

Pressmeddelande den 31 maj

Tillväxtlistan 2005 – Erik Olsson Fastighetsförmedling topplacerad för andra året i rad.

Mäklarfirmen Erik Olsson Fastighetsförmedling AB växer fort av egen kraft och tilldelades därför igår en hedersam andraplacing på Tillväxtlistan 2005, presenterad av tillväxtkonsulten Thomas Ahrens och Svenska Dagbladet.

Föredrag, mat, mingel och prisutdelning avslöste varann när Tillväxtlistan under gårdagen presenterades. Prisutdelningen hölls i topplacerade Erik Olsson Fastighetsförmedlings nyrenoverade lokaler. Gert Eric Lindqvist berättade om företaget NIBE:s tillväxtresa och Carl Wiktorsson, vice VD på Erik Olsson, berättade på ett engagerande sätt om hur mäklarfirmens tillväxtfokus och medarbetarnas drivkraft resulterat i upprepade topplaceringar i detta sammanhang.

- Att växa så snabbt, lönsamt och uthålligt med smart fokusering på bostäder i Stockholm och Malmö som Erik Olsson har gjort, är en stor prestation. Det säger Thomas Ahrens, grundare av Ahrens Rapid Growth.

Mäklarfirmen Erik Olsson Fastighetsförmedling grundades 1997 och har sedan starten i genomsnitt vuxit med 89 procent per år. Företaget har ca 140 anställda, är etablerat både i Stockholm och Malmö och beräknas omsätta 200 miljoner kronor under 2005.

- Vi har lyckats genom att fokusera på en affärsidé som helt bygger på att ta hand om köpare och säljare av bostäder på ett sätt som uppskattas och leder till rekommendationer. Detta i kombination med många timmars arbete av enormt dedikerade medarbetare och en hel del nytänkande har givit oss framgång. Det säger Erik Olsson, VD på Erik Olsson Fastighetsförmedling.

Ahrens definition på tillväxtföretag är ett företag som under de senaste fem åren haft en genomsnittlig organisk omsättningsökning på minst 25 procent, har minst 60 anställda och en omsättning på minst 60 miljoner kr. Ahrens Rapid Growth och Svenska Dagbladet har publicerat Tillväxtlistan årligen sedan 1994.

Till årets tillväxtlista har 258 företag nominerats och 44 av företagen uppfyller listans kriterier. En placering på listan är inte bara en belöning för bolagets goda resultat och snabba tillväxt. Det är också ett bevis på nytänkande och ett gott entreprenörskap, som förhoppningsvis inspirerar och utmanar andra företag och koncerner till att stärka tillväxtkraften för att nomineras till kommande års listor, säger Thomas Ahrens.

För ytterligare information, kontakta:

Erik Olsson, VD Erik Olsson Fastighetsförmedling, erik.olsson@erikolsson.se
alt. 08 – 55551300

Thomas Ahrens, grundare Ahrens Rapid Growth, thomas.ahrens@ahrens.se
alt. 0708-791 100.