

Stark orderingång under Q1

- Distributionsavtal med amerikanska Tekelec avseende licensiering av Teligent mjukvara.
- Orderingången uppgick till 73 (59) miljoner kronor.
- Orderstocken vid periodens utgång uppgick till 119 (115)* miljoner kronor varav löpande ASP- och supportavtal utgjorde 83 (82) miljoner kronor.
- Nettoomsättningen uppgick till 51 (49) miljoner kronor.
- Resultat efter finansnetto uppgick till -12 (-20) miljoner kronor.
- Likvida medel uppgick per 31 mars till 209 (169) miljoner kronor.

**justerad för tidigare rapporterade annullerade order om 31,5 miljoner kronor*

VD kommentar

Mot bakgrund av den osäkra telekommarknaden samt det normalt relativt sett svaga första kvartalet, är kvartalets orderingång om 73 miljoner kronor tillfredsställande. Orderingången är bland annat ett resultat av den satsning utanför Västeuropa som Teligent inledde 2002.

Under kvartalet ingicks ett viktigt distributionsavtal gällande Teligents mjukvaruteknologi med det marknadsledande amerikanska företaget Tekelec. Våra förväntningar är att leveranser av Teligents lösningar till slutkunder i Nordamerika baserat på detta avtal kommer att påbörjas under innevarande år.

Nettoomsättningen ökade med 5 procent och rörelseresultatet förbättrades med cirka 7 miljoner jämfört med samma period föregående år.

Vi ser för närvarande stora skillnader i utvecklingen på de olika marknaderna för Teligents produkter. Vår satsning på en mer global försäljningskapacitet är därför av största vikt. Vår bedömning i övrigt är att en fortsatt stor osäkerhet avseende marknadsutvecklingen råder även under 2003. Vi bibehåller vår syn om Teligents möjligheter att även under 2003 utvecklas bättre än marknaden i allmänhet.

Ulf Lindstén, verkställande direktör och koncernchef

Verksamheten

Bolaget har en fortsatt fokusering på effektivitetshöjande åtgärder samtidigt som satsningen på förstärkt global försäljningskapacitet prioriteras högt.

Under perioden lanserades Teligent Pre-Paid Broker på 3GSM World Congress i Cannes. Pre-Paid Broker är en lösning som avsevärt förbättrar möjligheten och flexibiliteten för mobiloperatörer att ta betalt för nya typer av tjänster genom sitt existerande pre-paid system, vilket förväntas vara ett ökande behov till följd av lanseringen av MMS, GPRS och 3G tjänster.

Teligent har också erhållit ett patent i USA avseende sin plattformsteknologi och dess metod för att implementera teletjänster. Teligent har tidigare erhållit motsvarande patent för sin teknologi i Sverige och planerar fortsatt aktivt arbete med patentskydd för egenutvecklade teknologier.

Det erhållna patentet omfattar framförallt metoden att realisera teletjänster med transaktionsbaserade system och bedöms vara av stor vikt för flertalet moderna mjukvarubaserade telekommunikationssystem. Metoden är utvecklad av bolaget och används i Teligent P90/E middleware arkitekturen.

Marknad och försäljning

Programmet för att bredda bolagets försäljningskapacitet och geografiska räckvidd har fortsatt med hög prioritet. Vår bedömning är att den ökade bearbetningen av kunder utanför Västeuropa kommer att ge fortsatt resultat under året.

Under perioden erhöles viktiga strategiska beställningar inom segmentet Mobile Pre-Paid (mobila kontantkort), bland annat från en ledande fransk operatör, samt ytterligare utökningar inom segmentet mobile VPN/ företagslösningar för mobiloperatörer.

Genom distributionsavtalet med Tekelec i USA har vår position för försäljning av Teligents teknologi avsevärt förstärkts, inte minst på den Nordamerikanska marknaden.

Vi kan inte notera några tydliga signaler om att det allmänna marknadsläget skulle ha förbättrats i någon väsentlig grad. Vi bedömer marknaden som fortsatt svag med förseningar av investeringsbeslut och långa säljprocesser. Dock kan vi konstatera att första kvartalet i vårt segment ofta varit svagt även under mer gynnsamma marknadslägen.

