

Delårsrapport från IBS

Jan-sep 2000

- Marknaden för IT-relaterade produkter och tjänster har varit fortsatt avvaktande.
- För årets första nio månader uppgick resultatet efter finansiella poster till –45 mkr (f.å. 72 mkr). Resultatförsämringen är huvudsakligen hänförlig till en lägre konsultbeläggning.
- Omsättningen under samma period uppgick till 1 564 mkr, vilket i jämförbara valutor är en minskning med 6%.
- Under tredje kvartalet ökade koncernens programvaruintäkter med 6%. Ökningstakten var högst i USA-bolaget.
- IBS nya produktsatsning för morgondagens digitala handel och varuförsörjning, ASW Virtual Enterprise, har fått ett positivt mottagande.
- Koncernens finansiella ställning är stark. Soliditeten uppgår till 54%.
- Helårsprognosen för resultatet efter finansiella poster har justerats till mellan -20 och +20 mkr.

17 oktober 2000



IBS är en ledande internationell leverantör av Internet-baserade affärssystem och konsulttjänster med fokus på distribution, varuförsörjning och hög kundservice. IBS har ca 2 400 anställda i 20 länder. Bland IBS ca 5 000 kunder finns ABB, CIBA Vision, Henkel, Miele, Nintendo, Nautor Swan, Pioneer och Volvo.

Fortsatt avvaktande **marknad**

Marknad

Den internationella marknaden för IT-relaterade produkter och tjänster har kännetecknats av en fortsatt avvaktande efterfrågan. Antalet pågående upphandlingar av nya affärssystem har dock ökat.

I många företag finns behov av att förbereda den egna organisationen på hur e-handel och varuförsörjning mellan företag strategiskt skall integreras i verksamheten. Genom en fortsatt förlängning av beslutsprocesserna har således den förväntade ökningen av orderingången inte uppnåtts.

Tredje kvartalet 2000

Omsättningen under årets tredje kvartal minskade på grund av en svag efterfrågan på konsulttjänster till 450 (516) mkr, eller med 13% jämfört med motsvarande period föregående år. Tredje kvartalet 1999 var ett exceptionellt starkt kvartal beroende på millennieskiftets positiva påverkan på konsultbeläggningen.

Omsättningen för de olika intäktslagen fördelade sig enligt följande:

- Programvara: 80 mkr, +6%
- Konsulttjänster: 269 mkr, -21%
- Hårdvara och övrigt: 101 mkr, 0%

Programvaruintäkterna som är den ledande indikatorn för fakturering av konsulttjänster ökade under det tredje kvartalet med 6%. I tabellen nedan visas den återhämtning som skett sedan fjärde kvartalet 1999 (föregående års jämförelsesiffror omräknade med årets valutakurser):

Period	Programvaruintäkter
Kv4-99/Kv4-98	-16%
Kv1-00/Kv1-99	-3%
Kv2-00/Kv2-99	+2%
Kv3-00/Kv3-99	+6%

Bland större försäljningar under tredje kvartalet kan nämnas Mayflex, Micronics, Volvo CE, Ciba Vision, Miele och Merry X-Ray.

Den genomsnittliga konsultbeläggningen har varit fortsatt låg. Konsultfaktureringen har dock ökat under september månad. För perioden minskade konsultmarginalen efter fördelade direkta kostnader från 28% till 19%. Med hänsyn till att beläggningen nu åter ökar och till de avsevärda kostnader, som är förbundna med att först minska och sedan åter öka konsultkapaciteten, har vi bedömt det som rimligt att i nuläget endast genomföra selektiva personalminskningar. Samtidigt har väsentliga kostnadsminskningar genomförts, dels genom minskad användning av underkonsulter, dels genom att resultatbaserade lönesystem har minskat personalkostnaderna.

Kvartalets resultat efter finansiella poster uppgick till -52 (6) mkr. Den främsta anledningen till resultatförsämringen är den allt längre tidsperiod som läggs på strategi- och förstudier. Härigenom väntas full beläggning i IBS konsultorganisation uppnås senare än vad som tidigare förväntats. Den minskade konsultfaktureringen under kvartalet motsvarar ett resultatbortfall om cirka 50 mkr.

