

PRESSINFORMATION

1999-10-20

GUIDE KONSULT AB (PUBL) DELÅRSRAPPORT FÖR PERIODEN JANUARI-SEPTEMBER 1999

PERIODEN I SAMMANDRAG

- Rörelsens intäkter ökade med 18% till 464,7 MSEK (394,7).
- Resultat före goodwillavskrivningar uppgick till 8,6 MSEK (23,6).
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 1,2 MSEK (21,9 MSEK).
- Antal anställda ökade med 139 till 751 medarbetare.
- Tredje kvartalets resultat kraftigt under plan, åtgärdsprogram initierat.

VIKTIGA HÄNDELSE UNDER TREDJE KVARTALET 1999

- Guide Örestad har fått ett uppdrag av Sydkraft kring projektering och planering av ett nytt koncerngemensamt affärssystem för el-handel och nät. Guide har också fått option på projektledning och beställarstöd under genomförandefasen. Projektet löper över en 18-månadersperiod.
- Guide har fått i uppdrag att i samarbete med Volvo byta företagets e-postsystem från Memo till Microsoft Exchange. Uppdraget inleddes i september och berör 55 000 användare på Volvo.
- Guide i Norge har fått i uppdrag av Det Norske Veritas att bygga en webbaserad kompetensdatabas utifrån Guides koncept för kompetensstyrning. Kompetensdatabasen skall integreras med ERP-systemet.
- Guide Communicator står för teknisk projektledning och specialistkompetens vid utvecklingen av månsonden SMART-1. Uppdragsgivare är Rymdbolaget som fått utvecklingsansvaret från Europeiska Rymdorganisationen.
- Guide ansvarar för utvecklingen av BITs (Börslistans Informationstjänst) nya webbaserade produktionssystem, en helhetslösning för distribution av elektronisk information där mottagarna kan skräddarsy sin egen informationsprofil. Ordervärde 9 MSEK.
- Guide i Norge har fått i uppdrag av Telenor Media att utveckla produkten Opplysningen Online, vilket är en webbkatalog omfattande de rosa, gula och vita papperskatalogerna.
- Guide har samlat företagets kompetens inom trådlösa teknikområden som mobilt Internet och Bluetooth i ett kompetenscentrum som i dagsläget omfattar ett 50-tal medarbetare.

MARKNAD

Efterfrågan på IT-konsulttjänster har avmattats under det tredje kvartalet. Orsakerna bedöms vara millenniumproblematiken och att flera av de stora konsultköpande företagen har varit restriktiva med nya satsningar. I takt med att man närmar sig slutet på förändringsstoppet av produktionsmiljöer inför millennieskiftet, så kommer nya projekt att påbörjas. Områden som bedöms ha en stor efterfrågan framöver är elektronisk handel, systemintegration och inbyggda system.

OMSÄTTNING

Omsättningen för perioden har ökat med 18% från 394,7 MSEK till 464,7 MSEK. Av detta är 81% organisk tillväxt, resterande härrör från förvärven av Erda och WWW Communication.

Omsättningsökningen exklusive bolagsförvärv kan delas upp i en ökning av antalet konsulter med 23% och en minskning av beläggningsgrad med 5%. För affärsområde Datakonsult uppgick omsättningen för perioden till 192,1 MSEK (161,7), vilket innebär en omsättningsökning på 19%. Omsättningen i affärsområde Infrastruktur & Kommunikation, som omfattar bolagen Integration och Communicator, uppgick till 190,9 MSEK (183,6), en

ökning med 4 % jämfört med motsvarande period föregående år. Integration uppvisade en tillväxt på 34 %, medan Communicators omsättning minskat som följd av det per 980930 avyttrade Teleplan.

Affärsområde Management, som omfattar bolaget IT-Management, webbyrån Unusual Systems och den i kvartal två förvärvade webbyrån WWW Communication, redovisade en omsättning på 45,1 MSEK (41,6), vilket är en tillväxt på 8 %. Den vikande efterfrågan i kombination med en inte tillräckligt snabb omställning i försäljningsorganisationen har resulterat i en lägre beläggningsgrad än förväntat. Omsättningen har också påverkats negativt av fastprisåtaganden.

Omsättningen i affärsområde Nya affärer uppgick till 36,6 MSEK (7,8). Ökningen härrör från verksamheten i Norge och det nyförvärvade Erda.

RESULTAT

Tredje kvartalet

Tredje kvartalets rörelseresultat uppgick till -12 MSEK (9,8). Den under tredje kvartalet lägre beläggningsgraden bedöms ha påverkat resultatet negativt med 16 MSEK. Kostnader för nordisk expansion och förvärv uppgick till 7 MSEK. Resultatet har under kvartalet också påverkats av engångskostnader uppgående till 6 MSEK och engångsintäkter uppgående till 1,9 MSEK.

