



Tiedotusvälineille 28.11.2003  
Julkaisuvapaa heti

## **Vehon hyötyajoneuvojen myynti Kokkolassa uusiin tiloihin**

Vehon hyötyajoneuvomyynti, joka käsittää Mercedes-Benz Vito-, Sprinter-, Atego- ja Actros paketti- ja kuorma-autot, sai Kokkolan Jänismaalla Ahertajantie 15 (entinen Katsastusasema) käyttöönsä uudet tilat. Uudessa palvelutilassa on neliöitä reilut 300 ja sinne on sijoitettu kaikki asiakkaan kannalta tärkeät toiminnot. Myynti, esittelyautot ja osittain myös vaihtautot sekä uusien autojen luovutukset saadaan valoisiin ja uusittuihin sisätiloihin.

Palvelutilan suunnittelussa on lähdetty siitä, että asiointi siellä sujuisi mahdollisimman joustavasti. Aukioloajoissa joustavuutta tulee olemaan kuten tähänkin saakka. Asiakkaita pyritään palvelemaan juuri silloin kun he palvelua tarvitsevat.

Kokkolan palvelupisteessä asiakkaita palvelee ammattitaidolla kuorma-automyyjänä Erkki Peltokorpi sekä lähitulevaisuudessa aloittava paketti-automyyjä. Kokkolan, Seinäjoen ja Vaasan hyötyajoneuvomyyntiin myyntipäällikkönä toimii Bjarne Teir.

Mercedes-Benz hyötyajoneuvojen ja Mitsubishi Canterin huoltotoiminnasta vastaa Wetteri Power Oy, samassa korttelissa, osoitteessa Ahertajantie

19.

toimii  
hyöty-  
Veho-konserni on Suomen suurin autoalan yritys. Veho Group Oy Ab Mercedes-Benz-, Maybach- ja smart henkilöautojen, Mercedes-Benz

ajoneuvojen sekä Mitsubishi Cantereiden maahantuojana. Konsernissa työskentelee n. 1200 henkilöä ja liikevaihto vuonna 2002 oli 676 miljoonaa euroa.

Lisätietoja myynnin osalta:  
Veho Group Oy Ab,  
myyntijohtaja Juha Ruotsalainen, puh. 010569 3053  
myyntipäällikkö Bjarne Teir, puh. 010569 3120

huoltotoimintojen osalta:  
Wetteri Power Oy,

Till pressen 28.11.2003  
Kan publiceras direkt

## Vehos nyttofordonsförsäljning i Karleby flyttar

Vehos nyttofordon som består av Mercedes-Benz Vito, Sprinter, Atego och Actros paket- och lastbilar har fått nya utrymmen vid Haralandet i Karleby, Knegarevägen 15 (f.d. Besiktningskontoret).

De nya utrymmena är totalt drygt 300 m<sup>2</sup> och alla centrala kundfunktioner har koncentrerats dit. Bilförsäljningen, demonstrationsbilarna och till en viss grad även bytesbilarna samt överlåtelsen av nya bilar får nu rum under samma tak i ljusa och förnyade utrymmen.

Vid förverkligandet av försäljningsutrymmena har man utgått ifrån att betjäningen skall flyta smidigaste möjligt. Öppethållningstiderna är lika flexibla så som hittills. Målet är att betjäna kunderna enligt deras behov.

På Karleby Veho betjänas kunderna av yrkeskunnige lastbilsförsäljaren Erkki Peltokorpi samt en paketbilsförsäljare som börjar inom en snar framtid. Försäljningschef Bjarne Teir ansvarar för Mercedes-Benz nyttofordons-försäljningen i Karleby, Seinäjoki och Vasa distrikt.

Mercedes-Benz nyttofordons och Mitsubishi Canters serviceverksamhet finns som tidigare hos Wetteri Power Oy, i samma kvarter, Knegarevägen 19.

Veho -koncernen är Finlands ledande bolag inom bilbranschen. Veho Group Oy Ab importerar Mercedes-Benz, Maybach- och smart-personbilar, Mercedes-Benz nyttofordon samt Mitsubishi Canter. Inom koncernen arbetar ca 1 200 personer och affärsomsättningen var 676 miljoner euro år 2002.

### Tilläggsuppgifter

angående försäljningen:

Veho Group Oy Ab,

försäljningsdirektör Juha Ruotsalainen, tfn. 010 569 3053

försäljningschef Bjarne Teir, tfn. 010 569 3120

angående serviceverksamheten:

Wetteri Power Oy,

Verkställande direktör Håkan Kunnari, tfn. 08-8822271