

Pressmeddelande 26 juli 2011

Sivart Förlag ger ut "Insikter om ledande säljskap" av Kelly Pienitzka.

I boken beskriver författaren hur inre utveckling kan främja balansen i livet och öka kompetensen inom säljande.

Han redogör hur bemötandet av kunden kräver autenticitet för att skapa ett förtroende som är trovärdigt. Att man genom att dölja det egna syftet stjälper sig själv och bildar stress och oro.

Genom frågeställningar och reflektioner ökar författaren medvetenheten om dig själv och dina egna tankar.

Denna bok handlar inte om en massa säljknep eller annan fakta om olika säljkunskaper. Denna bok handlar om dig. Enbart dig.

Fakta om boken:

Format: 155 x 223

Trådbunden, illustrerad

Antal sidor: 162

ISBN: 978-91-85705-54-2

Utkommer på bokmässan i Göteborg

För mer information besök vår webbsida: www.sivart.se

Om du är intresserad av recensionsexemplar eller ytterligare information kontakta oss på info@sivart.se

Med vänliga hälsningar

Sivart Förlag AB

Karlavägen 12

114 31 STOCKHOLM

Telefon: 08-24 52 90

Fax: 08-24 52 30