

Händelserik höst i expansivt Swedmach Industries AB

Första halvåret 1999 låg företagets fakturering på en nivå nära tre gånger högre än motsvarande period 1998, vilket är betydligt över prognosen lämnad i vårens emissionsprospekt. Fortsatta satsningar sker kontinuerligt för planerad expansion.

Skandinavien

Kampanjaktiviteter har under hösten satts igång framför allt på MACH 2000 pallyftvagnar och MACH ERGO saxlyftvagnar som lyfter lasten lätt till rätt arbetshöjd. Kampanjerna riktar sig till såväl slutkunder som återförsäljare i Sverige, Norge och Danmark.

Nästa stora marknadssatsning för Swedmach i Skandinavien är deltagandet på Tekniska Mässan i Stockholm den 19-23 oktober dit vi även hälsar våra investerare välkomna.

Tyskland

Detta är en av de viktigaste marknaderna i Europa för Swedmach Industries produkter. Därför har nu Swedmach Industries AB höjt sin ägarandel i distributionsbolaget i Tyskland till 70% för att öka kontrollen och säkerställa fortsatt tillväxt med god lönsamhet. De resterande 30 % ägs av det tyska bolagets VD.

Storbritannien

Vid sidan av Tyskland är Storbritannien den största exportmarknaden för företagets produkter. Här har företaget redan sedan tidigare ett helägt dotterbolag, Swedmach UK Ltd, i Northampton. En förstärkning av organisationen har nu skett genom rekrytering av en ny VD; Robert Arkwright. Robert är född i England, men har under många år arbetat i materialhanteringsbranschen i Sydafrika. Han kommer närmast från en tjänst som "Depot Manager" hos importören av Swedmach i Sydafrika.

Ny medarbetare

Frank Bogen har tillträtt som Controller i Swedmach Industries AB. Han ansvarar bl.a. för redovisning och administration. Särskild satsning sker på att se över kapitalbindningen i samband med den snabba tillväxten både hos företaget i Sverige, liksom hos säljbolagen utomlands.

Rapid Lift Scandinavia AB i konkurs

Samarbetspartnern Rapid Lift Scandinavia AB har under hösten försatts i konkurs. Rapid Lift har satsat på tyngre truckar främst av typen ledtruckar och ledstaplare som är kapitalkrävande och där den internationella konkurrensen är mycket hård. Swedmach Industries AB har däremot koncentrerat sig på lättare truckar och ergolyftar som säljs i stora antal och där det ännu ej finns lika hård konkurrens. Rapid Lift har förhyrt lokaler av Swedmach vilka nu frigörs och möjliggör en ytterligare utvidgning av Swedmachs verksamhet. Bl.a. kommer en ny monteringslinje för ytterligare LIFTWELL-modeller att sättas upp. Rapid Lift har från Swedmach tidigare inköpt delar av det lättare programmet och försålt det under varumärket RAPID (s.k. OEM försäljning). P.g.a. konkursen i Rapid Lift bortfaller nu denna försäljning. Bortfallet är enligt vår bedömning temporärt och Swedmach kan snabbt kompensera detta faktureringsbortfall genom att lägga till fler egna marknadskanaler. Swedmach har inte åsamkats några kostnader i samband med konkursen.

Nästa rapporttillfälle

Vi återkommer med publicering av företagets delårsrapport för årets första nio månader måndagen den 25 oktober, 1999.

Hans-Åke Färnstrand, VD, Tel 013-102320