Första nio månaderna 2000

Under årets första nio månader minskade omsättningen med 8% till 1 564 (1 694) mkr. Justerat för valutaförändringar uppgick minskningen till 6%.

Omsättningen för de olika intäktslagen fördelade sig enligt

följande (föregående års jämförelsesiffror omräknade med årets valutakurser):

- Programvara: 270 mkr, +1%
- Konsulttjänster: 947 mkr, -11%
- Hårdvara och övrigt: 347 mkr, +6%.

Resultatet efter finansiella poster för de första nio månaderna uppgick till -45 (72) mkr. Vinst per aktie uppgick till -0,40 (0,52) kr.

Resultatutvecklingen påverkades negativt av följande faktorer:

- Rörelseförluster på USA-marknaden och i några europeiska dotterbolag
- Marginalen på programvaruförsäljningen minskade något genom ökade avskrivningar på balanserade utvecklingskostnader
- Marginalen på konsulttjänsterna minskade kraftigt genom lägre beläggning
- Kostnader för framtidssatsningar på produktutveckling ökade starkt genom fortsatt höga investeringar i utökad funktionalitet och i ny teknologi
- Uppbyggnad av ytterligare offensiv kapacitet för marknadsföring och försäljning
- Kostnader för en snabb uppbyggnad av Internet-konsulting.

Minskade personalkostnader har däremot förbättrat resultatet.

Verksamheten

I det rådande marknadsläget vidmakthåller IBS strategin att satsa på långsiktig lönsamhet och balanserad tillväxt, och väljer därför fortsättningsvis att:

- i begränsad omfattning reducera befintlig konsultkapacitet
- vidmakthålla den finansiella beredskapen för att aktivt kunna delta i den pågående strukturomvandlingen
- öka resurserna för marknadsföring, försäljning och produktutveckling
- öka marknadsexponeringen genom nya strategiska allianser.

Visserligen har ett trendbrott i form av en ökad fakturering av programvaror på 6% nu skett under tredje kvartalet, men det är ännu långt till den orderingång som förväntades före sommaren. Uppgången har varit kraftigast i USA (+190%) och i England (+40%), medan utvecklingen varit fortsatt negativ i mindre länder där IBS har en hög marknadsandel, såsom Holland, Danmark och Portugal.

Verksamheten i USA har varit speciellt utsatt för den kraftiga svängningen i konjunkturen för affärssystem som förekommit runt millennieskiftet. Efter omstrukturering och neddragning av kapacitet har verksamheten, som tidigare rapporterats, goda försättningar att på nytt visa lönsamhet och expansionskraft.

I Europa har verksamheterna i England, Frankrike, Belgien och Sverige utvecklats väl. Konkurrenstrycket har minskat radikalt från programvaruföretag som fusionerats, efter att under en längre tid ha visat stora förluster. Samtidigt har kampen om nya kontrakt i Europa blivit än mer priskänslig mot bakgrund av den väsentliga överkapacitet som kvarvarande leverantörer fortfarande har.

I Finland har efterfrågan på nya system, orsakade av nya krav i samband med införandet av den gemensamma valutan euro, vuxit markant. En ökad efterfrågan förväntas även från företag i övriga länder inom euro-zonen.

Tillväxten har koncentrerats till koncernens Internet-verksamhet, där en ökning av antalet anställda har skett.

Den svenska konsultorganisationen har genom ett förvärv av Vertex Data System AB även skaffat sig spjutspetskompetens

inom fastighetssystem.

Under perioden har ett förvärv genomförts i Brasilien, vilket positionerar IBS ytterligare på denna stora marknad. IBS brasilianska verksamhet samordnas och leds via IBS Portugal.

Personal

Antalet medarbetare minskade under tredje kvartalet med 34 eller med 1%. Under den senaste tolv månadersperioden har antalet anställda ökat med 4% eller med 81 personer. Antalet medarbetare per den 30 september 2000 uppgick till 2 332 (2 251). Härvid har organisationen genomgått väsentliga strukturförändringar. Cirka 100 anställda har tillkommit genom olika smärre förvärv eller genom uppstarter av verksamhet i nya länder såsom Australien, Italien och Brasilien. Internet- och strategikon-sulting har ökat i volym. I några länder där verksamheten trots den svaga marknaden har utvecklats positivt, som i Storbritannien, Spanien och Tyskland, har en viss expansion ägt rum. Sammanlagt har den ursprungliga konsultkapaciteten minskats med cirka 150 personer eller med cirka 10%.