Perioden januari-september

Resultatet efter finansiella poster för årets nio första månader uppgick till 1,2 MSEK (21,9). Datakonsult redovisade för perioden ett resultatet på 20,4 MSEK (12,9), en ökning med 58 %. För Infrastruktur & Kommunikation uppgick resultatet till 9,0 MSEK (7,5), en ökning med 20 %.

Affärsområde Management uppvisade en förlust för perioden på -4,7 MSEK (3,6), vilken huvudsakligen berott på en långsam integration av förvärv och ett antal ogynnsamma fastprisåtaganden i dessa.

För affärsområde Nya affärer, som omfattar utlandsetableringar, det nyförvärvade Erda samt investeringar i konceptutveckling, uppgick resultatet till -16,1 MSEK (-0,4). Guide Consulting A/S i Norge redovisar ett ackumulerat resultat på -6,1 MSEK, men utvecklingen har efter det under våren initierade åtgärdsprogrammet vänt och resultatet i september månad är positivt. Intressebolaget Guide Örestad, som utvecklas enligt plan, har påverkat resultatet för perioden med -1,3 MSEK. Dotterbolaget Erda, förvärvat per 19990630, utvecklas positivt och redovisade ett resultat i kvartalet på +1,4 MSEK.

I resultatet för koncernen ingår en engångspost på 1,9 MSEK efter försäljningen av Malmö-verksamheten till intressebolaget Guide Örestad AB. Denna redovisas med lika delar i affärsområdena Datakonsult och Infrastruktur & Kommunikation. Goodwillavskrivningar, som bland annat innefattar avskrivning av aktiverade uppstartskostnader i Norge, uppgick för perioden till 8,0 MSEK.

ÅTGÄRDSPROGRAM

Fokus för försäljningsarbetet är nu korrigerat efter marknadens efterfrågan och kapaciteten i försäljningsorganisationen är stärkt med fler säljare och en ny säljledning. Bildandet av Guide Örestad, genom sammanslagning av verksamheterna i Malmö och Köpenhamn, ger kritisk storlek i regionen samt förstärkt lednings- och försäljningskapacitet.

Ett åtgärdsprogram för affärsområde Management är initierat. Redan genomförda åtgärder är ett ledningsbyte och en renodling av tjänsteutbudet som innebär en fokusering på projektledning, förändringsprocesser i samband med IT-investeringar och Internetstrategi. En kraftfull implementering av fastlagda procedurer vad gäller förvärv och fastprisåtaganden är

GUIDE

också genomförd. Bedömningen är att åtgärdsprogrammet får effekt redan under fjärde kvartalet.

LEDANDE BEFATTNINGAR

Under perioden har beslut fattats om en förändring i Guides ledning. Johan de Verdier tillträdde den 1 oktober som VD och koncernchef för Guide Konsult. Ny vVD är Jonas Norrbom, ansvarig för affärsområde Infrastruktur & Kommunikation. Ny VD för IT-Management är Boris Ottoson. Ledningsgruppen är till stora delar ny och representerar en bred kompetens inom företaget. Ulf Avrin börjar den 25 oktober som Business Controller och ansvarig för tjänsteutveckling. Ulf Avrin lämnar en post som vice affärsenhetschef och ansvarig för Mobile Internet Applications på Ericsson Radio Systems AB.

Randi Hestnes har utsetts till ny VD för Guide Consulting A/S i Norge. Randi Hestnes lämnar en roll som Senior Vice President på Oslo Börs och har sedan tidigare lång erfarenhet från IT-konsultbranschen.

MEDARBETARE

Antal anställda har under året ökat med 139 till 751 medarbetare. Under tredje kvartalet har 19 medarbetare följt med vid försäljningen av Malmö-verksamheten till intressebolaget Guide Örestad AB. Personalomsättningen under perioden uppgick till 10,1%.

VERKSAMHET

Guides styrka är att förena strategi med ny teknik när det gäller infrastruktur, Internet och IT-management. Det sker genom en helhetssyn där egna koncept ofta ingår. Dessa koncept är aldrig färdiga produkter utan en metodik av paketerad kompetens och erfarenhet. Det gör det möjligt att skräddarsy lösningar utifrån varje företags förutsättningar och behov.

Guide är ledande på teknisk infrastruktur och systemarkitektur. Inom Internet erbjuder Guide helhetsåtaganden som innefattar strategi, webbdesign och systemintegration av ny och befintlig teknik. Trådlösa tekniker som mobilt Internet, Bluetooth och Epoc är ett fokuserat marknadssegment. Inom IT-management är spetskompetensen projektledning, förändringsprocesser i samband med IT-investeringar och Internetstrategi.

