

Pressmeddelande, 23 oktober 2006

Orexo erhåller 38 MSEK från Endo Pharmaceuticals Inc.

Orexo AB erhåller en licensintäkt om 5,2 MUSD (drygt 38 MSEK) från Endo Pharmaceuticals Inc. avseende Rapinyl®. Endo Pharmaceuticals har ensamrätt till vidareutveckling och marknadsföring av Rapinyl® på den nordamerikanska marknaden, och genomför för närvarande ett fas III-program till stöd för registrering i USA för behandling av opioidtolerant genombrottssmärta vid cancer. Hittills har Orexo erhållit licensintäkter från Endo Pharmaceuticals Inc. om totalt cirka 161 MSEK.

Rapinyl® är avsedd för behandling av genombrottssmärta vid cancer. Den bygger på Orexos unika och patentskyddade sublinguala tabletteknologi där en snabbblöslig tablett placeras under tungan och den verksamma substansen tas upp via munslemhinnan. Denna nya läkemedelsform är utformad för snabbt insättande och förutsägbar smärtlindring och innebär även en förenklad behandling för patienter som lider av genombrottssmärta.

Orexo och Endo Pharmaceuticals tecknade ett licensavtal i augusti 2004 som ger Endo Pharmaceuticals ensamrätt till vidareutveckling och marknadsföring av Rapinyl® på den nordamerikanska marknaden. Orexo erhöll för detta en "signing-fee" på 10 MUSD. Orexo har efter genomförandet av en klinisk prövning även erhållit en delmålsbetalning om 51,6 MSEK. Utöver de hittills erhållna betalningarna om totalt cirka 161 MSEK, kan Orexo komma att erhålla ytterligare upp till 44,4 MUSD (cirka 328 MSEK) bestående av 10,4 MUSD i licensintäkter och 34,0 MUSD som engångsersättningar vid uppnådda olika försäljningsmål. Avtalet omfattar även en tvåsiffrig royaltyersättning från den framtida amerikanska försäljningen.

Marknadsrättigheterna för Rapinyl® är, utöver avtalet med Endo Pharmaceuticals avseende den nordamerikanska marknaden, licensierade till Kyowa Hakko Kogyo Co. Ltd avseende den japanska marknaden samt till ProStrakan Group plc avseende den europeiska marknaden. Totalt har Rapinyl® sedan den första utlicensieringen 2003 genererat nettointäkter på cirka 218 MSEK.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Zsolt Lavotha, VD och koncernchef, Orexo AB

+46 (0)18 780 88 12, e-post: zsolt.lavotha@orexo.se

Claes Wenthzel, vice VD och Finansdirektör, Orexo AB

+46 (0)18 780 88 44, +46 (0)708-62 01 22 , e-post: claes.wenthzel@orexo.se

TILL REDAKTÖRERNA**Om Orexo**

Orexo är ett läkemedelsbolag, som fokuserar på att utveckla nya läkemedel inom områden där det idag finns stora medicinska behov. Orexos produkter bygger på existerande läkemedel och bolagets patenterade drug delivery-teknologier. Med bred kunskapsbas inom medicin och farmaci arbetar Orexo med vidareutveckling av existerande läkemedelssubstanser. Genom att kombinera väldokumenterade läkemedelssubstanser med egna, patenterade drug delivery-metoder och sin unika expertis inom så kallade "torra beredningar" (exempelvis tabletter) kan nya patenterade läkemedel utvecklas.

Orexo har för tillfället två produkter på marknaden, tre under registrering och/eller klinisk utveckling, varav en produkt är utlicensierad i USA, Europa och Japan, och två projekt inom farmaceutisk formuleringsfas. Orexo har antagit en aktiv immaterialrättsstrategi och har sedan start byggt upp en utförlig patentportfölj som skydd för bolagets produkter och teknologier.

www.orexo.se

Om drug delivery

Drug delivery handlar om att få den aktiva substansen i ett läkemedel att verka på bästa möjliga sätt. Efterfrågan på drug delivery-produkter ökar snabbt, eftersom dessa nya läkemedel t ex kan få en läkemedelssubstans att verka snabbare, eller att vara säkrare.

Många av de läkemedel som i dag säljs är behäftade med brister - som att de till exempel verkar långsamt, ger biverkningar, måste intas ofta eller kanske enbart kan injiceras. Detta är anledningen till att efterfrågan på teknologier som kan effektivisera redan existerande preparat ökar kraftigt. Under 2004 översteg enligt branschällor försäljningen av läkemedelsprodukter som tillämpar drug delivery-metoder USD 79 miljarder, en siffra som uppskattas växa till USD 117 miljarder 2009. (Datamonitor 2004)

Om genombrottssmärta

Genombrottssmärta definieras som en eller flera dagliga återkommande smärttoppar som kan uppstå även om patienten ständigt erhåller smärtlindrande preparat. Många patienter med kronisk cancer-relaterad smärta har genombrottssmärta.

Om Orexos sublinguala tablettberedning

Orexos sublinguala tablettberedning kombinerar snabb upplösning i munhålan med snabbt upptag av den verksamma substansen genom munslemhinnan.

Vid intag placeras tabletten under tungan där den snabbt sönderfaller till en mängd mindre enheter. Den snabba och förutsägbara effekten av den aktiva substansen gör administreringsformen lämplig vid akuta tillstånd som kräver omedelbart insättande verkan såsom vid akut smärta. Teknologin är även lämplig för substanser som exempelvis peptider, som inte kan upptas via mag-och tarmsystemet.