Virtual Enterprise – ny programvara för framtidens digitala handel och varuförsörjning

IBS lanserade i början av oktober nya programvaror för framtidens elektroniska handel och varuförsörjning. Detta nya programvarukoncept, ASW Virtual Enterprise, erbjuder ett brett spektrum av möjligheter för hanteringen av nya affärsmodeller och varuförsörjningskoncept. Programvaran kan integrera ett obegränsat antal företag, kunder, leverantörer, portaler och affärspartners via Internet.

Systemet kan användas på AS/400, NT-servrar och Unixbaserade datorer. Det är uppbyggt på IBMs WebSphere Business Components. ASW Virtual Enterprise är utvecklat i Java och kan utnyttjas helt integrerat med IBS ASW-system, eller med affärssystem från andra leverantörer.

Målgruppen är främst stora och medelstora företag som vill öka lönsamheten genom den utökade integrationen av handel och varuförsörjning i den nya digitala ekonomin. Den nya programvaran omfattar stöd för en hel concerns eller företagsgrupps digitala handel och varuförsörjning. Den möjliggör direktintegration till en mängd olika datakällor, programvaror, handelsportaler och mobil utrustning såsom WAP-telefoner och Palm Pilots. Detta kommer att möjliggöra förbättrad service, snabbare leveranser och minskade transaktionskostnader. Första leveranser av den nya programvaran påbörjas i början av nästa år, med funktionalitet inom s.k. Collaborative Sales, Collaborative Procurement och Supply Chain Visibility.

Lanseringen har fått ett mycket positivt mottagande av flera större kunder och ledande IT-analysfirmor.

Likviditet och finansiell ställning

Koncernens finansiella ställning är fortsatt stark. Koncernens egna kapital uppgick till 708 (491) mkr och soliditeten har ökat väsentligt till 54% (39%).

Kassaflödet efter investeringar uppgick under verksamhetsårets nio första månader till -158 (-17) mkr. Kassaflödet från den löpande verksamheten var -41 (98) mkr.

Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick per den 30 september till 179 (264) mkr. Korta tillgångar uppgick till 163% (145%) av korta skulder.

Likvida medel inklusive outnyttjade kreditlöften uppgick per den 30 september till ca 500 mkr.

Investeringar

Koncernens investeringar i inventarier har varit återhållsamma och uppgick till 38 (53) mkr. Under kvartalet har bolagsförvärv skett i Brasilien och Sverige.

Balansering av utvecklingskostnader för produkter som kom-

mer att lanseras inom tolv månader har under årets första nio månader överstigit avskrivningar med 17 (10) mkr.

Förvärvad goodwill i balansräkningen uppgick vid periodens slut till 230 mkr. Motsvarande värde var vid årets början 233 mkr. Koncernens policy är att skriva av goodwill över en period av 10-20 år beroende på förvärvets art.

Antal aktier

Totalt antal utestående aktier uppgår till 79,1 miljoner. Företaget har två utestående teckningsoptionsprogram, 98/02 om 5 miljoner optioner till ett inlösenpris av 40:60 kronor per aktie och 00/04 om 5 miljoner optioner till 65 kronor per aktie. Efter full utspädning uppgår antalet aktier till 89,1 miljoner.

SPP

Enligt besked från SPP kommer IBS att få en total återbäring av pensionsmedel om ca 53 mkr. Hela summan redovisas som jämförelsestörande post och resultatfördes under andra kvartalet 2000. Under perioden har 9 mkr utbetalats från SPP. Av återstående fordran beräknas 17 mkr återfås inom ett år och redovisas därmed som kort fordran. Resterande belopp, 27 mkr, avser värdet av framtida minskade pensionsinbetalningar under ytterligare ett år och redovisas som långfristig fordran. Ingen diskontering av beloppet har gjorts.

Framtidsutsikter

Vi bedömer att marknaden för nya affärssystem står inför en tillväxtfas och att IBS med fokusering på varuförsörjning och e-handel har en stark strategisk position på denna marknad. Med den nu lanserade produkten ASW Virtual Enterprise har IBS ett försprång relativt de flesta konkurrenterna.