AFFÄRSOMRÅDEN

Datakonsult

Kompetensbasen i Datakonsult är projektledning, data warehouse-modeller samt utveckling och integration av nya och befintliga system. En stor del av uppdragen berör systemutveckling och systemintegration i affärsstrategiska Internetuppdrag. Exempel på nya uppdrag är att för BIT (Börslistans Informationstjänst) utveckla ett nytt webbaserat kommunikationssystem. Branschkunskandet inom energisektorn, byggt i nära samarbete med Vattenfall/Ringhals och Göteborg Energi, var en starkt bidragande orsak till förtroendet i det nya uppdraget för Sydkraft. För en läkemedelskoncern har ett uppdrag inletts kring att upprätta en global systemarkitektur samt implementera Guides data warehouse-modell inom koncernen.

Infrastruktur & Kommunikation

Integrations goda branschspridning och ett tjänsteutbud som omfattar såväl kortare uppdrag som helhetsåtaganden borgar för fortsatt god tillväxt. Integration erbjuder flera egenutvecklade koncept som effektivisering av PC/server-miljöer (Shortcut), ett koncept inom Internet Messaging och ett koncept för säkerhet i infrastrukturen. Flera nya Shortcut-uppdrag har inletts både i Sverige och Norge. Exempel på Shortcut-kunder i Norge är Vinmonopolet och Stabburet

GUIDE

i Orkla-koncernen. Det strategiska samarbetet med Volvo och Microsoft har inletts med uppdrag på Volvo, där e-postsystemet Memo ska bytas till Microsoft Exchange.

Efter en omstrukturering under året har Communicator nu ett fokus på embedded IT och trådlösa teknikområden som mobilt Internet och Bluetooth. Ett uppdrag för en läkemedelskoncern har inletts med syfte att bygga en trådlös laboratoriemiljö med Bluetooth-teknik.

Management

Den genomförda renodlingen av tjänsteutbudet innebär en fokusering på projektledning, förändringsprocesser i samband med IT-investeringar och Internetstrategi. Exempel på nya uppdrag är att för Atlas Copco Airpower (med representation i 140 länder) utveckla en IT-strategi, medverka vid upphandlingar, ansvara för projektledning och genomförande vid etablering av en helpdeskfunktion samt ansvara för affärsområdets telefonlösningar. Webbyrån Guide Unusual Systems har valts till utvecklingspartner för chatsiten Dobedo som drivs av företaget Beedo.

Nya Affärer

Nya affärer omfattar utlandsetableringar, det nyförvärvade Erda samt investeringar i konceptutveckling. Intressebolaget Guide Consult A/S i Danmark har förvärvat Guide-koncernens Malmö-verksamhet. Verksamheten i Örestadsregionen omfattar idag orterna Köpenhamn, Malmö och Helsingborg. Den expansiva Örestadsregionen kan nu bearbetas med samlad kraft i helhetsåtaganden. I dagsläget är totalt 59 konsulter kontrakterade i regionen. Guide Consulting A/S i Norge har framgång med försäljning av lösningar som Shortcut och ett koncept för kompetensstyrning kallat Kompetenstorget. Guide i Norge har också fått i uppdrag av Telenor Media att utveckla produkten Opplysningen Online, vilket är en webbkatalog omfattande de rosa, gula och vita papperskatalogerna. Erda har en fortsatt positiv utveckling med erbjudanden inom embedded IT och Knowledge Management.

Koncernens resultat per affärsområde **)	Rörelsens intäkter			Resultat*)			Marginal %*)		
	1999	1998	1998	1999	1998	1998	1999	1998	1998
	Jan-Sept	Jan-Sept	Helår	Jan-Sept	Jan-Sept	Helår	Jan-Sept	an-Sept	Helår
Datakonsult	192,1	161,7	225,0	20,4	12,9	20,0	10,6	8,0	8,9
Infrastruktur och Kommunikatio	190,9	183,6	242,1	9,0	7,5	14,1	4,7	4,1	5,8
Management	45,1	41,6	54,8	-4,7	3,6	4,1	neg	8,7	7,5
Nya affärer	36,6	7,8	15,3	-16,1	-0,4	-0,6	neg	neg	neg
Summa koncern	464,7	394,7	537,2	8,6	23,6	37,6	1,9	6,0	7,0
Goodwillavskrivningar				-8,0	-3,9	-5,3			
Finansnetto				0,6	2,2	1,8			
Resultat efter finansnetto				1,2	21,9	34,1			

*) Med resultat avses rörelseresultat exklusive avskrivning på goodwill.

Resultatandelar från intresseföretag redovisas i respektive affärsområdes resultat.

