

Pressmeddelande, 9 maj 2007

Årsrapport 2006

IBX etablerar nytt kontor i Storbritannien – rapporterar 35 % tillväxt under 2006

IBX, Europas ledande leverantör av tjänster och lösningar för effektivt inköp, fortsätter att expandera med stärkt lönsamhet. Nettointäkterna under 2006 ökade med nästan 35 % till SEK 251 miljoner (SEK 187 miljoner), varav 6 % kom från förvärvet av tyska Portum AG. Som ett resultat av nyligen ingånga kontrakt med två brittiska företag meddelar nu IBX att företaget öppnar ett nytt kontor i Oxford, Storbritannien, i syfte att bygga upp en stark närvaro på den brittiska marknaden.

IBX förbättrade resultatet före avskrivningar (EBITDA) med 53 % till SEK 23 miljoner (SEK 15 miljoner), och förbättrade resultatet före skatt till SEK 2,0 miljoner (SEK 0,1 miljoner). Förvärvet av tyska Portum AG, ledande leverantör av webbaserade lösningar för strategiskt inköp, har fortgått enligt planerna och har redan visat sig vara ett kraftfullt komplement till IBX verksamhet.

- Under 2006 har vi fokuserat på expansion i Europa, dels genom förvärvet av Portum AG i Tyskland, dels genom nyförsäljning i framför allt Tyskland, Storbritannien och Frankrike. Investeringen i vår produktportfölj mer än fördubblades och vi har utvecklat vår tekniska plattform avsevärt. Som resultat av investeringarna har vi kunnat ingå långsiktiga kontrakt med viktiga kunder såsom Deutsche Lufthansa AG, Hydro Aluminium, NCC och Cloetta Fazer, säger Hans Ahlinder, koncernchef för IBX.

Sedan bokslutet för 2006 har IBX tecknat avtal med två globala företag inom telekom- och byggbranschen med huvudkontor i Storbritannien. Som ett resultat av dessa samarbeten öppnar nu IBX sitt första kontor i Storbritannien. Hans Ahlinder fortsätter:

- Vår expansion i Europa fortsätter i takt med att våra kunder leder oss ut på nya marknader. Vi är mycket nöjda med att på kort tid ha ingått två stora avtal och förväntar oss att utveckla vår verksamhet i Storbritannien ytterligare. Vår strategi att använda långsiktiga kontrakt med solida kunder som en grund för ytterligare expansion har visat sig vara mycket framgångsrik så här långt. Orderboken för 2007 är redan i nivå med intäkterna för 2006. Det betyder att 2007 också blir ett år med stark tillväxt för IBX.

IBX har verksamhet i åtta europeiska länder och verksamhetslösningar för kunder i 52 (48) länder över hela världen. I slutet av 2006 hade IBX 95 (68) inköpsföretag och 1 846 (1 318) anslutna leverantörsföretag. Vidare hade IBX 227 (161) anställda, med nyrekryteringar som förväntades tillgodose den ökade efterfrågan, och dotterbolag i åtta länder.

Om du vill ha mer information kontaktar du:

Hans Ahlinder, koncernchef IBX, telefon: +46 70 513 65 79, e-post: hans.ahlinder@ibxeurope.com

Torbjörn Enström, ekonomidirektör IBX, telefon: +46 8 5030 4223, e-post: torbjorn.enstrom@ibxeurope.com

Peter Lageson, marknadschef IBX, telefon: +46 703 75 51 0, e-post: peter.lageson@ibxeurope.com

Om IBX

IBX är den ledande europeiska leverantören av tjänster och lösningar för effektiva inköp. IBX hjälper stora och medelstora organisationer att omvandla upphandlings-, inköps- och betalningsfunktioner så att de snabbt kan fånga inköp och leverera mätbara besparingar. IBX utbud av tjänster och lösningar innefattar IBX Strategy, IBX Source, IBX Procure, IBX Pay och IBX Supplier Network. IBX har kontor i Stockholm (huvudkontor), Köpenhamn, Frankfurt, Helsingfors, Paris, Oslo, Oxford och Stavanger. www.ibxeurope.com

Milstolpar

2000 - IBX grundas i oktober genom ett initiativ från Ericsson, SEB och b-business partners. Första tiden ägnas åt att driftsätta en tillämpningsmiljö för att implementera de två första kunderna, Ericsson och SEB. Som en del i detta arbete tecknar IBX avtal med SAP och Commerce One i november samma år.

