

PRESSEMELDING

Oslo: 28. august 2008

Ny storkontrakt til Visma når Toyota bytter økonomiløsning

Toyota Norge AS har på vegne av alle sine 52 forhandlere signert kontrakt med Visma om kjøp av en helhetlig IT-løsning for økonomi og lønn. Avtalen inkluderer både programvarelisenser, vedlikehold og tjenester, og er en av Vismas største enkeltkontrakter.

- Vi er selvsagt svært fornøye med at Toyota har valgt oss som leverandør av både økonomisystem, lønssystem og integrerte løsninger for elektronisk dokumenthåndtering og helautomatisk betalingsformidling, sier administrerende direktør i Visma Software Norge, Erlend Sogn.

- Det ligger også i avtalen at systemene driftes hos oss, og i tillegg omfatter kontrakten tjenester fra vår partner ØkonomiBistand, forteller han videre.

- Det avgjørende for oss i valg av leverandør har vært den funksjonaliteten og brukervennligheten som ligger i Vismas systemer, og i tillegg den lokale tilstedeværelse ØkonomiBistand kan tilby i forbindelse med implementering og opplæring. Vi gleder oss til å få på plass tidsbesparende, effektive løsninger med moderne grensesnitt, automatiserte prosesser og bedre rapporteringsfunksjonalitet, sier representant for alle de norske Toyota-forhandlerne, Morten Michalsen, daglig leder av Toyota Nordvik i Bodø.

Visma er Nordens ledende leverandør av programvare og tjenester innen økonomi og administrasjon. I Norge har selskapet et omfattende partnerapparat som er lokalt representert over hele landet. ØkonomiBistand har kontorer fra nord til sør, og dette var et av aspektene som gjorde Vismas tilbud til det beste for Toyota, mener salgsdirektør i Visma Software Norge Harald Indrebø.

- ØkonomiBistand har et godt utbygd distribusjonsapparat. Samarbeidet mellom Visma og ØkonomiBistand gjør at vi kan levere en kombinasjon av solide, velprøvde løsninger, drifting av applikasjoner i et ekspertmiljø, samt tjenester fra et kompetent konsulentapparat med lokal forankring, sier han.

Administrerende direktør i ØkonomiBistand, Terje Simonsen er også veldig glad for og stolt over Toyota-kontrakten;

- Dette er vår største kontrakt noensinne, og det er selvfølgelig veldig morsomt for oss. I tillegg er det en stor tillitserklæring fra Toyota sin side. Toyota har valgt oss fordi vi er et trygt valg, og fordi vi, akkurat som dem, har kjærlighet til kvalitet. Vi har veldig mange fornøyde kunder og gode referanser. Denne kontraktsinngåelsen markerer starten på et langt forhold. Vi skal jobbe sammen lenge og da er det viktig med god kjemi.

Og kjemien stemte for Toyota.

- Vi har hatt en meget god dialog med Visma og ØkonomiBistand i denne prosessen, og vi har blitt møtt med engasjement, folkelighet og kundefokus. I dag har vi en økonomiløsning som har stått for lenge på stedet hvil, og dette var det riktige tidspunktet for å finne nye helhetlige og integrerte løsninger for lønn og økonomi. I Toyota har vi gode erfaringer med å samarbeide om å finne nye systemer på vegne av alle forhandlere, og vi har store forventninger til dette samarbeidet, avslutter Toyota-forhandler Morten Michalsen.

De nye løsningene skal etter planen tas i bruk av noen utvalgte forhandlere i oktober, og i løpet av første halvår 2009 skal samtlige Toyota-forhandlere ha gått over til nytt system.

For mer informasjon, kontakt:

Harald Indrebø, salgsdirektør i Visma Software Norge, telefon 909 93 364

Terje Simonsen, administrerende direktør i ØkonomiBistand, telefon 907 91 478

Visma er Nordens ledende leverandør av effektiviserende løsninger basert på et bredt utvalg av programvare, outsourcingtjenester og administrative tjenester. Visma forenkler og gjør virksomhetsprosesser elektroniske innenfor både privat og offentlig sektor. Konsernet har over 3 000 ansatte og hadde i 2007 en omsetning på NOK 2 723 mill. Konsernets websider finnes på: visma.no