I en pressad marknad kan IBS fortsatt visa en stark finansiell ställning och en god soliditet.

I vår halvårsrapport per den 17 juli förutsågs ett helårsresultat efter finansiella poster inom intervallet 80 till 130 mkr. Den fortsatt avvaktande marknaden innebär att prognosen för helårsresultatet justeras till mellan -20 och +20 mkr. Vi förutser därmed ett sedvanligt starkt fjärde kvartal.

Informationsplan

- Bokslutskommuniké för helåret 2000 den 24 januari 2001.

Solna den 17 oktober 2000

Staffan Ahlberg

VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR

Denna rapport har ej varit föremål för revisorernas granskning.

Frågor med anledning av rapporten besvaras av

VD Staffan Ahlberg

tel. +46-70-627 2420, staffan.ahlberg@ibs.se

IR-chef Christina Wågström

tel. +46-8-627 2460, christina.wagstrom@ibs.se

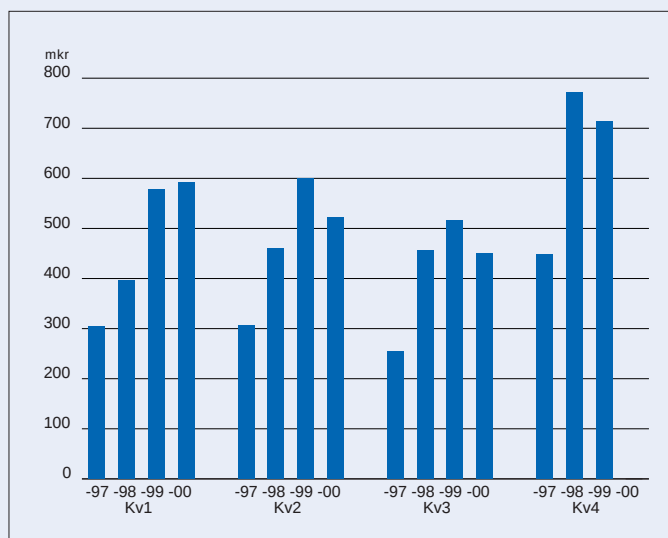
Finansdirektör Björn Bontin,

tel. +46-8-627 2402, bjorn.bontin@ibs.se

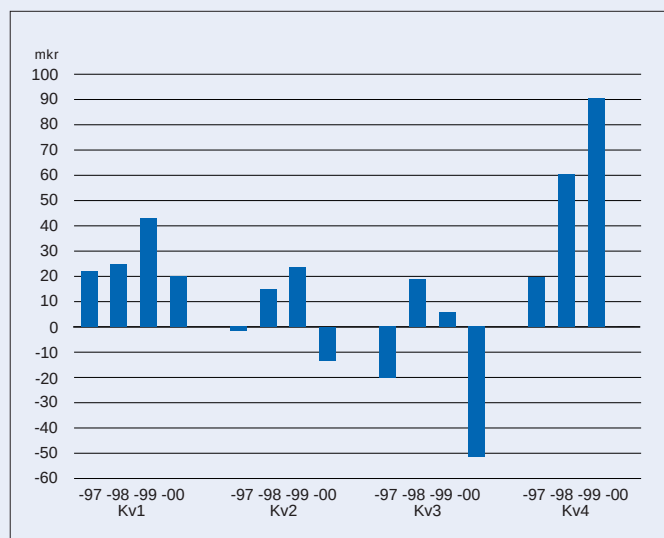
Koncernens resultaträkning

Belopp i mkr	2000 Juli-sep	1999 Juli-sep	00/99 %	2000 Jan-sep	1999 Jan-sep	00/99 %	Senaste 12 mån	1999 Helår
Intäkter								
Programvarulicenser	80.1	75.8	6%	270.1	273.5	1%	407.0	410.4
Konsulttjänster	268.6	339.5	-21%	946.7	1 083.1	-13%	1 359.0	1 495.4
Hårdvaru- och övriga intäkter	100.9	101.0	0%	347.2	337.7	3%	512.0	502.5
Nettoomsättning	449.6	516.3	-13%	1 564.0	1 694.3	-8%	2 278.0	2 408.3
Kostnad för sålda varor och tjänster								
Programvarulicenser	-15.3	-14.3	7%	-41.4	-33.5	24%	-56.0	-48.1
Konsulttjänster	-217.6	-243.5	-11%	-752.8	-785.5	-4%	-1 046.7	-1 079.4
Hårdvaru- och övriga kostnader	-74.4	-76.9	-3%	-257.8	-261.6	-1%	-379.9	-383.7
Total kostnad för sålda varor och tjänster	-307.3	-334.7	-8%	-1 052.0	-1 080.6	-3%	-1 482.6	-1 511.2
Bruttoresultat	142.3	181.6	-22%	512.0	613.7	-17%	795.4	897.1
Rörelsekostnader								
Produktutvecklingskostnader	-44.5	-38.5	16%	-146.7	-124.0	18%	-197.6	-174.9
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-86.4	-70.6	22%	-246.1	-214.1	15%	-324.5	-292.5
Administrativa kostnader	-63.2	-64.8	-2%	-214.5	-200.1	7%	-288.1	-273.7
Totala rörelsekostnader	-194.1	-173.9	12%	-607.3	-538.2	13%	-810.2	-741.1
Jämförelsestörande poster	0.0	0.0		52.7	0.0		52.7	0.0
Rörelseresultat	-51.8	7.7		-42.6	75.5		37.9	156.0
Resultat från finansiella poster								
Ränteintäkter	1.4	1.1	27%	5.3	4.3	23%	8.0	7.0
Räntekostnader	-2.4	-1.9	26%	-9.0	-9.1	-1%	-14.9	-15.0
Övriga intäkter	1.3	-1.1		1.6	1.6	0%	14.6	14.6
