

Press release

Stockholm, den 25 juni 2009

CDC Software får prestigefyllt pris på Microsoft Worldwide Partner Conference

CDC Software, ett helägt dotterbolag till CDC Corporation (NASDAQ: CHINA) och en leverantör av industri-specifika affärssystem och företagstjänster, meddelar att de har valts ut som vinnare i klassen "Information Worker Solutions, Office Solutions Development" som delades ut under 2009 års Microsoft Worldwide Partner Conference som nyligen hölls i New Orleans.

CDC Software har fått priset för att leverera marknadsledande kundnära lösningar byggda på Microsofts teknik.

"Det är ett privilegium att få detta prestigefyllda pris av Microsoft", säger Tom Fallucco, ansvarig för strategiska allianser hos CDC Software. "Utmärkelsen är ett bevis på styrkan i de båda företagens engagemang för att kunna leverera kraftfulla och lättanvända lösningar för medelstora företag och organisationer. Med lanseringen av Pivotal CRM 6.0, har CDC Software tillsammans med Microsofts bidragit till att ge marknaden lättanvända applikationer med användarvänliga användargränssnitt baserat på Microsoft Office teknologin"

Priser delas ut i olika kategorier där vinnarna utses av en grupp bestående av ca 2000 deltagare från hela världen Enligt Microsoft, tilldelas priset "Information Worker Solutions, Office Solutions Development Partner of the Year" till en partner som har utmärkt sig för att erbjuda innovativa lösningar baserade på Microsoft Office teknologi. Den vinnande partners teknologi och marknadsföring har bidragit till att öka kundernas produktivitet och har dessutom hjälpt till att förbättra kontakterna med sina respektive kunder och samarbetspartners.

"CDC Software har skapat lösningar som har adderat mervärde till kundernas Microsoft investeringar och sänker deras totala ägandekostnader (TCO), säger Alexandre Pombo, Senior Director, Microsoft Corporation. Microsoft är stolta att tillkännage att CDC Software är vinnaren av priset "Information Worker Solutions och Office Solutions Development Partner of the Year" Deras nya Pivotal CRM 6.0 lösning har gett kunderna en ökad effektivitet genom att möjliggöra för användarna att genomföra en majoritet av deras dagliga uppgifter i en enda applikation."

Pivotal CRM 6.0 är ett nyutvecklat CRM system, baserat på Microsoft.NET Framework 3.5, Windows Vista, Windows Server och Microsofts SQL Server. Det nya systemet möjliggör uppgifts orienterad navigering, är helt integrerad med Microsoft Office SharePoint Server 2007 och Microsoft Office 2007-programmen, är enkelt att kundanpassa, har ett nytt Smart Client användargränssnitt och ger kunderna en låg total användarkostnad (TCO).

Den täta integration med Microsoft Office Outlook 2007 (inklusive kalender, uppgifter och e-mail) tillåter användare att utföra en stor del av sitt dagliga arbete utan att behöva

lämna sitt CRM-system. Pivotal 6,0: s nya funktioner underlättar även kundanpassningar, har förbättrade sökmöjligheter och rapportering samt tillhandahåller verktyg som gör systemet enkelt att anpassas till ett företags olika affärsprocesser. Pivotal 6.0 är användarvänligt och har funktioner som bidrar till ett ökat användande och leder till en högre produktivitet hos slutanvändarna.

För mer information, kontakta:

CDC Software i Sverige:

Rune Hodell, Marknadschef
+46-8-676 50 00
Mail: rhodell@cdcsoftware.com

Investor Relations, USA

Monish Bahl
CDC Corporation
+1-678-259-8510
Mail: mbahl@cdcsoftware.com

Media Relations

CDC Software
+1-678-259-8631
Mail: lgasper@cdcsoftware.com

Om Pivotal CRM

Pivotal CRM är en flexibelt och kraftfullt CRM-lösning för företag som vill använda CRM som ett strategiskt verktyg, förbättra och effektivisera sina försäljningsprocesser, marknadsföring och kundservice. Byggt med slutanvändaren i åtanke ger Pivotal CRM erbjuder en oöverträffad flexibilitet och möjlighet att anpassa efter användarnas unika behov.

Systemet har ett Microsoft-liknande gränssnitt och ger möjligheter till en roll-baserad navigering. Pivotal CRM känns välbekant och bekvämt för användarna, minskar inlärningskurvan och påskyndar användarnas förmåga att ta till sig ett nytt CRM system. Pivotal CRM har en sömlös integration med Microsoft Outlook, SharePoint och Office paketet.

Om du vill veta mer, besök: www.CDCsoftware.com/PivotalCRM

Om CDC Software

CDC Software, The Customer Driven Company TM, är en leverantör av affärsorienterad programvara avsedd att hjälpa organisationer att leverera en överlägsen kundupplevelse samtidigt som man ökar effektiviteten och lönsamheten. I CDC Softwares produktsvit ingår: , Pivotal CRM och Saratoga CRM (kundrelationshantering), CDC Supply Chain (lager- och logistik programvara) CDC Factory (programvara för fabriksprocesser), Ross ERP (Affärssystem för processindustrin) Respond (klagomål och feedback management), C360 CRM (add-on produkter, för Microsoft Dynamics CR) , Platinum HRM (Human Resources) och Executive Suite (budgetplanering, rapportering och simulering)

Dessa industrispecifika lösningar används idag av fler än 6000 kunder världen över inom olika branscher som tillverkning, bank- och finans, sjukvård, byggnad, fastigheter, parti- och detaljhandel. Företaget tillhandahåller även ett brett utbud av tjänster som spänner över hela

livscykeln, från teknik och programvara, inklusive projekt genomförande, underhåll, service- och support. Dessutom erbjuder man offshore utveckling, hosting- och outsourcingtjänster.

Företaget är noterat på den amerikanska NASDAQ-börsen.

För mer information, besök: www.cdcsoftware.com

Om CDC Corporation

CDC familjen inkluderar CDC Software som fokuserar på utveckla affärssystem och tjänster, CDC Games fokuserar på online-spel, och China.com inriktar sig på portallösningar för den växande kinesiska marknaden.

För mer information om CDC Corporation (NASDAQ: CHINA), besök: www.cdccorporation.net.