

PRESSINFORMATION

Datum: 2002-11-07

Ny försäljningschef stärker Eterra i Göteborg

Bertil Blomsterberg har tillträtt som försäljningschef för Eterra i Göteborg med uppdraget att stärka Eerras position som helhetsleverantör av IT-plattformar på marknaden i Västsverige.

Bertil Blomsterberg har verkat många år på ledande befattningar inom Göteborgsregionen, närmast i egen verksamhet och tidigare inom Adcore, Telia och Ericsson.

- Detta är ett led i en satsning för att stärka Eterra i Göteborg. På sikt hoppas vi kunna expandera i området, säger Anders Berghagen, Försäljningsdirektör på Eterra.
- Eterra har ett starkt erbjudande och är ett av de få företag i västra Sverige som kan tillgodose större kunders behov av en enda leverantör av tjänster och produkter för sin IT-infrastruktur, säger Bertil Blomsterberg.

För mer information kontakta:

Anders Berghagen

Försäljningsdirektör, Eterra Sweden AB

Tfn: 0733-671890, 08-56623009

E-post: anders.berghagen@eterra.se

Bertil Blomsterberg

Försäljningschef Göteborg,

Eterra Sweden AB

Tfn: 0733-671925, 031-748 40 00

E-post: bertil.blomsterberg@eterra.se

Eterra designar, bygger och driftar innovativa IT-plattformar. Företaget har växt fram ur Merkantildata som under lång tid byggt upp en bred kompetens inom IT-området. Eterra har 2100 medarbetare i Sverige, Norge, Danmark och Finland, varav 320 i Sverige. Bland kunderna finns många stora nordiska företag och organisationer. Målet är att sätta tekniken i ett sammanhang där den bidrar till lönsamhet och konkurrenskraft. För mer information se även www.eterra.se

En bild av Bertil Blomsterberg finns att ladda ned från:

<http://www.eterra.se/press/pressbilder.asp>