Första kvartalet

Orderingång

Orderingången för perioden ökade med cirka 23 procent till 73,0 (59,4) miljoner kronor.

Vid periodens utgång uppgick orderstocken till 119,1 (115,2)* miljoner kronor, varav löpande ASP- och supportavtal svarade för 83,1 (82,3) miljoner kronor. Som orderstock redovisas endast den del av ASP- och supportavtal som kommer att levereras de kommande 12 månaderna.

**justerad för tidigare rapporterade annullerade order om 31,5 miljoner kronor*

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 51,3 (49,1) miljoner kronor, motsvarande en ökning med cirka 5 procent. Av nettoomsättningen avser 21,8 (21,4) miljoner kronor intäkter för ASP- och supportavtal.

Nettoomsättningens fördelning på geografiska marknader redovisas nedan:

Belopp i miljoner kronor	jan-mars	jan-mars	jan-dec
	2003	2002	2002
	(3 mån)	(3 mån)	(12 mån)
Norden	16,1	23,1	82,0
Västeuropa	14,2	19,0	61,5
Östeuropa	1,8	0,3	23,6
Nordamerika	4,7	6,7	24,8
Afrika	8,7	-	57,8
Asien	5,8	-	-
Summa, nettoomsättning	51,3	49,1	249,7

Resultat och bruttomarginal

Rörelseresultatet för perioden uppgick till -15,1 (-21,9) miljoner kronor och resultatet efter finansiella poster uppgick till -11,6 (-20,1) miljoner kronor. Bruttomarginalen uppgick till 40,6 (44,9) procent. Resultatet under första kvartalet 2003 har påverkats positivt med 7,1 (7,6) miljoner kronor genom aktivering av utvecklingskostnader.

Skatt

Moderbolaget har taxerade skattemässiga underskott om cirka 112,7 miljoner kronor, av detta underskott har 2,7 miljoner kronor avräknats mot uppskjutna skatteskulder.

Finansiering, kassaflöde och investeringar

Koncernens egna kapital per 31 mars 2003 uppgick till 308,4 (395,5) miljoner kronor och soliditeten är 78 (86) procent. Disponibla likvida medel exklusive outnyttjade kreditlöften uppgick per 31 mars 2003 till 208,6 (169,3) miljoner kronor. Kassaflödet efter investeringar uppgick till -22,9 (-30,4) miljoner kronor. Periodens investeringar uppgår till 9,5 (9,3) miljoner kronor, varav immateriella tillgångar 7,1 (7,6) samt materiella anläggningstillgångar 2,4 (1,7) miljoner kronor.

Personal

Antalet anställda i koncernen har minskat med 7 personer under perioden till 226 (269), varav 161 (182) i Sverige.

Bolagsstämma

Årets ordinarie bolagsstämma avhölls den 8 april 2003. Till ny styrelse valdes Per Wejke (ordförande), Anders Björkman, Olle Isberg, Bengt Jörgensen, Pekka Peltola, Mikael Karlsson samt Lars-Erik Nilsson. Bolagsstämman beslutade i enlighet med styrelsens förslag att ingen aktieutdelning utgavs för 2002.

Bolagsstämman beslutade vidare att utse en nomineringskommitté bestående av ordinarie styrelseledamöterna Per Wejke, Olle Isberg och Mikael Karlsson samt Caroline af Ugglas och Björn Lind, Skandia respektive SEB. Ytterligare information om de beslut som fattades finns i press release från 9 april, vilken bl. a finns tillgänglig på Teligents hemsida.

På extra bolagsstämma den 8 april beslutades om inlösen av aktier och nedsättning av aktiekapital och överkursfond. Beslutet innebär ett erbjudande om inlösen av var femte aktie i Teligent AB till ett inlösenbelopp om 20 kronor per aktie, varvid högst 78,2 miljoner kronor kommer att utbetalas.

Utsikter för 2003

Bolaget avstår från att lämna en prognos för helåret 2003.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation RR20 Delårsrapportering.

För övrigt har samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder använts i delårsrapporten som i den senaste årsredovisningen.

