

Pressmeddelande

Business Connection bidrar till storaffär hos Södra

Affärsmäklaren blir förlängd arm åt BI-leverantören Cognos

Stockholm, 27 augusti 2007 – Skogsföretaget Södra och Cognos har ingått ett avtal som innebär utrullning av ett besluts- och planeringssystem för finansiell rapportering. Affärsmäklaren Business Connections insatser har bidragit till att mångmiljonaffären är ett faktum.

Den 5–6 december genomförde Business Connection ett stort möte med skogsbolaget Södra och ett antal särskilt utvalda leverantörer. Södra var på jakt efter ett besluts- och planeringssystem inom finansiell rapportering.

– Vi ville undvika en kvalificeringsrunda där vi måste utvärdera mängder av leverantörer, vilket kan ta otroligt mycket resurser och tid i anspråk. Genom att anlita Business Connections tjänster kunde vi snabbt få ner antalet leverantörer som skulle kunna uppfylla vårt behov, säger Dag Ygdevik, CTO på Södra.

Business Connection är en affärsmäklare inom IT. Detta innebär att Business Connection identifierar IT-köpare med ett investeringsbehov och matchar detta gentemot kvalificerade leverantörer inom området. Därefter samordnar Business Connection ett möte mellan köpare och utvalda leverantörer.

Genom att köparen får chansen att träffa samtliga kvalificerade leverantörer under en kort tidsrymd kan denne snabbt få en god överblick över vad olika leverantörer har att erbjuda.

– Enkelt förklarar man väl säga att vi erbjuder en ny metod för att genomföra förstudier mer effektivt än tidigare. På så sätt kan både köpare och leverantör spara tid, säger Jonas Wallin, VD på Business Connection.

Förutom Södras delegation deltog åtta leverantörer vid tvådagarsmötet hos Business Connection, däribland Cognos. Efter djupare förhandlingar med tre av dessa leverantörer stod det i dagarna klart att Cognos fått en prestigefull mångmiljonorder med Södra.

– Det är en stor fördel att en affärsmäklare som Business Connection samordnar affärsmöten av den här typen. Det innebär att vi som köpare får träffa engagerade och väl förberedda leverantörer som vi kan gå direkt på sak med, säger Dag Ygdevik.

– Vi ser en tydlig trend där allt fler storföretag väljer att standardisera sina rapportverktyg och vi vill gärna vara med och slåss om denna marknad. I ett sådant sammanhang känner vi oss glada över att ha fått förtroendet från Södra, säger Anders Hermansson, marknadschef på Cognos.

Utrullningen av Cognos system har precis inletts. Målet är att projektet ska slutföras under 2008. Initialt kommer systemet att ha cirka 300 användare på mer eller mindre regelbunden basis.

– Det är omöjligt för vår säljstyrka att ha koll på alla potentiella affärer i landet. Dessutom är det vanligt förekommande att köpare väljer att gå på redan upparbetade kontakter. Business

Connection förbättrar köparnas möjligheter att effektivt kunna konkurrensutsätta affärer och blir på så sätt lite av en förlängd arm åt vår säljstyrka, Anders Hermansson.

För ytterligare information kontakta:

Jonas Wallin
VD, Business Connection
Vx: 08-402 21 90
Tel: 08-402 21 93
Mobil: 070-752 39 72
E-post: jonas@businessconnection.se

Dag Ygdevik
CTO, Södra:
Tel: 0470-89 238
E-post: dag.ygdevik@sodra.com

Anders Hermansson
Marknadschef, Cognos:
Tel: 08-555 796 19
E-post: anders.hermansson@cognos.com

Om Business Connection:

Business Connection grundades 2003 och agerar affärsmäklare åt svenska IT-köpare inom både privat och offentlig sektor. Företaget arrangerar affärsmöten där en eller flera IT-köpare får träffa ett antal särskilt utvalda IT-leverantörer. Genom att Business Connection utvärderar leverantörer och sedan låter köparna träffa dessa kan svenska organisationer spara enorm tid vid olika upphandlingsprocesser. Business Connections medverkan avslutas i samband med att själva mötet har ägt rum. För mer information om Business Connection och företagets tjänster gå in på: www.businessconnection.se