

Stockholm, den 2009-06-23

Nytt avtal för IBS:

## Martinsons investerar för framtiden med IBS branschspecifika affärssystem

**Ett av Sveriges ledande såg- och träindustrikoncerner, Martinsons, förbereder sig för konjunkturuppgången. Ett nytt affärssystem implementeras – IBS Enterprise for Windows tillsammans med branschspecifika IBS Wood – för att optimera produktion, lagerstyrning och distribution. Avtalet är värt 5,5 miljoner kronor.**

Martinsons är en av Sveriges största familjeägda träförädlingsindustrier, med en omfattande produktion av sågade trävaror, limträ, träbroar och byggsystem. Företaget omsätter årligen 1,2 miljarder kronor. Verksamheten förbereder sig för konjunkturuppgång med hjälp av IBS affärssystem och branschspecifika lösning. Systemet ska integrera de tre produktionsenheterna med försäljningen för att skapa överblick och effektivisera såg- och träföretagets hela försörjningskedja - från produktion till försäljning.

Kenneth Wallin, VD på Martinsons Trä AB säger:

*"Nu ser vi en ökning i efterfrågan igen. För att effektivisera verksamheten ytterligare sökte vi en lösning som kunde tillgodose vårt behov av information allt från produktion, försäljning och distribution, i en helhetslösning. Valet föll naturligt på IBS och deras affärssystem som är unikt och specifikt utvecklat för just vår bransch."*

Ulf Zetterberg, Senior Vice President på IBS, säger:

*"Vi är naturligtvis mycket glada över den här affären; Martinsons är ett mycket intressant och respekterat företag som ligger i den absoluta framkanten i en för oss mycket viktig bransch. Detta visar att IBS är den självklara partnern för såg- och träindustrin."*

Implementeringen av det Windows-baserade affärssystemet IBS Enterprise med IBS Wood startar efter sommaren för att vara i full drift innan halvårsavslutet 2010.

### Om IBS Wood

IBS Wood är utvecklad för att hjälpa företagen att hantera information i ett sammanhängande flöde. Konceptet bygger på IBS Enterprise och har kompletterats med lösningar speciellt anpassade för träindustri, sågverk och företag som handlar med trävaror. IBS Wood är en kraftfull distributionslösning som täcker sågverkets processer. Lösningen utgör den gemensamma informationsbasen i företaget och lägger grunden för en enhetlig struktur. Informationen hänger ihop från kundorder ut till arbetsordern i produktionen, genom faktureringen till den ekonomiska redovisningen. Med produktionskopplingar automatiseras rapporteringen, vilket ger uppdaterad information av hög kvalitet. IBS är marknadsledande leverantör av distributionslösningar för såg- och träindustrin.

### Om Martinsons

Martinsons är en av Sveriges största familjeägda träförädlingsindustrier med en omfattande produktion av sågade trävaror samt limträ, träbroar och byggsystem för massivträhusbyggande. Martinsons tre toppmoderna sågverk producerar ett heltäckande trävarusortiment till kunder över hela Sverige och stora delar av Europa, Nord Afrika och Asien. Företaget omsätter årligen 1,2 miljarder kronor.

**För ytterligare information, besök [www.ibs.se](http://www.ibs.se) eller kontakta:**

Ulf Zetterberg  
Senior Vice President, IBS Nordics  
Telefon: + 46(0) 8-627 23 67  
Mobil: +46 (0)70-315 14 05  
[ulf.zetterberg@ibs.net](mailto:ulf.zetterberg@ibs.net)

Kenneth Wallin  
VD, Martinsons Trä AB  
Telefon: +46 (0)914-207 08  
Mobil: +46 (0)70-324 94 65  
[kenneth.wallin@martinsons.se](mailto:kenneth.wallin@martinsons.se)

Malte Ekedahl  
Area Sales Manager, IBS Nordics  
Telefon: +46 (0)8-627 23 00  
Mobil: +46 (0)70-662 32 55  
[malte.ekedahl@ibs.se](mailto:malte.ekedahl@ibs.se)

# PRESSMEDDELANDE

## Kort om IBS

IBS är experter på lösningar för varudistribuerande företag som vill optimera sin lagerstyrning och sitt distributionsflöde. Vi har över 30 års erfarenhet av varudistribuerande verksamheter främst inom elektronik, industri, livsmedel, läkemedel, partihandel, transport samt såg och trä.

IBS förståelse för lagerstyrning och distribution återfinns även i det globala distributionssystemet IBS Enterprise, som förhöjs med lokalt verksamhetskunnande för att skapa ett unikt system för varje kund.

Idag förlitar sig mer än 4 000 företag i över 40 länder på IBS för att förbättra sitt varudistributionsflöde och därmed få en ökad lönsamhet och en bättre kundservice.

IBS B-aktie är listad på NASDAQ OMX First North Exchange Stockholm. För mer information, besök gärna [www.ibs.se](http://www.ibs.se)