**) 1998 års siffror är omräknade för att överensstämma med nuvarande affärsområdesstruktur.

FRAMTIDSUTSIKTER

Trots det kraftigt försämrade resultatet under tredje kvartalet så bibehålls det långsiktiga målet på en vinstmarginal över en konjunkturcykel på 10%. Likaså målet att växa snabbare än marknaden ligger fast.

FINANSIERING, LIKVIDITET OCH INVESTERINGAR

Koncernens likvida medel uppgick till 27,7 MSEK (61,5 MSEK) och moderbolagets likvida medel uppgick till 1,7 MSEK (46,6 MSEK).

GUIDE

Under årets första nio månader har dotterbolagen Erda AB och WWW Communications AB förvärvats. Investeringar har även skett i Mirox AB, i Guide Consulting AS, Norge, där Guides ägarandel är 51% samt i intressebolagen Guide Consult AS Danmark, Treffo AB och Sifo Group Guidance AB. Investeringar i inventarier och bilar uppgick till 25,2 MSEK varav 21,1 MSEK finansierats genom finansiell leasing.

I samband med periodens investeringar har samtliga värdepappersinnehav avyttrats. Guidekoncernens Malmöverksamhet har per 990930 avyttrats till intressebolaget Guide Örestad AB, för att samla alla aktiviteter inom örestadsregionen under gemensam ledning. Försäljningen har påverkat Guidekoncernens rörelseresultat positivt med 1,9 MSEK.

I april utdelades 10 MSEK till aktieägarna.

MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 21,3 MSEK (12,7 MSEK). Resultat efter finansnetto var -24,4 MSEK (-19,9 MSEK).

FÖR VIDARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan de Verdier, VD, 08-634 45 00, 070-684 00 94
Kjell Jöfelt, Business Controller, 031-709 50 00, 070 -571 85 70

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLE

9 februari 2000, bokslutskommuniké för 1999

GUIDE

RESULTATRÄKNING KONCERN	1999	1998	1998
MSEK	Jan-Sept	Jan-Sept	Helår
Rörelsens intäkter	464,7	394,7	537,2
Rörelsens kostnader	-442,3	-362,4	-487,7
Avskrivningar enligt plan	-21,4	-12,6	-17,2
Rörelseresultat	1,0	19,7	32,3
Resultat från andelar i intresseföretag	-0,4	-	-
Finansnetto	0,6	2,2	1,8
Resultat efter finansiella poster	1,2	21,9	34,1
Minoritetsandelar	-0,2	-	-
Skatt	-0,1	-6,1	-9,2
Årets resultat	0,9	15,8	24,9

BALANSRÄKNING KONCERN	1999-09-30	1998-09-30	1998-12-31
MSEK			
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	90,0	37,4	48,0
Materiella anläggningstillgångar	70,5	46,2	56,2
Finansiella anläggningstillgångar	4,7	22,6	23,3
Kundfordringar	119,1	92,2	93,0
Övriga omsättningstillgångar	52,1	52,7	27,2
Likvida medel och kortfristiga placeringar	27,7	61,5	78,8
Summa tillgångar	364,1	312,6	326,5

EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital	159,0	160,2	167,8
Minoritetsintresse	1,0	0,1	0,1
Räntebärande skulder	60,5	42,5	48,9
Ej räntebärande skulder och avsättningar	143,6	109,8	109,7
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	364,1	312,6	326,5

FINANSIERINGSANALYS	1999	1998	1998
MSEK	Jan-Sept	Jan-Sept	Helår
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	7,5	24,0	32,1
Förändring av rörelsekapital	-12,2	-15,5	8,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4,7	8,5	41,0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7,7	-50,7	-60,9
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-10,9	43,0	38,0
Förändring av likvida medel	-23,3	0,8	18,1

NYCKELTAL	1999	1998	1998
	Jan-Sept	Jan-Sept	Helår
Bruttomarginal %	4,8	8,2	9,2
Rörelsemarginal %	0,2	5,0	6,0
Vinstmarginal %	0,3	5,6	6,4
Soliditet %	43,9	51,3	51,4
Anställda, medeltal	681	530	534
Anställda, vid periodens utgång	751	569	612
Förädlingsvärde per anställd, KSEK	553	556	799
Personalomsättning	10,1%	4,6%	10,4%
Vinst per aktie SEK	0,12	2,38	3,69
Eget kapital per aktie SEK	22,33	22,50	23,57
Kassaflöde per aktie *)	3,13	4,28	6,24
Genomsnittligt antal aktier	7 120 000	6 625 556	6 749 167
Antal aktier	7 120 000	7 120 000	7 120 000

*) Kassaflöde beräknat som resultat efter skatt plus avskrivningar