Nynäshamn den 5 maj 2003

Ulf Lindstén

Verkställande direktör och koncernchef

Denna delårsrapport har ej varit föremål för särskild granskning av Bolagets revisorer.

Frågor angående denna delårsrapport besvaras av:

Ulf Lindstén, *verkställande direktör*, tel. 08-520 660 97

Lars Alm, *ekonomidirektör*, tel. 08-520 660 16

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport januari-juni 2003

17 juli 2003

Delårsrapport januari-september 2003

22 oktober 2003

Koncernens resultaträkning

Belopp i miljoner kronor	(3 mån) jan-mars 2003	(3 mån) jan-mars 2002	(12 mån) jan-dec 2002
Nettoomsättning	51,3	49,1	249,7
Kostnad för sålda varor	-30,4	-27,0	-131,5
Bruttoresultat	20,9	22,1	118,2
Försäljningskostnader	-16,6	-15,3	-54,7
Administrationskostnader	-13,4	-14,9	-60,8
Utvecklingskostnader	-7,7	-10,6	53,4
Jämförelsestörande poster ¹⁾	2,6	-	-43,6
Övriga rörelseintäkter/kostnader	-0,9	-3,2	-8,5
Rörelseresultat²⁾	-15,1	-21,9	-102,8
Finansnetto	3,5	1,8	8,1
Resultat efter finansiella poster	-11,6	-20,1	-94,7
Skatt	-	-	-
Minoritetsintresse	-	0,1	-
Periodens resultat	-11,6	-20,0	94,7
Resultat per aktie, före utspädning	-0,59	-1,03	-4,85
Resultat per aktie, efter utspädning	-0,59	-1,03	-4,85
Antal aktier, före utspädning	19 554 138	19 492 738	19 554 138
Antal aktier, efter utspädning	19 554 138	19 492 478	19 526 736

1) Jämförelsestörande poster avser erhållna betalningar avseende tidigare reserverade kostnader för befarade kundförluster.

2) Avskrivningar belastar rörelseresultatet med -4,4 (-5,7) miljoner kronor, fördelat på immateriella anläggningstillgångar -1,0 (-1,7) miljoner kronor samt materiella anläggningstillgångar -3,4 (-4,0) miljoner kronor.

Koncernens balansräkning

Belopp i miljoner kronor	31 mars 2003	31 mars 2002	31 dec 2002
Goodwill	27,0	41,5	28,0
Balanserade kostnader för produktutveckling	7,1	7,6	-
Övriga anläggningstillgångar	27,8	38,7	28,8
Varulager	4,5	1,6	4,4
Kortfristiga fordringar	125,4	202,4	95,9
Kortfristiga placeringar	179,7	139,8	187,3
Kassa och bank	28,9	29,5	44,2
Summa tillgångar	400,4	461,1	388,6
Eget kapital	311,3	395,5	323,1
Minoritetsintressen	-	0,1	-
Avsättningar	-	-	-
Kortfristiga skulder	89,1	65,5	65,5
Summa eget kapital och skulder	400,4	461,1	388,6
Ställda säkerheter	10,0	10,0	10,0
Ansvarsförbindelser	12,6	4,3	12,9

Förändringar i koncernens eget kapital

Belopp i miljoner kronor

	31 mars 2003	31 mars 2002
Ingående eget kapital per 31 december, enl. fastställd balansräkning	323,1	415,1
Nyemissioner	-	-
Förändring av omräkningsdifferens	-0,2	0,5
Periodens resultat	-11,6	-20,1
Belopp vid periodens utgång	311,3	395,5

Koncernens kassaflöde

Belopp i miljoner kronor

	(3 mån) jan-mars 2003	(3 mån) jan-mars 2002	(12 mån) jan-dec 2002
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-7,4	-16,1	-51,9
Förändringar av rörelsekapital	-6,0	-5,0	96,5
Investeringar	-9,5	-9,3	-12,9
Kassaflöde efter investeringar	-22,9	-30,4	31,7
Finansieringsverksamheten	-	-	-
Periodens kassaflöde	-22,9	-30,4	-31,7
Likvida medel vid periodens början	231,5	199,8	199,8
Likvida medel vid periodens slut	208,6	169,4	231,5

