

Pressmeddelande 2004-12-06

Telia tecknar bredbandsavtal med Mälarenergi

TeliaSonera Sverige AB har tecknat avtal med Mälarenergi Stadsnät AB om att Telia ska erbjuda hushållen i Västerås bredband via stadsnätet. Hushållen erbjuds tjänsten Telia Bredband Stadsnät med hastigheter på upp till 10 Mbit per sekund och försäljningen beräknas börja under december.

Avtalet omfattar till en början cirka 9 000 lägenheter och enskilda villaägare i Västerås och kommer successivt att utökas till cirka 30 000 hushåll.

– Vi ser den här affären, att vara tjänsteleverantör i andras nät, som ett viktigt komplement till våra övriga bredbandstjänster, säger Indra Åsander, chef för segment Privat på TeliaSonera Sverige. Att vara tjänsteleverantör i stadsnät är en av våra framtida affärer. Vi måste följa kundernas krav och behov och kunder finns även i stadsnät.

Anslutningsavgiften är 495 kronor (engångsavgift) och månadsavgiften är 195 kronor för de kunder som valt att ringa med Telia på sin fasta telefon. För övriga kunder kostar det 225 kronor. Telia Bredband Stadsnät, som bygger på fiber och LAN-teknik, har samma hastighet – upp till 10 Mbit per sekund - i båda riktningarna. I tjänsten ingår bland annat fem e-postbrevlådor och e-postadresser à 5 MB och fem personliga hemsidor à 10 MB.

Tidigare har TeliaSonera Sverige tecknat liknande avtal med Luleå Energi samt med bostadsbolagen MKB i Malmö och Svenska Bostäder i Vällingby utanför Stockholm.

**Ytterligare information till journalister kan lämnas av:
TeliaSonera Sveriges presstjänst,
telefon 020-77 58 30**

TeliaSonera är det ledande kommunikationsföretaget i Norden och Baltikum. I december 2003 hade TeliaSonera 11 957 000 mobila kunder (37 610 000 inkl delägda bolag), 8 061 000 fasta kunder (9 160 000 inkl delägda bolag) och 1 631 000 internetkunder (1 691 000 inkl delägda bolag). TeliaSonera är noterat på Stockholmsbörsen och Helsingforsbörsen. Pro formaomsättning januari-december 2003 var 81,7 miljarder SEK (EUR 9,01 miljarder) och antalet anställda var 26 694