

Pressemeddelelse

Stockholm 05.02.2002

Nyt globalt netværk for international e-handel på B2B-markedet

Syv af verdens mest aktive elektroniske markedspladser – deriblandt IBX – opbygger nu i fællesskab et globalt netværk: Global Interoperability Group (GIG). Det nye netværk består af horisontale markedspladser inden for Global Trading Web. Disse markedspladser skal tilsammen sikre verdensomspændende e-handelstransaktioner.

- Netværket repræsenterer et gennembrud for alle de virksomheder, der handler internationalt, udtaler Hans Ahlinder, koncernchef for IBX. Gennem IBX og vores samarbejdspartnere i GIG kan vores kunder gennemføre transaktioner med internationale samhandelspartnere via en primær partner og derved være sikker på fuldstændig kompatibilitet, uafhængigt af teknisk platform.

Alle medlemmerne i GIG er operatører inden for e-handel og har lange erfaringer fra deres respektive regioner. Medlemmerne dækker tilsammen Europa, Nord- og Sydamerika og Asien. GIG udgøres af følgende virksomheder (hovedkontor i parentes):

- BT Ignite (Storbritannien)
- eScout (USA)
- HUBWOO (Frankrig)
- IBX (Sverige)
- Opciona (Spanien)
- SESAMi Inc (Singapore)
- T-Systems (Tyskland)

Hidtil er virksomheder, som ud fra et internationalt perspektiv vil gøre brug af en anden indkøbsplatform end den eksisterende, stødt på vanskeligheder – uanset om de er købere eller sælgere. Disse virksomheder har været nødt til at forhandle separat med hver enkelt operatør og indgå separate aftaler med hver enkelt. GIG-medlemmernes samarbejde om at skabe en standard for deres tilbud gør det nu muligt at påbegynde globale e-handelsprojekter både hurtigere og mere effektivt.

Markedspladserne i netværket understøtter adskillige tekniske platforme, og kan derudover også tilbyde vertikale markedsplaser, som dækker deres respektive kunders behov for globale indkøb. Uanset hvor kunden befinder sig i verden, kan GIG-medlemmerne nu tilbyde følgende:

- Support til og udvikling af leverandørrelationer
- Indholdshåndtering (oprettelse og bibeholdelse af aktuelle og relevante informationer, som er vigtige i relationerne mellem handelsparter)
- Serviceydelser i forbindelse med håndtering af transaktioner og dokumenter
- Merværdiydelser såsom avanceret statistik, logistik og betaling.

I dag repræsenterer de syv medlemmer i GIG mere end 100.000 købere, mere end 1.000 leverandører og 3,5 millioner serviceydelser/produkter. Medlemmerne genererer en transaktionsvolumen på mere end USD 100 millioner om måneden.

Kontaktpersoner for yderligere informationer:

Hans Ahlinder, koncernchef, IBX

Tlf.: +46 (0)705-13 65 79

E-mail: hans.ahlinder@ibx.se

Søren Ohm Povlsen, administrerende direktør IBX Danmark

Tel: +45 29 99 68 60

E-post: soren.ohm@ibx.dk

Peter Lageson, udviklingsdirektør, IBX

Tlf.: +46 (0)703-75 51 05

E-mail: peter.lageson@ibx.se

Mats Oretorp, markeds- og informationsdirektør, IBX

Tlf.: +46 (0)701-81 42 02,

E-mail: mats.oretorp@ibx.se

IBX, Integrated Business Exchange

IBX tilbyder løsninger for e-handel med indirekte produkter og serviceydelser såsom kontor- og IT-udstyr, værktøj og forbrugsmaterialer samt konsulentytelser. Virksomhedens løsninger effektiviserer salgs- og købsprocesser elektronisk og bidrager dermed til at reducere kundens købs- og salgsmkostninger. IBX har seks associerede indkøbsvirksomheder og 140 associerede leverandørvirksomheder (heriblandt Canon, Ericsson, Volvo, Eterra og Interflora). IBX's mål er at blive en af Europas førende handelsplatforme inden for området. IBX blev grundlagt gennem et fælles initiativ mellem ejerne Ericsson, SEB, b-business partners og Novo Nordisk. Yderligere informationer om IBX kan ses på www.ibx.dk.