Nyckeltal

Belopp i miljoner kronor

	(3 mån) 31-mar-03	(3 mån) 31-mar-02	(12 mån) 31-dec-02
Bruttomarginal, %	40,6	44,9	47,3
Rörelsemarginal, %	-29,4	-44,8	-41,2
Avskrivningar	4,4	5,7	21,6
Soliditet, %	78	86	84
Investeringar	9,5	1,8	12,9
Antal anställda vid periodens slut	226	269	233

Data per aktie

Belopp i kronor

	(3 mån)	(3 mån)	(12 mån)
	31-mar-03	31-mar-02	31-dec-02
Antal aktier vid periodens slut	19 554 138	19 492 738	19 554 138
Genomsnittligt antal aktier	19 554 138	19 492 738	19 526 736
Resultat per aktie	-0,59	-1,03	-4,85
Resultat per aktie efter full utspädning ¹⁾	-0,59	-1,03	-4,85
Eget kapital per aktie	15,92	20,29	16,52
Eget kapital per aktie efter full utspädning ¹⁾	15,92	20,29	16,52

- 1) Utspädning hänförlig till utestående optionsrätter har beaktats på så sätt att utspädningseffekten beräknats som optionsrätternas samlade värde dividerat med aktiernas samlade värde. Aktiernas samlade värde har härvid beräknats som senaste betalkurs på Stockholmsbörsen den 28 mars 2003 multiplicerat med antalet aktier i bolaget, varvid ett värde på aktierna om cirka 170 miljoner kronor erhålls.

För beräkning av optionsrätternas värde har Black & Scholes formel använts med antagande om en aktiekurs motsvarande senaste betalkurs på Stockholmsbörsen den 28 mars 2003, en volatilitet om 40 procent för Teligents aktie och en riskfri ränta om 5,00 procent. Med dessa antaganden erhålls ett samlat värde för utestående optionsrätter om cirka 0 kronor. Utspädningseffekten blir således cirka 0 procent. För beräkning av vinst per aktie efter full utspädning för perioden 1 januari – 31 mars 2003 respektive eget kapital per aktie efter full utspädning per 31 mars 2003 har därför antal aktier ej utökats.

Kvartalsdata

Belopp i MSEK	Q1/03	Q4/02	Q3/02	Q2/02	Q1/02	Q4/01	Q3/01	Q2/01
Orderingång	73,0	53,1	35,8	62,4	59,4	68,6	113,8	107,0
Nettoomsättning	51,3	83,1	70,8	46,7	49,1	113,5	79,7	57,6
Bruttomarginal, %	40,6	53,1	46,6	40,1	44,9	66,4	60,1	45
Rörelseresultat	-15,1	0,1	0,1	-81,2	-21,9	20,4	-7,2	-32,8

Mervärdestjänster

Grunden för alla våra applikationer, det vill säga mervärdestjänsterna, är bred tillgänglighet och hög användarvänlighet. Generellt levereras de med våra kunders egna val av gränssnitt för områden som röstmenyer, WWW och mobilt Internet. Nedan beskrivs de applikationsområden samt några exempel på applikationer vi för närvarande erbjuder vår målgrupp.

Mobile IN & IN Solutions

Med Teligent P90/E som bas har vi en stark position att erbjuda s.k. IN-applikationer till både mobila och fasta operatörer. Vi erbjuder lösningar inom ett flertal olika IN-segment. Nedan beskrivs ett antal sådana applikationer.

VPN – Virtual Private Networks

Med VPN kan samtal och annan teletrafik som SMS eller liknande hanteras som om den överfördes via privata nät och abonnentväxlar trots att trafiken sker i ett publikt nät. Operatörer erbjuder denna tjänst till företag som genom t.ex. differentierade samtalstaxor, kortnummer och tilldelning av olika behörigheter kan styra och effektivisera företagets teletrafik.

