

Lehdistötiedote

2003-12-04

TeliaSonera Sweden ehdottaa kilpailun avaamista kiinteän verkon puhelinliittymiin

TeliaSonera Sweden ehdottaa, että kiinteän verkon puhelinliittymät avataan kilpailulle. Useampien operaattoreiden tulisi voida myydä kiinteään puhelinliittymään nykyään sisältyviä palveluita. Lisäksi valinnanvapaus kasvaa, kun asiakas voi valita räätälöidyn ja yksilöllisen ratkaisun ja puhelinliittymään sisältyvät palvelut.

- Tämä on Ruotsin telemarkkinoiden viimeinen osa-alue, joka ei vielä ole täysin kilpailtu. Me haluamme täyttää kilpailua, sillä se on hyväksi asiakkaille, TeliaSoneralle ja muille operaattoreille, sanoo TeliaSonera Swedenin toimitusjohtaja Marie Ehrling.

Käytännössä puhelinliittymä koostuu useasta osasta: yhteydestä paikallisverkkoon, puhelinpalveluista, asiakaspalvelusta ja lisäpalveluista, kuten puhepostista ja soittajan numeron näytöstä. Ainoastaan ADSL-liittymää viestinnässään käyttävien asiakkaiden on nykytilanteessa maksettava myös kiinteästä puhelinliittymästä ja lisäpalveluista, jotka jäävät hyödyntämättä.

Vallitseva tilanne ei ole suotuista kenellekään. Tämän vuoksi TeliaSonera Sweden haluaa avata markkinat ehdottamalla verkkoliittymien tukkumyyntiä muille operaattoreille kustannusperusteisella hinnoittelulla. Muita palveluita myytäisiin markkinahintaan kilpailluilla markkinoilla. Näin kiinteän verkon puhelinliittymien markkina saataisiin avattua kilpailulle. Puhelinliikenne on jo nyt kilpailtua.

Operaattoreille TeliaSoneran ehdotus merkitsee suurempaa vapautta ja suurempaa vastuuta. Kiinteään puhelinliittymään nyt kuuluvia palveluita voisivat jatkossa myydä useammat operaattorit, joko erillisinä palveluina tai yhdessä.

- Suuret yritykset, kuten TeliaSonera, haluavat tarjota omia laajoja ratkaisujaan, kun taas pienemmät operaattorit haluavat kenties tuottaa vain osan palveluista itse ja hankkia osan palveluista muualta. Kilpailu liittymämarkkinoilla voi luoda kokonaisen uusien palveluiden kirjon, sanoo Marie Ehrling.

TeliaSonera Sweden on tehnyt asiasta Ruotsin Posti- ja telehallitukselle ehdotuksen, ja yhtiö voisi aloittaa ehdottamansa mallin mukaisen liittymien tarjoamisen ja jälleenmyynnin jo vuoden 2004 jälkimmäisellä puoliskolla. TeliaSonera Sweden käynnistää neuvottelut muiden operaattoreiden kanssa vuodenvaihteen jälkeen.

Lisätietoja:

Ola Kallemur, Lehdistöpäällikkö, TeliaSonera Sverige AB, puh. +46-70-600 12 59

Tulevaisuutta koskevat lausumat

Tähän tiedotteeseen sisältyvät tulevaisuuden tilaa tai tapahtumaa koskevat lausumat, mukaan lukien toiminnan tulevaa tulosta ja muita ennusteita koskevat lausumat, ovat tulevaisuutta koskevia lausumia. Luonteensa mukaisesti tulevaisuutta koskeviin lausumiin sisältyy riskejä ja epävarmuutta, koska ne liittyvät tuleviin tapahtumiin ja niiden toteutuminen riippuu siksi olosuhteista tulevaisuudessa. Ei ole varmuutta siitä, etteikö tulokset poikkeaisi olennaisesti tulevaisuutta koskevista lausumista suoraan tai epäsuorasti esitetyistä johtuen monista tekijöistä, joista useisiin TeliaSonera ei voi vaikuttaa.

TeliaSonera on Pohjolan ja Baltian johtava televiestintäyrittäjä. Syyskuun lopussa 2003 TeliaSoneralla oli 11 558 000 matkaviestinasiaakasta, 8 025 000 kiinteän verkon asiakasta ja 1 555 000 internetiasiaakasta. Kotimarkkinoiden ulkopuolella TeliaSoneralla on merkittäviä omistusosuuksia kasvavilla markkinoilla Venäjällä, Turkissa ja Euraasiassa. TeliaSonera noteerataan Tukholman Pörssissä, Helsingin Pörssissä ja NASDAQ-kaupankäyntijärjestelmässä. Tammi-syyskuun 2003 pro forma -liikevaihto oli 6,8 miljardia euroa (60,7 miljardia Ruotsin kruunua). Työntekijöiden määrä oli 26 216.
--