# Cramo tar ledningen för Caterpillar's hyressatsning i norra Europa

**Cramo fördjupar sitt strategiska samarbete med Caterpillar och introducerar det världsomspännande ”Cat Rental Store”-konceptet i koncernen med början i höst. Syftet är att kunna tillgodose den snabbt växande hyresmarknadens krav ännu effektivare, med ett större och anpassat utbud av produkter och tilläggstjänster menar Cramos koncernchef. Cramo, som redan idag är ett av Europas största uthyrningsföretag, blir därmed en nyckelaktör i en pan-europeisk utveckling. Överenskommelsen är inte förenad med några ägarmässiga förändringar**

Marknadsutvecklingen globalt visar att kunder väljer att i allt högre grad hyra maskiner istället för att binda kapital i dem. Den utvecklingen ligger bakom de specialiserade uthyrningsföretagens snabba utveckling enligt Cramos koncernchef Gunnar Glifberg. Den är också förklaringen till maskintillverkarnas ökande intresse för uthyrningsbranschen, och att flera stora aktörer på kort tid gått in i uthyrningsindustrin.

- Vi har sedan ett par år ett samarbete med Caterpillar och det samarbetet fördjupar vi inom ramen för det nya konceptet, säger Gunnar Glifberg. Genom att introducera ”Cat Rental Store” i vår egen verksamhet markerar vi en strategi där vi på bästa sätt tar tillvara kompetens och erfarenhet från både uthyrnings- och tillverkningsledet, vilket leder till bättre och effektivare lösningar för våra kunder.

För Cramo innebär kopplingen till ett av världens starkaste varumärken också en ”draghjälp” på marknader där man ännu inte är så väl etablerade, samtidigt som Caterpillar får tillgång till våra kanaler för delar av sitt sortiment.

En viktig aspekt av samarbetet är att Cramo kommer att få en bättre plattform för att utveckla sin affärsstrategi både på nuvarande och nya marknader. Koncernen får även en stark partner för produktutveckling vilket man tidigare inte har haft.

– Caterpillar har ett stort intresse av att få återkoppling från marknaden genom oss, säger Gunnar Glifberg. Tack vare vår direktkontakt med marknaderna får Caterpillar tillgång till kundernas önskemål och krav mycket snabbt och kan utveckla nya produkter.

Det nya konceptet med Cat Rental Store under Cramos namn kommer att introduceras i Nederländerna, Danmark och Norge under hösten. Övriga marknader kommer att få konceptet under nästa år.

Jose Brousset, som ansvarar för anläggning, uthyrning och använda maskiner, säger: ”Samarbetet med Cramo ger oss möjlighet att inta en ledande position inom uthyrningsverksamhet i norra Europa och snabbt förse våra kunder med de

lösningar som krävs för att de ska kunna genomföra sina uppdrag. Det är tack vare vårt världsomspännande nätverk av återförsäljare som Caterpillar har hamnat i uthyrningsbranschen. Detta har inte hänt av en slump. Kundernas efterfrågan på pålitliga uthyrningstjänster har hela tiden ökat. Cramo och Caterpillar kan gemensamt möta denna efterfrågan från marknaden. Vårt mål är att ytterligare öka Cramos andel i uthyrningsbranschen, att öka vår branschexpertis samt att ge våra kunder ett bredare utbud av tillbehörsutrustning".

Maastricht 2002-09-13
Cramo AB
Koncernstab Kommunikation

---

För ytterligare information, kontakta:
Gunnar Glifberg, VD och koncernchef i Cramo AB, tel 08-623 5400

*Cramo är en av norra Europas ledande uthyrningskoncerner med verksamhet i Sverige, Norge, Danmark, Holland, Finland, Estland, Polen och Ungern. Genom över 180 service- och försäljningsställen hyr man ut maskiner, utrustning och flyttbara lokaler till industri, byggföretag och offentlig sektor. Omsättningen under 2001 var 2 miljarder kronor, med ett resultat före skatt på 255 MSEK. Antalet anställda var nära 900.*

*Moderbolaget i koncernen, Cramo Holding AB, ägs av Geveke NV (Nederländerna) 24,9%, , Caterpillar S.A.R.L. (Schweiz) 25,0%, och Janivo Holding BV (Nederänderna)50,1%.*

www.cramo.se