



Construction Equipment

Pressinformation

Volvo CE säljer LB Smith's återförsäljardistrikt i sydöstra USA till ASC Construction Equipment

Volvo Construction Equipment (Volvo CE) har sålt återförsäljaren LB Smith's distributionsområde för anläggningsmaskiner i North Carolina, South Carolina, Georgia, Alabama, och östra Tennessee till ASC Construction Equipment USA, Inc., Charlotte, North Carolina.

Utnämningen av ASC Construction Equipment USA, Inc. (ASC) till en auktoriserad återförsäljare för Volvo CE träder i kraft den 3 december 2004. Den nya återförsäljaren kommer att leda verksamheten inom de förvärvade marknaderna från LB Smith's tidigare avdelningskontor i följande stater och städer: North Carolina – Raleigh, Charlotte, Asheville; South Carolina – Columbia; Georgia – Savannah, Atlanta, Augusta; Alabama – Mobile, Birmingham, Montgomery; Tennessee – Knoxville, Chattanooga.

Volvo CE förvärvade i maj 2003 den affärsdel av LB Smith, Inc., som var knuten till distributionen av Volvos anläggningsmaskiner. LB Smith, Inc., var Volvo CE:s största distributör i östra delen av USA. Sedan förvärvet har Volvo CE fortsatt driften på de existerande verksamhetsorterna under namnet LB Smith för att försäkra sig om att Volvos kunder fortsatt kunnat erhålla bästa möjliga produktstöd och service. Försäljningen av distriktet Sydöstra USA är en del av Volvo CE:s pågående avyttring av LB Smith's återförsäljarområden.

ASC Construction Equipment USA, Inc.

ASC är ett dotterbolag till Group Auto-Sueco (Coimbra), ett internationellt företag med verksamhet inom distribution, uthyrning, försäljning och service av anläggningsmaskiner. Företaget är sedan nästan 50 år en stor återförsäljare av Volvo CE:s produkter i Europa.

“Som återförsäljare på distriktet har vi nu en unik möjlighet att tillgodose kundernas behov hos den lokala anläggningsindustrin”, säger Ron Huibers, styrelseordförande i ASC. “Med vår personal och ASC's resurser, en av Europas starkaste återförsäljare i branschen, kommer vi att göra betydande investeringar i verksamheten och ta vara på den hävstångseffekt som Volvos styrka också innebär. Vi tror att dessa investeringar på ett påtagligt sätt kommer att gynna våra kunder vilket i sin tur bidrar till att vi kan fortsätta bygga upp en marknadsledande position i vårt distrikt.”

6 december 2004

*För ytterligare information, var vänlig kontakta
Klas Magnusson – Volvo Construction Equipment
Phone: +32 475 57 62 14 – Fax: +322 675 1777
klas.magnusson@volvo.com*

*Beatrice Cardon – Volvo Construction Equipment
Phone: +322 482 5021 – Fax: +322 675 1777
beatrice.cardon@volvo.com*