

Swesafe etablerar sig i Norrköping den 1 februari 2012.

Swesafe öppnar den 1 februari sin 25:e filial i Sverige under devisen Låst, larmat, skyddat. Sedan starten 1998 har Swesafe erbjudit marknaden trygghet med kompletta leverantörsoberoende säkerhetslösningar och nu förstärks den lokala förankringen i Östergötland ytterligare när filialerna i Linköping och Motala kompletteras med Swesafes 25:e filial i Norrköping.

- Jag är stolt över att kunna erbjuda våra kunder en ännu mer påtaglig närhet när det gäller säkerhet och service, säger Mats Andersson, teamledare i Östergötland. "Det avtal vi nyligen tecknade med Norrköpings kommun bekräftar vår affärsidé med stark lokal förankring, vilket många kommuner och företag i Östergötland vittnar om genom sina avtal med oss."

- Norrköping kommuns förtroende för Swesafe visar att vårt sätt att arbeta med lokal förankring, kundangepassade och leverantörsberoende säkerhetslösningar är ett vinnande koncept, säger företagets VD, Göran Burenstam Linder.

Mats Andersson, teamledare SWESAFE AB
mats.andersson@swesafe.se +4613171001

Göran Burenstam Linder, VD SWESAFE AB
goran.burenstam.linder@swesafe.se

Pär Sandevik, marknadskoordinator SWESAFE AB
par.sandevik@swesafe.se +46702269277

Samtliga Swesafe pressmeddelanden finns på www.swesafe.se

Swesafe är en av Sveriges största leverantörer av säkerhetsprodukter och säkerhetstjänster. Vi utformar och installerar allt ifrån kompletta säkerhetslösningar till enskilda produkter. Vårt ansvar sträcker sig från den första behovsanalysen, tills dess att sista skruven sitter på plats och säkerhetslösningen kompromisslöst fungerar, dygnet runt. Swesafe har drygt 300 medarbetare och omsatte 2010 SEK 430 miljoner.

Säkerhet handlar om att vara närvarande. Swesafe har genom åren byggts upp av många framgångsrika regionala företag med stark lokal förankring. Det präglar oss: alltid nära till hands, den höga servicenivån, omtanken, det personliga engagemanget; allt det där som hör det lilla företaget till.

Idag når vi 80 % av Sveriges befolkning på mindre än en timmes restid, från de 24 orter där vi är etablerade. Inkluderar vi de samarbetspartners vi har, är vår täckning så gott som total. Det gör att vi kan erbjuda en större bas, större flexibilitet, större kostnadseffektivitet och större utbud, än vad det lilla företaget kan erbjuda. Vi kan ta oss an större uppdrag, men utan att för den skull lämna de små.