
Pressmeddelande

Stockholm 2000-08-21

Högkompetent försäljningschef tar plats i Celltribe.

Celltribe Mobile Services får stark utökning genom Bengt Nilervall som tar rollen som försäljningschef. Bengt Nilervall kommer tidigare från Business Intelligence Group där han agerade Stockholmsansvarig för försäljningsavdelningen.

"Framtiden inom mobile marketing är i nuläget det mest lovande och intressantaste området i branschen", säger Bengt Nilervall. "Det är en ny och spännande marknad vilket ger mycket god potential för att etablera starka och betydande samarbeten."

Celltribe Mobile Services utvecklar en rad mobila tjänster av såväl nytto som nöjeskaraktär. Allt ifrån trafikbevakning och påminnelser till drinktips och horoskop kan medlemmar få direkt till mobilen. Försäljningschefens roll inom företaget blir att skapa starka och givande partnerskap i Sverige och utlandet.

"Det är ett fantastiskt tillskott att få någon med så bred erfarenhet inom försäljning", säger Kajsa Lundfall, vd för Celltribe Mobile Services. "Mobil marknadsföring är en mycket viktig del av företaget vilket gör att det känns tryggt att en så kompetent person som Bengt Nilervall nu finns på plats."

Celltribe har sitt säte i Stockholm och är grundat av personer med lång erfarenhet inom områdena IT-strategi, management consulting, telekommunikation och Internet.

- Celltribe Business Solutions hjälper företag att utveckla mobila lösningar. Bolaget tar ett totalansvar innefattande strategiska analyser, design och implementering.
- Celltribe Mobile Services utvecklar egna mobila tjänster som erbjuds professionella och privata användare via en mobil portal. Portalen är helt operatörsberoende och erbjuder gratis tjänster till alla typer av mobiltelefoner. Tjänsterna nås via www.celltribe.com

För mer information, kontakta

Kajsa Lundfall, vd Celltribe Mobile Services, kajsa@celltribe.com, 070-515 25 57

Se även bifogad bild