är ett hälsovårdsföretag med både agent/leverantörs- och detaljistverksamhet. Agent/leverantörsverksamheten, USP Health Care, arbetar aktivt med information, produktutveckling och försäljning av egenvårdsprodukter till återförsäljare nationellt och internationellt. Detaljistverksamheten, Bringwell Sverige, står för försäljning direkt till konsument och arbetar med tre försäljningskanaler – butik, postorder och e-handel. Bringwell International är noterat på Stockholmsbörsen under Nya Marknaden