Mobile Office

En vidareutveckling av VPN-tjänster där mobiltelefonerna helt kan ersätta kontorstelefoner och företagsväxlar. Samtal kan kopplas mellan telefonist och medarbetare till låga internkostnader. Tjänsten hanterar även kortnummer för internsamtal, trepartskonferens och alla de övriga funktioner man väntar sig inom en företagsgrupp. Genom tjänsten kan mobiloperatörerna erbjuda en helt integrerad företagslösning utan att någon kontorsbaserad utrustning krävs, förutom mobiltelefonen.

Pre-Paid

Teligent erbjuder flera sätt för operatören att ge sina kunder förbetalda abonnemang. Vanligast är de förbetalda abonnemang som erbjuds av de flesta mobiloperatörer. Teligents lösning kan även hantera betalning av tjänster som WAP, GPRS eller andra mobila datatjänster och varierande taxor kan sättas baserat på en mängd parametrar så som innehåll, tid, datamängd eller liknande. Vi tillhandahåller även lösningar för fasta nät och internet, baserade på gratisnummer (t.ex. 020-nummer) eller förbetalda abonnemang.

3GSM Collect Call

Collect call, samtal där mottagaren betalar, har funnits länge i det fasta telefoninätet. Genom 3GSM Collect Call kan detta nu erbjudas även till kontantkortskunder i mobilnät så att de kan ringa även om pengarna på kortet tagit slut. Tjänsten kan levereras som en integrerad del i vår Mobile Pre-Paid eller kopplas till befintliga pre-paid lösningar, oavsett leverantör.

Network Acces

En avancerad tjänst som ger operatörer stora möjligheter att styra åtkomsten till sina nät och tjänster. Tjänsten kan bland annat användas för att erbjuda differentierade taxor eller låta eventuella återförsäljare själva registrera nya eller förändrade abonnemang via ett webbgränssnitt.

Messaging

Mobilsvär är en av världens mest kända och spridda teletjänster. Teligents erkänt flexibla lösning är väl etablerad inom detta klassiska område, med starka referenser inom såväl mycket stora installationer som inom individuelltanpassade och nischade lösningar.

Voice Messaging

Teligents baslösning inom messaging är flexibelt skalbar från en relativt liten och initial installation till stora lösningar för en operatörs hela nät med många miljoner användare. Lösningen erbjuder en flexibel miljö för utveckling och förändring av exempelvis systemets röstmenyer och ger genom sin distribuerade arkitektur engod kostnadseffektivitet såväl som ett effektivt nyttjande av nätet.

Unified Messaging

Tjänsten, som är en vidareutveckling av Voice Messaging, ger en samlad hantering av användarens meddelande, oavsett om de är i röst-, fax eller e-postform. Teligents lösning kan styras på traditionellt vis, via röstmenyer och knapptryckningar på en telefon men är även utrustad med gränssnitt för fast och/eller mobil internetaccess. Meddelanden kan konverteras mellan de olika formaten, till exempel kan ett fax vidarebefordras via e-post.

Mobile Data

De flesta bedömare är eniga om att mobil data kommer att ha en allt viktigare betydelse för mobiloperatörerna. Det finns flera olika typer av mobila datatjänster där Teligent framförallt erbjuder lösningar inom nedanstående områden, nära knutna till en operatörs baserbjudande.

MMS – Multimedia Messaging Solutions

MMS kan kallas framtidens SMS-tjänster, där meddelandet inte endast kan bestå utav text, utan också av bilder, animationer, tal och ljud. Teligent erbjuder mobilsegmentet ett flertal lösningar inom MMS, från meddelandecentraler (MMSC) till en mängd kringtjänster kring MMS. Detta inkluderar lösningar som MMS Composer, Multimedia Mailboxes, Content Distribution, Voice/fax/email MM Gateway och betalningslösningar.

SMS – Short Messaging Solutions

Till följd av de framgångar SMS har haft i de mobila näten har operatörerna behov av avancerade utökningar av det befintliga tjänsteutbudet. Inom SMS erbjuder därför Teligent idag ett flertal tilläggsfunktioner, till exempel Content Distribution, betalningslösningar, SMS voting samt lösningar för näteffektivisering så som lastfördelning, prioritering och avlastning av basnätet.