PRESSEMELDING

» 4421 46658 52332 483 5 2

Oslo, 13. oktober 2011

Visma blir Finlands største leverandør av forretningsprogramvare etter to store oppkjøp

Visma har kjøpt de finske selskapene Passeli og Netvisor. Oppkjøpene gjør Visma til den ledende leverandøren av programvare for økonomi og administrasjon for små og mellomstore bedrifter i Finland. Selskapets posisjon som Nordens ledende programvareleverandør innen ERP (enterprise resource planning) styrkes ytterligere.

- Disse oppkjøpene er like viktige i Finland som hva oppkjøpet av Mamut var i Norge og SPCS var i Sverige. Hver fjerde finske bedrift bruker et system fra Passeli, og Netvisor er landets største leverandør av økonomiløsninger levert som en tjeneste over internett (SaaS), forteller Øystein Moan, konsernsjef i Visma.

«Vismas produktportefølje kombinert med Passelis sterke merkevare og brede kundegrunnlag gir oss muligheter til å levere nye, banebrytende produkter og tjenester til finske kunder»

Produktporteføljen til Passeli inkluderer faktureringsprogrammer for småbedrifter, i tillegg til større og mer komplekse løsninger. Netvisor tilbyr tjenester for automatisering av rutiner for økonomi og administrasjon. Løsningene fra Netvisors leveres utelukkende som nettbaserte tjenester, såkalt software as a service, og de komplementerer det omfattende utvalget av nettløsninger Visma har fra før.

Effektivitetseksperter

- Vi er veldig fornøyde med å bli en del av Nordens største programvarehus. Ved å slå oss sammen med Visma håper vi å kunne tilby både eksisterende og fremtidige kunder mange nye, spennende muligheter. Vismas sterke markedsposisjon og deres omfattende kundebase gir oss all grunn til å tro at vår vekstrate nå vil øke ytterligere, sier Mika Taipale, administrerende direktør i både Passeli og Netvisor.

Akkurat som for Visma er det overordnede målet for Passeli og Netvisor å levere løsninger som hjelper nordiske virksomheter å øke sin effektivitet og konkurransekraft.

- Med produktene våre bidrar vi til at kundene våre kan forbedre sin forretningsdrift. Nå skal vi fortsette dette arbeidet som en del av Visma, kommenterer Mika Taipale, og blir supplert av Øystein Moan:
- Vismas produktportefølje kombinert med den sterke merkevaren og det brede kundegrunnlaget Passeli har i Finland gir oss muligheter til å levere nye, banebrytende produkter og tjenester til finske kunder.

Viktig finsk marked

- Kjernen i vår strategi er å tilby kundene valgfrihet når de skal velge løsninger for å effektivisere sin forretningsdrift. Vårt mål med disse oppkjøpene er både å styrke Vismas markedsposisjon i Finland, samt å utvide og videreutvikle vår kompetanse og ekspertise innen effektivisering og automatisering. Visma har nå over 600 ansatte i Finland. Landet er et prioritert marked for oss, og vi ønsker å gjøre ytterligere investeringer her fremover. Både Passeli og Netvisor er solide og anerkjente selskaper, og det er flott å ha dem med som en del av Visma-familien i vår videre satsing, konkluderer Øystein Moan.

For mer informasjon, kontakt:

Øystein Moan, konsernsjef i Visma, +47 920 80 000
Mika Taipale, administrerende direktør i Solanum Oy, +358 44 056 3966
Mikael Männik, Director of Mergers & Acquisitions, Visma Group, +46 735 101220

Visma gjør virksomheter mer effektive. Konsernet leverer programvare, outsourcingstjenester, innkjøpsløsninger, innfordringstjenester, butikkdataløsninger, samt IT-relatert utviklings- og konsulentvirksomhet. Visma forenkler og automatiserer virksomhetsprosesser innenfor både privat og offentlig sektor. 320 000 nordeuropeiske kunder benytter Vismas produkter og tjenester, og ytterligere 330 000 bruker Visma som hosting-partner. Konsernet har over 5 000 ansatte og hadde i 2010 en omsetning på NOK 4 168 mill. Se visma.no og visma.com.