BT Ignite

BT Ignite, som er et internationalt selskab inden for bredbånd og løsninger under BT-koncernen, tilbyder et komplet udbud af kommunikationstjenester til virksomheder i alle større byer verden over. BT Ignites leverancer dækker hele IP-værdikæden – fra netværk, infrastruktur og internetkapacitet til konsulenttydelser og løsninger inden for e-handel (herunder også content hosting, ASP, systemintegration og outsourcing). BT Ignite er markedsførende, når det gælder netlængde og dækning samt antal hosting-centre og lokale service- og supportcentre. I Europa har BT Ignite væsentlig større netdækning end sin nærmeste konkurrent. Virksomheden leverer sine tjenesteydelser i flere end 275 europæiske byer og til alle kommercielle centre i verden gennem datterselskaber, samarbejdspartnere og alliancer. Yderligere informationer om BT Ignite kan ses på www.ignite.com

eScout

eScoutSM, som er førende leverandør inden for e-handel og markedspladser, tilbyder serviceydelser og hosting-løsninger inden for e-handel, indkøb, fakturering og betaling. eScout tilbyder effektivere administration og drift samt reducerede omkostninger. eScout administrerer mere end 100 offentlige og private markedspladser og har opbygget et internationalt netværk med 1.300 banker til distribution af virksomhedens produkter og serviceydelser. eScouts ejes bl.a. af Mayfield Fund, Oak Hill Venture Partners, L.P., Citizens Financial Group Inc., Harris Bank (NYSE:BMO), Golden State Bancorp Inc. (NYSE:GSB), Bank of Montreal (TSE, NYSE: BMO) og Commerce One (Nasdaq:CMRC). eScouts hovedkontor: 850 NW Chipman Road, Lee's Summit, MO 64063, USA. Yderligere informationer om eScout kan ses på www.escout.com

HUBWOO

HUBWOO, som er Europas første børsnoterede leverandør af elektroniske B2B-markedspladser, har specialiseret sig inden for MRO – dvs. handel med produkter og serviceydelser, som ikke er direkte relateret til en virksomheds kernevirksomhed. HUBWOO udvikler og administrerer markedspladser for større europæiske virksomheder inden for alle brancher og håndterer hele transaktionsprocessen, hvilket medfører reducerede købs- og salgskostninger for vores kunder. HUBWOO har sammen med to af sine aktionærer STACI, som er specialiseret inden for MRO, og SAP, som er verdensførende inden for software til e-handel) udviklet markedspladser siden begyndelsen af 2000. HUBWOO er i dag global operatør for markedspladser for en række multinationale virksomheder. Yderligere informationer om HUBWOO kan ses på www.hubwoo.com

Opciona

Opciona, som er leverandør af B2B- og e-procurementløsninger, der er målrettet mod store og mellemstore virksomheder, tilbyder serviceydelser inden for tre forretningsområder: E-procurementløsninger, som omfatter implementering, administration og vedligeholdelse. Supportydelser af specialuddannede medarbejdere i forbindelse med e-procurementløsninger leveret af tredjepart. Adgang til www.opciona.com, som er Opcionas elektroniske MRO-markedsplads, og til Global Trading WebTM, verdens største B2B-netværk, som Opciona har været med til at opbygge. Opcionas ejes bl.a. af Endesa (63%, via sit holdingselskab Endesa Net Factory), Enersis (15%), PricewaterhouseCoopers (12%) og Commerce One (10%). Yderligere informationer om Opciona kan ses på www.opciona.com

SESAMi Inc

SESAMi Inc er Asiens førende leverandør af e-handelstjenesteydelser med 1.700 aktive virksomhedskunder på virksomhedens e-hub, SESAMi.NET. SESAMi tilbyder alle fordele i forbindelse med B2B-handel gennem målrettede løsninger, der er baseret på den seneste teknologi og en effektiviseret værdikæde. Virksomheden blev grundlagt i 1999 og har i dag 150 medarbejdere i Singapore, Beijing, Hongkong, Mumbai og Seoul. Virksomhedens ejerkreds omfatter bl.a. Beijing Enterprises, Commerce One, Eastman Chemical, i-CABLE, Jardine Matheson, New World China Enterprises, Overseas Union Bank, Singapore Telecom, SUNeVision Holdings, Swire Pacific og WI Harper. Yderligere informationer om SESAMi kan ses på www.sesami.com

T-Systems

T-Systems er Europas næststørste leverandør af skræddersyede systemløsninger og har 40.000 medarbejdere (pr. 31. januar 2001) og en årlig omsætning på ca. €11 milliarder. Udvikling af systemløsninger er i dag én af Deutsche Telekom fire hovedområder sammen med mobiltelefoni, Internet og netværksadgang. T-Systems var den første virksomhed, der kombinerede globale tjenesteydelser inden for IT og telekommunikation. T-Systems kompetence og resurser er baseret på debis IT Services, som er et samarbejde mellem Deutsche Telekom AG (50,1%) og DaimlerChrysler Services AG (49,9%). Al nødvendig kompetence inden for telekommunikation findes inden for Deutsche Telekom. T-Systems blev lanceret på det tyske marked i februar 2001 og findes i dag i mere end 20 lande. Yderligere informationer om T-Systems kan ses på www.t-systems.com