Resultat efter finansiella poster	-51.5	5.8		-44.7	72.3		45.6	162.6
Skatter	3.9	-0.9		11.8	-24.6		-29.1	-65.5
Minoritetens andel, netto	2.0	-3.0		1.9	-8.8		-2.7	-13.4
Periodens resultat	-45.6	1.9		-31.0	38.9		13.8	83.7

Omsättning per kvartal



Resultat efter finansiella poster per kvartal



Koncernens balansräkning

Belopp i mkr	2000 30 sep	1999 30 sep	1999 31 dec		2000 30 sep	1999 30 sep	1999 31 dec
TILLGÅNGAR				EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Anläggningstillgångar				Eget kapital			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>				<i>Bundet eget kapital</i>			
Balanserade utgifter för produktutveckling	49.7	30.4	33.1	Aktiekapital	15.8	14.8	14.8
Goodwill	230.1	213.5	232.5	Bundna reserver	527.1	319.9	325.8
	279.8	243.9	265.6		542.9	334.7	340.6
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>				<i>Fritt eget kapital</i>			
Inventarier	114.5	103.4	106.8	Fria reserver	196.5	117.7	116.5
Finansiella leasingavtal	52.3	48.2	48.2	Periodens resultat	-31.0	38.9	83.7
	166.8	151.6	155.0		165.5	156.6	200.2
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>				Summa eget kapital	708.4	491.3	540.8
Andelar i intresseföretag	1.6	0.1	1.2	Minoritetsintresse	11.0	17.0	15.0
Andra långfristiga fordringar	36.8	13.3	11.2				
	38.4	13.4	12.4	Avsättningar			
Summa anläggningstillgångar	485.0	408.9	433.0	Uppskjuten skatteskuld	18.0	0.0	10.8
Omsättningstillgångar				Projekt- och garantireserv	2.2	22.2	79.3
<i>Varulager</i>	3.0	1.9	5.8		20.2	22.2	90.1
<i>Kortfristiga fordringar</i>				Skulder			
Kundfordringar	404.2	487.1	608.4	<i>Långfristiga skulder</i>			
Skattefordringar	71.2	23.2	27.0	Skulder till kreditinstitut	65.2	134.0	123.8
Uppskjuten skattefordran	0.0	0.0	17.9	Övriga långfristiga skulder	5.3	19.1	7.1
Övriga fordringar och spärkonton	49.5	31.1	43.1		70.5	153.1	130.9
Förutbetalda kostnader, upplupna intäkter	130.7	80.7	60.8	<i>Kortfristiga skulder</i>			
	655.6	622.1	757.2	Skulder till kreditinstitut	60.7	123.5	119.1
<i>Kortfristiga placeringar</i>	89.6	114.6	109.1	Leverantörsskulder	118.6	107.1	136.2
Kassa och bank	89.6	149.3	131.4	Skatteskulder	5.0	6.1	33.1
	179.2	263.9	240.5	Övriga skulder	74.4	105.6	113.9
Summa omsättningstillgångar	837.8	887.9	1 003.5	Upplupna kostnader, förutbetalda intäkter	254.0	270.9	257.4
SUMMA TILLGÅNGAR	1 322.8	1 296.8	1 436.5		512.7	613.2	659.7
				Summa skulder	583.2	766.3	790.6
				SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 322.8	1 296.8	1 436.5