2001 - IBX uttalar sin strävan att bli ett nordiskt företag. Danmark blir det andra landet som går med i systemet, genom Novo Nordisk som ny delägare och kund. Den 5 december har IBX vunnit tävlingen om den norska statens e-inköpsinitiativ e-handel.no. IBX har därmed grundlagt verksamheten i Norge.

2002 - Året börjar med att IBX meddelar att företaget nu är medlem i ett internationellt nätverk. Sista steget i den nordiska etableringen är att Finland tillkommer. IBX finns nu i Sverige, Danmark, Norge och Finland.

2003 - I slutet av 2002 hade IBX 23 (6) inköpsföretag och 250 (135) leverantörsföretag länkade till sitt system. Vinsten steg med 30 % för 2002 och förväntas öka med ytterligare 50 % för 2003. För 2003 förväntas IBX nå ett break-even-resultat på EBITDA-nivå för helåret – bolagets tredje verksamhetsår.

2004 - IBX presenterar siffrorna för 2003 och redovisar en nyemission på SEK 45 miljoner, som är avsedd att göra IBX till det ledande företaget i Europa. Skanska väljer IBX som leverantör. Kontraktet utgör ett viktigt genombrott för IBX inom byggnad och konstruktion och innefattar Skanskas kritiska flöde av byggnadsmaterial. IBX stärker sin position i hela Norden genom att teckna avtal med bl.a. Saab i Sverige, Finnair i Finland, Helse Ost i Norge och Lundbeck i Danmark. IBX tar ett viktigt steg på den europeiska marknaden när företaget tecknar ett femårigt avtal med Deutsche Post World Net. Avtalet, som är globalt, omfattar 5 000 leverantörer i mer än 20 länder.

2005 - IBX presenterar resultatet för 2004, med ett resultat före avskrivningar och amortering på SEK 9 miljoner. Under 2004 hanterade IBX 1 miljon inköpsorder med en total inköpsvolym på SEK 27 miljarder. Volvo ökar sitt samarbete med IBX till att innefatta globala inköpslösningar. Europas pappersindustrier lanserar det gemensamma e-inköpsinitiativet PPConnect och de har valt IBX till leverantör av e-inköpslösningar och leverantörsnätverk. I mars förvärvar IBX det ledande tyska e-handelsföretaget **trimondo GmbH**. Genom förvärvet etablerar sig IBX i Europa. LEGO Group och IBX tecknar ett treårigt avtal som innefattar e-handelslösningar och konsulttjänster.

2006 - IBX presenterar resultatet för 2005 och stärker sin position som Europas ledande leverantör av inköpslösningar med en ökning med 55 % av nettointäkterna för helåret 2005 till SEK 187 miljoner (SEK 120 miljoner), och rörelseresultatet före avskrivningar ökade till SEK 15 miljoner (SEK 9 miljoner). Tuve Johannesson väljs till ny styrelseordförande för IBX. Tuve Johannesson är f.d. chef för Volvo. I augusti förvärvar IBX tyska **Portum AG**, en ledande leverantör av webbaserade lösningar för strategiska inköp (elektronisk upphandling). IBX ingår ett tioårigt samarbetsavtal med SAP, baserat på deras inköpslösning, mySAP SRM. IBX tecknar nya kontrakt med Hydro Aluminium, Avinor, tre hälsovårdsmyndigheter i Norge, Cloetta Fazer, NCC och utvidgar samarbetet med Lufthansa.