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i mkr	2000 30 sep	1999 30 sep	1999 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat efter finansiella poster	-44.7	73.3	162.6
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	4.3	13.0	97.8
Betald skatt	-35.8	-45.3	-71.3
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-76.3	41.1	189.1
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Varulager	2.8	0.3	-3.8
Rörelsefordringar	94.8	114.2	-5.1
Rörelseskulder	-62.4	-57.2	-35.4
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-41.1	98.3	144.8
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av dotterbolag	-34.8	-27.5	-74.8
Förändring av immateriella anläggningstillgångar	-25.3	-38.1	-24.6
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-58.7	-52.5	-68.4
Förändring av finansiella tillgångar	1.8	3.1	0.7
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-117.0	-115.1	-167.1
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission inklusive optioner	214.4	1.5	1.5
Nettoförändring av lån	-117.0	80.9	68.0
Utbetald utdelning från dotterbolag	0.0	0.0	-0.7
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	97.4	82.4	68.8
Periodens kassaflöde	-60.7	65.6	46.5
Likvida medel vid periodens början	240.5	212.8	212.8
<i>Kursdifferens likvida medel</i>	-0.6	-14.6	-18.8
Likvida medel vid periodens slut	179.2	263.9	240.5

Analys av perioden jan-sep 2000

Analys av omsättningsökningen mellan åren

%	00/99	99/98	98/97
Volymtillväxt (medelantal anställda)	13%	22%	22%
Effektivitets- och prisförändring	-22%	-5%	8%
Förvärv under året	3%	4%	4%
Internt påverkad tillväxt	-6%	27%	34%
Valutakurspåverkan	-2%	2%	1%
Ändrad IBM-fakturering	-	-	17%
Total tillväxttakt i svenska kronor	-8%	29%	52%

Resultat efter finansiella poster per region

mkr	2000	1999	1998
Sverige	1	35	19
Övriga Europa	-18	66	59
Resten av världen	-40	-10	13
Moderbolaget inkl. koncernjusteringar	12	-19	-31
Totalt	-45	72	60

Bruttoresultat per intäktsslag

mkr	2000	1999	1998
Programvarulicenser	229	240	236
Konsulttjänster	194	298	152
Hårdvaruförsäljning och övriga intäkter	89	76	73
Totalt	512	614	461

Bruttomarginal per intäktsslag

%	2000	1999	1998
Programvarulicenser	85%	88%	89%
Konsulttjänster	20%	27%	20%
Hårdvaruförsäljning och övriga intäkter	26%	23%	25%
Totalt	33%	36%	35%

Intäktsslag i % av omsättningen

%	2000	1999	1998
Programvarulicenser	17%	16%	20%
Konsulttjänster	61%	64%	58%
Hårdvaru- och övriga intäkter	22%	20%	22%
Totalt	100%	100%	100%

Direkta kostnader för sålda varor och tjänster i % av omsättningen

%	2000	1999	1998
Programvarulicenser	3%	2%	2%
Konsultkostnader	48%	46%	46%
Hårdvaru- och övriga kostnader	16%	15%	17%
Totalt	67%	64%	65%

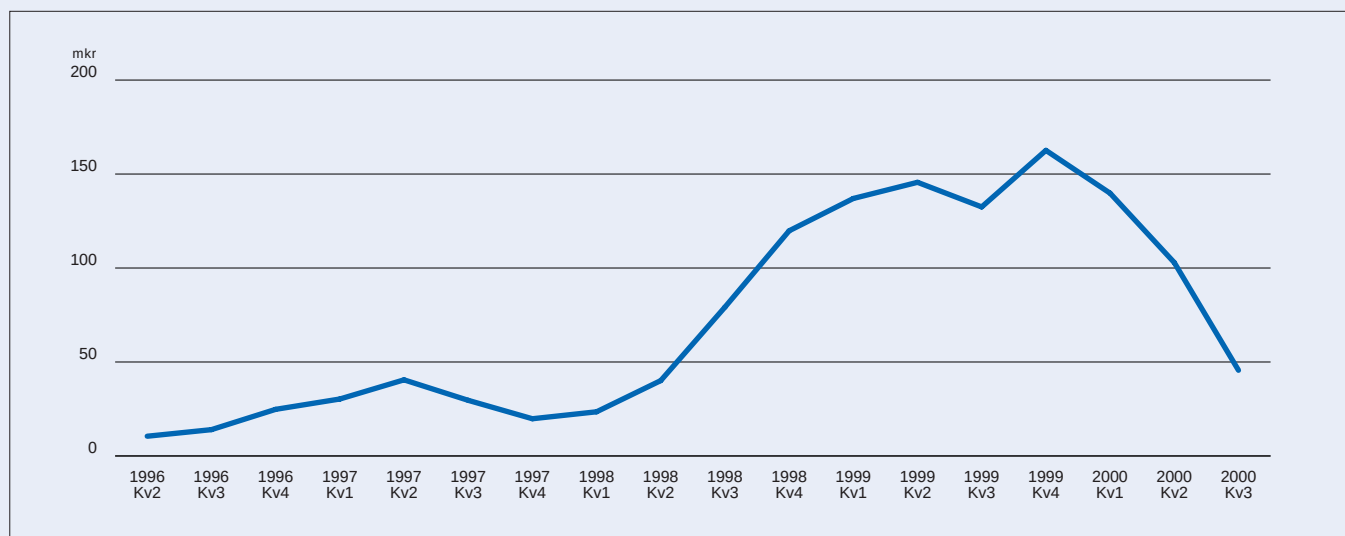
Rörelsekostnader i % av omsättningen

%	2000	1999	1998
Produktutvecklingskostnader	9%	7%	6%
Försäljnings- och marknadsföringskostn.	16%	13%	13%
Administrativa kostnader	14%	12%	11%
Totalt	39%	32%	30%

Avskrivningar

mkr	2000	1999	1998
Goodwill	-16	-13	-5
Balanserade produktutvecklingskostnader	-19	-11	-11
Inventarier och finansiella leasingavtal	-46	-45	-36
Totalt	-81	-69	-52

Resultat efter finansiella poster rullande 12 mån



Nyckeltal

	2000 30 sep	1999 30 sep	1998 30 sep	Senaste 12 mån	1999 Helår
Omsättning (mkr)	1 564	1 694	1 312	2 278	2 408
Genomsnittligt antal anställda	2 359	2 120	1 585	2 344	2 165
Resultat efter finansiella poster (mkr)	-44.7	72.3	59.6	45.6	162.6
Rörelsemarginal %	-2.7	4.5	4.5	1.7	6.5
Avkastning på totalt kapital %	-3	6	7	5	13
Avkastning på sysselsatt kapital %	-4	12	12	7	22
Avkastning på eget kapital %	-5	8	14	2	18
Kapitalomsättning (ggr)	-	-	-	1.7	1.8
Likviditet %	163	145	124	163	151
Riskbärande kapital %	56	41	38	56	45
Soliditet %	54	39	38	54	39
Vinst/aktie efter full skatt (kr)	-0.40	0.52	0.55	0.18	1.13
Vinst/aktie efter full skatt och efter full utspädning (kr)	-0.31	0.56	0.62	0.25	1.14
Justerat eget kapital (mkr)	708	495	427	708	541
Justerat eget kapital/aktie (kr)	8.95	6.68	6.16	8.95	7.30
Genomsnittligt antal aktier (k)	76 614	74 117	69 335	75 990	74 117
Genomsnittligt antal aktier efter full utspädning (k)	83 281	81 617	72 391	82 865	81 617
Totalt antal aktier (k)	79 108	74 117	69 335	79 108	74 117
Teckningsoptioner (k)	5 000	7 500	7 500	5 000	7 500
Proformaränta efter skatt på optionskapital (mkr)	5.5	7.0	7.0	7.3	9.4

Omsättning per land

mkr	2000 Jan-sep	1999 Jan-sep	00/99 %	1999 Helår
Sverige	469	477	-2%	678
Belgien	200	221	-10%	314
Frankrike	168	221	-24%	307
Storbritannien	145	117	24%	165
Holland	141	155	-9%	232
USA	112	146	-23%	200
Danmark	99	133	-26%	182
Finland	92	93	-1%	136
Portugal	65	73	-11%	108
Schweiz	42	-	-	-
Tyskland	24	33	-27%	42
Norge	22	33	-33%	45
Spanien	15	4	275%	10
Polen	8	21	-62%	29
Colombia	6	0		3
Brasilien	5	1	400%	1
Italien	3	-	-	0
Malaysia	3	7	-57%	15
Australien	2	-	-	0
Elimineringar inkl moderbolaget	-57	-41		-59
Totalt	1 564	1 694	-8%	2 408

Antal anställda per land

	2000 30 sep	1999 30 sep	00/99 %	1999 31 dec
Sverige	545	536	2%	556
Belgien	197	203	-3%	209
Frankrike	208	216	-4%	223
Storbritannien	154	146	5%	146
Holland	190	179	6%	187
USA	141	209	-33%	202
Danmark	147	178	-17%	185
Finland	171	138	24%	156
Portugal	145	131	11%	134
Schweiz	47	-	-	-
Tyskland	34	27	26%	28
Norge	37	35	6%	36
Spanien	47	32	47%	32
Polen	49	50	-2%	53
Colombia	20	19	5%	18
Brasilien	24	12	100%	11
Italien	9	-	-	2
Malaysia	14	11	27%	14
Australien	6	-	-	1
Elimineringar inkl moderbolaget	147	129	14%	147
Totalt	2 332	2 251	4%	2 340

IBS i korthet

IBS är en av världens största leverantörer av affärssystem och konsulttjänster. Vi är världsledande på lösningar för distribution och supply chain management, med integrerade system för ekonomistyrning. Våra system är speciellt utvecklade för elektronisk handel, customer relations management, lagerstyrning, distribution, beslutsstöd och affärsanalys.

Vi utvecklar och installerar driftsäkra IT-system, som stärker affärsverksamheten och förbättrar våra kunders konkurrenskraft. Vi tar ansvar för hela lösningen, och tillhandahåller programvara, hårdvara och konsulttjänster. Snabb och effektiv implementation ger våra kunder möjlighet att fokusera på sina verksamhetsmål.

Vi ser långsiktigt på våra kundrelationer. Det är därför vi, som en självklar del av varje projekt, ser till att säkerställa våra kunders avkastning på gjorda IT-investeringar.

År ut och år in kan våra kunder dra nytta av den bästa service och support som finns på marknaden. Vi har ett globalt nätverk av dotterbolag och affärspartners, och såväl programvara som konsulttjänster finns tillgängliga på lokala språk världen över.

Med världsledande programvaror och konsulttjänster, samt vår erfarenhet från många industrisegment, kan IBS erbjuda de system som behövs på en snabbt föränderlig marknad.



IBS AB, Box 1350, 171 26 Solna. Besöksadress: Hemvärnsgatan 8, Solna
Tel: +46-8-627 23 00 Fax: +46-8-764 59 65 www.ibs.se infoibs@ibs.se

DOTTERBOLAG OCH AFFÄRSPARTNERS: AUSTRALIEN, BELGIEN, BRASILIEN, COLOMBIA, DANMARK, FINLAND, FRANKRIKE, HOLLAND, HONG KONG, INDONESIA, ITALIEN, JAPAN, KANADA, MALAYSIA, MEXIKO, NORGE, NYA ZEELAND, POLEN, PORTUGAL, SCHWEIZ, SINGAPORE, SLOVAKIEN, SPANIEN, STORBRIANNIEN, SVERIGE, SYDAFRIKA, SYDKOREA, THAILAND, TJECKIEN, TYSKLAND, UNGERN, USA